

LA REVISTA AVICOLA ESPAÑOLA LEIDA EN MAS PAISES

UAB  
Revista de la Facultad de Veterinaria

# SELECCIONES AVICOLAS



ENERO 1987



«SELECCIONES AVICOLAS» VISITO LA VIV EUROPA  
Y EL SIMAVIP

REFRIGERACION DE AVES SACRIFICADAS

	HISEX BLANCA 82 semanas	HISEX RUBIA 78 semanas
Producción ave dia	341	315
Peso medio del huevo	62,0g	64,0g
Conversion de pienso (kg pienso/kg huevos)	2,26	2,37
Mortalidad y triaje en recria	3,5%	3%
Mortalidad y triaje en puesta/mes	0,5%	0,3%
Peso corporal final	1750g.	9250g.



Estos son los promedios para las ponedoras Hisex durante 1985. Ninguna otra ave puede mejorarlos. Pero usted sí puede.

No hallará resultados de producción ni de tamaño de huevo, ni de eficacia en el consumo de pienso, en los datos de producción de las demás estirpes en 1984 que puedan superarlos. Las mejoras de Hisex Blanca e Hisex Rubia siguen adelante. Hasta el punto de que los demás programas científicos de selección se quedan rezagados. Nuestros resultados de campo son todavía más espectaculares. Nos demuestran que con un buen manejo mejoran las producciones, las conversiones de pienso y dismi-

nuye la mortalidad. Empiece a tener las mejores ponedoras del mundo: Hisex Blanca e Hisex Rubia. Y después continúe con un buen manejo que le ayude a batir los promedios. Incluido el promedio de beneficios de su explotación en los años anteriores.

HYBRO IBERICA, S.A.  
Roger de Lluria, 149, 1.º 1.<sup>a</sup>  
Tel.: (93) 237 61 62  
08037 Barcelona  
Télex: 98625 ERID-E

Euribrid  
hisex

# Euribrid

# MOBA 1000

**Novedad**

Con las mismas características generales de la prestigiosa **MOBA 2000**, lanzamos al mercado la nueva **MOBA 1000**. La clasificadora de huevos automática para producciones medias.

**¡PERO, A UN PRECIO MÁS BAJO!**

Capacidad de 10.000 a 14.000 huevos/hora.

Todo el proceso de clasificado-envasado totalmente automático.

Cerrado y sellado de estuches manual.

Dos o tres operarios

Fiabilidad total — Sistema mecánico.

Fácil manejo — Mantenimiento mínimo.

La de más años de duración.

**¡NO COMPRE, INVIERTA EN UNA MOBA!**

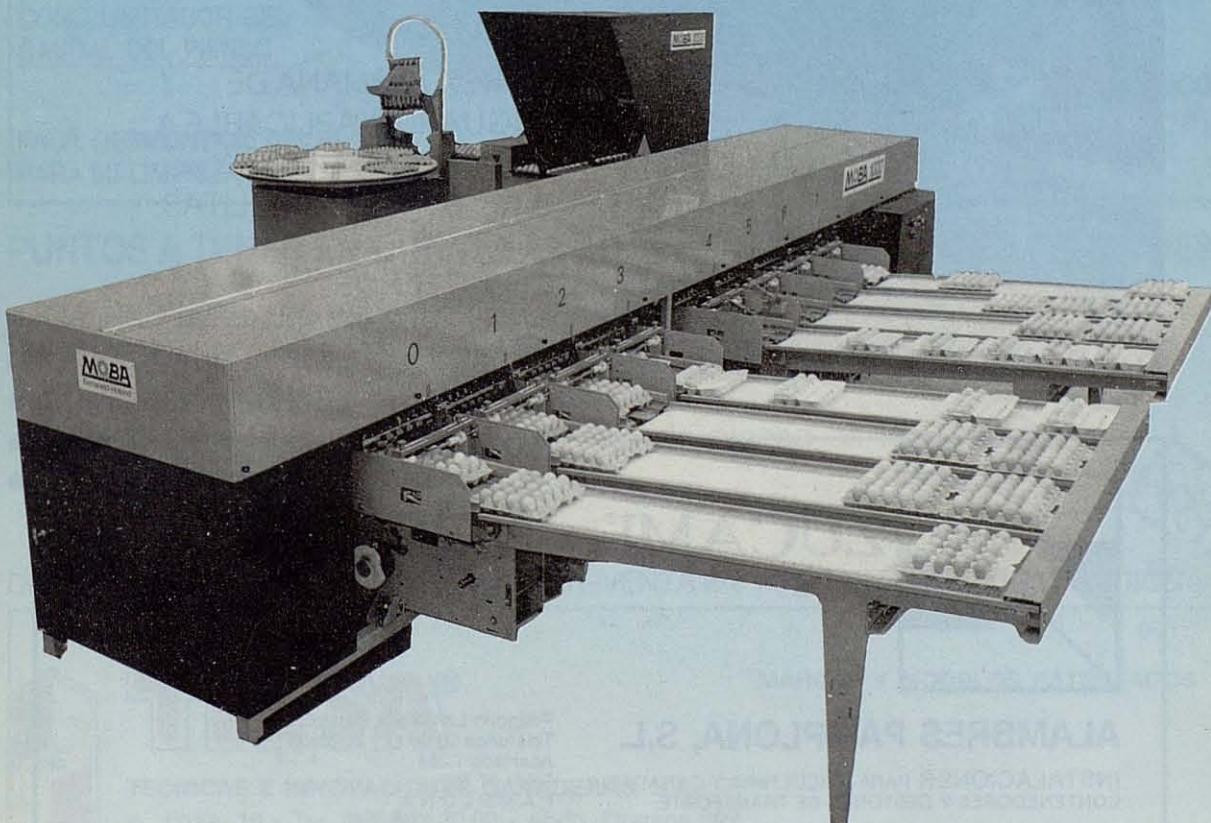
Representante exclusivo:

**a.  
salazar**

Apartado 239. Tel: (93) 674 52 99

Télex: 94508 SAYU

08190 SANT CUGAT DEL VALLES (Barcelona)



# ZUCAMI®

## EXPERIENCIA Y PROGRESO AL SERVICIO DEL AVICULTOR

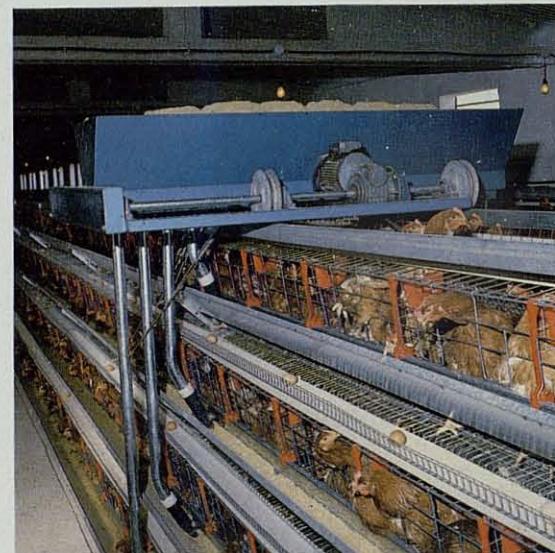
EXTENSA GAMA EN JAULAS DE PUESTA Y CRIA-RECRIA DE POLLITAS.

SISTEMAS AUTOMATICOS DE ALIMENTACION, RECOGIDA Y TRANSPORTE DE HUEVOS.

LIMPIEZA DE FOSAS, DIARIA Y PERIODICA.

SILOS Y SINFINES

PROTEJA SUS COMEDEROS DE DERRAMES DE AGUA Y OBTENGA GALLINAZA MAS SECA INSTALANDO NUESTRO BEBEDERO DE RECIPIENTE RECUPERADOR.



Y AHORA  
ZUCAMI LE OFRECE LA  
NUEVA GENERACION DE  
BATERIAS DE ESTIERCOL  
SECO.

TECNICA ALEMANA DE  
VANGUARDIA APPLICABLE A  
BATERIAS DE PUESTA Y  
CRIA-RECRIA DE POLLITAS.

CONSULTENOS.



**ZUCAMI®**

**ALAMBRES PAMPLONA, S.L.**

INSTALACIONES PARA AVICULTURA Y GANADERIA  
CONTENEDORES Y CESTONES DE TRANSPORTE.



Polígono Landaben, calle E  
Teléfonos 26 08 12 - 26 08 50  
Apartado 1.364  
Telex 37 769  
P A M P L O N A

# NO COMPRE UN COMEDERO «AÑEJO», SU BOLSILLO SE LO AGRADECERA!

TODAS LAS VENTAJAS Y MAS  
CON EL M-50 DE TIGSA

ESPIRAL GARANTIZADA  
POR 10 AÑOS



## PUNTOS A TENER EN CUENTA AL ADQUIRIR UN COMEDERO PARA AVES:

- Calidad y funcionamiento seguro del conjunto.
- Coste de la instalación a un precio razonable.
- Mantenimiento y recambios económicos.
- **Regulación fácil y práctica** del flujo de pienso en las tolvitás\*.
- Utilizable desde los primeros días.

DELEGADOS DE VENTA Y SERVICIO POST-VENTA EN TODO EL TERRITORIO NACIONAL



**TIGSA®**

TECNICAS E INNOVACIONES GANADERAS, S.A.

c/. Fruta, 18 - Tel. (93) 892 20 69 - Apdo. Correos 307  
VILAFRANCA DEL PENEDÈS (Barcelona-España)

MARCAS Y MODELOS PATENTADOS





## COORDINADORA NACIONAL AVICOLA

**Empresa líder en el mercado del pollito**

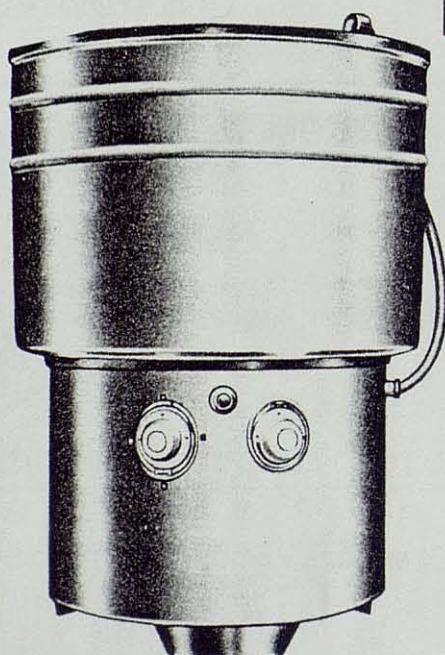
EXTENSA RED COMERCIAL  
CONCENTRE AQUI SUS OFERTAS Y DEMANDAS

### **Pollitos · Huevos para Incubar**

ENVIOS A TODA ESPAÑA  
Ardévol, 11. Tel.: 973 - 31 28 62 – 31 28 66 y 31 10 25  
Lunes mañana: 977 - 38 54 82  
TARREGA (Lérida)

## LAVADORA DE HUEVOS «SIDA»

### TEN ELSÉN



Desinfecta y limpia 4.000 huevos/hora

La lavadora "SIDA" funciona a base de burbujas de aire regulables, las cuales actúan como colchón de agua y evitan que los huevos se rompan.

Especialmente indicada en Salas de Incubación.

Distribuidor Importador :

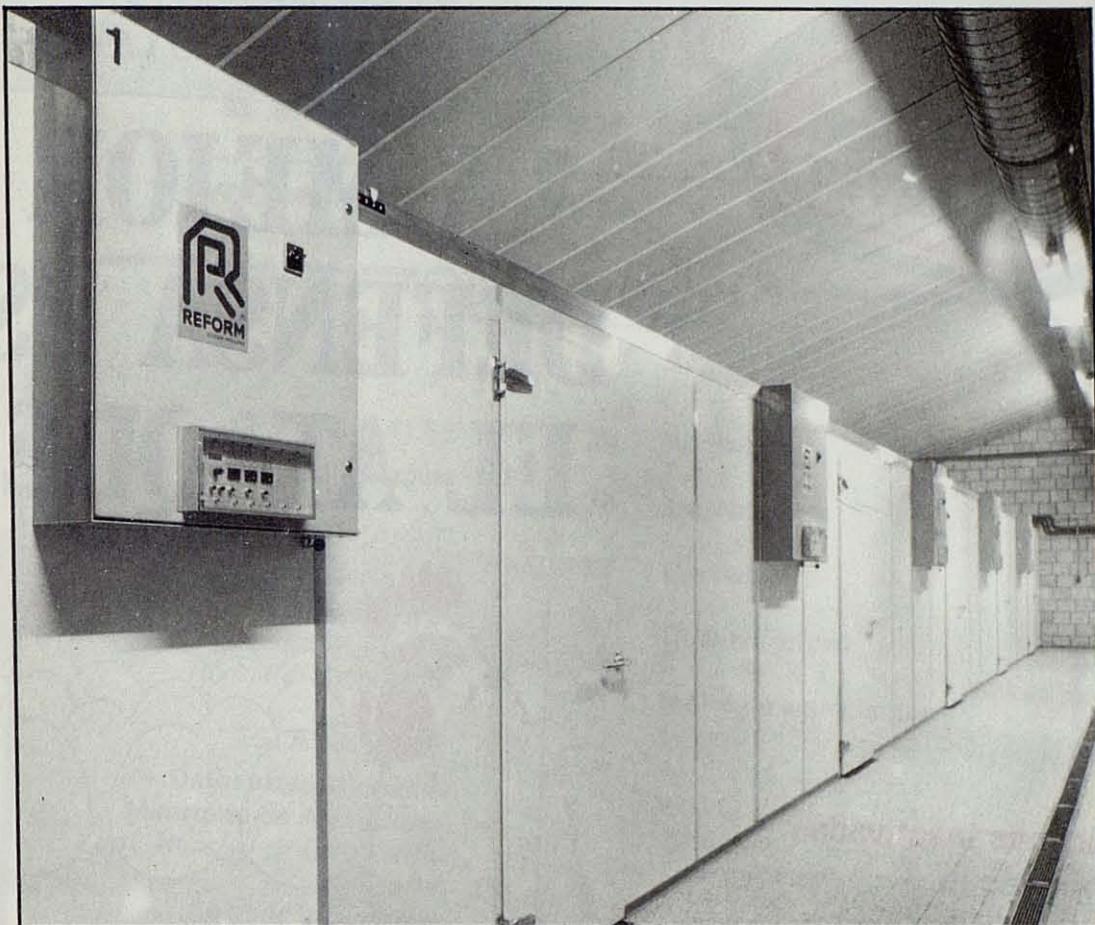
**JUBLA**

Distribuciones Agropecuarias

C/. Gabilondo, 11. Tel. :(983) 23 32 88  
47007 VALLADOLID



PASREFORM BV incubadoras profesionales



...porque el resultado final es lo que cuenta!



- Capacidades: desde 19.200 hasta 153.000 huevos /gallina.
- Incubadoras de carga única o cargas múltiples.
- Igualmente adaptadas a la incubación de huevos de pata, pava y oca.
- Equipos para el automatismo de las salas de incubación.
- Planeamiento y desarrollo de proyectos “llave-en-mano”.

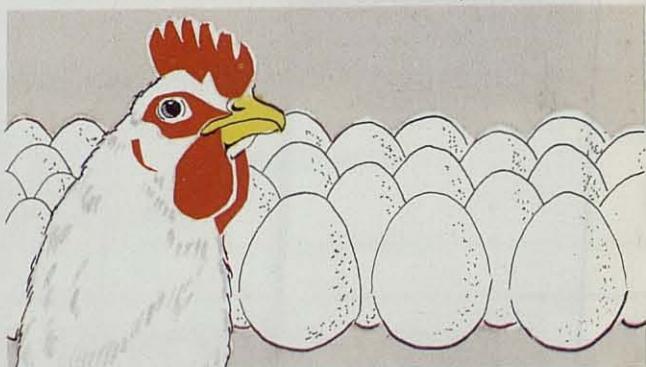
PAS REFORM B.V.  
P.O.Box 2  
7038 ZG Zeddam / Holanda  
Tel.: (31) 8345-1441  
Télex: 45312 PAS NL

ARAL, S.A.  
Apartado 408  
Reus/España  
Tel.: (977) 31 61 66  
Télex: 46857 PAAR E

NO PIERDA MAS PRODUCCION,  
PARA QUE LA BRONQUITIS NO LLEGUE...

NUEVO  
PRODUCTO  
INTERVET

# LA MEJOR DEFENSA ES EL ATAQUE



## vacunas inactivadas

**nobi-vac ib**

REG N.º 374/9877

**nobi-vac ib + nd**

REG N.º 374/9878



NOBI-VAC IB + ND  
Vacuna inactivada, multivalente, contra la Bronquitis Infectiva tipo Massachusetts, y la enfermedad de Newcastle. Contiene cepas inmunitarias de los virus de la Bronquitis Infectiosa y de la enfermedad de Newcastle, inactivadas, en gelatina, con adyuvante aceites minerales. I.M. o sub.I.M. 0,5 ml. por ave.

Los animales no podrán sacrificarse para consumo humano hasta transcurridos 21 días de aplicación de la vacuna.

La Bronquitis Infecciosa (I. B.) es actualmente más compleja que cuando la reconocieron Schalk y Hown en 1930...

Su protagonismo actual en las caídas de puesta de las ponedoras y las reproductoras, así como las alteraciones de calidad que provoca en el huevo, la convierten en una de las enfermedades más peligrosas desde el punto de vista económico.

Las vacunas vivas han sido durante años el único medio de protección. Hoy día hace falta una nueva defensa contra la Bronquitis Infecciosa: las vacunas inactivadas NOBI-VAC IB y NOBI-VAC IB + ND, para proteger a las aves durante toda la puesta con una sola inyección a las 15-20 semanas.

### Programa de vacunación:

- |                |                                |
|----------------|--------------------------------|
| 1er día        | IB Nobilis, cepa H-120, spray  |
| Semana 7-8     | IB Nobilis, cepa H-120, spray  |
| Semana 15 a 20 | Nobi-vac IB o Nobi-vac IB + ND |

Intervet

Laboratorios Intervet, S. A.  
Polígono Ind. «El Montalvo». Salamanca.  
Tel. 21 98 00. Télex 26.837.

avanzamos investigando...

# SELECCIONES AVICOLAS



VOLUMEN XXIX

NUMERO 1

ENERO 1987

## SUMARIO

### ARTICULOS ORIGINALES

**Dos Ferias Europeas**

3

### PRODUCCION DE CARNE

**Refrigeración de las aves sacrificadas: problemas microbiológicos y cualitativos (y II)**

*Rivista di Avicoltura*

10

### ESTADISTICAS

**Datos estadísticos del Ministerio de Agricultura**

*Bol. Mensual de Estadística*

*Agraria*

19

**Salas de incubación**

*Estadística i Informació*

*Agrària*

21

**Noticiario**

**Legislación**

**Mercados**

**Guía comercial**

**Índice de anunciantes**

SELECCIONES AVICOLAS es una publicación mensual de la Real Escuela Oficial y Superior de Avicultura. Redacción y Administración: Plana del Paraíso, 14. Teléfono (93) 792 11 37. Arenys de Mar (Barcelona). Fundador: Federico Castelló de Plandolit. Editor y Director: José A. Castelló Llobet. Asesor técnico: Francisco Lleonart Roca. Dirección artística y publicidad: Enrique García Martín. Impresión: Tecnograf, Barcelona. Depósito legal: B.429-1959. ISSN 0210-0541

Los artículos aparecidos en SELECCIONES AVICOLAS son reproducidos de otras revistas científicas o de divulgación, o de estudios publicados por Centros Experimentales de todo el mundo, para lo cual cuenta con expresa autorización. La clave para conocer la fuente de una traducción es la siguiente: en las revistas que numeran correlativamente sus páginas de principio

a fin de año, Indicamos en primer lugar el volumen, luego la o las páginas y en tercer lugar el año; en las que numeran cada número por separado, la segunda cifra se refiere a éste; en las que no indican el volumen, señalamos el año en primer lugar en sustitución de él. También se aceptan artículos originales que reúnan los requisitos que se indicarán a quienes los soliciten.

PRECIOS DE SUSCRIPCION PARA UN AÑO: España 2.226 Ptas. (incluido IVA); Portugal 3.200 Escudos o 20 \$ USA; Resto extranjero 30 \$ USA. NUMERO SUELTO: España 250 Ptas. (Incluido IVA); Portugal 400 Escudos o 2,50 \$ USA; Resto extranjero 3,50 \$ USA.

PORADA: Uno de los varios capones que se exhibían en la XIII Feria Avícola de la Raza Catalana de El Prat que, afortunadamente, ha gozado esta vez de un notable soporte por parte de la prensa y la televisión. (Foto: A. Francesc Vidal).

## ¿Más producción o más imaginación?

Muy posiblemente, más de un lector habrá tenido alguna vez en sus manos alguno de esos estudios que, procedentes de las granjas de selección, de huevos o de carne, nos muestran las realizaciones actuales de sus aves y nos proyectan lo que cabe esperar de ellas a unos años vista.

Aún considerando la mayor o menor carga de propaganda que ello conlleva, no cabe duda de que este tipo de estimaciones nos permite establecer comparaciones y adelantar previsiones sobre lo que podremos conseguir en unos años con unas instalaciones determinadas.

Como es de suponer, todos estos estudios nos muestran unos avances bastante considerables en los resultados que podrán obtenerse de las gallinas, por más que nos pasáramos horas discutiendo si antes de finalizar este siglo habremos llegado ya a los 300 huevos anuales de media o a los 2 kilos de pollos a los 40 días, también de media...

Sin embargo, a la hora en que vemos que los problemas que aquejan crónicamente a la avicultura provienen más de un exceso de producción que de otra cosa —y ello reza tanto para España como para casi todos los países con una industria avícola desarrollada—, nosotros nos preguntamos si, más que pensar en un aumento de la productividad, no habría que pensar en un aumento de la rentabilidad... En otras palabras, ¿no puede interesar hoy más al avicultor producir igual o menos ganando más gracias a una gestión adecuada en la venta que producir por las buenas sin estudiar antes el mercado?.

La respuesta a esta pregunta que nos hacemos, que planteamos así al lector, habría de ser positiva, sin duda alguna. No obstante, si no nos fijamos como meta el producir más —ampliando instalaciones, aumentando la densidad de población, trabajando con aves más productivas, etc.—, sinó que tenemos esto como algo adicional, ¿cómo hemos de ganar más gracias a la gestión de venta?.

Aquí entra lo que en alguna ocasión ya hemos comentado: una buena comercialización de los productos producidos. En otras palabras, lo sencillo es producir pollos y venderlos en vivo al matadero, como producir huevos y venderlos incluso sin clasificar. Ahora bien, el "valor añadido" en ambos casos es nulo, con lo cual siempre estaremos a resultados de lo que el mercado nos quiera pagar, es decir, de la producción nacional en aquel momento, de las importaciones, de las "concesiones" por tal o cual motivo, etc.

Hoy en día, cualquier observador que haya viajado más allá de nuestras fronteras o que se haya preocupado un poco por el asunto podrá ver que la tendencia en lo que a los productos de la avicultura se refiere —así como en otros productos ganaderos— es contar cada vez menos con los ingresos a pasos agigantados a los resultantes de la elaboración industrial. De esta forma, si hoy prácticamente toda la carne de pollo consumida en España procede de animales enteros y si casi todos los huevos vienen de nuestro viejo conocido "en cáscara", en pocos años haremos de ver cómo, a expensas de ambos, van aumentando tanto los productos elaborados del primero —trozos diversos, croquetas, hamburguesas, precocinados, etc.— como los ovoproductos y diversos derivados del segundo.

Sin embargo, para que esta evolución tenga lugar es necesaria una buena dosis de imaginación, amén de unas inversiones determinadas, un buen conocimiento del producto a elaborar, un detenido estudio del mercado, etc. Y todo esto no se puede improvisar, haciendo como siempre hemos hecho los avicultores al construir nuevos gallineros, sinó que merece una profunda reflexión.

¿Seremos capaces los avicultores-productores españoles de aceptar este reto que nos plantea el futuro?. Confiamos en que sí pues de otra forma, ni nuestros vecinos comunitarios ni tal vez los avicultores-empresarios de otros países se quedarían con los brazos cruzados ante el mercado de un país que, como España, sólo produce una materia prima sin refinar.

