

Mèxic D.F. 6 de juny del 1958

Sr. R. Vidal
Sors, 4-B
Barcelona.

Estimat Rafael: sense esperar resposta a la meva darrera carta -a veure si et decidiràs a contestar-la!- insisteixo en el ram dels negocis, on potser trobarem una vena epistolar més propícia.

Procuraré emprar un estil gairebé telegràfic, per no estendre'm massa. La situació de "Distribuidora Selecta" com a empresa dedicada a la importació de llibres és difícil, ja que si bé s'espera per a un termini relativament curt la solució del conflicte sorgit a rel de la derogació del Conveni, el mal ja està fet per als negocis petits: després de quatre mesos de no poder treure material de la duana, obligant a una restricció en les vendes i a treballar amb un magatzem molt reduït, ens trobem ara que les expedicions acumulades a correus importen quantitats molt elevades i ens obliguen a acceptar compromisos que passen el límit que és prudent per a nosaltres. Les empreses que exporten llibre mexicà a Espanya, retiren ja amb tota llibertat els paquets de correus, cosa que indica la decisió de les autoritats mexicanes en el sentit d'assolir més equitat en l'intercanvi.

Preveient tot això (i aprofitant les facilitats que ens oferia un impressor amic) vam pensar seriosament a iniciar activitats editorials, començant una col·lecció de novel·les universals, de drets d'autor ja prescrits i d'interès permanent, triant títols esgotats en els països de parla espanyola. Així ha nascut la "Col·lecció SAGITARIVM", de la qual ja han aparegut tres títols; hem fet i estem fent mil equilibris. N'haurem de fer molts més, encara, per a salvar-nos però tinc la sensació que estem sobre el camí encertat.

Pel que fa al compromís contractat amb tu (pensa, Rafael, que en aquest plural de "salvar-nos" sempre t'hi compto), donant voltes a la teva situació i a la nostra, se'ns ha ocorregut la sortida més lògica i, fins on jo pugui influir, la única possible. En certa manera, serà tornar als principis, quan preveïem abans de la catàstrofe que tu col·laboraries des de Barcelona a consolidar un negoci que circumstàncies adverses t'obligaven a abandonar precipitadament, en una etapa de financiació que deixava a la "Distribuidora" en una mena de carreró sense sortida.

Es tracta de donar-te a tu la distribució dels nostres llibres per tota la Península, servint-te de cada títol -mensualment- la quantitat d'exemplars el cost dels quals cobreixi cada un dels documents acceptats. Així, no tan sols veuries emparats amb mercaderia els teus interessos, sinó que podries obtenir encara un sobreguany amb la venda dels llibres i qui sap si això et permetria orientar-te en una línia que potser que

t'ajudaria a sortir de l'aflictiva situació que vas explicar-me.
L'operació s'efectuaria sobre les següents bases:

Preu de venda del llibre en pesos mexicans	\$ 21
Descompte per a tu, 50% més 17%.....	67%
Cost per tu en dòlars, al canvi de 41.50.....	0.55,44

A aquest cost, per a cobrir els 3.500 pesos mensuals, t'enviariem 505 exemplars de cada títol -com t'he dit, n'apareix un cada mes-, quantitat que es pot col·locar bé en el mercat espanyol. Es més: si creus que el negoci que tens actualment no et deixa temps per a dedicar-te a aquesta nova activitat, pots trobar a Madrid o a Barcelona distribuïdors que s'encarregarien de resoldre't el problema.

Amb data d'avui, t'enviem per express-aeri un exemplar de la "Col·lecció SAGITARIVM". En el mercat mexicà, la col·lecció ha estat ben acollida i la seva continuïtat sembla assegurada; espero la teva resposta al que et proposem.

Molts records a tots i una abraçada