

Distritos Industriales e inmigración: el caso de la industria cerámica valenciana

José Luis Molina

GRAFO (Departament d'Antropologia social i cultural, UAB)

joseluis.molina@uab.cat

Luis Martínez-Cháfer

AERT (Departament d'Administració d'empreses i Màrqueting, UJI)

chafer@emp.uji.es

Francesc-Xavier Molina Morales

AERT (Departament d'Administració d'empreses i Màrqueting, UJI)

xavier.molina@emp.uji.es

Miranda Lubbers

GRAFO (Departament d'Antropologia social i cultural, UAB)

Mirandajessica.lubbers@uab.cat

Recibido: 09/10/18

Aceptado: 12/10/18

Publicado: 17/10/18



Resumen

Objeto: La relación entre los Distritos Industriales (DI) y la inmigración ha sido estudiada hasta ahora a través de casos de las economías étnicas desarrolladas dentro de los DI por parte de empresarios inmigrantes. En este estudio sostenemos que existe una interacción más general y compleja entre los dos fenómenos que puede dar lugar bien al desarrollo de economía étnicas, bien a la emergencia de enclaves migratorios (concentración de personas emigradas de una misma nacionalidad) dependiendo del grado de formalidad del DI y de las condiciones locales de los grupos inmigrados. A través del estudio de caso del DI cerámico de Castellón sugerimos que la interacción entre la oferta de empleo formal característica del sector cerámico y la existencia de una red de apoyo iniciada por la iglesia adventista, permitió a la población de origen rumano disponer de condiciones iniciales comparativamente favorables en relación a otros colectivos emigrantes, llegando a representar el 12% de la población total de la provincia en 2012.

Diseño/Metodología: Se trata de un trabajo exploratorio y descriptivo basado en la observación participante realizada entre los meses de febrero a julio de 2016. Las actividades propias de la observación etnográfica se han complementado con documentación estadística y entrevistas abiertas a representantes de Iglesias, asociaciones caritativas, autoridades locales, el consulado rumano en Castellón, empresas orientadas a la población rumana (telefonía móvil y servicios de transporte), empresarios y expertos en el sector cerámico de Castellón.

Aportaciones y Resultados: Tomando como ejemplo el DI cerámico de Castellón, mostramos como este DI contribuye a la creación de las condiciones que propician un enclave migratorio rumano excepcional tanto por su importancia demográfica como por la ausencia de conflicto o tensiones significativas. Proponemos que la oferta de empleo formal del DI aunque minoritaria en relación al total de empleos típicamente ocupados por emigrantes, tuvo un efecto positivo en las decisiones de sedentarización de esta población.

Originalidad/Valor: Se trata de un estudio que combina disciplinas diferentes como la economía y la antropología para ofrecer una visión hasta ahora poco conocida de los efectos del DI cerámico en la inmigración. Por último, se propone un primer modelo general de interacción entre DI e inmigración.

Palabras clave: Distritos industriales; enclaves migratorios; inmigración rumana; industria cerámica.

Abstract

Objective: The relationship between Industrial Districts (IDs) and immigration has been studied so far through cases of ethnic economies developed within IDs by immigrant entrepreneurs. In this study we argue that there is a more general and complex interaction between the two phenomena that can give rise to the development of ethnic economies, either to the emergence of migratory enclaves (concentration of people migrated with the same nationality) depending on the degree of formality of the ID and local conditions of immigrant groups. Through the case study of ID ceramic Castellón we suggest that the interaction between the formal job offer characteristic of the ceramic sector and the existence of a support network initiated by the Adventist church, allowed the population of Romanian origin to have initial conditions comparatively favorable in relation to other immigrant groups, representing 12% of the total population of the province in 2012.

Design / Methodology: This is a descriptive and exploratory work based on the participant observation carried out between the months of February to July 2016. The activities of the ethnographic observation have been complemented by statistical documentation and interviews open to representatives of Churches, associations charities, local authorities, the Romanian consulate in Castellón, companies targeting the Romanian population (mobile telephony and transport services), businessmen and experts in the ceramic sector of Castellón.

Contributions and Results: Taking as an example the ceramic ID of Castellón, we show how this ID contributes to the creation of the conditions that favor an exceptional Romanian migratory enclave, both due to its demographic importance and the absence of conflict or significant tensions. We propose that the formal employment offer of the ID, although minority in relation to the total employment typically occupied by emigrants, had a positive effect on the decisions of sedentarization of this population.

Originality / Value: This is a study that combines different disciplines such as economics and anthropology to offer a far-known vision of the effects of ceramic ID in immigration. Finally, a preliminary general model of interaction between ID and immigration is proposed.

Keywords: Industrial districts; migratory enclaves; Romanian immigration; ceramic industry.

Sumario

- 1. Introducción
- 2. Contexto de la investigación
- 3. Distritos industriales y enclaves migratorios
- 4. Metodología
- 5. Resultados
- 6. Discusión y conclusiones
- 7. Referencias

1. Introducción

El interés por los contextos territoriales en los que se desarrolla la actividad económica ha llevado a un aumento de los trabajos dedicados a los distritos industriales en las últimas décadas (Giacomo Becattini, 1979; Giacomo Becattini, Bellandi, & De Propis, 2014). Entendemos los distritos industriales (DI) como aglomeraciones geográficas de actividades económicas que operan en los mismos sectores o en sectores interconectados. Esta amplia definición permite incluir otras nociones territoriales relacionadas como la de “clúster industrial” (Porter, 1990).

La dimensión territorial que enfatiza la misma noción de DI es está al mismo tiempo conectada con un flujo de recursos y decisiones económicas a nivel global (importación/exportación, inversiones, mano de obra emigrada), lo cual implica una permanente tensión entre localización y deslocalización de las actividades (Giuliani & Rabellotti, 2014). Así, se ha pasado de una concepción de DI explicado por sus dinámicas endógenas, a un DI insertado en dinámicas globales. Esta lente global en el análisis de los DI es necesaria para analizar fenómenos socioeconómicos relacionados con población emigrante hasta ahora poco estudiados. Así, podemos encontrar ejemplos de DI creados por emigrantes y localizados en el país de acogida (Urzelai & Puig, 2016), DI creados en los países de origen por empresarios emigrantes retornados (Dai & Liu, 2009; Saxenian, 2002, 2005) y DI en países próximos como resultado de la deslocalización de actividades de otros DI (Belussi, 2010). En este trabajo nos interesa explorar la relación existente entre DI e *inmigración*, así como los diferentes resultados a los que da lugar la interacción entre los dos fenómenos.

La existencia de una relación general entre DI e inmigración ha sido señalada de forma ocasional por autores como Mingione (2009), el cual observa que casi todas las provincias italianas con una alta incidencia de inmigrantes extranjeros con respecto a la población en general se caracterizan por la presencia de DI. De forma más específica se ha prestado atención a la aparición de economías étnicas dentro de los DI, en su mayoría por inmigrantes chinos en Italia y España (Ceccagno, 2007, 2015; Ybarra Pérez & Santa María Beneyto, 2005). Estos autores analizan, por un lado, los beneficios que dicho fenómeno aporta tanto al DI como a las economías locales (Canello, 2016; Guercini, 2016) y, por otro, los conflictos racistas en esos enclaves difundidos a través de los medios de comunicación (Barbu, Dunford, & Weidong, 2013; Cachón, 2006; Narotzy, 2009).

Nuestro argumento en este trabajo es que la presencia de economías étnicas en los DI no es sino uno de los posibles resultados de una compleja interacción entre el nivel de formalidad de las actividades económicas desarrolladas en el DI y las condiciones locales de la población inmigrada, muy especialmente su nivel

de *institutional completeness* (Breton, 1968), o conjunto de instituciones de origen emigrante que permiten aumentar la capacidad de absorción de un determinado colectivo al ofrecer apoyo para la incorporación y su posterior sedentarización. Pretendemos ilustrar nuestro argumento con el caso del DI cerámico y la población rumana de la provincia de Castellón de la Plana en España, provincia con una excepcional presencia de personas de esta nacionalidad. Este enclave demográfico rumano no presenta sin embargo los conflictos racistas presentes en otros casos, posiblemente como consecuencia de su menor visibilidad (entre otras razones), como tendremos ocasión de discutir más adelante.

Este trabajo está organizado de la siguiente manera: la primera sección ofrece una información sobre el contexto de la investigación, continuando con un apartado dedicado al contexto de la investigación enfocado, por un lado, a la emigración rumana en España y, por otro lado, al distrito cerámico. La tercera sección revisa la literatura sobre DIs por una parte y los enclaves étnicos y demográficos por la otra. A continuación, la cuarta sección presenta los métodos utilizados, una combinación de fuentes estadísticas, entrevistas, revisión bibliográfica y observación etnográfica. Los resultados se presentan en la quinta sección y las conclusiones preliminares en la sexta. La última sección también nos permitirá discutir las conclusiones y sugerir futuras líneas de investigación.

2. Contexto de la investigación

2.1. La inmigración rumana en España

La población rumana en España ha experimentado un crecimiento espectacular en las dos últimas décadas, pasando de ser prácticamente inexistente en 1998 (5.000) a constituir el mayor grupo de origen extranjero en España en 2010 (864.278, INE 2015). El crecimiento fue moderado por la profunda crisis económica en 2008-2009, el cual afectó especialmente al sector de la construcción en el que la mayoría de los inmigrantes varones estaban ocupados, llegando actualmente a casi 800.000 (véase la figura 1, INE 2015).

En lo que respecta a la distribución por Comunidades Autónomas (Tabla 1), los datos muestran disparidad en cuanto al reparto de la población rumana por la geografía española. Son 4 comunidades las que destacan por el número de personas de nacionalidad rumana, por orden de importancia: Madrid, Comunidad Valenciana, Cataluña y Andalucía. Así, la población rumana se concentra en zonas específicas que se extienden desde el centro de la península hacia el este (Viruela, 2008, 2016), y originando en ocasiones enclaves demográficos, como es el caso de Castellón o Roquetas de Mar (Almería).

Período	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12	13	14	15
TOTAL	13 7	20 8	31 7	40 7	52 7	73 2	79 9	83 1	86 6	89 7	87 0	79 7	75 2
Andalucía	8	13	26	41	52	80	88	93	10 0	10 7	10 2	98	93
Aragón	12	17	25	30	41	57	63	65	66	68	67	54	51
Asturias	0	1	1	2	3	5	7	8	9	10	10	10	9
Baleares	1	2	4	5	7	10	12	13	13	14	14	13	13
Canarias	1	1	2	3	4	5	6	7	8	9	9	9	9
Cantabria	0	1	2	2	3	5	6	6	6	7	7	6	6
Castilla y León	3	5	8	11	14	24	27	28	30	32	30	29	27
Castilla - La Mancha	14	22	35	45	61	86	94	97	10 0	10 4	95	85	76
Cataluña	16	24	39	51	64	88	97	99	10 2	10 6	10 4	98	94
C. Valenciana	28	42	61	76	96	12 8	13 8	14 1	14 4	14 8	14 3	12 7	11 9
Extremadura	0	1	2	3	4	8	9	10	11	11	11	11	10
Galicia	1	1	2	2	3	5	6	7	8	9	9	9	9
Madrid	47	68	96	11	14	18 9	20 1	21 1	21 9	22 0	21 7	19 9	18 8
Murcia	1	2	3	5	8	11	12	13	14	14	14	13	13
Navarra	1	1	2	3	3	5	6	7	7	8	8	8	8
País Vasco	2	3	4	6	9	13	15	15	16	18	17	17	17
Rioja, La	3	4	6	7	7	10	11	12	12	13	13	12	11

Tabla 1: Población de nacionalidad rumana (en miles) en España por Comunidad Autónoma 2003 – 2015.

Fuente: Elaboración propia, basada en el Padrón Continuo 01-01-2015, www.ine.es

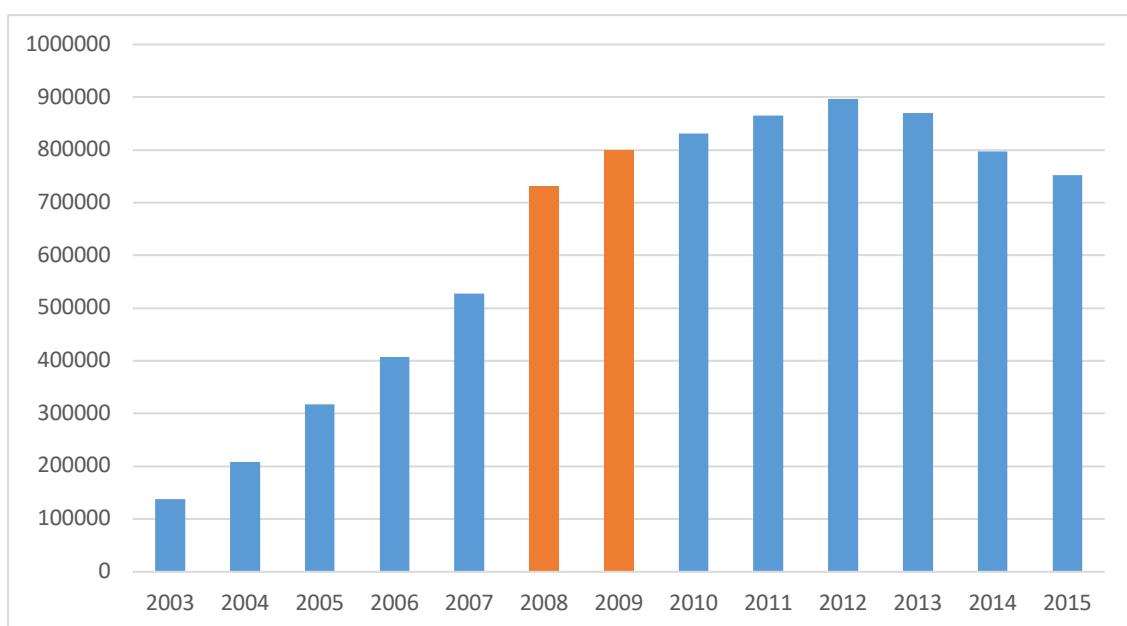


Figura 1. Evolución de la Población Rumana en España (2003 – 2015).

Fuente: Elaboración propia, basada en el Padrón Continuo 01-01-2015, www.ine.es

La legislación de extranjería juega un papel importante en el dinamismo de los flujos de migrantes. En el caso español (y también en el de Italia), dos elementos son de suma importancia: primero, los procesos recurrentes de regularización masiva de migrantes llevados a cabo en 1991, 1996, 2000, 2001 y 2005 (Cangiano & Strozza, 2008), que dieron acceso a servicios públicos, garantizaron la movilidad y facilitaron la agrupación familiar para más de un millón de personas durante dicho período (solo en 2005, 100.000 rumanos obtuvieron su permiso de residencia en España). En segundo lugar, la incorporación de Rumanía a la Unión Europea en 2007, tras un período de embargo de 2 años, significó la libre movilidad de sus ciudadanos dentro de Europa. Con anterioridad, en 2002, Rumania había eliminado la necesidad de visado, dejando atrás el coste personal y económico asociado con su obtención. Este favorable contexto institucional para la migración, unido a un desarrollo económico intensivo en mano de obra (Viruela, 2013), nos ayuda a comprender su rápido crecimiento en tan sólo una década.

En caso concreto de la Comunidad Valenciana, el flujo migratorio por provincia muestra como Castellón es la provincia que mayor porcentaje de inmigrantes rumanos tiene con respecto a la población total de la provincia (7% a 1 de enero de 2016), aunque en número de personas es la provincia de Valencia la que recientemente ostenta el mayor número de inmigrantes (Figura 2). La importancia de la emigración rumana en Castellón fue reconocida por el propio gobierno rumano que decidió instalar su consulado provincial en la ciudad de Castellón en 2008. De hecho, en este último caso de los 27.135 extranjeros que viven en la ciudad, 17.700 son de origen rumano (alrededor del 65%). Este colectivo supone en la actualidad alrededor del 10% de la población total de la ciudad.

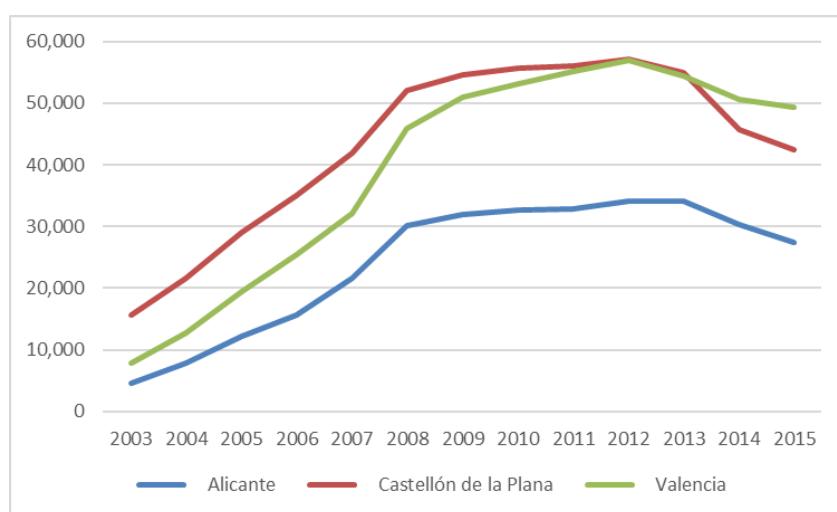


Figura 2. Evolución de la inmigración rumana en las provincias de la Comunidad Valenciana. Fuente: Elaboración propia, basada en el Padrón Continuo 01-01-2015, www.ine.es.

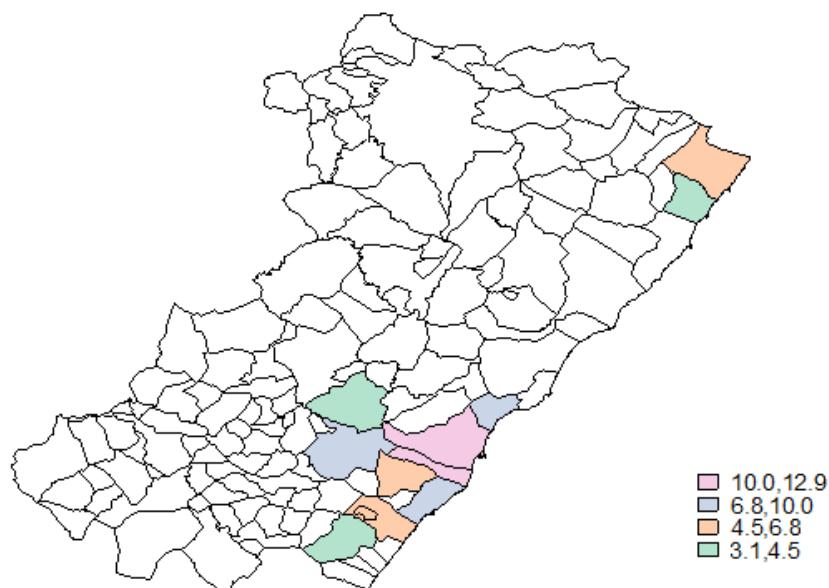


Figura 3. Rango de los porcentajes de población rumana sobre el total por municipio en la provincia de Castellón. Fuente: Elaboración propia, basada en el Padrón Continuo 2014, www.ine.es

Finalmente, a nivel de la provincia de Castellón, la distribución de la población rumana según el Padrón del INE en 2014 se muestra en la Figura 3. Se puede observar como las mayores concentraciones de población se ubican en el sur de la provincia, en poblaciones como Castellón, Almassora, Vila-Real u Onda. Estas poblaciones son precisamente las principales localidades donde se ubican las empresas del sector cerámico. Además, también existen dos localidades importantes en cuanto a presencia de habitantes rumanos como son los casos de Benicarló y Vinaroz en el norte de la provincia, pero con rangos inferiores.

2.2. El distrito industrial cerámico

El distrito cerámico de Castellón incluye un gran número de actividades productivas y de servicios relacionados con la producción de baldosas cerámicas. Según ASCER, la producción total en 2015 del producto final alcanzó los 440 millones de metros cuadrados, 14.500 empleos directos y 3.095 millones de € de ingresos, con 79% de la tasa de exportación (ASCER, 2015). Si consideramos todas las actividades del distrito, las cifras aumentan significativamente. Por ejemplo, el subsector de fritas y esmaltes, como segunda actividad principal, empleó a 3.610 personas y tuvo un ingreso de 1.194 millones con un 72% de la tasa de exportación (ANFFECC, 2015).

La industria de la cerámica en Castelló comenzó en 1727 con una iniciativa de la Corona española, la Real Fábrica de Loza de Alcora, y pronto surgió un grupo de pequeños talleres, las *fabriquetas*, que desarrollaron una industria cerámica en la zona (Martínez Chafer, 2012). La industria española de las baldosas cerámicas ya ha sido identificada y analizada como distrito y *clúster* en obras seminales como Ybarra (1991) y más recientemente Boix y Galleto (2006) y Boix (2009) donde se identifica como un caso de un clúster o DI de tipo marshalliano. El DI de Castellón se cita además en otros trabajos empíricos (Albors Garrigós, Hervas-Oliver, Marquez, & Martinez-Fernandez, 2008; Russo, 2004) donde coincide su reconocimiento como un fenómeno de DI (Giner & Santa María, 2002). Porter (1990) también menciona la existencia de esta concentración española de baldosas cerámicas al describir a los competidores internacionales para el caso de las baldosas cerámicas italianas. Por otra parte, Molina-Morales (2002) ofrece una descripción completa de todo el proceso de creación de conocimiento e innovación en este clúster. Finalmente, Molina-Morales et al. (2002) y Molina-Morales y Martínez-Cháfer (2016) analizan el papel desempeñado por las instituciones locales específicas en la transmisión del conocimiento en este DI.

Durante los años 80, el sector experimentó un rápido desarrollo a través de un proceso de innovación tecnológica que culminó en su estructuración actual en cuatro subsectores principales: arcillas, azulejos, esmaltes y maquinaria (Boari, Molina-Morales, & Martínez-Cháfer, 2016). Además, el sector goza de un alto nivel de integración institucional, con asociaciones industriales, sindicatos y centros tecnológicos que desempeñan un importante papel (Tabla 2). Durante la crisis, a pesar del colapso del sector de la construcción --su mercado natural-- el DI mostró un mejor nivel de resiliencia que otros sectores económicos a través de un proceso de concentración, el aumento de la importancia del subsector del esmalte, más avanzado tecnológicamente, y el aumento de las exportaciones a nuevos países. Hoy en día, el DI está logrando niveles de actividad comparables a los años anteriores a la crisis.

La industria cerámica es un proceso lineal (Figura 4) que demanda grandes cantidades de materias primas (arcillas), agua, gas (hornos industriales) y servicios tecnológicos, especialmente para la utilización de esmaltes cerámicos modernos. Esta concentración de capital exige personal con alta cualificación para los subsectores tecnológicos (maquinaria y laboratorios) puesto que el proceso de producción de baldosas cerámicas emplea un número muy pequeño de trabajadores con baja cualificación operando en dos o tres turnos con contratos a largo plazo. En este contexto, el nivel de formalidad laboral es elevado con los sindicatos y las asociaciones profesionales desempeñando un papel activo.

Siglas	Descripción
ASCR	<i>Asociación Española de Fabricantes de Azulejos y Pavimentos Cerámicos..</i>
ASEBEC	<i>Asociación Española de Fabricantes de Maquinaria y Bienes de Equipo para la Industria Cerámica.</i>
ANFFECC	<i>Asociación Nacional de Fabricante de Fritas, Esmaltes y Colores Cerámicos.</i>
ITC	<i>Instituto de Tecnología Cerámica.</i>
ATC	<i>Asociación de técnicos cerámicos</i>
UJI	<i>Universitat Jaume I</i>
CEVISAMA	<i>Feria internacional de la Cerámica, la Piedra Natural y el Equipamiento de Baño</i>
CAMARACS	<i>Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Castellón</i>
ESCAL	<i>Escuela Superior de Cerámica de Alcora</i>
ALICER	<i>Asociación para la Promoción y el Diseño Cerámico</i>
IES Caminàs	<i>Módulo Cerámica Formación Profesional</i>
IES-ONDA	<i>Instituto de Cerámica de Onda</i>
CEEI	<i>Centro Europeo de Empresas Innovadoras de Castellón</i>
ESPAITEC	<i>Parc Científic, Tecnològic i Empresarial de la Universitat Jaume I de Castelló</i>
IPC	<i>Instituto de Promoción Cerámica</i>

Tabla 2. Principales instituciones relacionadas con el DI cerámico. Fuente: Elaboración propia.

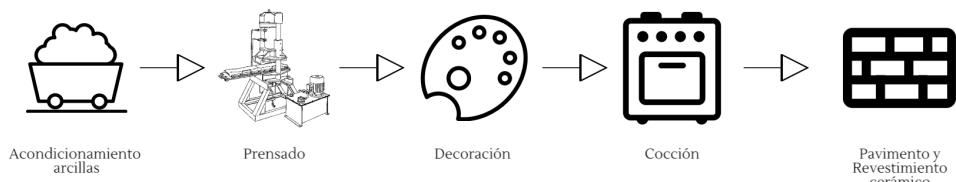


Figura 4. Proceso de fabricación de baldosas cerámicas. Fuente: Elaboración propia.

Los emigrantes rumanos han sido contratados desde los 90 en las líneas de producción o en tareas auxiliares, como la limpieza y el mantenimiento, junto con españoles e inmigrantes de otros países. Aunque las cifras absolutas son bajas comparadas con las de la construcción, los servicios turísticos y la agricultura, sugerimos que la estabilidad formal de los contratos contribuyó al asentamiento de la población, inicialmente trabajando sobre una base estacional (agricultura, turismo) o informal - sectores inestables (construcción, trabajo doméstico, transporte). Volveremos a esta cuestión más adelante.

3. Distritos industriales y enclaves migratorios

3.1. Distritos industriales y clústers

Entre muchos de los neologismos sugeridos para describir la dimensión espacial y las implicaciones de los sistemas productivos locales, los distritos industriales (Giacomo Becattini, 1979) y los clúster (Porter, 1990) son los más utilizados. Estos dos conceptos comparten el papel esencial otorgado al territorio. Sin embargo, mientras Becattini enfatiza la existencia de un complejo socioeconómico, Porter se centra en la cadena de valor de la empresa (Ortega-Colomer, Molina-Morales, & de Lucio, 2016).

Un DI incluye una población de empresas que se especializan en una o más fases del proceso de producción de un producto. El distrito está formado por un grupo de empresas que trabajan juntas, donde la división del trabajo se realiza sobre una base inter-empresarial de forma preferente sobre una división intra-empresarial.

Becattini (1990, p. 39) definió el DI como *una entidad socioeconómica que se caracteriza por la presencia activa tanto de una comunidad de personas como de una población de empresas en una zona limitada natural e históricamente*. A pesar de tener sus propias características específicas, la lógica subyacente y los principios organizativos de los DIs en todo el mundo son básicamente los mismos. De hecho, en las actividades económicas llevadas a cabo a escala regional o en contextos locales suele encontrarse una cooperación inter-empresarial similar.

El autor del concepto original de DI (Marshall, 1925) identificó varias economías externas derivadas del conjunto de factores comunes que incluyen recursos humanos cualificados, proveedores especializados y *spill-overs* tecnológicos (Krugman, 1991). Al mismo tiempo, la noción de “atmósfera industrial” puede traducirse en la existencia de recursos intangibles basados en la experiencia, el conocimiento y la información que son comunes a todas las empresas pertenecientes al distrito. En las últimas décadas, diferentes autores han contribuido al desarrollo del concepto. En general, los autores han argumentado que las empresas pertenecientes a distritos se benefician de externalidades intangibles como el conocimiento mutuo, las relaciones repetidas y de largo plazo, o la experiencia común, que crean confianza y una actitud cooperativa (Paniccia, 1998). La formulación original del modelo de DI plantea tres ideas principales: (1) la existencia mencionada de un complejo económico, social y cultural interrelacionado desarrollado en un área limitada, con instituciones compartidas tanto formales como informales; (2) una capacidad de reacción adaptativa a los mercados internacionales cambiantes a través de redes productivas flexibles de empresas especializadas, circulación de mano de obra y conocimiento, y, por último, (3) la existencia de lazos de cooperación /

competencia entre las empresas predominantemente pequeñas, a menudo familiares (Pyke & Sengenberger, 1992).

Desde su inicio, el concepto de DI ganó popularidad rápidamente y se desarrolló un gran número de estudios de caso, especialmente para Italia, pero también para otros países de Europa y el mundo (Giacomo Becattini et al., 2014). Pronto se hizo evidente la naturaleza cambiante y la diversidad de los fenómenos estudiados bajo este concepto: algunos DI canónicos desaparecieron donde otros sufrieron crisis profundas. En este sentido, la respuesta exitosa a la crisis global fue conceptualizada como un fenómeno dinámico que propicia el mantenimiento de su capacidad de adaptación al capitalismo global para sobrevivir (Giuliani & Rabbellotti, 2014). A pesar del éxito del pasado, muchos son los retos que los distritos deben abordar en el actual contexto competitivo. Los efectos de la competencia global sobre los distritos están presentes en la estructura interna de las actividades o en el acceso a fuentes externas globales. Sin embargo, de entre las transformaciones sufridas por los DIs es importante mencionar el papel desarrollado por los inmigrantes. Algunas razones explican esta afirmación: en primer lugar, algunos DI lograron sobrevivir reduciendo sus costes de producción utilizando inmigrantes poco calificados en sectores como el textil, el vestido y el cuero. En segundo lugar, el surgimiento de empresas étnicas, en su mayoría dirigidas por empresarios chinos, primero como subcontratistas y más adelante como actores claves en el sector empresarial, es un fenómeno observado tanto en Italia (en la industria textil de Prato basada en la *Fast Fashion*) como España (en la industria del calzado de Elche). La presencia de economías étnicas dentro de los DI es más probable que ocurra cuando el proceso de producción permite altos niveles de informalidad y se basa en trabajo intensivo. En ese caso, las microempresas con pequeña inversión de capital pueden utilizar sus recursos étnicos para reclutar y explotar una fuerza de trabajo que les permite ser competitivas además de desencadenar el proceso de acumulación de capital y conocimientos, junto con otras dinámicas propias de enclaves étnicos, que serán abordadas en la siguiente sección. De hecho, los conflictos raciales ocurridos en los DIs mencionados tenían como denominación común la acusación de competencia injusta.

En el siguiente apartado precisamos el uso de otros tres conceptos a los que nos hemos referido hasta ahora de forma genérica: enclave migratorio, economía étnica y enclave étnico.

3.2. Los enclaves migratorios, la economía étnica y los enclaves étnicos

En este trabajo utilizamos el término “enclave migratorio” de manera descriptiva, como un hecho demográfico, es decir, la concentración de inmigrantes de un país dado en un área limitada. En realidad, los demógrafos usan el concepto “enclave étnico” con este significado (Galeano, Sabater, & Domingo, 2015), pero preferimos *enclave migratorio* para evitar la confusión o tomar como un hecho pre establecido la existencia de economías étnicas.

En segundo lugar, el concepto de “economía étnica” se refiere *al conjunto de trabajadores autónomos co-étnicos y empresarios junto con sus empleados co-étnicos* (Light & Gold, 2000). Este concepto explica la existencia de minorías (inmigrantes) que ocupan nichos específicos de mercado utilizando sus recursos sociales y culturales para superar las barreras impuestas a los recién llegados por la sociedad dominante. El concepto hereda por una parte la hipótesis del trabajo de mercado dual (es decir, los inmigrantes y las mujeres se canalizan principalmente al mercado de trabajo secundario (Piore, 1970) y, por otro lado, la hipótesis de la existencia de *middleman minorities*, presentada por Bonacich (Bonacich, 1973), según la cual algunas minorías étnicas se especializan en ciertas actividades económicas descartadas por la sociedad mayoritaria (vendedores, prestamistas, barberos, etc.). Esta última hipótesis afirma que esta especialización conduce a una solidaridad étnica que despierta simultáneamente la hostilidad de la sociedad de acogida, contribuyendo a perpetuar su condición de extraños.

El tercer concepto, la economía del “enclave étnico” se asemeja al concepto de DI en el sentido de que añade una dimensión geográfica (en este caso la segregación tanto de la población étnica como de las pequeñas empresas) a la definición. Portes y Manning (1986) identificaron tres condiciones para la existencia de un enclave étnico: primero, la presencia de un número sustancial de inmigrantes, con experiencia comercial adquirida en el país emisor, segundo, la disponibilidad de fuentes de capital; y tercero, la disponibilidad de mano de obra de co-étnicos. Como en el caso de las minorías intermediarias, el mantenimiento de la cultura y los vínculos étnicos junto con la competencia directa con las empresas nacionales, desencadena sentimientos de hostilidad por parte de la sociedad de acogida. Asimismo, los enclaves étnicos tienen su propio ciclo de vida (Werbner, 2001), sirviendo primero al mercado co-étnico, ampliando el negocio a otros sectores a partir de entonces y, en algunos casos, desapareciendo cuando las siguientes generaciones se incorporan a la sociedad dominante.

Cabe señalar que los enclaves étnicos aprovechan las mismas externalidades que los DI, es decir, la disponibilidad local de capital, servicios, trabajo y conocimiento. En este contexto, los empleados pueden aceptar las duras condiciones de trabajo ofrecidas por sus empleadores co-étnicos con el objetivo de iniciar sus propios negocios en el futuro, utilizando sus ahorros y / o créditos rotatorios (Light, 1972). Los nuevos negocios ocupan el mismo nicho económico, agregando competencia interna al enclave hasta que este proceso de replicación satura el mercado. En este caso, el nuevo negocio busca ubicaciones alternativas u otros sectores económicos (Werbner, 2001). Además, con el fin de avanzar en sus negocios, los empresarios emigrantes aprovechan tanto los contactos de la sociedad anfitriona (proveedores, abogados, asociaciones empresariales) como el trabajo de co-étnicos, en lo que se ha llamado modelo de adaptación mixto o *mixed-embededness* (Kloosterman & Rath, 2001; Molina et al., 2015), especialmente para el caso europeo. En todo caso, sugerimos que los casos chinos de Prato y Alicante, antes citados, pueden clasificarse en la categoría de enclaves étnicos dentro de los DI (Cachón, 2006; Santini, Rabino, & Zanni, 2011).

Una consideración final es necesaria para comprender el surgimiento de los enclaves migratorios en general: la *institutional completeness* (Breton, 1968). El principal argumento de Breton es que el nivel de estructuración institucional de la propia comunidad étnica en el lugar de destino influye tanto en la cohesión interna como en la capacidad de absorción de los nuevos emigrantes. Entre las diferentes instituciones, las iglesias juegan un papel dominante en esta dinámica, proporcionando servicios religiosos y asistencia social. La contribución de Breton permite una comprensión más realista del proceso de migración, donde no sólo la cadena migratoria (MacDonald & MacDonald, 1964), ni el papel desarrollado por los individuos que apoyan a sus co-étnicos (Bashi, 2007) son los factores en juego. Ambos niveles, las redes sociales y las instituciones, interactúan de una manera que facilita el surgimiento de un enclave migratorio, reduciendo los costos de migración y recreando parte del contexto cultural en el nuevo destino. Aunque queda fuera del alcance de este trabajo de investigación, el caso de Castellón de le Plana es especialmente ilustrativo de esta realidad multinivel.

4. Metodología

Los datos utilizados en esta investigación han sido recopilados mediante la técnica de la observación participante, observación realizada por el primer autor entre los meses de febrero a julio de 2016. Las actividades propias de la observación etnográfica se han complementado con entrevistas abiertas con 15 personas representantes de Iglesias, asociaciones, asociaciones caritativas, autoridades locales, el consulado rumano en Castelló y empresas orientadas a la población rumana (telefonía móvil y servicios de transporte). La observación

participante o etnográfica incluye la participación en eventos sociales, celebraciones, asistencia a misas de las diferentes congregaciones adventistas, bautistas, pentecostales y ortodoxas de la ciudad además del alojamiento primero en el campus de la Universitat Jaume I de Castelló y en un apartamento en la ciudad con un compañero de piso rumano después, con el objetivo de observar desde dentro la vida cotidiana de personas de esta nacionalidad. Durante la primera fase del trabajo de campo etnográfico, una estudiante rumana de postgrado facilitó la entrada en el campo y la comunicación con los pastores evangélicos. Las notas de campo se anotaron cada noche teniendo en cuenta las observaciones diarias. En este trabajo se utilizan seudónimos en lugar de nombres reales para preservar la confidencialidad.

La observación etnográfica reveló la excesiva representación de población evangélica en Castelló, especialmente adventistas (Viruela, 2002) y pentecostales, si lo comparamos con el porcentaje de estas mismas confesiones en el país emisor. Las misas pentecostales celebradas en el polígono industrial de la Ciudad del Transporte (Castellón) cuentan con más de 800 asistentes varios días a la semana, más de 600 en el caso de las misas adventistas por varios centenares para el caso de la iglesia ortodoxa cuyos oficios se celebran en una antigua ermita en el centro de la ciudad, cedida por la Iglesia Católica. Estas observaciones, así como la participación en celebraciones organizadas por las asociaciones rumanas con miles de asistentes, motivaron una investigación de las fuentes estadísticas sobre los contratos de trabajo proporcionados por el Centro de Empleo (Castelló), el Servicio Público de Empleo Estatal, la revisión de la literatura sobre el tema y tres visitas guiadas a las empresas del distrito industrial cerámico.

Por último, las hipótesis de trabajo desarrolladas durante el trabajo de campo (respecto al modelo de integración de los inmigrantes en el DI), la revisión de la literatura y el análisis de los datos estadísticos se presentaron en varios seminarios. Estas hipótesis se probaron contrastando con las notas de campo y mediante la programación de nuevas entrevistas ad-hoc con los informantes adecuados.

5. Resultados

5.1. Distritos industriales e inmigración: el caso de España

La literatura muestra que tanto Italia como España tienen realidades similares en lo que se refiere a los distritos industriales: la mayor parte de distritos identificados en España contienen aproximadamente el 20% de la población total, la misma proporción de la ocupación total y el 35% de la industria manufacturera. En el caso de Italia, país que también presenta un alto porcentaje de concentraciones industriales locales o distritos, las cifras son similares (Boix-

Domenech, 2008). Además, la ubicación geográfica de estas aglomeraciones de empresas también se distribuye de forma desigual (Figura 5), con mayor presencia en el Este para el caso de España.

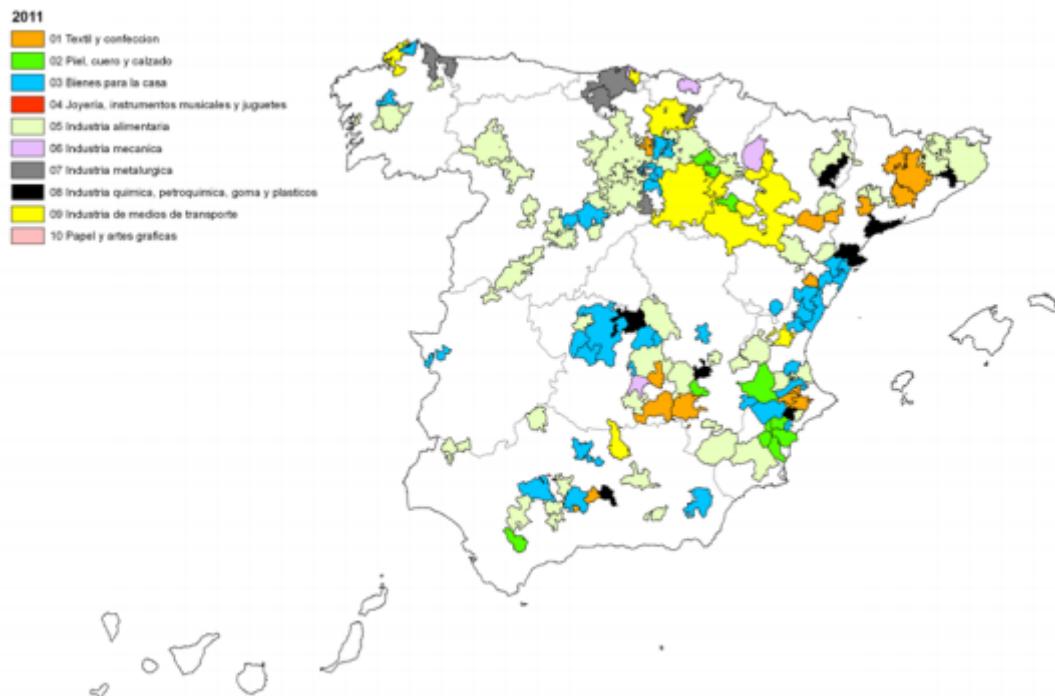


Figura 5. Mapa de distritos industriales 2011. Fuente: (Boix et al., 2015:28) a partir de censos 2001 y 2011 del INE.

Volviendo a la cuestión sobre si existe una relación entre DI e inmigración, la simple comparación de la distribución de distritos (Boix-Domenech, Sforzi, Galletto Ciocia, & Llobet-Domingo, 2015) y los inmigrantes en España (2001), controlando por la población global de la provincia, muestra una correlación positiva ($p = .765$, $sig. = .000$, $df = 32$). A nivel gráfico, también puede observarse qué provincias con presencia de DIs tienen población extranjera por encima de la media (Figura 6).

Probablemente esta asociación entre los dos fenómenos se aplica también al caso de Italia, dado que los DI son una importante fuente de ocupación y consecuentemente una de las principales causas para la presencia de inmigrantes. A nivel gráfico, como ya hemos apuntado, la Figura 6 muestra como las mayores concentraciones de población rumana se ubican en regiones donde los distritos industriales son abundantes (Madrid, Comunidad Valenciana, Cataluña, Andalucía, Aragón y Castilla la Mancha).

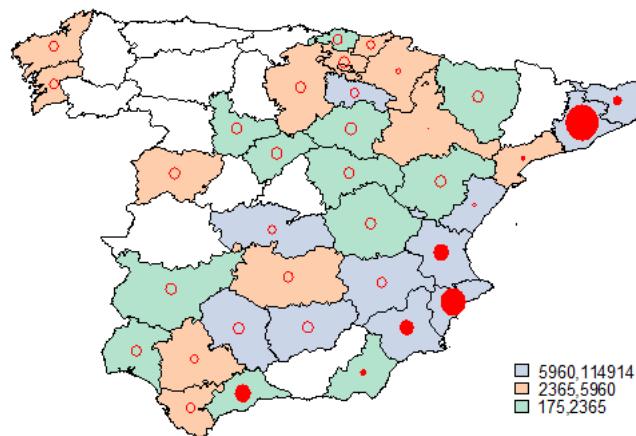


Figura 6. Mapa de distritos industriales versus población extranjera (puntos rojos).

Fuente: Elaboración propia a partir de censo 2001, padrón de INE y Boix y Galetto (2006).

5.2. La contribución del Distrito Cerámico de Castellón a la ocupación de la población rumana

La figura 7 describe la evolución de los contratos de trabajo firmados por los rumanos en Castelló durante el período 2001-2015. La evolución de los diferentes sectores puede describirse de la siguiente manera: el sector de los servicios ha estado creciendo durante todo el período, salvo un pequeño lapso de tiempo que coincide con la crisis financiera, cuando experimentó una leve y corta disminución. Por “servicios”, en este caso, nos referimos al trabajo doméstico, cuidado de ancianos, camareros y actividades relacionadas con el turismo. También en el ámbito de los servicios entran una serie de actividades que están en la periferia del distrito industrial cerámico pero que se nutren directamente de él. En este tipo de servicios se incluyen: empresas de transporte, mensajería, empresas de limpieza industrial, mantenimiento de naves industriales, montaje de mobiliario de exposición, restauración en polígonos industriales, estivación portuaria, trabajos en altura, embalajes y logística, entre otros. El sector de la construcción, principalmente una fuente de ocupación masculina, sufrió un dramático colapso durante la crisis. El sector industrial también sufrió la crisis en términos de ocupación, pero con menor impacto. Finalmente, la agricultura aumentó su importancia como fuente de ocupación alternativa para los rumanos precisamente después de la crisis, posiblemente como una respuesta a la caída del sector de la construcción.

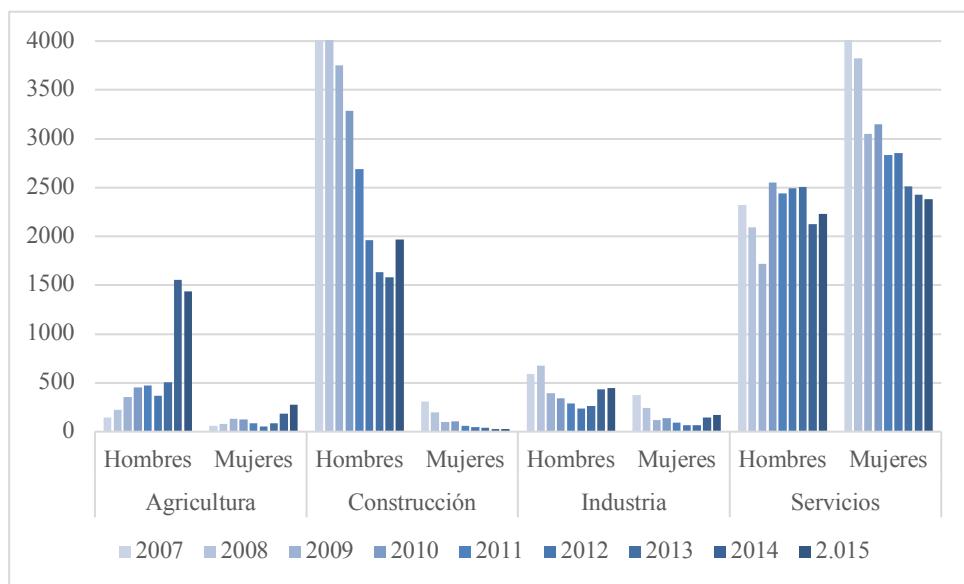


Figura 7. Evolución de los contratos de trabajo de los rumanos en Castelló de la Plana.

Fuente: Elaboración propia a partir de los datos facilitados por el Centro Servef de Empleo
[\(<http://www.servef.gva.es/centrosservef-castellon>\)](http://www.servef.gva.es/centrosservef-castellon)

Las tablas 3 y 4 detallan la proporción de ocupación por sectores y género para el período 2007-2015 para el caso específico de Castelló de la Plana. Una vez más, el sector servicios es el más importante con una alta proporción de mujeres, sobre todo ocupando empleos en los servicios domésticos y atendiendo a las personas mayores, entre otros trabajos. Esta fuente de ocupación femenina centrada en los servicios constituye en determinados períodos complicados una manera de lidiar con la crisis para muchas familias endeudadas con hipotecas cuando los trabajadores masculinos se encontraban desempleados. En estos casos, las familias con niños que asistían a la escuela de Castelló enviaron a los hombres a desempeñar ocupaciones temporales en otras provincias, re-emigraron a otros destinos en Europa (especialmente Alemania, Reino Unido, Francia, entre otros países europeos), o volvieron a Rumanía donde las oportunidades eran incluso más escasas que en España.

Hombres	Agricultura y Pesca	Construcción	Industria	Servicios	Total
2007	541	8.882	1.435	4.739	15.597
2008	953	8.420	1.443	4.511	15.327
2009	1.764	5.965	854	5.140	13.723
2010	2.358	5.240	792	6.833	15.223
2011	2381	4.203	772	6.524	13.880
2012	1.775	3.070	598	6.373	11.816
2013	2.084	2.490	647	6.475	11.696
2014	6007	2.467	1.013	5.030	14.517
2015	6.254	2.882	1.100	5.211	15.447
Total	24.117	43.619	8.654	50.836	127.226
%	19,0	34,3	6,8	40,0	100

Tabla 3. Evolución de los contratos de trabajo de los rumanos en Castelló de la Plana por sector para los hombres. Fuente: Elaboración propia a partir de los datos facilitados por el Centro Servef de Empleo (<http://www.servef.gva.es/centrosservef-castellon>).

Mujeres	Agricultura y Pesca	Construcción	Industria	Servicios	Total
2007	358	459	932	7637	9.386
2008	469	327	613	7672	9.081
2009	615	182	319	7114	8.230
2010	651	164	365	7690	8.870
2011	726	99	268	7.245	8.338
2012	556	91	192	7.763	8.602
2013	719	78	196	7740	8.733
2014	1582	78	422	7938	10.020
2015	2.003	83	539	8.600	11.225
Total	7.679	1.561	3.846	69.399	82.485
%	9,3	1,9	4,7	84,1	100

Tabla 4. Evolución de los contratos de trabajo de los rumanos en Castelló de la Plana por sector para las mujeres. Fuente: Elaboración propia a partir de los datos facilitados por el Centro Servef de Empleo (<http://www.servef.gva.es/centrosservef-castellon>).

La contribución del sector cerámico (la mayor parte del sector industrial castellonense) a la cantidad global de empleos para la población rumana es pequeña cuantitativamente, pero sostengamos que es importante desde el punto de vista cualitativo dado su alto nivel de formalidad en comparación con la estacionalidad de la agricultura y la alta informalidad tanto de la construcción como de los servicios (Bernat & Viruela, 2011). Por lo tanto, la estabilidad laboral característica del sector cerámico y su formalidad permitió que los inmigrantes

que trabajaban en la agricultura o cuidando a los ancianos eligieran a Castelló de la Plana como lugar de vida. Estos dos ejemplos ilustran esta cuestión:

Horacio (seudónimo) me explica que fue a Alemania primero, pero en una situación precaria (estaba incluso al borde de ser extraditado). Luego, se fue a Madrid y permaneció allí durante un mes. Después de eso, llegó a Castellón como trabajador agrícola, recogiendo naranjas. Esto fue en 1992. Su esposa vino un año más tarde. Una vez terminada la temporada, encontró un trabajo en la industria de la cerámica, primero en la "línea" y después en el horno, donde permaneció durante muchos años. Horacio volvió a Rumania durante varios años y, finalmente, en 2007, inició un taller de reparación de automóviles en Castelló de la Plana "(Notas de campo: descripción etnográfica de un hombre, aproximadamente de 55 años, Adventista, 14-09-2016).

Dumitru (seudónimo) tenía un primo en Castelló de la Plana, pero llegó a Valencia (a 65 Kms de distancia) en 2001. Cuando finalmente llegó a Castellón sufrió lo que él llama" el bautismo ", es decir, experimentar el rechazo por aquéllos que se supone que te ayudarán. Pudo salir adelante gracias a la ayuda de la Iglesia Adventista y a la Asociación de Emigrantes de la Europa del Este, que le dieron la oportunidad de cuidar a un anciano durante casi un año. [...] Después de intentar diferentes ocupaciones informales en el sector de la construcción, finalmente consiguió un trabajo en el sector de la cerámica ("En España había puestos de trabajo para tres países enteros"), primero en la "línea" durante seis meses y después como operador de la máquina, hasta ahora. Primero, ganó 900 euros al mes, y tuvo que complementar su salario con obras durante el fin de semana (...). Le ofrecieron un trabajo en la construcción en Marina d'Or (una nueva ciudad vacacional cerca de Castellón de la Plana) por tres veces su salario, pero no lo aceptó porque había oído que los contratistas no siempre pagaban a los trabajadores lo que habían prometido "(Notas de campo: varón, aproximadamente 45 años, no religioso pero de cultura ortodoxa).

Además, tal y como hemos comentado anteriormente, el sector cerámico cuenta con una importante industria auxiliar que proporciona servicios de apoyo genéricos y que tienen a la industria cerámica como su principal cliente. Es importante por lo tanto valorar esta contribución indirecta, puesto que como hemos comprobado en los datos de empleo, gran parte de la población rumana realiza trabajos relacionados con el sector servicios.

Estos ejemplos muestran la importancia del sector cerámico para la instalación de los nuevos inmigrantes en la ciudad. Del mismo modo, sugerimos que la formalidad del sector impidió el surgimiento de una economía étnica dentro del enclave, y consecuentemente las reacciones racistas presentes en otros casos como consecuencia del aumento de la visibilidad del colectivo a través de rótulos, establecimientos y barrios segregados. A diferencia de otros colectivos, la emigración rumana ha mostrado preferencia por el trabajo por cuenta ajena en lugar de por la auto-ocupación (Aparicio & Tornos, 2005). Existen, por

supuesto, algunos supermercados, empresas de transporte (autobuses y aviones), servicios de traducción jurídica y empresas de telecomunicaciones orientadas a esta población, aunque no exclusivamente, por lo que en general, las personas de origen rumano están plenamente integradas en la sociedad castellonense. Esto también se traslada al ámbito industrial donde los trabajadores de origen rumano se integran a la perfección tanto a nivel técnico como en habilidades sociales: físicamente similares a la población local, de origen cultural cristiano, dominan perfectamente el español y el valenciano, que son las dos lenguas habituales del territorio, adaptándose perfectamente a los usos y costumbres locales.

A estas condiciones favorables para la sedentarización de la población emigrante en general, se le une la excepcional *institutional completeness* de la que disfrutó este colectivo en Castellón como consecuencia de la acción inicial de la Iglesia Adventista. Los Adventistas rumanos lideraron la emigración después de la caída del régimen comunista (Sandu, 2005; Viruela, 2004). Esos emigrantes llegaron primero a Coslada (Madrid), Castellón y Valencia (Paniagua López, 2007). Cuando los primeros emigrantes rumanos llegaron a Castelló de la Plana, no sólo la iglesia adventista española (con sede en la vecina ciudad de Sagunto) estaba lista para recibir nuevos miembros, sino que gracias a las conexiones que los adventistas españoles (retirados del ejército y la guardia civil) tenían con las autoridades españolas como la Diputación de Castellón, la Cruz Roja y la Cáritas - organización española de solidaridad de la Iglesia Católica - una red de instituciones estaba dispuesta a colaborar para prestar asistencia a los recién llegados que seguían la cadena migratoria de Târgoviște y Ploiești (los principales lugares de origen, situados al norte de Bucarest) a Castelló. Estos adventistas fundaron en 1996, la *Asociación Rumana Castellonense*, la primera en España.

Aunque la presencia de iglesias adventistas y otras iglesias evangélicas como pentecostales y bautistas es importante en Castellón, la mayoría de la población rumana es ortodoxa o de ese origen cultural. En 2004, se fundó la iglesia ortodoxa de San Nicolás, la segunda en España, después de Madrid (Buades Fuster & Vidal Fernández, 2007). En 2013, la iglesia se trasladó a su actual ubicación, una antigua iglesia católica, una cortesía que ha sido común en España (Garris Mozota, 2012). El consulado de Rumanía para toda la Comunidad Valenciana se inauguró en Castelló en enero de 2008, lo que contribuyó a completar el círculo de la comunidad rumana en Castellón.

6. Discusión y conclusiones

Nuestra investigación se ha centrado en el análisis de la inmigración rumana en el caso del distrito industrial cerámico de Castellón, intentando explicar por una parte la existencia de un enclave demográfico de tanta importancia y un nivel de

adaptación positivo por otra. En este sentido cabe señalar dos cuestiones de interés.

En primer lugar, sostenemos que, a pesar de que las literaturas académicas sobre DIIs y emigración se han desarrollado en paralelo con pocos puntos de intersección, se trata de fenómenos íntimamente relacionados. Esta relación puede apreciarse para el caso español en la asociación territorial mostrada entre provincias con presencia de DIIs y la proporción de población emigrante por encima de la media (Figura 6).

En segundo lugar, la emergencia de economías étnicas en los DIIs, como en el caso del distrito italiano de la *Fast-Fashion* de Prato (Milanesi, Guercini, & Waluszewski, 2016) o la industria del calzado de Alicante en España puede explicarse por el nivel de informalidad que permite el tipo de actividad del DI. En el caso de Prato, la comunidad inmigrante China funda pequeñas empresas y talleres de costura que trabajan como subcontratistas en una fase inicial. Posteriormente los empresarios dan el salto hacia la fabricación de producto final e incluso establecimiento de operaciones de internacionalización. En este sentido, algunos autores que han estudiado este caso entienden que los inmigrantes chinos han desarrollado un segundo distrito que no posee vínculos relevantes con el distrito tradicional y que además cuenta con sus propias redes, normas y comportamientos internos (Dei Ottati, 2009). Como hemos comentado, esta visibilidad de un colectivo emigrante conlleva conflictos racistas aireados ampliamente por los medios de comunicación.

A continuación, proponemos un primer modelo de interacción entre DI y un conjunto de factores relacionados con la inmigración que pueden ayudar a explicar la emergencia de un enclave demográfico no conflictivo en Castellón (Figura 8).

En este modelo, el alto nivel de formalización del DI, la situación legal de los inmigrantes (especialmente a partir de 2007), su baja orientación empresarial en relación a otros colectivos, y la *institutional completeness* descrita anteriormente, motivarían la emergencia de un enclave demográfico no segregado territorialmente en barrios, con incentivos para sedentarizarse y con poca visibilidad pública (por su común origen latino, religioso y fenotípico). Por el contrario, en el caso de que el DI permita alto niveles de informalidad, como en el caso de la industria textil o el calzado, con emigrantes ilegales sufriendo condiciones de trabajo extremas, con una alta orientación empresarial, como es el caso de las poblaciones asiáticas en general (Valenzuela-García, 2010) y sin el efecto de enlace con las instituciones locales que protagonizaron las iglesias, asociaciones y el consulado rumano en Castellón, la emergencia de enclaves étnicos y los conflictos racistas asociados es más probable.

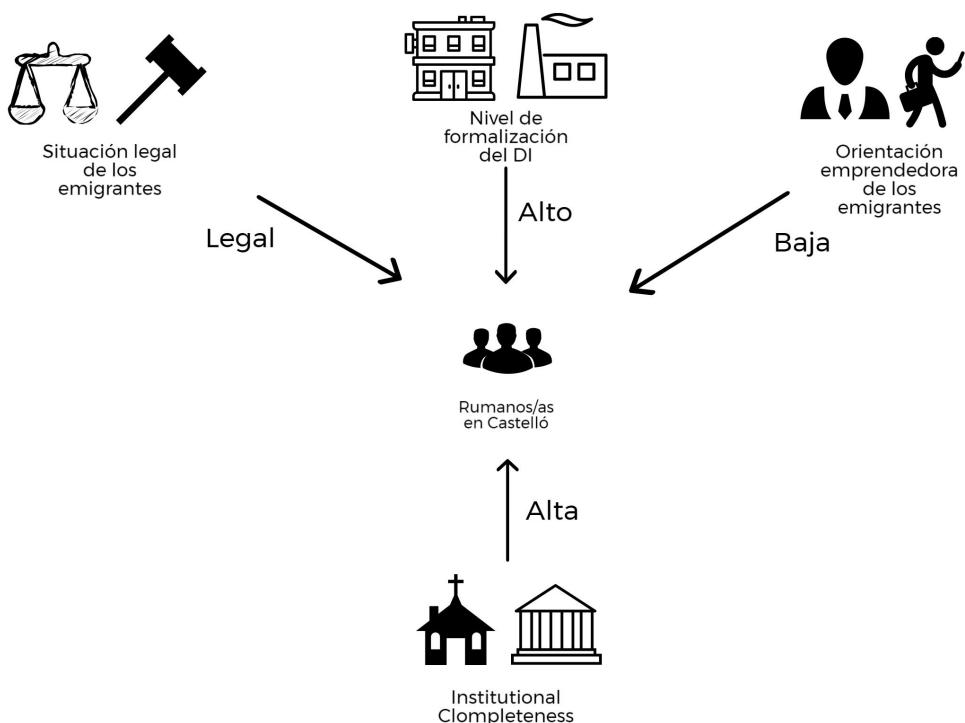


Figura 8. Interacción del DI con factores relacionados con la inmigración para el caso del enclave demográfico rumano de Castellón.

Esta variedad de situaciones y de efectos de los movimientos migratorios en los desarrollos territoriales, abren sin duda un nuevo marco de análisis y de dialogo entre ambas literaturas, que entendemos todavía emergente, pero con gran potencial futuro (Elo & Bitektine, 2013; Shen & Puig, 2015).

Somos conscientes de las limitaciones que un trabajo interdisciplinar como éste presenta, muy especialmente la ausencia de una muestra representativa y una investigación cuantitativa sistemática. Entendemos, sin embargo, que estas limitaciones no desmerecen la importancia del fenómeno identificado, a saber, la interacción sugerida entre los DIs con otros factores relacionados con la inmigración, lo cual puede marcar nuevas direcciones de la investigación futura. El modelo teórico propuesto tiene la ventaja de explicar simultáneamente la emergencia bien de enclaves demográficos, bien de enclaves étnicos, por lo que abre vías para una investigación futura que examine su capacidad explicativa en otros contextos territoriales, dentro y fuera de Europa. Esta comparación puede ayudar a conceptualizar los DIs y los enclaves étnicos o demográficos como fenómenos relacionados, pero operando a diferentes niveles de la continua reorganización del valor en la sociedad capitalista.

Referencias

Albors Garrigós, J., Hervas-Oliver, J. L., Marquez, P., & Martinez-Fernandez, M. C. (2008). Application of the KISA concept to innovation dynamics and its impact on firms' performance. *Management Research News*, 31(6), 404–417. Emerald Group Publishing Limited.

ANFFECC. (2015). *Annual report*. Castellón (Spain). Retrieved from <http://www.anffecc.com/es/>

Aparicio, R., & Tornos, A. (2005). *Las redes sociales de los inmigrantes extranjeros en España. Un estudio sobre el terreno*. Madrid: Observatorio Permanente de la Inmigración - Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales.

ASCR. (2015). *Annual report*. Castellón (Spain). Retrieved from www.ascer.es

Barbu, M., Dunford, M., & Weidong, L. (2013). Employment, entrepreneurship, and citizenship in a globalised economy: The Chinese in Prato. *Environment and Planning A*, 45(10), 2420–2441. DOI: 10.1068/a45484.

Bashi, V. (2007). *Survival of the knitted: Immigrant social networks in a stratified world*. Stanford: Stanford University Press.

Becattini, G. (1979). Dal settore industriale al distretto industriale. *Rivista di Economia e Politica Industriale*, 1, 1–8.

Becattini, G. (1990). The marshallian industrial district as a socio-economic notion. *Industrial Districts and Local Economic Regeneration* (Vol. en Pyke, F.). Ginebra: International Institute for Labor Studies. DOI: 10.4000/rei.6507.

Becattini, G., Bellandi, M., & De Propis, L. (2014). *A Handbook of Industrial Districts*. Cheltenham: Edward Elgar Publishing. DOI: 10.4337/9781781007808.00002.

Belussi, F. (2010). Transferring entrepreneurship: the making of the cluster of Timișoara. In F. Belussi & S. Sedita (Eds.), *The international fragmentation of the industrial districts and clusters (IDs&Cs) value chain between relocation and global integration* (pp. 172–185). London and New York: Routledge.

Bernat, J. S., & Viruela, R. (2011). The Economic Crisis and Immigration: Romanian Citizens in the Ceramic Tile District of Castelló (Spain). *Journal of Urban and Regional Analysis*, 3(1), 45–65. DOI: 10.1515/irsr-2011-0002.

Boari, C., Molina-Morales, F. X., & Martínez-Cháfer, L. (2016). Direct and Interactive Effects of Brokerage Roles on Innovation in Clustered Firms. *Growth and Change*. DOI: 10.1111/grow.12170.

Boix-Domenech, R. (2008). *Los Distritos industriales en la Europa mediterránea: los mapas de Italia y España*. Document de treball.

Boix-Domenech, R., Sforzi, F., Galletto Ciocia, V., & Llobet-Domingo, J. (2015). Sistemas locales de trabajo y distritos industriales en España 2001-2011. *International Conference on Regional Science. Tarragona Nov. 2015* (pp. 1–30).

Boix, R. (2009). The empirical evidence of industrial districts in Spain. In G. Becattini, M. Bellandi, & L. De Propis (Eds.), *A Handbook of Industrial Districts*. Cheltenham: Edward Elgar.

Boix, R., & Galletto, V. (2006). *El nuevo mapa de los distritos industriales de España y su comparación con Italia y el Reino Unido*. Documento de trabajo 06.04. Departament d'Economia Aplicada. Universitat Autònoma de Barcelona.

Bonacich, E. (1973). A Theory of Middleman Minorities. *American Sociological Review*, 38(5), 583–594. DOI: 10.2307/2094409.

Breton, R. (1968). Institutional Completeness of Ethnic Communities and the Personal Relations of Immigrants. (B. R. Blishen, F. E. Jones, K. D. Naegele, & J. Porter, Eds.) *The American Journal of Sociology*, 70(2), 193–205. London: Palgrave Macmillan UK. DOI: 10.1086/223793.

Buades Fuster, J., & Vidal Fernández, F. (2007). *Minorías de lo mayor. Religiones minoritarias en la Comunidad Valenciana*. Barcelona: Icaria. DOI: 0.5569/1134-7147.65.06.

Cachón, L. (2006). Intereses contrapuestos y racismo: el incendio de los almacenes chinos en Elche (septiembre de 2004). *Circunstancia*, 10, 1–19. DOI: 10.1016/j.respol.2016.05.006.

Canello, J. (2016). Migrant entrepreneurs and local networks in industrial districts. *Research Policy*, 45(10), 1953–1964.

Cangiano, A., & Strozza, S. (2008). Foreign immigration in Southern European receiving countries: New evidence from national data sources. In C. Bonifazi, M. Okolski, J. Schoorl, & P. Simon (Eds.), *International Migration in Europe. New Trends and New Methods of Analysis* (pp. 153–178). Amsterdam: Amsterdam University Press - IMISCOE.

Ceccagno, A. (2007). Compressing Personal Time: Ethnicity and Gender within a Chinese Niche in Italy. *Journal of Ethnic and Migration Studies*, 33(4), 635–654. DOI: 10.1080/13691830701265495.

Ceccagno, A. (2015). The Mobile Emplacement: Chinese Migrants in Italian Industrial Districts. *Journal of Ethnic and Migration Studies*, 41(7), 1111–1130. Routledge. DOI: 10.1080/1369183X.2014.967755.

Dai, O., & Liu, X. (2009). Returnee entrepreneurs and firm performance in Chinese high-technology industries. *International Business Review*, 18(4), 373–386. DOI: 10.1016/j.ibusrev.2009.03.004.

Dei Ottati, G. (2009). An industrial district facing the challenges of globalization: Prato today. *European Planning Studies*, 17(12), 1817–1835. Taylor & Francis. DOI: 10.1080/09654310903322322.

Elo, M., & Bektine, A. (2013). The Social Construction of Liability of Foreignness (LOF): Incumbents' Strategies against Foreign Entry. *39th EIBA conference*. Bremen. DOI: 10.1017/CBO9781107707139.024.

Galeano, J., Sabater, A., & Domingo, A. (2015). Formation and evolution of ethnic enclaves in Catalonia before and during the economic crisis. *Documents d'Anàlisi Geogràfica*, 60(2), 261–288. DOI: 10.5565/rev/dag.111.

Garris Mozota, J. (2012). *La inmigración rumana en Aragón. Contexto sociopolítico y evolución histórica (1990-2011)*. UNED.

Giner, J. M., & Santa María, M. J. (2002). Territorial systems of small firms in Spain: an analysis of productive and organizational characteristics in industrial districts. *Entrepreneurship & Regional Development*, 14, 211–228. DOI: 10.1080/08985620210136009.

Giuliani, E., & Rabellotti, R. (2014). Italian Industrial Districts Today. En OECD (Ed.), *Italy: Key Issues and Policies*. OECD Studies on SMEs and Entrepreneurship. DOI: 10.1787/9789264213951-en.

Guercini, S. (2016). *Local Liabilities between Immigrant and Native Entrepreneurship in Industrial Districts and Global Value Chains*. En: Native and Immigrant Entrepreneurship pp 7-29. DOI: 10.1007/978-3-319-44111-5_2.

Kloosterman, R., & Rath, J. (2001). Immigrant entrepreneurs in advanced economies: Mixed embeddedness further explored. *Journal of Ethnic and Migration Studies*, 27(2), 189–201. DOI: 10.1080/13691830020041561.

Krugman, P. (1991). *Geography and trade*. Cambridge: MIT Press.

Light, I. (1972). *Ethnic Enterprise in America*. Berkeley: University of California Press. DOI: 10.1093/sw/17.6.115.

Light, I., & Gold, S. (2000). *Ethnic Economies*. San Diego: Academic Press.

MacDonald, J. S., & MacDonald, L. D. (1964). Chain Migration Ethnic Neighborhood Formation and Social Networks. *The Milbank Memorial Fund Quarterly*, 42(1), 82–97. DOI: 10.2307/3348581.

Marshall, A. (1925). *Principles of economics* (1890). Londres: Macmillan.

Martínez Chafer, L. (2012). *El efecto de las redes inter-organizativas sobre los resultados de la innovación. Una aplicación al cluster industrial cerámico valenciano*. Universitat Jaume I de Castelló. DOI: 10.4995/Thesis/10251/2010.

Milanesi, M., Guercini, S., & Waluszewski, A. (2016). A Black Swan in the district? An IMP perspective on immigrant entrepreneurship and changes in industrial districts. *IMP Journal*, 10(2), 243–259. DOI: 10.1108/IMP-09-2015-0050.

Mingione, E. (2009). Family, Welfare and Districts: The Local Impact of New Migrants in Italy. *European Urban and Regional Studies*, 16(3), 225–236. DOI: 10.1177/0969776409104690.

Molina-Morales, F. X. (2002). Industrial districts and innovation: the case of the Spanish ceramic tiles industry. *Entrepreneurship & Regional Development*, 14(4), 317–335. Taylor & Francis. DOI: 10.1080/08985620210144992.

Molina-Morales, F. X., López-Navarro, M. A., & Guia-Julve, J. (2002). The role of local institutions as intermediary agents in the industrial district. *European urban and regional studies*, 9(4), 315–329. DOI: 10.1177/096977640200900403.

Molina-Morales, F. X., & Martínez-Cháfer, L. (2016). Cluster Firms: You'll Never Walk Alone. *Regional Studies*, 50(5), 877–893. DOI: 10.1177/096977640200900403.

Molina, J. J. L., Valenzuela-García, H., Lubbers, M. J. M., García Macías, A., Pampalona, J., García-Macías, A., & Pampalona, J. (2015). Looking Inside the Ethnic Enclave: Inequality, Social Capital and Transnationalism. In L. Ryan, U. Erel, & A. D'Angelo (Eds.), *Migrant Capital. Networks, Identities and Strategies*. London - New York: Palgrave Macmillan. DOI: 10.1057/9781137348807_10.

Narotzy, S. (2009). Regulation and Production in a Globalized World: What Ethnograph. *Ethnology*, 48(3).

Ortega-Colomer, F. J., Molina-Morales, F. X., & de Lucio, I. F. (2016). Discussing the concepts of cluster and industrial district. *Journal of Technology Management and Innovation*, 11(2), 139–147. DOI: 10.4067/S0718-27242016000200014.

Paniagua López, J. (2007). *Red Migratoria de los Rumanos en España. Adventistas, Ortodoxos y Gitanos*. Granada: Fugaz Ediciones y Centro Europeo de Difusión de las Ciencias Sociales.

Paniccia, I. (1998). One, a hundred, thousands industrial districts. Organizational variety of local networks of SMEs. *Organizational Studies, Special Is*(4), 667–700. DOI: 10.1177/017084069801900406.

Piore, M. (1970). The Dual Labor Market: Theory and Implications. In S. Beer & R. Barringer (Eds.), *The State and the Poor*. CHAP, Winthrop. DOI: 10.1007/978-1-4613-0801-0_3.

Porter, M. E. (1990). *The competitive advantage of nations*. New York: Free Press.

DOI: 10.30541/v37i1pp.90-94.

Portes, A., & Manning, R. D. (1986). The Immigrant Enclave: Theory and Empirical Examples. In J. Olzak, S., & Nagel (Ed.), *Competitive ethnic relations* (pp. 47–68). New York: Academic Press.

Pyke, F., & Sengenberger, W. (1992). *Industrial districts and local economic regeneration*. Ginebra: International Institute for Labour Studies. DOI: 10.2307/2524335.

Russo, M. (2004). *The ceramic industrial district facing challenge from China*. Universita di Modena.

Sandu, D. (2005). Emerging Transnational Migration from Romanian Villages. *Current Sociology*, 53(4), 555–582. DOI: 10.1177/0011392105052715.

Santini, C., Rabino, S., & Zanni, L. (2011). Chinese immigrants socio-economic enclave in an Italian industrial district: the case of Prato. *World Review of Entrepreneurship, Management and Sustainable Development*, 7(1), 30.

Saxenian, A. (2002). *Local and Global Networks of Immigrant Professionals in Silicon Valley*. CA: Public Policy Inst.

Saxenian, A. (2005). From brain drain to brain circulation: Transnational communities and regional upgrading in India and China. *Studies in Comparative International Development*, 40(2), 35–61. DOI: 10.1007/BF02686293.

Shen, Z., & Puig, F. (2015). Why do the birds of a feather flock together? Antecedents of the FDI location choice of Chinese MNEs. *XXV Congreso nacional de ACEDE*. Jaén (Spain).

Urzelai, B., & Puig, F. (2016). Disentangling the place of MNEs through international social capital: the role of communities of practice. *42nd Annual Conference of the European International Business Academy (EIBA)*. Wien. DOI: 10.1016/j.ibusrev.2005.05.001.

Valenzuela-García, H. (2010). Pecunia Ex Machina. El emprendedor pakistaní en la ciudad de Barcelona. *Revista CIDOB d'Afers Internacionals*, 92, 185–206.

Viruela, R. (2002). La nueva corriente inmigratoria de europa del este. *Cuadernos de geografía*, 72, 231–258.

Viruela, R. (2004). El recurso de la emigración. Balance durante la transición en Rumanía. *Papeles del Este*, 9, 1–29. DOI: 10.14422/mig.i38.y2015.002.

Viruela, R. (2008). Población rumana y búlgara en España: evolución, distribución geográfica y flujos migratorios. *Cuadernos de Geografía*, 84, 169–194. DOI: 10.18172/cig.1246.

Viruela, R. (2013). Entre dos crisis económicas . Estrategias de los rumanos en el mercado de trabajo español. *Política y Sociedad*, 50(3), 981–1008.

Viruela, R. (2016). La movilidad geográfica de búlgaros y rumanos durante la Gran Recesión en España. *Documents d'Anàlisi Geográfica*, 62(1), 183–206. DOI: 10.5565/rev/dag.237.

Werbner, P. (2001). Metaphors of spatiality and networks in the plural city: A critique of the ethnic enclave economy debate. *Sociology*, 35(3), 671–693. DOI: 10.1177/S0038038501000347.

Ybarra, J. A. (1991). Determinación cuantitativa de distritos industriales: la experiencia del País Valenciano. *Estudios Territoriales*, 37, 53–67.

Ybarra Pérez, J.-A., & Santa María Beneyto, M. J. (2005). El sector del calzado en España: retos ante un contexto de globalización. *Boletín económico de ICE, Información Comercial Española*, (2838), 9–23.