

Trabajos originales

Resultados de gestión técnico económica 1991

Juan M^a Rosell Pujol * y Manuel José Pérez Hernández **

Sobre una base de 93 granjas cunícolas con 32.543 hembras en producción, en este trabajo se analiza un segmento de la cunicultura española, en 22 provincias, cuyas únicas variables en común han sido, durante todo el año 1991, el mismo alimento y servicio técnico recibidos.

Aspectos de la cunicultura española

Es bien conocido que un subsector ganadero, como es la producción de conejos para carne, por lo menos en las explotaciones complementarias e industriales, ha gozado siempre de un calor especial en los comentarios relativos a esta especie animal. Es poco probable que en otras ramas ganaderas exista tal nivel de comunicación como entre cunicultores. Seguramente hay otras cualidades que no son tan exclusivas, como su enorme curiosidad por las novedades técnicas, cierta tendencia al desorden, agravado por la rapidez del ciclo reproductivo y como no, la resignación al trabajo y la falta de períodos prolongados de descanso, por la dependencia conejo-cunicultor, sobre todo por los modelos de granja españoles, con pocos asalariados ajenos a una familia.

El cunicultor participa del trato cálido con otros colegas de profesión como respuesta a su aislamiento habitual en la granja, con un gran dinamismo y complejidad, como no existe en otras actividades zootécnicas. A pesar de trabajar con un elevado número de reproductoras, 250 ó 300 forman una unidad de trabajo hombre, en sus momentos de euforia y optimismo, el cunicultor tiende

a verlo todo más sencillo de lo que es en realidad.

Ahora que las agrupaciones empiezan a tener un auge y cierta solera en nuestro país, se pone de manifiesto que lo que un cunicultor le cuenta a otro, sobre la eficacia reproductiva de sus hembras o las bajas de su cebadero, por ejemplo, no siempre se corresponde con la realidad. En ocasiones son juicios tendenciosos, pero con frecuencia lo que falta es objetividad o un acuerdo: ¿cuántos cunicultores no han considerado que un 75% de preñadas era un buen resultado de sus peleas por cubrir las conejas?.

Cuando esta situación se extrapola a toda una comarca, a una región o a un país, los resultados pueden estar completamente desfigurados, dependiendo de los juicios de valor que se empleen en lugar de una base sólida de datos, para emitir juicios de un cierto rigor.

Sistemas de evaluación y medios para tomar el pulso a la cunicultura actual

Que la cunicultura "después del 89" ha gozado de mucho atractivo, es indiscutible, tal vez por los resultados de estos dos años y por supuesto por la menor fortuna de otros sectores ganaderos. En este reciente período, desde mediados del 90 hasta la actualidad, se han tomado innumerables decisiones, por parte de cunicultores veteranos, en la dirección de ampliar sus granjas y por supuesto, de recién llegados que habían oído resultados, que de uno a otro se iban multiplicando por diez, por lo menos.

Cuando esa corriente de optimismo desaparezca se podrá valorar la utilidad de esas decisiones, tales como:

- Inversión en mejora del hábitat y ambiente:

* Jefe de Producto de Cunicultura. NANTA (Madrid); ** Informática técnica. Dpto. Marketing. NANTA.

- por instalación de nuevos sistemas de limpieza,
- por la ampliación de aquel cebadero tan pequeño, que era la causa de la mortalidad,
- Por la mejora en el confort ambiental -para los conejos y para el cunicultor,
- o una oportuna renovación de nidos, bebederos, etc.

-Inversión en silos o en sistemas de distribución del pienso.

-Inversión en buenas estirpes.

-O por el contrario, por una ampliación no razonada, sin tener en cuenta todas las posibilidades anteriores.

El cunicultor, por lo menos el que tiene oficio, ciencia y arte, tiene mucha autonomía en las innumerables decisiones que toma a diario. A pesar de ello, en bastantes ocasiones recurre a su asesor técnico para disponer de información y de criterios con respecto a sus animales.

Cuando el veterinario, por ejemplo, quiere conocer el estado sanitario o de peso de las conejas, gazapos, etc., suele recurrir a un

muestreo de los animales, por lo que debe tocar y examinar un determinado porcentaje de ellos. Desde la puerta de la granja es difícil obtener un criterio del mismo valor.

De forma parecida, la información que se recoge al ojear los resultados de las últimas palpaciones, o los gazapos dejados en los partos más recientes, anotados en el diario de la granja, no se puede comparar con la observación de unos datos sistematizados en una hoja de resumen mensual o anual.

En ambos casos, ¿cuál es la trascendencia técnica o económica de las decisiones que se tomen?

Resultados de gestión 1991

Se puede aceptar que el temor a perder el tiempo "en llenar papeles" entre aquellos cunicultores que no hacen gestión mensual, es generalmente infundado. Además, aquéllos que mantienen su dedicación a los conejos, raramente la abandonan. Buena prueba de ello es que el número de grupos de gestión, dependientes de la administración o de las empresas privadas, así como el número de granjas controladas, van en aumento.

Los resultados que aquí se presentan co-

Tabla 1. Gestión técnica mensual. Grupo NANTA, 1991
(6 fábricas, 22 provincias)

	Media grupo	Media 10 mejores
Conejas en producción	32.543	3.630
Nº de granjas	93	10
Conejas, promedio	350	363
Ocupación maternidad, %	118,1	131
Conejas en reposición, %	23,2	35,7
Total eliminadas, % (por 12 meses)	10,5	6,9
Muertas, %	3,3	2,6
Vivas, %	7,2	4,1
Palpaciones positivas, %	80,5	88,5
Partos sobre cubriciones, %	72,5	81,6
Nacidos vivos por parto	8,3	8,9
Mortinatalidad, %	5,5	4,2
Bajas nido, %	15,3	9,3
Bajas cebo, %	6,6	2,8
Peso medio venta, g	1.926	2.001
IC global	4,1	3,6
Vendidos por coneja	43,7	53,9
Vendidos por hueco	50,7	62,9

**Tabla 2. Gestión técnico-económica mensual.
Período 1988-1991. CORENA-NANTA**

	1988	1989	1990	1991
Conejas en producción	8.775	12.046	13.868	16.758
Nº de granjas	23	33	38	45
Conejas, promedio	351	365	365	372
Ocupación, %	117,9	118,7	117,3	115,4
Conejas por macho	8,9	9,1	9,3	9,0
Conejas en reposición, %	25,6	25,9	25,8	27,8
Total eliminadas, %	10,8	10,9	10,3	10,2
Muertas, %	3,6	3,5	3,6	3,2
Vivas, %	7,2	7,6	6,6	7,0
Cubriciones por macho y mes ..	7,1	7,4	7,4	7,3
Palpaciones positivas, %	82,1	82,4	85,1	84,1
Partos sobre cubriciones, %	73,2	71,8	76,0	75,8
Días entre partos por coneja	52,5	53,5	53,4	52,4
Nacidos vivos por parto	7,9	8,0	8,2	8,4
Mortinatalidad, %	5,3	5,0	5,2	5,6
Bajas nido, %	17,0	13,9	14,3	14,4
Bajas cebo, %	6,9	6,2	5,8	6,2
Peso medio, g	1.919	1.895	1.908	1.918
IC global	4,4	4,4	4,2	4,1
Vendidos por coneja	41,4	42,8	44,5	45,8
Vendidos por hueco	48,6	51,1	52,9	53,2
Margen sobre alimentación, Ptas	--	11.280	14.820	17.218
Precio medio, Ptas	--	248	303	299

responden a una doble intención. En la tabla 1 se muestran los resultados técnicos de 93 granjas industriales. En la misma se pone de manifiesto que *hay muchos cunicultores que saben muy bien lo que tienen entre manos, por ejemplo, con un 80,5% de palpaciones positivas de media anual o un 6,6% de mortalidad destete-venta.*

El temor a perder el tiempo "en llenar papeles" entre aquellos cunicultores que no hacen gestión mensual es generalmente infundado

En la tabla 2 se indica la evolución de un grupo de gestión que corresponde a una de

las 11 fábricas del grupo NANTA, que inició su actividad con la gestión mensual, en el año 1986. Los resultados de los últimos cuatro años señalan que *existe un progreso técnico importante en las explotaciones cunícolas.*

Sin embargo, se deben tener en cuenta las siguientes observaciones:

- A pesar de que 32.000 conejas son una buena muestra de la cunicultura, no se pretende extrapolar esos resultados a otras granjas.
- De las 93 granjas, con un número medio de 350 hembras por granja, sólo dos eran comunes a otros grupos de gestión.
- De la muestra se desprende una clara tendencia a trabajar con explotaciones industriales de gran tamaño, en relación a las variables pienso y servicios ofertados por la citada empresa. Hay que tener en cuenta que la resistencia psicológica

del cunicultor medio hacia la gestión es similar a la del gran productor.

La mayoría de resultados que aparecen en los dos cuadros son medias de los 12 resúmenes de cada año, a excepción de:

- Número de vendidos por coneja y año.
- Número de vendidos por hueco y año.
- Margen sobre alimentación, que es por coneja y año.
- Precio medio por kilo de conejo vivo, que es anual. Se debe recordar finalmente, que tanto en las medias de las 93 granjas como en las medias de las 10 mejores, hay granjas con resultados bastante por encima o por debajo de esos valores.

Existen diferencias importantes entre granjas

En este sentido los resultados de gestión no sólo aportan objetividad a los datos de una granja o de un grupo de gestión y no sólo indican un valor global, sino que muestra la cada vez mayor eficacia técnica del cunicultor. Además, señalan que esta actividad ganadera no ha llegado a un techo productivo. Durante 1991 un cunicultor con 160 conejas consiguió 84 vendidos por hueco -150% ocupación-; otro con 400 obtuvo 9,5 nacidos vivos por parto durante todo el año. Una cunicultora con 390 bajó hasta un 5,2% de pérdidas antes del destete. Un cunicultor con 300 consiguió rebajar el índice de conversión económico (maternidad + cebadero) hasta un 3,3; otro de 400 mantuvo un 91,7% de positivas...

Es evidente que sólo a partir de los resultados de gestión se pueden analizar los puntos de mejora prioritaria (nacidos vivos!). A nivel del grupo de 93 granjas, sería deseable una mayor eliminación de conejas vivas y un aumento de conejas presentes en la reposición (2 1/2 - 4 1/2 meses de vida), hasta el 8-9% y el 30% respectivamente. La disminución de la mortalidad, tanto entre los adultos como entre los gazapos lactantes y destetados, también son objeto de mejora prioritaria, aunque no es fácil si aumenta la producción de las granjas.

El cunicultor ocupa el lugar más destacado entre los factores de producción de una granja

Está fuera de cualquier duda que la producción de una granja debe ser homogénea a lo largo del año, como debe serlo también el pienso, o cada partida que va al matadero. En los resultados que se han presentado no se puede apreciar esta cualidad. En el grupo de gestión más antiguo, se pone de manifiesto que hay parámetros importantes que varían mucho en función de la época del año.

- palpaciones positivas: 85,5 en invierno y 83 en verano (1991).
- nacidos vivos por parto: 8,7 frente 7,9 (verano 91).
- bajas cebo: 4,8% frente 8,6 (agosto-octubre 1991).
- duración del cebo: 1 semana más en verano.

A los que se podrían añadir valores, como el peso medio a la venta, que por sí solos no indican la homogeneidad de una partida de gazapos que van a matadero.

Los resultados técnico-económicos medios indican que los cunicultores tienen profesionalidad para afrontar una mayor competencia en el mercado europeo

Las perspectivas económicas del subsector es previsible que empeoren después de la catástrofe provocada por la enfermedad hemorrágica vírica en el 89. Los resultados técnico-económicos medios de la cunicultura española, por lo menos de un buen segmento de la misma, indican que los cunicultores tienen profesionalidad para afrontar una mayor competencia en el mercado europeo. Sin embargo, aquéllos que se mantienen por debajo de las medias, tienen una viabilidad comprometida.

En este trabajo se pone en evidencia que con un mismo tipo de pienso se producen grandes diferencias en los resultados técnicos y económicos. Naturalmente ello es debido a que existen por lo menos otros 5 factores de producción básicos en una granja de conejos. En este caso la experiencia indica que lo más importante para que una explotación funcione y sea rentable, es que el cunicultor conozca su oficio... y que trabaje.

Nuestro agradecimiento a D. Carbonell, A. Calderón, Fco. J. González, A. Mateo, Fco. J. Mora, J.R. Ortega, G. Pérez y A. Rey. Sin su trabajo diario y paciente con los cunicultores y la gestión mensual de granjas, este estudio no hubiera sido posible. □



El uso de lámparas ultravioletas e infrarrojas en las explotaciones cunícolas

En algunas explotaciones intensivas de conejos se utilizan lámparas ultravioletas para disminuir la carga microbiana y, por consiguiente, aumentar los resultados productivos de la explotación.

V. G. Gizatulin en su trabajo discute los resultados de una experiencia para determinar la utilidad de las lámparas ultravioleta en una explotación, y al mismo tiempo, el efecto calefactor de las jaulas de las madres con prole mediante radiaciones infrarrojas.

Los resultados obtenidos han permitido observar efectos positivos en los gazapos cuyo nido era calentado por el efecto de los infrarrojos con respecto al grupo control. Su peso a los 40 días era un 9% superior, mientras que se observó una disminución de la mortalidad del 5,5%.

Usados conjuntamente, los infrarrojos y los ultravioletas han mejorado los resultados productivos, la fertilidad, la resistencia a enfermedades y, los ultravioletas, han ayudado a las madres a producir leche con mayores propiedades antirraquíticas. Cuando los gazapos eran expuestos diariamente a las lámparas, su peso corporal mostraba un aumento respecto a los controles entre el 6 y el 18% superior.

Como recomendación para la combinación de la iluminación tradicional, -importante por sus efectos sobre los parámetros reproductivos-, junto con las lámparas ultravioletas e infrarrojas, el autor recomienda instalara una lámpara de este tipo por cada jaula ocupada por una hembra y su prole, con el objetivo de ahorrar energía y obtener una mayor uniformidad en la distribución del calor. □

Fte: Meklanizatsiya i Elektrifikatsiya Sel'skogo Khozyaistva; 2, 23-25, 1990.