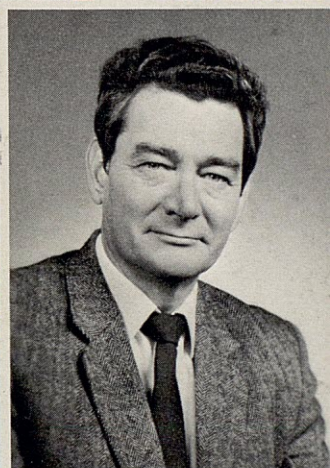
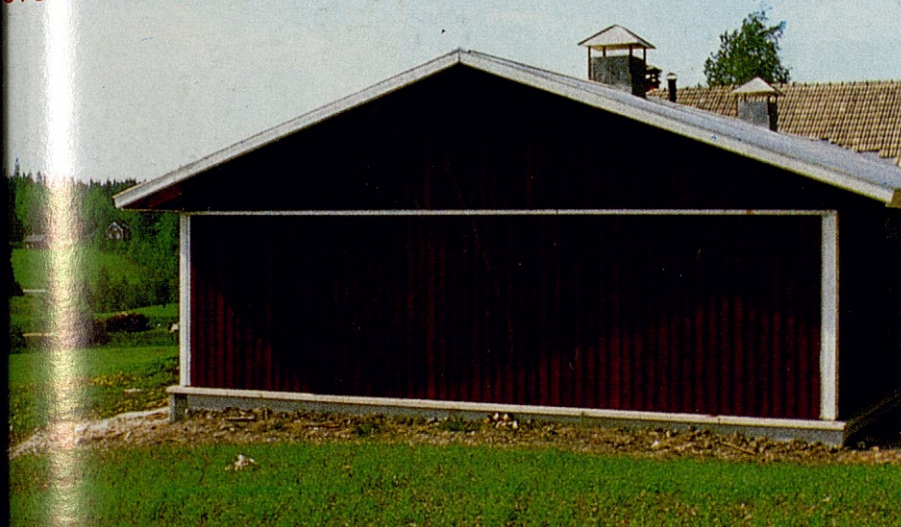


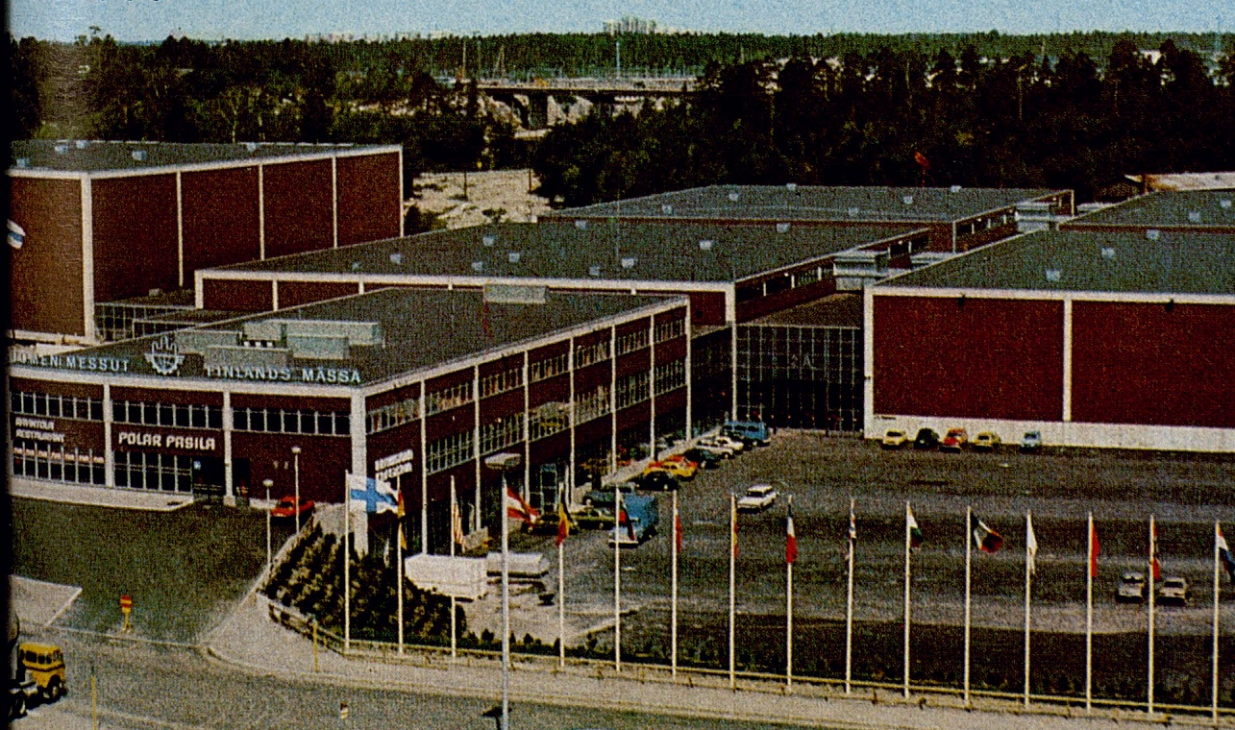
SELECCIONES AVICOLAS



SEPTIEMBRE 1984



Krister Eklund
Nuevo Presidente
de la WPSA



HELSINKI: EL CONGRESO MUNDIAL DE AVICULTURA



¿Bajos costes?

Hisex blanca

Hisex rubia



La Hisex Blanca y la Hisex Rubia han sido desarrolladas por especialistas que conocen las necesidades del mercado. Con su formidable capacidad de producción, su muy favorable consumo de pienso y con un mejorado tamaño del huevo, la Hisex Blanca y la Hisex Rubia han demostrado ser las aves óptimas tanto para reproducción como para puesta. Como consecuencia, se ha registrado un gran aumento de demandas en todo el mundo, aunque ello no es sorprendente. La Hisex Blanca y la Hisex Rubia proceden de la misma casa de selección, EURIBRID. Y usted ya sabe lo que ello significa: tecnología, progreso, experiencia y servicio en todo el mundo. Son cuatro buenas razones para que usted base su negocio en la Hisex Blanca y/o la Hisex Rubia.

Euribrid

hisex



**Calidad
siempre
demostrada**

Resultados prácticos de Hisex blanca (hasta 82 semanas de edad)

Producción total de huevos por ave/alojada	321,0
Peso medio del huevo en gramos	61,7
Conversión de pienso (Kg. pienso/Kg. huevos)	2,37
% de mortalidad + triaje por mes	0,6

Resultados prácticos de Hisex rubia (hasta 78 semanas de edad)

Producción total de huevos por ave/alojada	299,1
Peso medio del huevo en gramos	63,8
Conversión de pienso (Kg. pienso/Kg. huevos)	2,51
% de mortalidad + triaje por mes	0,4

HYBRO IBERICA, S.A.
Edificio Organón. Apartado 88
San Baudilio de Llobregat (Barcelona)
Tels.: (93) 661 67 00 - 661 69 04
Télex: 52179 OESA E

Euribrid



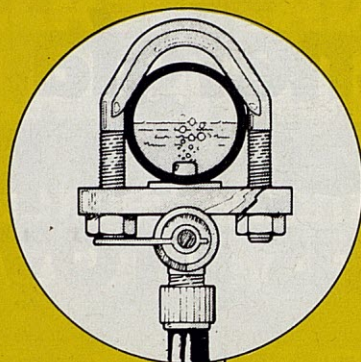
TIGSA®



BEBEDERO AUTOMATICO T-20 PARA POLLITOS

Del 1º al 10º día

*Razones
para su
compra...
¡Compara los!*



Filtro para agua de gran capacidad

Boquillas con rebordes para asegurar la sujeción de los tubos

Conjunto de válvula eficaz y segura

Conjunto de válvula y flotador solidario al plato

Regulación del nivel de agua

Altura y pendiente que evita la subida de pollitos

Boquilla de entrada de agua con rebordes

Entrada de agua lateral anti-vuelco

Lateral de fácil acceso de los pollitos al agua

Tapa de protección

Boya de gran calidad

Canal de fácil limpieza

ADEMAS FABRICAMOS UN AMPLIO PROGRAMA EN INSTALACIONES GANADERAS CONSULTENOS

TECNICAS E INNOVACIONES GANADERAS S.A.

C/. FRUTA, 18 TEL.: 93-892 20 69 Apart. Correos, 307
VILAFRANCA DEL PENEDÈS - BARCELONA - ESPAÑA

Energía segura para sus proyectos

Construir, vencer la hostilidad de la naturaleza y elevar estructuras ambiciosas, es cuestión de energía.

Ud. necesita energía, «Fuerza eléctrica» para cubrir sus necesidades en cada momento.

Un equipo electrógeno de Electra Molins le asegura contra las molestias, daños y costes de un corte en el suministro eléctrico en empresas, hoteles, clínicas, etc.

Electra Molins Grupos Electrógenos

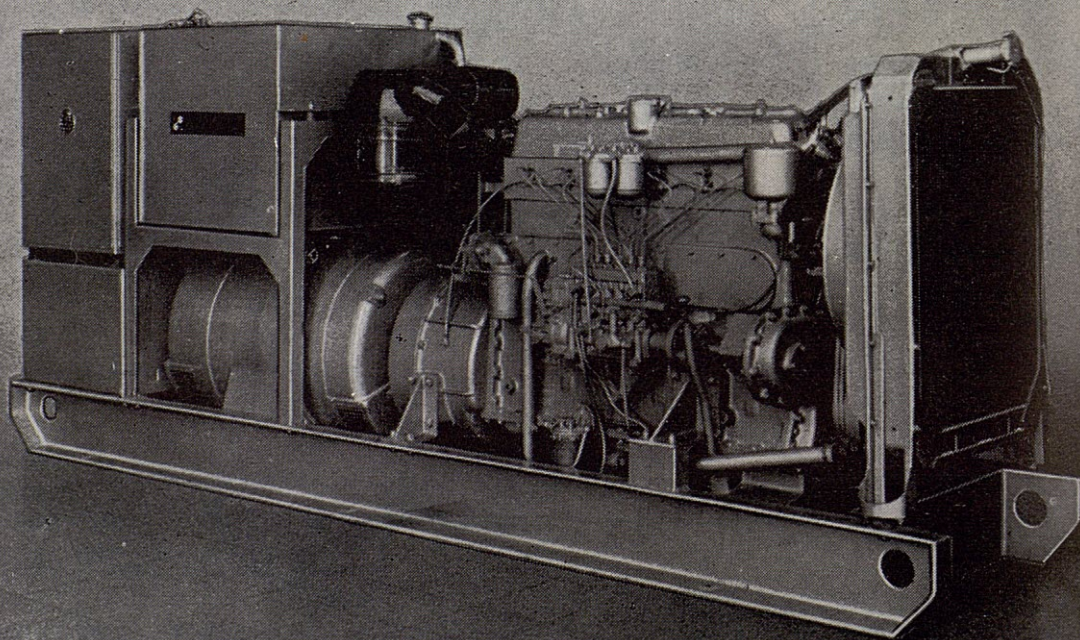
Equipos de arranque manual o automático fijos y transportables que le aseguran energía y potencia constante.

Equipos de continuidad para ordenadores y procesos que no pueden admitir ni un micro-corte.



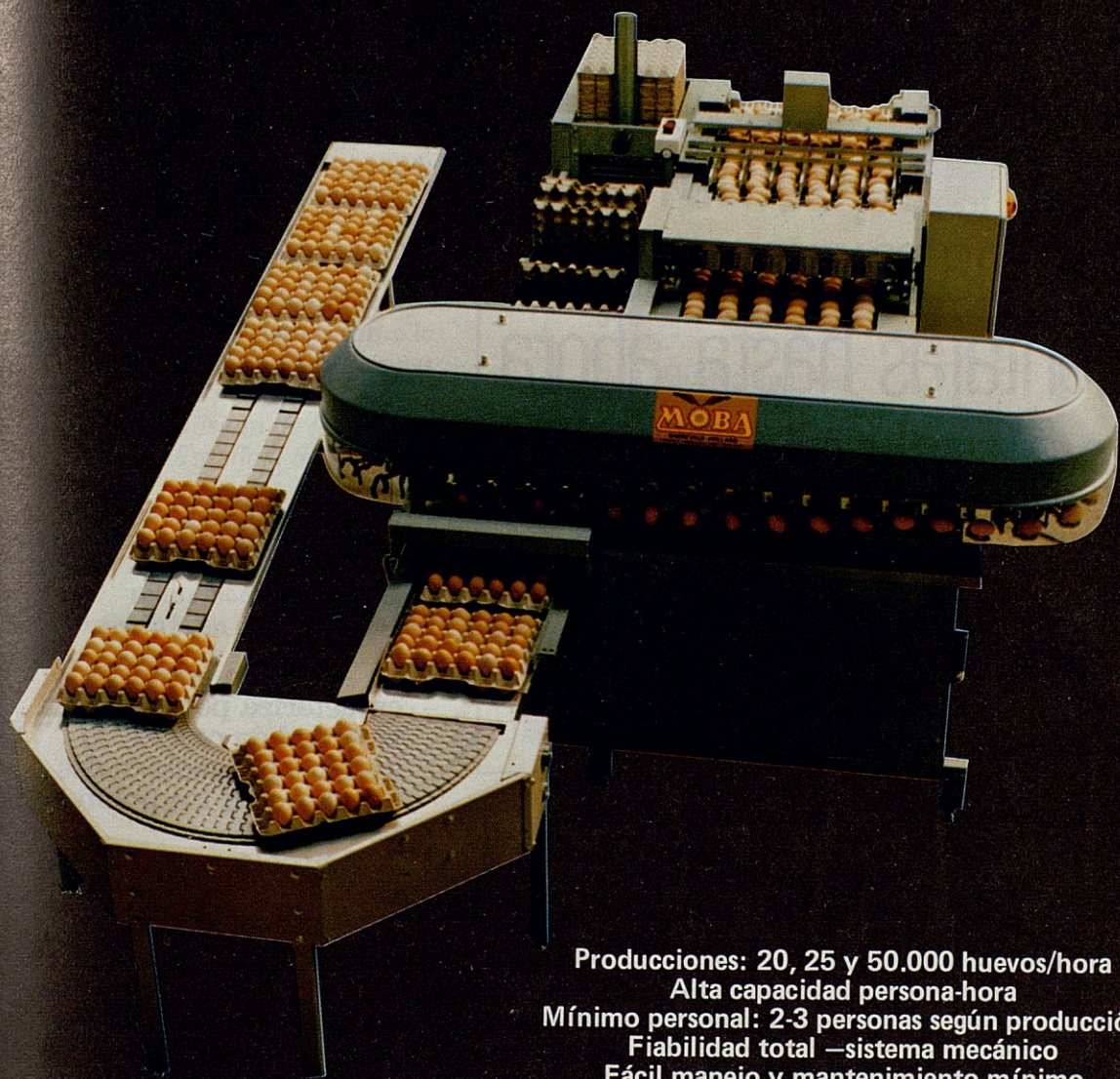
Electra Molins S.A.

25 años de experiencia en grupos electrógenos.
Avda. José Antonio, 434. Teléfono: 325 06 50* - Barcelona-15.



MOBA LIDER MUNDIAL EN CLASIFICADORAS Y EMBALADORAS DE HUEVOS

**Embaladora de huevos con un trato individual
y suave del huevo inigualable**



**Producciones: 20, 25 y 50.000 huevos/hora
Alta capacidad persona-hora**

Mínimo personal: 2-3 personas según producción

Fiabilidad total —sistema mecánico

Fácil manejo y mantenimiento mínimo

La de más años de duración

¡NO COMPRE, INVIERTA EN UNA MOBA!

**a.
salazar**

A. SALAZAR

**Apartado 239 Tel.: (93) 674 52 99 Télex: 94508 SAYU
SANT CUGAT DEL VALLES (Barcelona)**

Intervet

un paso más hacia
la vacuna viva ideal contra la
enfermedad de gumboro



o como reunir
en una misma vacuna
ventajas hasta ahora
inconciliables



La situación actual se caracteriza por una gran variedad de niveles de anticuerpos maternos de Gumboro en los pollitos recién nacidos,

lo que complica el problema de la vacunación con vacuna viva.

La vacuna ideal sería la que permitiera la vacunación en los primeros días de vida con una potencia capaz de romper la inmunidad maternal sin tener la desventaja de provocar inmunosupresión. Pruebas extensivas, tanto a nivel de laboratorio como de campo, en comparación con otras cepas vacunales, han demostrado que la cepa Clone D78 era la que más se acercaba a esta vacuna ideal. Con esta cepa hemos preparado la vacuna:

GUMBORO D78 NOBILIS
Cepa Clone D78

para vacunar en el agua de bebida
a los 14 días de edad.

Laboratorios INTERVET, S.A.
Teléfono 21 98 00 - Telex 26.837
Polígono Industrial El Montalvo
Apartado 3.006 - Salamanca

Real Escuela de Avicultura. Selecciones Avícolas. 1984

SELECCIONES AVICOLAS



VOLUMEN XXVI NUMERO 10 OCTUBRE 1984

SUMARIO

ARTICULOS ORIGINALES

Helsinki 1984:
Crónica del Congreso 323

ALIMENTACION

Influencia de los minerales
y otros nutrientes sobre la
humedad de las deyecciones
de los broilers
*XXI Symposium de la Sección
Española de la WPSA* 333

ALOJAMIENTOS

Comprobado el ahorro y
rendimiento del material
aislante en una explotación
avícola 336

339 Noticiario
343 Nuevos Productos
344 Mercados
346 Estadísticas
348 Guía comercial
352 Índice de anunciantes

SELECCIONES AVICOLAS es una publicación mensual de la Real Escuela Oficial y Superior de Avicultura. Redacción y Administración: Plana del Paraíso, 14. Teléfono (93) 792 11 37. Arenys de Mar (Barcelona). Fundador: Federico Castelló de Plandolit. Editor y Director: José A. Castelló Llobet. Asesor técnico: Francisco Lleonart Roca. Dirección artística y publicidad: Enrique García Martín. Impresión: Tecnograf, Barcelona. Depósito legal: B.429-1959. ISSN 0210-0541

Los artículos aparecidos en SELECCIONES AVICOLAS son reproducidos de otras revistas científicas o de divulgación, o de estudios publicados por Centros Experimentales de todo el mundo, para lo cual cuenta con expresa autorización. La clave para conocer la fuente de una traducción es la siguiente: en las revistas que numeran correlativamente sus páginas de principio

a fin de año, indicamos en primer lugar el volumen, luego la o las páginas y en tercer lugar el año; en las que numeran cada número por separado, la segunda cifra se refiere a éste; en las que no indican el volumen, señalamos el año en primer lugar en sustitución de él. También se aceptan artículos originales que reúnan los requisitos que se indicarán a quienes los soliciten.

PRECIOS DE SUSCRIPCION PARA UN AÑO: España 1.700 Ptas.; Portugal 1.800 Escudos o 14 \$ USA; Resto extranjero 21 \$ USA. NUMERO SUELTO: España 200 Ptas.; Portugal 210 Escudos o 1,70 \$ USA; Resto extranjero 2,50 \$ USA

PORTADA: Dos imágenes finlandesas —una explotación avícola y la sede del XVII Congreso Mundial de Avicultura— junto a la del nuevo Presidente de la WPSA, ilustran el trabajo que, sobre aquel magno acontecimiento, publicamos en el presente número.

¿Reconversión en el sector del pollo?

Como ya comentábamos en nuestro Editorial del pasado mes, no puede negarse que el tema del pollo —el de su precio, se entiende— ha sido traído y llevado abundantemente por la prensa diaria de los últimos meses. De una forma u otra, con disparates mayúsculos en ocasiones y generalmente con más ignorancia que conocimientos, la cuestión es que a veces incluso conocidos periodistas se han ocupado de nuestros pollos y de su papel en la “cesta de la compra”.

Dentro del aluvión de noticias y comentarios sobre el tema, ha habido una de ellas en la que se alude a la “necesidad de la reconversión” del sector, pintando muy alegremente su autor que lo que dejase —o mejor dicho, que “debería dejarse”— de producir de pollos sería absorbido por la carne de cerdo. Así de fácil. Como si las granjas, los equipos, los sistemas, etc. fuesen intercambiables sin más de una especie a otra.

Que el mercado de la carne de ave necesita ordenarse, ajustándose más perfectamente que hasta ahora la producción a la demanda es algo que no admite discusión. Pero de ahí a pensarse que, simplemente mirando a Europa —como hacía el articulista en cuestión en su simple comparación de los mercados del broiler y del porcino—, puede cambiarse alegremente la demanda, media un profundo abismo.

Veamos. Según diversos estudios de mercado, los factores más importantes que gobiernan las actitudes del consumidor hacia su preferencia de un tipo u otro de carnes son su poder adquisitivo y el precio del artículo en cuestión. Un estudio llevado a cabo hace relativamente poco tiempo en Estados Unidos al respecto, indicaba que en más de un 95 por ciento de los casos son estos dos aspectos económicos los que el consumidor tiene más en cuenta al decidir el tipo de carne —o pescado— a adquirir. Los motivos sanitarios, religiosos, de ambiente, etc. quedan relegados a un segundo plano detrás de los indicados. Ya se sabe: “poderoso caballero es don dinero”...

Las implicaciones de ello son evidentes: el criador de pollos, si desea mantener su cuota de mercado en relación con la participación en éste de otras carnes, o bien debe mantener un precio lo más bajo posible en relación con la calidad que ofrece o bien debe introducir un nuevo producto que, debido a una calidad diferente y superior, pueda ocupar una pequeña proporción de la demanda.

Enfocando la cuestión desde este punto de vista económico, nosotros no vemos de qué forma pueda suponer el precio del cerdo —que mucho tendría que bajar— una competencia para el pollo que, en contrapartida, tendría que subir.

Por otra parte, si bien hay que reconocer que actualmente nuestros pollos se hallan alimentados con una mucho mayor proporción de maíz que sus congéneres de más allá de los Pirineos, ello tampoco puede servir de base para argumentar que, de cambiarlos por cerdos, reduciríamos nuestra dependencia para las importaciones de este cereal norteamericano. Hoy en día no es ningún secreto producir pollos con cebada o con trigo en vez de maíz: todo es cuestión de dejar las raciones bien equilibradas en función de la menor energía de estos cereales y acordarse, al propio tiempo, de que el mercado tiene unas exigencias determinadas para la pigmentación. Y, afortunadamente, aquí sí que ha cambiado ya la cosa en comparación con los pollos super-amarillos de hace unos años...

No nos olvidemos, sin embargo, de aquellos otros mercados de carne de ave diferentes del tradicional pollo: otras especies avícolas, éste mismo enlatado o en porciones, el típico “campero” o con etiqueta de procedencia, etc. Todos estos, estamos seguros, si bien no podrán desbancar nunca al pollo de granja, veremos como en el futuro tendrán una mayor participación en nuestro mercado.

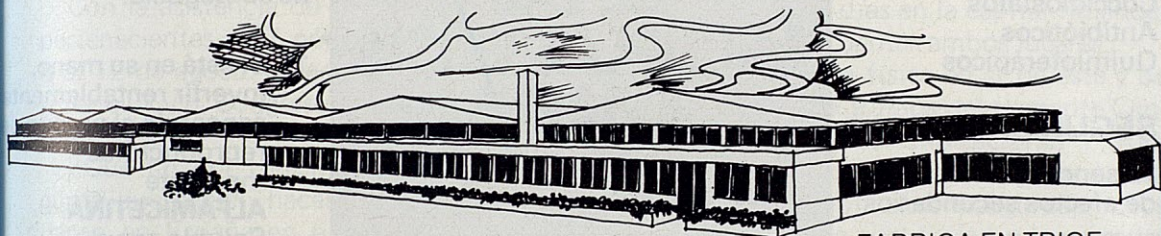




LINCO, HOY

Maquinaria y equipo
para mataderos
de aves

- Más de 40 años al servicio de la industria
- 4 Fábricas en Dinamarca
- Fábricas en: Holanda, Francia y Alemania Federal
- Representaciones con técnicos especializados en todo el mundo



FABRICA EN TRIGE

Durante más de 40 años, LINDHOLST & CO. ha fabricado maquinaria y equipo para mataderos de aves. Desde los primeros pasos ha llegado a la completa automatización que se exige hoy en día.

LINDHOLST & CO. ha ido evolucionando hasta llegar a una alta especialización que exporta a clientes de todo el mundo.

La marca «LINCO» se conoce hoy en todo el mundo. Una red de Agencias Exclusivas en Europa y en países de ultramar se ocupa de ventas y servicio post-venta. El equipo que se fabrica, comprende desde una máquina manual, líneas completas y plantas totalmente equipadas con refrigeración, tratamiento de subproductos, charcutería y purificación de aguas, hasta operaciones «llaves en mano» incluyendo edificios prefabricados, dirección y «know-how».

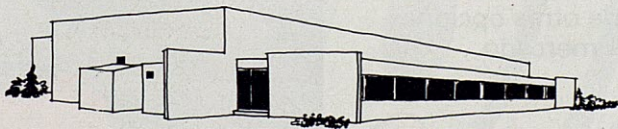
LINDHOLST & CO. suministra equipos para capacidades desde 100 a 20/30.000 aves por hora para toda clase de aves.

El diseño del equipo «LINCO» se caracteriza por su utilización total del acero inoxidable, bajo las más estrictas normas internacionales de higiene, con una robusta construcción y un fácil y simple mantenimiento. Los consumos y rentabilidad en general son los más ventajosos del mercado mundial.

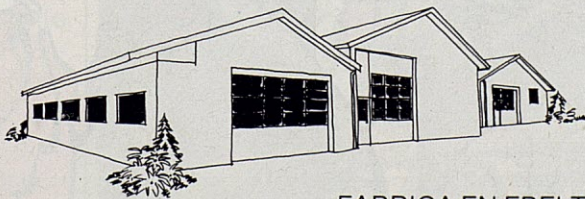
La fabricación de LINDHOLST & CO. incluye: equipo de transporte para aves vivas ● conjuntos transportadores ● máquinas para sacrificio ● escaldado y desplumado ● cortadoras y descolgadores de patas ● equipo de evisceración manual y automatizada ● refrigeración de aves por agua y/o aire ● clasificación y pesaje de aves electrónico ● maquinaria para embalaje semi y totalmente automático ● transporte de subproductos, plumas y sangre.



FABRICA EN GJESING



FABRICA EN RANDERS



FABRICA EN EBELTOFT



SUMER, LTD.

Lauria, 64-66. Tels.: (93) 301 35 20 - 301 37 04

Telex: 51512 AVEX E. Teleg.: Sumerex. Barcelona-9

ALFAMICETINA[®]

SOLUBLE

ESTEVE

ACTIVIDAD

Mycoplasma
— gallisepticum
— meleagridis
— synoviae

Estafilococos

COMPATIBILIDAD

Coccidiostatos
Antibióticos
Quimioterápicos

SEGURIDAD

Ausencia total
de efectos secundarios

Indicado
en reproductoras

RENTABILIDAD

Menor morbilidad
Mayor producción
Más beneficios

El coste por ave tratada
no es superior
al de otras opciones
del mercado.

ANTIBIOTICO MACROLIDO ORAL ESPECIFICO DE LAS MICOPLASMOSIS AVIARES

PRESENTACION:

Polvo concentrado soluble
(100 % actividad).

Envase de 200 g (10 sobres de 20 g).

Envase de 1.000 g (10 sobres de 100 g).



**Laboratorios
Dr. ESTEVE. S. A.**

DIVISION VETERINARIA

Avda. Virgen de Montserrat, 221
Tel. (93) 347 6311
BARCELONA-26

Las **MICOPLASMOSIS** aviares incrementan la morbilidad, afectan a la producción y anulan beneficios.

ALFAMICETINA Soluble permite una doble opción en la defensa de su negocio.

1ª) Si está en su mano, invertir rentablemente saneando el parque de reproductoras mediante **ALFAMICETINA** Soluble en un programa adecuado.

2ª) Si no lo está, porque su actividad se inicia con aves de un día, ¡no se confíe! Asegure beneficios con el programa «**ALFAMICETINA** Soluble en broilers y pavos».

