

informe **anual** 2001

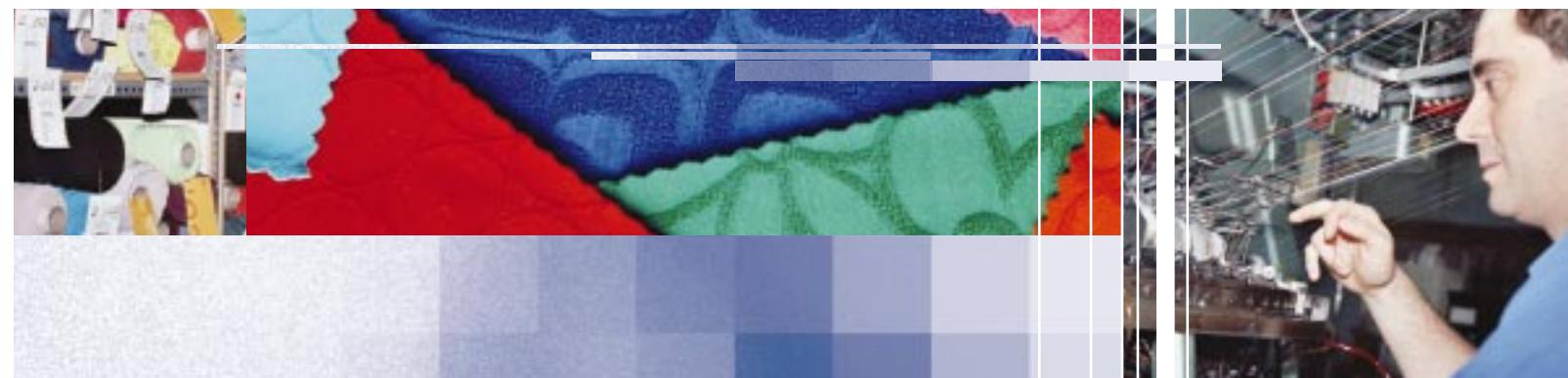


Pintor Domènech Farré, 13-15
08320 El Masnou. Barcelona (España)
Teléfono 34 93 462 80 00
Fax 34 93 462 80 36



Carta del Presidente	4	Cuentas anuales e informe de auditoría	19
Carta del Vicepresidente Ejecutivo	6	Informe de auditoría	20
Consejo de Administración y Equipo Directivo	8	Balances de situación consolidados	22
Filiales	9	Cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas	26
Informe de gestión	10	Memoria consolidada	28
Coyuntura	10	1 Actividades y estructura del grupo	28
El segmento del tejido elástico	13	2 Distribución de resultados de la sociedad dominante	29
Resultados	13	3 Bases de presentación de las cuentas consolidadas	29
Posicionamiento	14	4 Normas de valoración	30
Estrategias para el 2002	15	5 Gastos de establecimiento	35
Acciones propias	16	6 Inmovilizado inmaterial	36
Investigación y desarrollo	16	7 Inmovilizado material	38
Futuro	17	8 Inmovilizaciones financieras	40
		9 Acciones de la sociedad dominante	41
		10 Fondos de comercio de consolidación	41
		11 Gastos a distribuir en varios ejercicios	42
		12 Fondos propios	43
		13 Socios externos	45
		14 Diferencias negativas de consolidación	45
		15 Ingresos a distribuir en varios ejercicios	46
		16 Provisiones para riesgos y gastos	47
		17 Deudas no comerciales	47
		18 Situación fiscal	48
		19 Ingresos y gastos	51
		20 Retribuciones y otras prestaciones a los consejos de administración	54

[Informe anual 2001 | 3](#)



1

Carta del Presidente

2001 ha sido un año especial para nosotros. Con la integración de los activos adquiridos, Dogi International Fabrics se ha convertido en el primer productor mundial de tejidos elásticos para moda íntima y ropa de baño, con presencia industrial y comercial en Europa, América y Asia. Nuestra posición competitiva es inmejorable y en 2002 materializaremos las sinergias productivas y comerciales de la adquisición.

Dogi no es ajeno a los cambios que se producen en el mundo. Hemos seguido los vaivenes de la economía mundial que al final han tenido reflejo en nuestra cuenta de resultados. No obstante, nuestra cuota de mercado ha crecido de manera muy notable, alcanzando una cifra de ventas récord en nuestra historia y una posición relevante entre los mayores productores de tejidos del continente asiático. Nuestra globalización es un hecho que ya había comenzado con nuestro liderazgo europeo en el sector, y que se ha consolidado con nuestra presencia industrial en los países de mayor crecimiento y tamaño del mundo, tanto en el presente como en los próximos años. Alemania, el principal productor europeo; China, país que en los próximos cinco años supondrá el 50% de la producción mundial de nuestro sector, sin olvidar los Estados Unidos de Norteamérica, el mayor consumidor mundial de productos textiles.

4 | informe anual 2001



La posición que Dogi ha alcanzado se basa en los tradicionales principios implementados hace casi 50 años en nuestra primera fábrica de El Masnou, es decir, la calidad en el servicio a nuestros clientes y la innovación que siempre ha caracterizado a nuestra marca. Nuestro reto, en un futuro inmediato, es implantar este sistema a todos y cada uno de nuestros centros de producción en todo el mundo y así seguir contando con la confianza de nuestros clientes y proveedores, puntos claves en la trayectoria de éxito de la Compañía.

2001 también ha supuesto para Dogi adquirir el compromiso y el deber de consolidar un equipo humano que se ha visto doblado en pocos meses. Muchos esfuerzos se han dedicado en lograr que,

los casi dos mil empleados ubicados en los tres continentes, sientan Dogi como aquellos que la hemos vivido desde sus inicios. La identificación de todos y cada uno de ellos con los principios de innovación, calidad y servicio, son nuestra mejor arma competitiva y la garantía de que el futuro de nuestra Empresa es grande.

Con el punto de mira en 2005, año en que se habrá liberalizado el comercio mundial del textil, nuestro objetivo es contar con una Compañía totalmente integrada, consolidando nuestro liderazgo mundial en el sector, siendo uno de los jugadores relevantes del mercado americano y en el centro de la

evolución que se está produciendo en el mercado asiático. Un largo camino que recorrer con el fin último de generar valor para nuestros accionistas.

A handwritten signature in black ink, appearing to read "JOSEP DOMÈNECH".

JOSEP DOMÈNECH
Presidente

informe anual 2001 | 5



2

Carta del Vicepresidente Ejecutivo

Durante 2001, el mercado de tejido elástico no se ha comportado conforme a lo esperado, afectando a toda la cadena de valor del mercado, tanto a los productores de hilo y fibras, como a los tejedores y a los confeccionistas, y con efecto sobre los márgenes. Esto, además, ha reducido la velocidad con la que queríamos hacer la integración de los nuevos centros de fabricación en Asia y que suponen uno de los elementos clave en nuestra estrategia internacional a largo plazo.

En 2002, las fábricas adquiridas en el continente asiático se enfrentan al doble reto de integrar los procesos de gestión de una compañía multinacional como es Dogi, a la vez que aumentan su capacidad productiva, ya que se esperan crecimientos muy considerables para los próximos años. Este continente concentrará casi la mitad de la producción mundial textil en los próximos tres años representando una gran oportunidad para incrementar nuestras ventas.

Por otro lado, la producción europea se concentrará en la fabricación de productos de alto valor añadido que exigen un alto nivel de sofisticación y de innovación. Nuestra posición de liderazgo tecnológico y experiencia en este campo nos ha permitido liderar



este segmento de mercado y continuaremos avanzando en esta línea.

Pero, si hay un país que concentre la mayor parte de la capacidad de compra del sector son los Estados Unidos, siendo receptores de más de un tercio de la producción mundial. Por ello, nuestro centro de fabricación en México es el punto clave de nuestra estrategia de penetración en aquel mercado.

En conjunto, la capacidad total del Grupo Dogi International Fabrics, aumentará en torno al 7% anual durante los próximos 3 años.

La potenciación del área de Servicios al Cliente nos están permitiendo pasar los rigurosos procesos de

homologación para suministrar a los más importantes clientes americanos desde México, circunstancia que abre la puerta a las ventas de las líneas de producto con mayor valor añadido en un mercado tan altamente exigente como el americano.

En un entorno económico en el que se comienza a ver el final del túnel de la recesión, aunque no se espera todavía cifras de crecimiento similares a las de los años 1999 y 2000, debemos movernos rápido y con una estructura ágil para responder a los desafíos que aún tenemos por delante.

Carácter global, experiencia, innovación y calidad son los cuatro pilares sobre los que se ha edificado

el liderazgo mundial en tejido elástico para lencería de Dogi International Fabrics. Sigamos construyendo el edificio con la mirada puesta en el mercado mundial de 2005

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Ferran Conti".

FERRAN CONTI
Vicepresidente



3

Consejo de Administración y Equipo Directivo

Consejo de Administración

Presidente	D. Josep Domènec Giménez
Secretario-Consejero	D. Antonio-Agustín Peñarroja Castell
Consejeros	D. Ferrán Conti Penina D. Carlos Colomer Casellas D. Francesc Cunill Izquierdo D. Eduard Domènec Alvaro D. Sergi Domènec Alvaro D. Carlos Franques Ribera D. Carlos Jaime Miguel Schröder Quijano

Equipo Directivo

Presidente	D. Josep Domènec Giménez
Vice-Presidente Ejecutivo	D. Ferrán Conti Penina
Director Financiero	D. Francisco Schröder
Director Comercial	D. Jordi Boixadós Bisbal
Director Operaciones	D. James Michael Brown
Director de Creación y Desarrollo de Producto	D. Joan Currius Espelt
Director de Recursos Humanos	D. Jorge Cagigas Villalba
Director de Compras	D. Jordi Olivella
Director de Ingeniería y Proyectos	D. Josep Pujol Puigvert
Director de Organización y Sistemas	Dª Marisa Engel
Director Ejecutivo – Americas	D. Jordi Cochs Tapias
Director Ejecutivo – Asia	D. Steve Wong
Director General – Penn Elastic	D. Nigel Page
Director General – S.N. Elastelle	D. Jean Louis Dussart

Filiales

DOGI HOLDING, B.V.	PENN ITALIA, s.r.l. Vía Saffi, 18. Milan Italia
Strawinskyalaan 3501, 1077 ZX Amsterdam Holanda	
SOCIÉTÉ NOUVELLE ELASTELLE, S.A.	PENN PHILIPPINES, INC. FTI Avenue, corner Electronics Avenue FTI Complex. Taguig. Metro Manila Filipinas
Le Séjalat BP 55, Espaly Saint Marcel. Le Puy 43002 Francia	
TEXTILES ATA S.A. de C.V.	PENN PHILIPPINES EXPORT, INC. Laguna International Industrial Park Star Avenue, Barangay Mamplassen Biñan, Laguna Filipinas
Recursos Petroleros No3 Fracc. Ind. La Loma 54060 Tlalnepantla Mejico	
DOGI UK LTD.	LAGUNA REALTY CORPORATION FTI Avenue, corner Electronics Avenue FTI Complex. Taguig. Metro Manila Filipinas
10 A Portman Mansions Chiltern Street. Londres UK	
DOGI USA, INC.	PENN FABRICS (JIANGSU) COMPANY LTD. Jinangpu Economic & Technological Development Zone. Jiangpu County. Nanjing, Jiangsu China
180, Madison Avenue 17th floor New York, NY 10016 USA	
DOGI HONG KONG LTD	PENN ASIA COMPANY LTD. 468 Soi Klongkae. Moo 2 Setthakij Road Omnoi, Kratuban. Samutprakarn 74130 Tailandia
16TH Floor, 100 Canton Road. Kowloon Hong Kong	JAREEPORN-PRANITA CO. LIMITED 302 Moo2. Sokhapiban. Omnoi, Kratumban Samutsakorn 74130 Tailandia
SEAMFREE INTERNATIONAL LTD	
Medlock House, Hulme Street, Manchester, M15 GAL UK	
COURTAULDS TEXTILES HOLDING GmbH	
Bahnhofstrasse, 32. Bisingen Alemania	
PENN ELASTIC GmbH	
An der Talle, 20. 33102 PADERBORN Alemania	



4

Coyuntura

Dos factores que influyen de forma directa en el crecimiento de la demanda en el mercado textil son el PIB y el aumento de la población. En el año 2001, el crecimiento del PIB mundial fue inferior al que se había alcanzado en 2000, que había sido un año excepcional, con el mayor crecimiento de los últimos 15 años. Este se ha visto lastrado por el comportamiento de los motores de la economía mundial como Estados Unidos y Alemania o países en desarrollo como México que vieron reducirse su ritmo de crecimiento, o incluso como decrecía su producto interior bruto.

A lo largo de 2001 asistimos a un comportamiento irregular de las principales magnitudes. Un ligero crecimiento en los primeros meses del año, pero en los que los máximos responsables económicos mundiales y analistas veían claras señales del agotamiento del periodo expansivo que se había vivido hasta la fecha. Los "profit warning" en Wall Street, que habían comenzado en el año 2000 en el sector tecnológico, se extendían a los sectores tradicionales y las "Blue Chips" comenzaban a mostrar caídas de su valor en bolsa, producto del contagio y de los resultados por debajo de las expectativas.

Lo peor estaba por llegar. A partir del 11 de Septiembre, la tendencia errática del comienzo del año se definió en la senda de la caída. La crisis política mundial produjo un severo impacto en la confianza

de los consumidores, que llevó a una moderación en el consumo de las familias, así como al aumento de los precios del petróleo.

En este contexto mundial de inestabilidad económica y de falta de confianza de los consumidores, la producción textil mundial cayó un 6,6% en 2001. La caída del 23% registrada en los Estados Unidos, primer consumidor mundial, fue la principal causa de este comportamiento negativo, que por razones de tamaño, no se compensó con el crecimiento del 4,3% que se produjo en el área de Latinoamérica. Otro factor a considerar en el descenso del mercado mundial textil se encuentra en la reducción de los stocks. Ante las expectativas del mercado de una contención en el consumo, el canal de distribución fue moderando su política de aprovisionamiento lo que hizo que el impacto en los productores de tejido se viese multiplicada respecto a la caída real del consumo.

Se espera que el comportamiento del mercado comience a mejorar, aunque de forma aún tenue durante 2002, amparado en la mejora esperada de la economía norteamericana en la segunda parte del año, que se reflejará en un crecimiento de la producción mundial textil estimada del 2%, lejos aún de los índices record alcanzados en los años 1999 y 2000.

El consumo de fibras textiles superó los 47,7 millones de toneladas en 2001, lo que supuso un creci-

miento de poco más de 1,5% frente al 6,3% del año 2000.

El consumo mundial de fibras textiles sintéticas per cápita supera los 4 kilogramos. Las previsiones de consumo mundial de fibras textiles para 2002 se sitúan en los 51,5 millones de toneladas. En los próximos años, se espera que el mercado mantenga una media de crecimiento anual superior al 2%, lo cual permitirá alcanzar los 54,6 millones de toneladas en 2005 y los 60,4 millones en 2010, año en que el comercio textil mundial alcanzará un volumen que rondará el medio billón de dólares, según las proyecciones realizadas por distintos organismos.

En 2001, además, se ha mantenido el desfase entre los precios de venta y el aumento de los costes, lo cual ejerce una gran presión sobre los márgenes, especialmente en las gamas de productos orientadas a volumen. La liberalización del comercio mundial con la siguiente reducción de barreras arancelarias que facilita la entrada en competencia de los países asiáticos y en vías de desarrollo, así como el incremento del precio de las materias primas en los derivados del petróleo hace que se produzca una erosión en los márgenes. Por otro lado, en los productos más sofisticados y de mayor valor añadido, los márgenes son más estables ya que incorporan el factor de innovación, que requiere de importantes inversiones en I+D, así como en maquinaria de última generación y no es tan sensible a las economías de la fabricación por volumen.

"Como Presidente de la Unidad de Negocio del Vestir de DuPont Textile & Interiors estoy orgulloso de nuestro partnership tan valioso y duradero con Dogi International Fabrics. Nuestro objetivo es hacer de Dogi uno de las empresas textiles más competitivas y con más éxito de la industria, por medio de ofrecerles un flujo continuo de innovaciones de productos y desarrollos e investigaciones sobre nuevas fibras, combinando con el acceso a la información sobre consumidores y mercados. Creemos que las posibilidades y alcance de Dogi, actualmente presente en las principales regiones del Mundo, junto con nuestra amplia oferta de marketing y marca comercial son una combinación ganadora. La habilidad de Dogi a adaptarse a la dinámica de los nuevos mercados, donde las reglas del juego están constantemente evolucionando, se corresponde a nuestra filosofía en DuPont Textile & Interiors, donde la anticipación de las necesidades del cliente y el ofrecer soluciones textiles innovadoras de valor añadido, es el corazón y el alma de nuestro negocio."

BILL GHITIS, Presidente de la Unidad de Negocio del vestir de DuPont Textiles & Interiors



Europa

Los países de la cuenca mediterránea continúan siendo los principales suministradores de textil en el mercado europeo, tanto de los países de la UE como de los de Europa oriental. En España, el mercado interior tuvo durante el pasado año un crecimiento menor al de períodos anteriores, afectado por la desaceleración general del consumo.

Estados Unidos

En 2001, Estados Unidos fue el país más castigado por la caída de la confianza de los consumidores. El merca-

do interior estadounidense, que supone un tercio del consumo mundial, se deterioró con un fuerte impacto sobre la industria local. Entre las causas por las cuales se está produciendo esta situación, está el hecho de que solamente el 10% de la demanda interna se atiende con producción local, habiéndose duplicado las importaciones de los países asiáticos en los últimos cinco años. Además, tras los acuerdos de cooperación de Nafta, en la actualidad, en México se produce un 15% del consumo total del mercado textil de los Estados Unidos, esperando que en los próximo 3 años esta crezca en dos puntos.

Asia

Actualmente, los países asiáticos concentran el 50% de total de las compras de textiles europeas. Estas cifras se verán incrementadas con la eliminación a finales de 2004 de las cuotas a la importación y otras barreras arancelarias. En 2005, China podría convertirse en el primer productor y exportador mundial de textiles. Los expertos justifican parte de este crecimiento por el efecto sustitución que se producirá en algunos países del área con menor capacidad y competitividad, teniendo un impacto menor sobre los países europeos.

Paralelamente, las tarifas impuestas sobre materias primas que restringen las importaciones a China también caerán, por lo que se estima que, a finales de esta década, un 17% del total mundial de importaciones se llevarán a cabo en este país, y tendrán como fin alimentar sus exportaciones de productos finales a los países desarrollados.

Así mismo, en moda interior masculina el tejido elástico aún tiene un índice bajo de penetración, pero cada vez goza de mayor aceptación en las colecciones destinadas al grupo de edad más joven.

También cabría destacar la aparición de otras aplicaciones como las colecciones de "confortwear" con un gran potencial de crecimiento. Junto a estas nuevas aplicaciones, además existe un gran mercado potencial en el desarrollo de colecciones de "sportwear" utilizando estos tejidos por las ventajas intrínsecas que aportan al usuario.

Además, la concentración de los clientes en grandes cadenas y los cambios que se están produciendo en los sistemas de comercialización, con la implantación de grandes superficies especializadas supondrá un revulsivo para el sector

Resultados

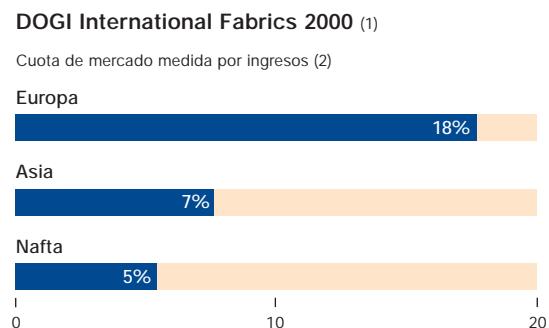
El segmento del tejido elástico

En el segmento del tejido elástico, que representa un 5% del total del mercado de tejidos mundial, presenta un mayor potencial de crecimiento. Aunque el segmento de lencería en algunas regiones se encuentra próximo a la madurez, la diferencia de usos por áreas geográficas permite decir que aún existen líneas de producto que pueden experimentar crecimientos notables en los próximos años.

En el año 2001, las ventas netas de todo el grupo Dogi International Fabrics (DIF) alcanzaron los 169 millones de euros (incluido el 100% de Penn Asia). Esta cifra supone un incremento del 27% respecto a las ventas netas del año 2000. El crecimiento obtenido se concentró en Europa, mientras que el resto de zonas no tuvieron tan buen comportamiento y mantuvieron cierta atonía. Con esta cifra record de ventas nunca antes alcanzada en la historia de la compañía, el EBITDA (margen bruto de explotación) obtenido en el 2001 alcanzó los 19 millones de euros.



4



Por regiones, las ventas fuera de España supusieron un 45% del total de la compañía, de las que los principales mercados fueron los europeos, fundamentalmente Alemania e Italia. Por líneas de producto, las de Moda Intima siguieron acaparando la mayor parte de las ventas y del crecimiento de la compañía con un 79% del total, mientras que las de Baño y Sport alcanzaron un 18%.

No obstante, tanto las ventas como los márgenes se situaron por debajo de las previsiones debido a la confluencia de tres factores:

- El mercado del tejido elástico cayó un 15%, hecho que afectó tanto a los productores de hilo y fibras como a los tejedores y confeccionistas.
- La integración de las compañías adquiridas por el grupo a mediados de año fue más lenta de lo esperado a causa, precisamente, del comportamiento negativo del mercado.

- La operación en México no ha respondido conforme a lo esperado, esencialmente debido a un retraso sustancial en el proceso de arranque de las operaciones.

Posicionamiento

DIF apuesta por clientes globales, para lo cual la compañía se ha constituido en el único grupo textil global especializado en tejido elástico. Con la integración de los activos adquiridos a Sara Lee, DIF se ha convertido en el primer productor mundial de tejidos elásticos para lencería y ropa de baño con presencia industrial y comercial en Europa, América y Asia. Dada la situación de crisis actual, DIF se está concentrando en ganar cuota de mercado y reforzar su posición competitiva con vistas a un posible repunte de la economía mundial a partir de la segunda mitad del 2002 y, a más largo plazo para asumir también el reto que supondrá, en el año 2005, la liberalización del comercio mundial.

Pese a que el sector de moda íntima y, en general, toda la industria textil mundial de valor añadido se han mostrado muy sensibles al clima recesivo de los principales mercados, las ventas de DIF se han mantenido por encima de la media del sector, reafirmando a la compañía como único suministrador verdaderamente global en su categoría. Actualmente, DIF presenta una inmejorable posición competitiva a medio plazo y está materializando las sinergias productivas y comerciales derivadas de las adquisiciones realizadas a mediados del año pasado.

Para DIF, el concepto de calidad resulta irrenunciable e inherente a todo el proceso de fabricación, desde la transformación del hilo en tejido hasta el acabado del producto pasando por el tintado. Las medidas de mejora que se están aplicando en el área de Servicios al Cliente ya empiezan a ser perceptibles, lo cual permite a DIF superar los estrictos procesos de homologación requeridos para suministrar a los principales clientes estadounidenses desde la planta de México. De este modo, a la compañía se le abren las puertas de uno de los mayores mercados del mundo para comercializar las líneas de producto con mayor valor añadido.

En el ámbito de los recursos humanos, la compañía ha superado el reto que supone duplicar la plantilla (de poco más de 900 empleados a más de 2.000) con la incorporación de los activos de Penn en Alemania, Tailandia, Filipinas y China. Actualmente, se están realizando importantes inversiones en la formación continua del personal, esencial para el desarrollo de métodos de trabajo propios y mantener el liderazgo en un entorno altamente competitivo como el nuestro.

La compañía cuenta en la actualidad con 468 máquinas de tejer, así como 143 de tintar en diferentes tecnologías que le proporcionan una gran flexibilidad y capacidad de producción. DIF ha incorporado su propia tecnología a los complejos procesos industriales que exigen una altísima especialización y una innovación permanente en los productos. La compañía invierte anualmente casi un 2% de sus ventas en I+D

que le permiten lanzar al mercado gran número de novedades en sus colecciones, resultando esto un elemento diferencial en el mercado. Esta inversión permite a la compañía lanzar al mercado 400 nuevos productos todas las temporadas.

Estrategias para el 2002

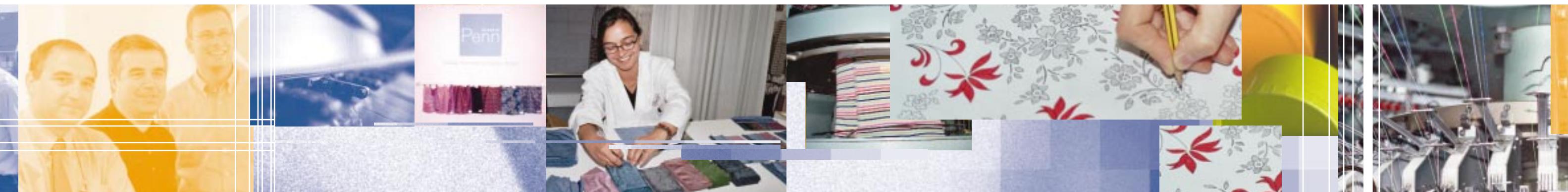
En un mercado altamente atomizado y en el que prácticamente DIF es el único suministrador global existente con presencia productiva y comercial en los principales países, la compañía se plantea obtener el máximo beneficio de su presencia global, para ello se ha desarrollado un plan estratégico para el 2002 que se centra en:

- Consolidar la integración de las compañías adquiridas en el 2001.
- Potenciar la implementación de los procesos industriales y de servicio propios de DIF (como compañía global que es, debe aportar a sus clientes niveles homogéneos de calidad y servicio).

Esta estrategia se concreta de distinto modo en cada mercado:

Europa

A 3 años vista, DIF concentrará su producción europea en sus plantas de El Masnou (Barcelona, España) y Paderborn (Alemania). La compañía persigue así la creación de centros de excelencia productiva que -



4

combinados con una potenciación de la cadena logística- permitan reducir el time to market y aportar al cliente el valor añadido que supone la máxima adaptación a sus necesidades y requerimientos específicos

América

Para DIF, el mercado norteamericano constituye el principal objetivo comercial en el continente americano. Situada en Tlalnepantla, al norte de México DF, ATA constituye una excelente plataforma para satisfacer la demanda del mercado norteamericano en virtud de las facilidades que otorga el NAFTA (Tratado de Libre Comercio de América del Norte).

Gracias a la transferencia tecnológica de DIF, actualmente, ATA es una de las plantas de producción de tejido elástico para lencería y ropa de baño más avanzadas del continente. Además, DIF -que, tras completar la adquisición, ya cuenta con todo el accionariado de ATA- ha asumido la gestión completa de la compañía que antes compartía con el socio local. A ello ha destinado numerosos recursos humanos a la compañía mexicana para garantizar así el éxito en la implantación de los procesos, sistemas y servicio que requieren los clientes de la compañía.

DIF cuenta con su propia red comercial en el continente americano. Dispone de oficinas en Nueva York (para el mercado de los Estados Unidos) y en

México (para el mercado de América Central y del Sur).

Asia

Además de contribuir a la integración global y de asimilar los procesos de gestión de Dogi, las adquisiciones en Asia deben afrontar un reto añadido: aumentar su capacidad productiva para asumir así el crecimiento que este mercado experimentará en los próximos años. La presencia de DIF en Asia tiene también un destacado valor estratégico puesto que los grandes clientes del sector están trasladando sus actividades de confección a este continente y valoran muy positivamente la nueva capacidad de DIF de suministrarles los productos con la calidad y servicio que caracteriza a la compañía en cualquier lugar del mundo.

Acciones propias

Al 31 de diciembre de 2001, las acciones propias en poder de la Sociedad ascienden a 91.688 acciones comunes, que representan el 1,02% del capital social.

Investigación y desarrollo

La Comisión Europea ha recomendado a los empresarios europeos invertir en creatividad, innovación y en mantener el liderazgo mundial en diseño y moda.

La compañía lleva más de 50 años apostando por estas áreas y hoy más que nunca es el referente mundial en tejido elástico.

El grupo continua su intensa actividad en acciones de investigación y desarrollo, necesario para lograr los objetivos de creación, innovación, mejoras y de excelencia.

Futuro

Para los próximos 3 años, DIF prevé un aumento anual de su capacidad de producción de alrededor del 7%. Además, se llevará a cabo una reordenación de esta capacidad. Los centros europeos se irán especializando en la fabricación de productos de alto valor añadido destinados a clientes que exigen mayor grado de sofisticación. Los centros situados en Asia asumirán los volúmenes de producción más elevados. Con esta reordenación progresiva, DIF quiere dar respuesta a la tendencia de sus principales clientes a desplazar sus centros productivos desde Europa y América a Asia.

En 2002, el centro de DIF en México -ATA- prevé vender en Estados Unidos un millón de metros, cifra que supondrá el 1% del mercado estadounidense que alcanza los 90 millones de metros de tejido elástico. De este modo, se rentabilizarán los esfuerzos comerciales realizados en este mercado a finales de 2001. ATA espera alcanzar una cuota del 5% del mercado en los Estados Unidos en los próximos 3 años.

Por otra parte y ante la perspectiva de que durante 2002 perdurará la debilidad del mercado, se consolidará la implementación de un plan para reducir el gasto anual en unos 4 millones de euros a partir de mejoras en los procesos de ingeniería y calidad, y de un programa de racionalización de los gastos generales y administrativos.

En un plazo máximo de 10 años, por último, las instalaciones de DIF en El Masnou se trasladarán, dentro del mismo término municipal, de acuerdo con el convenio urbanístico firmado por la compañía, el Ayuntamiento de la localidad y las sociedades titulares de los terrenos en los que se encuentran ubicadas las instalaciones industriales. Este traslado, que permitirá a DIF mejorar sus flujos logísticos y su distribución en planta, no supondrá coste adicional alguno para la compañía.

Ventas. Evolución

1993



1995



1998



2000



2002e









Cuentas anuales consolidadas e informe de auditoría

Correspondientes al Ejercicio Anual Terminado

el 31 de Diciembre de 2001

Ave. Diagonal, 654
08034 Barcelona

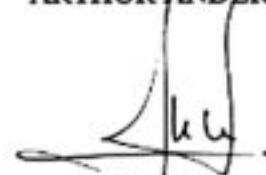
Informe de auditoría de cuentas anuales

A los Accionistas de
Dogi International Fabrics, S.A.:

1. Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de DOGI INTERNATIONAL FABRICS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES, que comprenden el balance de situación al 31 de diciembre de 2001, la cuenta de pérdidas y ganancias y la memoria correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, cuya formulación es responsabilidad de los Administradores de la sociedad dominante. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las citadas cuentas anuales consolidadas en su conjunto, basada en el trabajo realizado de acuerdo con las normas de auditoría generalmente aceptadas, que requieren el examen, mediante la realización de pruebas selectivas, de la evidencia justificativa de las cuentas anuales consolidadas y la evaluación de su presentación, de los principios contables aplicados y de las estimaciones realizadas.
2. De acuerdo con la legislación mercantil, los Administradores presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance y de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidados, además de las cifras del ejercicio 2001 las correspondientes al ejercicio anterior. Nuestra opinión se refiere exclusivamente a las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2001. Con fecha 1 de marzo de 2001 emitimos nuestro informe de auditoría acerca de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2000 en el que expresamos una opinión favorable.
3. Según se indica en la Nota 17 de la memoria, en el ejercicio 2001 Dogi International Fabrics, S.A. ha suscrito un préstamo sindicado entre varias entidades financieras. Las condiciones del préstamo establecen el cumplimiento de determinados ratios financieros que al 31 de diciembre de 2001 no se cumplían y, en la actualidad, se está negociando con las entidades financieras la adaptación de estas cláusulas para que las mismas se cumplan en función de las circunstancias económicas actuales. Este préstamo está clasificado en el balance de situación adjunto en función de los vencimientos establecidos en el contrato inicial ya que la Sociedad estima que se mantendrán en el futuro como consecuencia de la mencionada adaptación.
4. En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2001 adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de Dogi International Fabrics, S.A. y Sociedades Dependientes al 31 de diciembre de 2001 y de los resultados de sus operaciones durante el ejercicio anual terminado en dicha fecha, y contienen la información necesaria y suficiente para su interpretación y comprensión adecuadas, de conformidad con principios y normas contables generalmente aceptados que guardan uniformidad con los aplicados en el ejercicio anterior.
5. El informe de gestión consolidado adjunto del ejercicio 2001 contiene las explicaciones que los Administradores consideran oportunas sobre la situación del Grupo, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos, y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión consolidado

concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2001. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de las Sociedades.

ARTHUR ANDERSEN



Julio Haeffner

21 de mayo de 2002

5

Dogi International Fabrics, S.A. y Sociedades Dependientes

Balances de situación consolidados

al 31 de diciembre de 2001 y 2002 (Euros)

Activo	31.12.01	31.12.00
INMOVILIZADO		
Gastos de establecimiento (Nota 5)	102.276	17.838
Inmovilizaciones inmateriales (Nota 6)	6.973.478	6.700.191
Gastos de investigación y desarrollo	2.423.590	1.633.590
Propiedad industrial	277.687	19.842
Aplicaciones informáticas	4.416.153	4.293.257
Derechos s/ bienes en régimen de arrendamiento financiero	3.071.959	2.391.894
Fondo de comercio	2.793.403	18.295
Amortización acumulada	(6.009.314)	(1.656.687)
Inmovilizaciones materiales (Nota 7)		
Terrenos y bienes naturales	8.088.771	36.373
Edificios y construcciones	25.337.534	2.600.612
Instalaciones técnicas y maquinaria	108.368.208	50.010.111
Otras instalaciones, utilaje y mobiliario	17.194.594	11.772.649
Otro inmovilizado	6.688.511	3.516.111
Inmovilizado en curso	825.910	2.728.691
Amortización acumulada	(80.434.740)	(31.865.184)
Inmovilizaciones financieras (Nota 8)		
	3.735.948	3.638.548
Participaciones en sociedades puestas en equivalencia	(3.925)	(134.296)
Créditos a sociedades puestas en equivalencia	-	1.007.134
Cartera de valores a largo plazo	257.531	131.215
Otros créditos	-	460.538
Depósitos y fianzas	624.941	293.121
Administraciones públicas a largo plazo	2.965.506	1.988.941
Provisiones	(108.105)	(108.105)
Acciones de la sociedad dominante (Nota 9)	481.751	426.693
Total inmovilizado	97.362.241	49.582.633
FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACION (Nota 10)		
	16.368.308	6.635.949
GASTOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS (Nota 11)		
	2.407.596	177.028

Activo	31.12.01	31.12.00
ACTIVO CIRCULANTE		
Existencias	44.198.436	30.438.114
Materias primas y auxiliares	16.638.076	8.571.809
Producto en curso y semiacabados	12.285.036	8.777.127
Productos acabados	27.252.283	18.117.438
Anticipos proveedores	-	143.383
Provisiones (Nota 19)	(11.976.959)	(5.171.643)
Deudores	53.327.090	44.773.285
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	46.609.884	43.294.496
Empresas multigrupo	83.761	-
Deudores diversos	3.286.294	785.925
Personal	139.920	4.261
Administraciones Públicas	5.160.370	1.964.023
Provisiones (Nota 19)	(1.953.139)	(1.275.420)
Inversiones financieras temporales	2.834.931	1.060.943
Tesorería	12.237.252	66.935
Ajustes por periodificación	845.725	576.359
Total activo circulante	113.443.434	76.915.636
TOTAL ACTIVO	229.581.579	133.311.246

Las Notas 1 a 20 descritas en la Memoria consolidada forman parte integrante del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2001.

5

Dogi International Fabrics, S.A. y Sociedades Dependientes

Balances de situación consolidados

al 31 de diciembre de 2001 y 2002 (Euros)

Pasivo	31.12.01	31.12.00
FONDOS PROPIOS (Nota 12)		
Capital suscrito	5.400.000	5.409.109
Reserva legal	1.081.822	1.081.822
Reserva de revalorización	1.258.548	1.258.548
Reserva para acciones propias	627.738	426.693
Otras reservas de la sociedad dominante	38.081.295	29.923.598
Reservas en sociedades consolidadas por integración global	687.980	928.732
Reservas en sociedades puestas en equivalencia	(3.926)	-
Diferencias de conversión	(978.967)	296.161
Pérdidas y ganancias atribuibles a la sociedad dominante-Beneficio/(Pérdidas)	(1.791.904)	8.104.955
Total fondos propios	44.362.586	47.429.618
SOCIOS EXTERNOS (Nota 13)	85.666	1.847.607
DIFERENCIA NEGATIVA DE CONSOLIDACIÓN (Nota 14)	777.501	-
INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS (Nota 15)	194.926	68.449
PROVISIONES PARA RIESGOS Y GASTOS (Nota 16)		
Provisiones para responsabilidades	1.320.583	150.253
Provisiones para pensiones y obligaciones similares	2.260.746	233.181
Otras provisiones	1.995.360	-
5.576.689	383.434	
ACREEDORES A LARGO PLAZO		
Administraciones públicas	3.522.584	2.456.697
Deudas con entidades de crédito (Nota 17)	79.160.590	16.677.527
Otros acreedores (Nota 17)	7.623.304	3.353.281
Total acreedores a largo plazo	90.306.478	22.487.505

Pasivo	31.12.01	31.12.00
ACREEDORES A CORTO PLAZO		
Deudas con entidades de crédito (Nota 17)	29.876.599	28.657.639
Acreedores comerciales	46.924.810	27.457.560
Otras deudas no comerciales	11.388.582	4.895.292
Administraciones Públicas	3.080.883	2.508.318
Remuneraciones pendientes de pago	2.371.250	2.023.031
Otras deudas (Nota 17)	5.936.449	363.943
Provisiones para operaciones de tráfico (Nota 19)	74.182	84.142
Ajustes por periodificación	13.560	-
Total acreedores a corto plazo	88.277.733	61.094.633
TOTAL PASIVO	229.581.579	133.311.246

Las Notas 1 a 20 descritas en la Memoria consolidada forman parte integrante del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2001.

5

Dogi International Fabrics, S.A. y Sociedades Dependientes

Cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas

correspondientes a los ejercicios anuales al 31 de diciembre de 2001 y 2002 (Euros)

	Debe	31.12.01	31.12.00
GASTOS			
Reducción de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	1.722.879	17.664	
Aprovisionamientos (Nota 19)	84.059.022	67.214.183	
Gastos de personal	37.470.329	25.964.691	
Dotaciones para amortizaciones de inmovilizado	10.518.199	6.754.775	
Variación de las provisiones de tráfico (Nota 19)	4.814.969	71.280	
Otros gastos de explotación	30.475.561	25.340.527	
	169.060.959	125.363.120	
Beneficios de explotación			
	1.629.779	13.771.255	
Gastos financieros	7.333.540	3.616.116	
Variación de provisiones de inversiones financieras (Nota 8)	1.191.305	-	
Diferencias negativas de cambio	2.103.708	4.840.576	
	10.628.553	8.456.692	
Participación en pérdidas de sociedades puesta en equivalencia	-	134.176	
Beneficios de las actividades ordinarias			
	-	10.792.914	
Pérdidas procedentes del inmovilizado	242.676	-	
Variación de provisiones de inmovilizado material e inmaterial	(66.581)	-	
Gastos y pérdidas extraordinarios (Nota 19)	2.195.758	217.987	
Gastos y pérdidas de ejercicios anteriores	63.872	141.094	
	2.435.725	359.081	
Beneficios consolidados antes de impuestos	-	10.616.494	
Impuesto sobre Sociedades (Nota 18)	(415.877)	2.361.779	
Resultado consolidado del ejercicio (beneficio)	-	8.254.715	
Resultado atribuido a socios externos (beneficio)	-	149.760	
Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad dominante (beneficio)	-	8.104.955	

	Haber	31.12.01	31.12.00
INGRESOS			
Importe neto de la cifra de negocios (Nota 19)	163.889.872	135.235.021	
Aumento de las existencias de productos terminados y en curso de fabricación	4.702.790	2.708.509	
Trabajos realizados por el grupo para el inmovilizado	1.020.861	805.822	
Otros ingresos de explotación	1.077.215	385.023	
	170.690.738	139.134.375	
Intereses e ingresos asimilados	844.437	427.686	
Diferencias positivas de cambio	2.358.199	5.184.841	
	3.202.636	5.612.527	
Resultados financieros negativos	7.425.917	2.844.165	
Reversión de diferencias negativas de consolidación (Nota 14)	2.325.627	-	
Pérdidas de las actividades ordinarias			
	3.470.511	-	
Beneficios procedentes del inmovilizado	188.285	137.494	
Subvenciones de transferidas al resultado del ejercicio (nota 15)	6.448	15.945	
Ingresos y beneficios extraordinarios	465.653	27.112	
Ingresos y beneficios de ejercicios anteriores	55.092	2.110	
	715.478	182.661	
Resultados extraordinarios negativos	1.720.247	176.420	
Pérdidas consolidadas antes de impuestos	5.190.758	-	
Resultado consolidado del ejercicio (Pérdida)	4.774.881	-	
Resultado atribuido a socios externos (Pérdida) (Nota 13)	2.982.977	-	
Pérdidas netas del ejercicio atribuidas a la sociedad dominante	1.791.904	-	

Las Notas 1 a 20 descritas en la Memoria consolidada forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada al 31 de diciembre de 2001.

5

Dogi International Fabrics, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria consolidada

Correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2001

1/ ACTIVIDADES Y ESTRUCTURA DEL GRUPO

Las empresas del Grupo incluidas en la consolidación y la información relacionada con las mismas es la siguiente:

	% Participación	
	Directa	Indirecta
Dogi International Fabrics, S.A. C/Pintor Domènec Farré, 13-15. El Masnou. Barcelona	Sociedad dominante	
Société Nouvelle Ellastelle Le Puy en Velay. Le Sejelat B.P55. Francia	-	99,97%
Dogi Holding, B.V. Strawinskyalaan 1349. Amsterdam. Holanda	100%	-
Dogi Hong-Kong Limited Room 1003-10 Floor. Hong Kong	0,10%	99,90%
Textiles Ata, S.A. de C.V. Recursos Petroleros nº 3. Tlalneplantla. México	-	100%
Dogi UK Medlock House. Hulme Street. Manchester M-15 GAL. Gran Bretaña	50%	50%
Seamfree Int Medlock House. Hulme Street. Manchester M-15 GAL. Gran Bretaña	-	33,30%
Dogi USA Inc 182 Madison Avenue, 17 floor. New York-1006. EEUU	-	100%
Courtaulds Textiles Holding GmbH Bahnhofstrasse 32. Bisingen. Alemania	100%	-
Penn Elastic GmbH An Der Talle 20. Paderborn. Alemania	-	100%
Penn Italia s.r.l. Via Saffi 18. Milan. Italia	-	75%
Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd 3 Tianpu Lu. Jiansi. China	94,4%	-
Penn Asia Co. Ltd 468 Soi Klongkae. Samutsakorn 74130. Tailandia	50%	-
Jareeporn Pranita Co. Ltd 302 Moo2. Samutsakorn 74130. Tailandia	50%	-
Laguna Realty Corporation FTI Electronics Avenue. Metro Manila. Filipinas	80%	-
Penn Philippines Inc. FTI Electronics Avenue. Metro Manila. Filipinas	100%	-
Penn Philippines Export Inc. Laguna International Park, Start Avenue. Laguna. Filipinas	-	100%

Todas las sociedades mencionadas anteriormente se dedican a la producción de tejidos, excepto Dogi Holding, B.V., cuya actividad principal es la tenencia acciones, y Jareeporn Pranita Co. Ltd y Laguna Realty Corporation cuya actividad principal es la explotación de patrimonios inmobiliarios.

La Sociedad dominante ha cambiado su antigua denominación Dogi, S.A. por la actual Dogi International Fabrics, S.A., mediante acuerdo de la Junta General de Accionistas de fecha 8 de mayo de 2001.

Durante el ejercicio 2001 se han incorporado al perímetro de consolidación las sociedades Courtaulds Textiles Holding GmbH, Penn Elastic GmbH, Penn Italia, s.r.l., Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd, Laguna Realty Corporation, Penn Philippines Inc., Penn Philippines Export Inc., Penn Asia Co. Ltd y Jareeporn Pranita Co. Ltd, que fueron adquiridas por la Sociedad dominante con fecha 25 de mayo de 2001.

Adicionalmente, la Sociedad dominante ha adquirido el 50% restante de la sociedad Dogi UK con fecha 12 de diciembre de 2001(véase Nota 10).

Por su parte, la sociedad del Grupo Dogi B.V. ha adquirido el 44,5% restante de la sociedad Textiles Ata, S.A. de C.V. con fecha 20 de diciembre de 2001(véase Nota 10).

2/ DISTRIBUCIÓN DE RESULTADOS DE LA SOCIEDAD DOMINANTE

La propuesta de distribución de resultados formulada por los Administradores de la Sociedad dominante consiste en aplicar las pérdidas del ejercicio a resultados negativos de ejercicios anteriores.

3/ BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS CONSOLIDADAS

a/ Imagen fiel

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas han sido obtenidas de los registros contables de las sociedades de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados. Estas cuentas anuales consolidadas han sido formuladas por los Administradores de la Sociedad dominante. Las cuentas anuales consolidadas de 2000 fueron aprobadas por la Junta General de Accionistas de la Sociedad dominante el 8 de mayo de 2001.

b/ Principios de consolidación

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas se han preparado a partir de los registros de contabilidad de Dogi International Fabrics, S.A. y de las sociedades dependientes que incluyen determinados ajustes de adaptación de criterios. Las cuentas anuales han sido formuladas por los Administradores de cada sociedad de acuerdo con el Plan General de Contabilidad en el caso de sociedades españolas y de acuerdo a los principios contables de cada país para el resto. Las cuentas anuales consolidadas adjuntas, que han sido formuladas por los Administradores de Dogi International Fabrics, S.A., y las cuentas anuales individuales de Dogi International

5

Fabrics, S.A. y de cada una de las sociedades consolidadas, se someterán a la aprobación de las Juntas Generales Ordinarias de Accionistas correspondientes, estimándose que serán aprobadas sin ninguna modificación.

Todas las cuentas y transacciones importantes entre sociedades consolidadas han sido eliminadas en el proceso de consolidación.

La consolidación se ha realizado por el método de integración global, dado que se tiene un dominio efectivo, por tener mayoría de votos en sus órganos de representación y decisión, excepto en los casos de Penn Asia Co. Ltd y Jareeporn Pranita Co. Ltd en los que se ha utilizado el método de integración proporcional, por tratarse de sociedades gestionadas por el Grupo conjuntamente con otras sociedades ajenas al mismo, y en el caso de Seamfree International Limited, en el que se ha utilizado el método de puesta en equivalencia. El valor de la participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio se presenta en el capítulo "Socios externos" del pasivo del balance de situación consolidado.

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas no incluyen el efecto fiscal que, en su caso, pudiera producirse como consecuencia de la incorporación de las reservas de las sociedades consolidadas en el patrimonio de la Sociedad dominante, por considerar que las citadas reservas serán utilizadas como fuente de autofinanciación en cada sociedad consolidada.

c/ Comparación de la información

Las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2000, aprobadas en su día por la Junta General de Accionistas de la Sociedad dominante, se han convertido de pesetas a euros (1 euro = 166,386 pesetas) a efectos de su comparación con las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio anual cerrado el 31 de diciembre de 2001.

Con fecha 25 de mayo de 2001 se han incorporado al perímetro de consolidación las sociedades Courtaulds Textiles Holding GmbH, Penn Elastic GmbH, Penn Italia, s.r.l., Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd, Laguna Realty Corporation, Penn Philippines Inc., Penn Philippines Export Inc., Penn Asia Co. Ltd, y Jareeporn Pranita Co. Ltd. Por este motivo, las cuentas anuales consolidadas del ejercicio anterior no incluían el balance de situación y la cuenta de pérdidas y ganancias de dichas sociedades.

4/ NORMAS DE VALORACIÓN

Las principales normas de valoración utilizadas por la Sociedad dominante en la elaboración de sus cuentas anuales consolidadas para el ejercicio 2001 han sido las siguientes:

a/ Métodos de conversión (método del tipo de cambio de cierre)

En la conversión de las cuentas anuales de las sociedades extranjeras consolidadas cuya moneda no está incluida en el grupo de monedas del Euro se han utilizado los tipos de cambio en vigor a la fecha de cierre del ejercicio

(31 de diciembre de 2001), a excepción del capital y reservas, que se han convertido a los tipos de cambio históricos, y la cuenta de pérdidas y ganancias que se ha convertido al tipo de cambio medio del ejercicio.

La diferencia de cambio originada como consecuencia de la aplicación de este criterio se incluye en el epígrafe "Diferencias de conversión" bajo el capítulo de "Fondos propios" del balance de situación consolidado adjunto.

En el caso de la sociedad Textiles ATA, S.A. de C.V. se ha considerado el balance ajustado al 31 de diciembre de 2001 por los efectos de la inflación.

b/ Fondo de comercio de consolidación

El balance de situación consolidado adjunto incluye un fondo de comercio de consolidación neto de amortizaciones de 16,3 millones de euros, originado por la diferencia positiva de consolidación surgida entre los importes pactados por las adquisiciones de acciones de sociedades dependientes consolidadas y el valor teórico-constable de las mismas en la fecha de su adquisición, corregido por aquellos ajustes que fueron necesarios para homogeneizar sus estados financieros a los criterios del grupo (véase Nota 10).

Los Fondos de Comercio generados por las sociedades Dogi UK y Dogi USA Inc. se amortizan linealmente en un período de cinco años, mientras que el correspondiente a la sociedad Textiles Ata, S.A. de C.V. se amortiza linealmente en un período de veinte años, que es el período estimado durante el que dichos fondos contribuirán a la obtención de beneficios para el grupo. El importe cargado a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en concepto de amortización del fondo de comercio ascendió a 290 mil euros.

c/ Gastos de establecimiento

Los gastos de establecimiento están formados por los gastos de constitución, los de primer establecimiento y los de ampliación de capital, y están contabilizados por los costes incurridos.

Representan, fundamentalmente, gastos en concepto de honorarios de abogados, escrituración y registro, que se amortizan a razón del 20% anual.

d/ Inmovilizado inmaterial

El inmovilizado inmaterial de la Sociedad dominante se halla valorado a precio de coste, actualizado de acuerdo con el Real Decreto Ley 7/1996 (véase Nota 6).

Los gastos de investigación y desarrollo están específicamente individualizados por proyectos y su coste está claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo. Asimismo, se tienen motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial de dichos proyectos. Se contabilizan cuando se incurren por su precio de adquisición o coste de producción. Estos gastos se vienen amortizando a razón del 20% anual.

En el epígrafe de "Propiedad industrial" se cargan por los importes satisfechos para la adquisición de la propiedad o del derecho al uso de las diferentes manifestaciones de la misma, o por los gastos incurridos con motivo del registro de las desarrolladas por las sociedades, y se amortizan linealmente a razón del 20% anual.

5

Las aplicaciones informáticas se amortizan linealmente en un periodo de tres años para las adquiridas con anterioridad a 31 de diciembre de 1999, y en un periodo de seis años las adquiridas con posterioridad a dicha fecha, en el caso de la Sociedad dominante; y en un periodo de cinco años si se trata de una de las filiales.

Los derechos derivados de los contratos de arrendamiento financiero se contabilizan como inmovilizado inmaterial por el valor al contado del bien, reflejándose en el pasivo la deuda total por las cuotas más el importe de la opción de compra. La diferencia entre ambos importes, que representa los gastos financieros de la operación, se contabiliza como gasto a distribuir entre varios ejercicios y se imputa a los resultados de cada ejercicio de acuerdo con un criterio financiero. La amortización de los derechos sobre bienes en régimen de arrendamiento financiero se efectúa siguiendo idénticos criterios que con los elementos del inmovilizado material.

Las plusvalías o incrementos netos de valor resultante de las operaciones de actualización se amortizan en los períodos impositivos que restan por completar la vida útil de los elementos patrimoniales actualizados.

d/ Inmovilizado material

El inmovilizado material de la Sociedad dominante se halla valorado a precio de coste actualizado de acuerdo con diversas disposiciones legales entre las que se encuentran el Real Decreto Ley 7/1996 (véase Nota 7).

Las plusvalías o incrementos netos de valor resultante de las operaciones de actualización se amortizan en los períodos impositivos que restan por completar la vida útil de los elementos patrimoniales actualizados.

Durante los ejercicios 1997/1999, la sociedad del Grupo Textiles Ata, S.A. de C.V. revalorizó su maquinaria siguiendo las normativas mexicanas, de acuerdo con la valoración realizada año tras año por expertos independientes en base al valor de mercado de los activos considerando el desgaste que dicha maquinaria había sufrido.

El inmovilizado material de las sociedades adquiridas con fecha 25 de mayo de 2001 (véase Nota 3-c) se encuentra valorado a coste de adquisición de cada sociedad corregido por determinadas minusvalías asignadas en la aplicación de las diferencias negativas de consolidación que se indican en la Nota 14). Los costes de ampliación, modernización o mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se capitalizan como mayor coste de los correspondientes bienes.

Los gastos de conservación y mantenimiento se cargan a la cuenta de explotación del ejercicio en que se incurren.

Los trabajos que las sociedades realizan para su propio inmovilizado se reflejan al coste acumulado que resulta de añadir a los costes externos, los costes internos determinados en función de los consumos propios de materiales de almacén y los costes de fabricación aplicados, según tasas horarias de absorción similares a las usadas para la valoración de las existencias.

Las sociedades amortizan su inmovilizado material siguiendo el método lineal, distribuyendo el coste de los activos entre los años de vida útil estimada, según el siguiente detalle:

	Años de vida útil estimada
Edificios y construcciones	20 a 60
Instalaciones técnicas	10 a 20
Maquinaria	8,33 a 15
Utilajes	4 a 10
Otras instalaciones	4 a 12,5
Mobiliario	4 a 10
Otro inmovilizado material:	
• Equipos para proceso de información	4 a 6
• Elementos de transporte externo	4 a 6,66

f/ Inmovilizaciones financieras

Las sociedades contabilizan sus inversiones financieras a coste, minorado, en su caso, por las necesarias provisiones para depreciación, por el exceso del coste sobre su valor razonable al cierre del ejercicio.

Las minusvalías entre el coste y el valor de mercado o el valor razonable al cierre del ejercicio se registran en la cuenta "Provisiones" dentro del epígrafe de "Inmovilizaciones financieras".

g/ Existencias

Las materias primas y otros aprovisionamientos se valoran a coste estándar corregido por las desviaciones entre éste y el coste real, siguiendo el método FIFO, o al valor de mercado, el menor.

Los productos terminados y en curso de fabricación se valoran a coste estándar, que incluye el coste de los materiales incorporados, la mano de obra y los gastos directos e indirectos de fabricación, corregido por las desviaciones entre este coste estándar y el coste real, siguiendo el método FIFO, o al valor de mercado, el menor. La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se ha reducido a su posible valor de realización.

h/ Diferencia negativa de consolidación

El balance de situación consolidado adjunto incluye una diferencia negativa de consolidación de 0,8 millones de euros, originada por la diferencia surgida entre los importes pactados por las adquisiciones de las sociedades dependientes consolidadas incorporadas al perímetro de consolidación en el presente ejercicio (véase Nota 3-c), y el valor teórico-contable de las mismas en la fecha de adquisición, corregida por los importes imputados directamente a elementos patrimoniales de dichas sociedades dependientes, disminuyendo el valor de los activos o aumentando el valor de los pasivos, así como por los importes imputados a compensación de gastos y pérdidas previstas a la fecha de la operación (véase Nota 14).

i/ Provisión para responsabilidades

Bajo este epígrafe, las sociedades registran aquellos pasivos derivados de futuras reclamaciones de los que, teniendo conocimiento de ellos y sin conocer el importe exacto, se ha efectuado una estimación.

5

j/ Provisiones para pensiones y obligaciones similares

De acuerdo con la legislación francesa la sociedad del Grupo Société Nouvelle Ellastelle deberá pagar un premio de jubilación a todos aquellos trabajadores que se jubilen a los 65 años. Por este motivo, el Grupo ha registrado un pasivo por importe de 158 mil euros en el epígrafe "Provisiones para riesgos y gastos" del balance de situación adjunto, correspondiente a dicho premio según un cálculo actuarial.

Asimismo, de acuerdo con la normativa mejicana, la sociedad del Grupo Textiles Ata, S.A. de C.V. ha registrado el pasivo laboral correspondiente a la cantidad que debería pagar en concepto de indemnizaciones y primas por antigüedad a los empleados que dejen de prestar sus servicios bajo determinadas circunstancias, por un importe total de 70 mil euros.

Por su parte, de acuerdo con sus respectivas normativas, las sociedades del Grupo Penn Philippines Inc. y Penn Elastic GmbH han registrado una provisión por importe de 681 mil euros y 1.352 mil euros, por el pasivo derivado del plan de pensiones de sus trabajadores.

Finalmente, de acuerdo con el convenio colectivo de la Sociedad dominante, aquellos trabajadores que decidiesen jubilarse a partir de los 60 y hasta los 65 años tendrían derecho a percibir un premio de jubilación en función de la edad de jubilación. La Sociedad dominante no ha dotado provisión alguna por este concepto por entender que el pasivo que pueda derivarse de este derecho no es significativo.

k/ Subvenciones

Las subvenciones de capital no reintegrables se valoran por el importe concedido y se imputan a resultados en proporción a la depreciación experimentada durante el ejercicio por los activos financiados por dichas subvenciones, salvo que se trate de activos no depreciables en cuyo caso se imputarán al resultado del ejercicio en que se produzca la enajenación o baja en inventario de los mismos.

l/ Impuesto sobre beneficios

El Impuesto sobre Sociedades del ejercicio se calcula en función del resultado económico antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias permanentes con el resultado fiscal, entendiendo éste como la base imponible del citado impuesto, y minorado por las bonificaciones y deducciones en la cuota, excluidas las retenciones y los pagos a cuenta.

m/ Transacciones en moneda extranjera

La conversión en moneda nacional de los valores de renta fija y de los créditos y débitos expresados en moneda extranjera se realiza aplicando el tipo de cambio vigente en el momento de efectuar la correspondiente operación, valorándose al cierre del ejercicio de acuerdo con el tipo de cambio vigente en ese momento.

Las diferencias de cambio que se producen como consecuencia de la valoración al cierre del ejercicio de valores de renta fija, así como de los débitos y créditos en moneda extranjera se clasifican en función del ejercicio en que

vencen y de la moneda, agrupándose a estos efectos las monedas que, aun siendo distintas, gozan de convertibilidad oficial.

Las diferencias netas positivas de cada grupo se recogen en el pasivo del balance como ingresos a distribuir en varios ejercicios, salvo que por el grupo correspondiente se hayan imputado a resultados de ejercicios anteriores diferencias negativas de cambio, en cuyo caso se abonan a resultados del ejercicio las diferencias positivas hasta el límite de las diferencias negativas netas cargadas a resultados de ejercicios anteriores.

Las diferencias negativas de cada grupo se imputan a resultados.

Las diferencias positivas diferidas en ejercicios anteriores se imputan a resultados en el ejercicio en que vencen o se cancelan anticipadamente los correspondientes créditos y débitos o en la medida en que en cada grupo homogéneo se van reconociendo diferencias en cambio negativas por igual o superior importe.

n/ Ingresos y gastos

Los ingresos y gastos se imputan en función de la corriente real de bienes y servicios que representan y con independencia del momento en que se produce la corriente monetaria o financiera derivada de ellos.

No obstante, siguiendo el principio de prudencia, las sociedades únicamente contabilizan los beneficios realizados a la fecha del cierre del ejercicio, en tanto que los riesgos y las pérdidas previsibles, aun siendo eventuales, se contabilizan tan pronto son conocidos.

5/ GASTOS DE ESTABLECIMIENTO

El movimiento habido durante el ejercicio en las diferentes cuentas de gastos de establecimiento ha sido el siguiente:

	Euros
Saldo inicial	17.838
Adiciones	92.969
Amortización	(8.531)
Saldo final	102.276

5

6/ INMOVILIZADO INMATERIAL

El movimiento habido durante el ejercicio en las diferentes cuentas de inmovilizado inmaterial y de sus correspondientes amortizaciones acumuladas ha sido el siguiente:

	Euros							
	Saldo inicial	Incorporación al perímetro	Adiciones o dotaciones	Retiros o reducciones	Diferencias de conversión	Traspasos	Saldo final	
Gastos de investigación y desarrollo								
Coste	1.633.590	-	790.000	-	-	-	2.423.590	
Amortización acumulada	(193.551)	-	(313.316)	-	-	-	(506.867)	
	1.440.039	-	476.684	-	-	-	1.916.723	
Propiedad industrial								
Coste	19.842	267.692	-	-	(9.847)	-	277.687	
Amortización acumulada	(1.694)	(250.545)	(4.451)	-	10.090	-	(246.600)	
	18.148	17.147	(4.451)	-	243	-	31.087	
Aplicaciones informáticas								
Coste	4.293.257	29.216	373.912	(502.096)	30.905	190.959	4.416.153	
Amortización acumulada	(1.038.759)	(29.216)	(718.995)	3.792	1.249	-	(1.781.929)	
	3.254.498	-	(345.083)	(498.304)	32.154	190.959	2.634.224	
Derechos sobre bienes en régimen de arrendamiento financiero								
Coste	2.391.894	883.512	916.665	-	582.665	(1.702.777)	3.071.959	
Amortización acumulada	(404.388)	(209.118)	(379.686)	-	155.321	157.356	(680.515)	
	1.987.506	674.394	536.979	-	737.986	(1.545.421)	2.391.444	
Fondo de comercio								
Coste	18.295	2.778.822	-	(3.714)	-	-	2.793.403	
Amortización acumulada	(18.295)	(2.778.822)	-	3.714	-	-	(2.793.403)	
	-	-	-	-	-	-	-	
Total								
Coste	8.356.878	3.959.242	2.080.577	(505.810)	603.723	(1.511.818)	12.982.792	
Amortización acumulada	(1.656.687)	(3.267.701)	(1.416.448)	7.506	166.660	157.356	(6.009.314)	
	Total	6.700.191	691.541	664.129	(498.304)	770.383	(1.354.462)	6.973.478

Las sociedades del Grupo utilizan los siguientes bienes en régimen de arrendamiento financiero

Descripción	Duración del Contrato (años)	Años Transcurridos	Euros			
			Coste en Origen sin Opción de compra	Años Anteriores	Presente Ejercicio	Cuotas Pendientes
Société Nouvelle Ellastelle (Francia) Terreno	16	7	566.941	247.334	57.114	475.961
Textiles Ata, S.A de C.V. (Méjico)						4.742
Máquina Scholl	3	3	629.623	427.976	-	-
Máquina Haggemann	3	3	172.872	78.516	38.995	-
Máquina Scholl	3	2	344.931	100.550	69.962	63.957
Máquina Scholl	3	2	352.182	71.949	71.440	95.936
			1.499.608	678.991	180.397	159.893
Penn Elastic GmbH (Alemania)						10.091
Maquinaria	2	1,2	68.963	23.264	23.264	33.234
Maquinaria	5	1,5	19.640	5.106	3.246	16.703
Equipos informáticos	3	2,8	8.729	6.637	1.786	766
Equipos informáticos	4	3,7	56.912	51.419	9.728	5.559
Equipos informáticos	4	3	55.164	38.759	9.356	16.038
Equipos informáticos	3	2,7	39.091	30.307	8.486	4.849
Equipos informáticos	3	1,5	8.806	3.088	1.965	5.053
Equipos informáticos	3	1,5	10.221	3.577	2.276	5.853
Equipos informáticos	3	1,7	67.351	27.398	14.753	33.721
Equipos informáticos	3	2	15.039	8.136	3.350	5.743
Equipos informáticos	3	1,1	22.647	4.326	5.046	16.581
Equipos informáticos	3	0,8	55.396	3.491	12.219	47.129
Equipos informáticos	4	3	7.065	4.493	1.084	1.859
Equipos informáticos	3	1,5	1.014	326	208	534
Equipos informáticos	3	1,8	1.025	445	208	415
Equipos informáticos	3	2,1	1.801	953	369	581
Equipos informáticos	4	3,3	155.069	104.467	22.852	29.381
Vehículo	3	1,3	19.938	5.422	4.742	14.230
Vehículo	3	1,3	11.990	3.268	2.860	8.578
Vehículo	4	1,5	33.822	9.842	6.263	26.843
Vehículo	3	2	24.330	13.933	5.737	9.836
Vehículo	1	1	3.880	1.697	2.376	-
Vehículo	3,5	0,4	12.760	-	1.887	13.961
Vehículo	3,5	1,6	18.041	5.657	3.300	10.843
Vehículo	0,5	0,1	23.122	20.913	4.306	615
Vehículo	3,5	0,3	19.338	-	1.523	19.802
Vehículo	3	3	5.245	4.613	1.242	535
			766.399	381.537	154.432	329.239
Penn Italia, s.r.l., (Italia)						167.197
Vehículo	3	1,6	37.813	17.146	9.233	20.148
Equipo informático	3	1,4	18.629	5.335	3.735	10.312
			56.442	22.481	12.968	30.460
Total			2.889.390	1.330.343	404.911	995.553
						182.569

Conforme se indica en la Nota 4, la Sociedad dominante procedió a la actualización de los valores de su inmovilizado inmaterial al amparo del Real Decreto-Ley 7/1996, de 7 de Junio, con pago de un gravamen único del 3%. El efecto en las cuentas del inmovilizado inmaterial no fue significativo.

5

7/ INMOVILIZADO MATERIAL

El movimiento habido durante el ejercicio en las diferentes cuentas del inmovilizado material y de sus correspondientes amortizaciones acumuladas ha sido el siguiente:

	Euros						
	Saldo Inicial	Incorporación al perímetro	Adiciones o Dotaciones	Retiros o devoluciones	Diferencias de conversión	Traspasos	Saldo final
Terrenos y bienes naturales							
Coste	36.373	8.149.238	10.737	-	(107.577)	-	8.088.771
	36.373	8.149.238	10.737	-	(107.577)	-	8.088.771
Edificios y construcciones							
Coste	2.600.612	22.875.184	798.622	(547.257)	(389.627)	-	25.337.534
Amortización acumulada	(715.740)	(3.559.778)	(588.771)	117.366	45.390	-	(4.701.533)
	1.884.872	19.315.406	209.851	(429.891)	(344.237)	-	20.636.001
Instalaciones técnicas y maquinaria							
Coste	50.010.111	50.519.720	5.262.951	(637.615)	1.560.193	1.652.848	108.368.208
Amortización acumulada	(23.634.789)	(30.517.867)	(6.140.903)	331.659	(920.950)	(143.287)	(61.026.137)
	26.375.322	20.001.853	(877.952)	(305.956)	639.243	1.509.561	47.342.071
Otras instalaciones, utilaje y mobiliario							
Coste	11.772.649	4.797.225	652.048	(27.224)	(104)	-	17.194.594
Amortización acumulada	(5.566.722)	(3.914.713)	(977.115)	16.051	20.398	-	(10.422.101)
	6.205.927	882.512	(325.067)	(11.173)	20.294	-	6.772.493
Otro inmovilizado							
Coste	3.516.111	1.880.833	1.561.511	(541.382)	221.509	49.929	6.688.511
Amortización acumulada	(1.947.933)	(1.484.654)	(1.096.222)	361.220	(103.311)	(14.069)	(4.284.969)
	1.568.178	396.179	465.289	(180.162)	118.198	35.860	2.403.542
Inmovilizado en curso							
Coste	2.728.691	-	896.324	(2.803.067)	194.921	(190.959)	825.910
	2.728.691	-	896.324	(2.803.067)	194.921	(190.959)	825.910
Total							
Coste	70.664.547	88.222.200	9.182.193	(4.556.545)	1.479.315	1.511.818	166.503.528
Amortización acumulada	(31.865.184)	(39.477.012)	(8.803.011)	826.296	(958.473)	(157.356)	(80.434.740)
	38.799.363	48.745.188	379.182	(3.730.249)	520.842	1.354.462	86.068.788

Conforme se indica en la Nota 4-e, la Sociedad dominante procedió a la actualización de su inmovilizado material al amparo del Real Decreto-Ley 7/1996, de 7 de Junio. Con anterioridad la Sociedad se había acogido a otras leyes de actualización. La actualización de 1996 se efectuó aplicando los coeficientes máximos autorizados por el Real Decreto-Ley.

El resultado de la actualización fue el siguiente:

Descripción	Euros
Edificios y construcciones	9.590
Instalaciones técnicas	65.750
Maquinaria	568.650
Utilajes	1.740
Otras instalaciones	447.570
Mobiliario	14.480
Equipos informáticos	30.540
Elementos de transporte externo	6.130
Total	1.144.450

La plusvalía resultante de la actualización neta del gravamen único del 3%, fue abonada a la cuenta "Reserva de Revalorización".

Durante el ejercicio 2001 se han practicado dotaciones a la amortización de las plusvalías de los bienes actualizados por importe de 2.185 euros. El valor neto de la actualización a 31 de diciembre de 2001 después de aplicar la amortización del año, es de 147.448 euros.

El coste bruto de los bienes totalmente amortizados a 31 de diciembre de 2001 de las sociedades del Grupo ascendente a 30,4 millones de euros, importe en el que no se incluyen las sociedades multigrupo Penn Asia Co. Ltd y Jareeporn Pranita Co. Ltd.

5

El inmovilizado material ubicado en el extranjero, donde las distintas sociedades dependientes tiene su domicilio social, es el siguiente:

	Euros
Terrenos y bienes naturales	
Coste	8.052.398
Edificios y construcciones	
Coste	25.271.006
Amortización acumulada	(4.679.764)
	20.591.242
Instalaciones técnicas y maquinaria	
Coste	70.248.231
Amortización acumulada	(37.121.754)
	33.126.477
Otras instalaciones, utilaje y mobiliario	
Coste	5.095.162
Amortización acumulada	(4.071.735)
	1.023.427
Otro inmovilizado	
Coste	3.999.722
Amortización acumulada	(2.263.424)
	1.736.298
Inmovilizado en curso	
Coste	745.134
Total	
Coste	113.411.653
Amortización acumulada	(48.136.677)
	65.274.976

8/ INMOVILIZACIONES FINANCIERAS

El movimiento habido durante el ejercicio 2001 en las cuentas de inmovilizado financiero ha sido el siguiente:

	Euros				
	Saldo inicial	Adiciones	Retiros	Transpasos	Saldo final
Participaciones en sociedades puestas en equivalencia	(134.296)	-	-	130.371	(3.925)
Administraciones públicas a largo plazo	1.988.941	1.081.127	(104.562)	-	2.965.506
Préstamos a sociedades puestas en equivalencia	1.007.134	176.416	-	(1.183.550)	-
Otros créditos a largo plazo	460.538	100.596	(561.134)	-	-
Cartera de valores a largo plazo	131.215	126.316	-	-	257.531
Depósitos y fianzas	293.121	331.820	-	-	624.941
Provisiones	(108.105)	(1.045.317)	-	1.045.317	(108.105)
Total	3.638.548	770.958	(665.696)	(7.862)	3.735.948

Durante el ejercicio 2002, la Sociedad dominante tiene previsto la capitalización del préstamo concedido a la sociedad asociada Seamfree International Limited por importe de 1.183.550 euros. Sin embargo, siguiendo el criterio de prudencia la Sociedad dominante ha procedido a dotar la participación en esta asociada por importe de 1.045 miles de euros en el epígrafe de "Variación en las provisiones de las inversiones financieras" de la cuenta de resultados adjunta.

El epígrafe "Administraciones Públicas a largo plazo", recoge los créditos fiscales e impuestos anticipados del ejercicio (894 mil euros), y de ejercicios anteriores (2.071 mil euros) registrados en la sociedad del grupo Textiles Ata, S.A. de C.V.

9/ ACCIONES DE LA SOCIEDAD DOMINANTE

El movimiento habido durante el ejercicio en las acciones de la Sociedad dominante ha sido el siguiente:

	Euros
Saldo inicial	426.693
Adquisición de acciones propias	201.045
Dotación depreciación	(145.987)
Saldo final	481.751

Las acciones propias en poder del Grupo representan el 1,02% del capital social y totalizan 91.688 acciones comunes, con un valor nominal de 0,60 euros y un precio medio de adquisición de 7,22 euros.

10/ FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACIÓN

El movimiento habido durante el ejercicio en este capítulo del balance de situación consolidado adjunto ha sido el siguiente:

	Euros					
	Sociedad	Saldo inicial	Incorporación al Perímetro	Reestimación del Fondo	Amortizaciones	Saldo final
Textiles Ata, S.A. de C.V.		6.355.162	12.204.101	(2.824.565)	(203.947)	15.530.751
Dogi UK		278.465	643.032	-	(85.681)	835.816
Dogi USA Inc.		2.322	-	-	(581)	1.741
Total		6.635.949	12.847.133	(2.824.565)	(290.209)	16.368.308

En ejercicios anteriores la sociedad del Grupo Dogi Holding, B.V. compró la participación del 55,5% de la sociedad mexicana Textiles Ata, S.A. de C.V. El precio total de la operación estaba indexado a los resultados de esta sociedad en los próximos tres años, habiéndose pagado en el momento de la compra un anticipo de 6,5 millones de euros.

La sociedad Dogi Holding B.V. registró el valor total estimado de la compra en su balance de situación, en base a las proyecciones financieras de resultados para los próximos tres ejercicios de Textiles Ata, S.A. de C.V., resultando, de esta estimación, un valor de la inversión financiera de 9,1 millones de euros, generándose un fondo de comercio de consolidación

5

de 7,3 millones de euros como diferencia entre el precio estimado y los fondos propios corregidos de esta sociedad en el momento de la compra. Dicho fondo de comercio neto a 31 de diciembre de 2000 ascendía a 6,4 millones de euros.

Asimismo, y como complemento del contrato de compra-venta anterior, Dogi Holding, B.V. y los accionistas del restante 44,5% de Textiles Ata, S.A. de C.V. firmaron una opción de compra y una opción de venta respectivamente de esta parte del capital, obligatorio para cada una de las partes a instancias de la otra y cuyo precio está indexado al beneficio futuro de la Sociedad.

Con fecha 20 de diciembre de 2001 la sociedad del grupo Dogi Holding, B.V. y los antiguos accionistas de la sociedad Textiles Ata, S.A. de C.V. firmaron la terminación anticipada del contrato de compraventa de la participación del 55,5%. A la misma fecha, y como parte integrante de la misma operación, ambas partes ejecutaron la opción de compraventa del restante 44,5% del capital de Textiles Ata, S.A. de C.V., fijando un precio igual a 5,4 millones de euros pagado en el acto. En consecuencia, la cantidad pagada hasta la fecha por el 100% del capital de Textiles ATA, S.A. de C.V. ha sido de 11,9 millones de euros. Adicionalmente al importe pagado hasta la fecha se ha incluido en el precio total un importe indexado a los resultados futuros de dicha sociedad en los 10 años siguientes, generándose un fondo de comercio de consolidación de 12,2 millones de euros como diferencia entre el precio final estimado de dicha operación y los fondos propios corregidos de esta sociedad en el momento de la compra. De este importe, 6,1 millones de euros corresponden a dicha estimación de precio en función de los resultados futuros y tienen su contrapartida en el epígrafe "Otros acreedores" a largo plazo del pasivo del balance de situación adjunto (véase Nota 17).

Por otra parte, a la misma fecha, Dogi Holding, B.V. ha realizado una aportación de capital en Textiles Ata, S.A. de C.V. de 1,2 millones de euros.

Con fecha 12 de diciembre de 2001 la Sociedad dominante adquirió el 50% restante del capital social de la sociedad Dogi UK por importe de 654 mil euros, generándose un fondo de comercio de consolidación de 643 mil euros como diferencia entre el precio pagado y los fondos propios de esta sociedad en el momento de la compra.

11/ GASTOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS

El movimiento habido durante el ejercicio en la cuenta de "Gastos a distribuir en varios ejercicios" es el siguiente:

	Euros
Saldo inicial	177.028
Adiciones	2.467.853
Amortización	(237.285)
Saldo final	2.407.596

Las adiciones registradas en el ejercicio corresponden básicamente a la periodificación de la comisión de apertura del préstamo sindicado suscrito por la Sociedad dominante en el presente ejercicio (véase Nota 17), la cual se imputa a resultados en base al calendario de amortización de dicho préstamo según el criterio financiero.

12/ FONDOS PROPIOS

El movimiento habido en el ejercicio de los "Fondos propios" consolidados ha sido el siguiente:

	Euros	Saldo Inicial	Distribución de resultados	Redenominación del capital	Acciones propias	Resultado del periodo	Diferencias de Conversión	Saldo final
Capital suscrito	5.409.109	-	-	(9.109)	-	-	-	5.400.000
Reserva legal	1.081.822	-	-	-	-	-	-	1.081.822
Reserva de revalorización	1.258.548	-	-	-	-	-	-	1.258.548
Reserva para acciones propias	426.693	-	-	-	201.045	-	-	627.738
Otras reservas de la Sociedad dominante	29.923.598	8.349.633	9.109	(201.045)	-	-	-	38.081.295
Reservas en sociedades consolidadas	928.732	(244.678)	-	-	-	-	-	684.054
Diferencias de conversión	296.161	-	-	-	-	-	(1.275.128)	(978.967)
Resultado del periodo	8.104.955	(8.104.955)	-	-	(1.791.904)	-	-	(1.791.904)
Total	47.429.618	-	-	-	(1.791.904)	(1.275.128)	44.362.586	

Capital social

Con fecha 8 de mayo de 2001 la Junta General de Accionista de Dogi International Fabrics, S.A. aprobó la redenominación del capital social a euros, mediante reducción del mismo por un total de 9.109 euros, con el único objetivo de redondear los valores nominales de las acciones a la baja, al céntimo más próximo, de manera que cada acción tenga un valor nominal de 0,60 euros. Dicha reducción de capital se realizó mediante la creación de una reserva indisponible por importe de 9.109 euros. En consecuencia, el capital social al 31 de diciembre de 2001 de Dogi International Fabrics, S.A. está representado por 9.000.000 de acciones al portador de 0,60 euros de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas.

Al 31 de diciembre de 2000 los accionistas de la Sociedad dominante con participación igual o superior al 10% del capital suscrito son los siguientes:

Accionistas	% Participación
D. José Doménech	40,02%
Investholding J.D. S.L.	11,11 %

La Sociedad tiene admitida a cotización oficial la totalidad de su capital social.

Reserva legal

De acuerdo con el texto refundido de la Ley de Sociedades Anónimas, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que excede del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

5

Otras Reservas no disponibles

Hasta que las partidas de gastos de establecimiento y gastos de investigación de la Sociedad dominante no hayan sido totalmente amortizadas, está prohibida toda distribución de beneficios en la Sociedad dominante, a menos que el importe de las reservas disponibles sea, como mínimo, igual al importe de los saldos no amortizados. En consecuencia, del saldo de reservas voluntarias de la Sociedad dominante 2.006 mil euros son indisponibles.

Reserva de revalorización

Corresponde al importe de la plusvalía neta resultante de la actualización realizada al amparo del Real Decreto-Ley 7/1996, de 7 de junio (véase notas 6 y 7).

El saldo de la reserva de revalorización podrá destinarse, sin devengo de impuestos a eliminar los resultados negativos, tanto los acumulados de ejercicios anteriores como los del propio ejercicio, o los que puedan producirse en el futuro, y a la ampliación del capital social. A partir del 1 de enero del año 2007, podrá destinarse a reservas de libre disposición, siempre que la plusvalía monetaria haya sido realizada. Se entenderá realizada la plusvalía en la parte correspondiente a la amortización contablemente practicada o cuando los elementos patrimoniales actualizados hayan sido transmitidos o dados de baja en los libros de contabilidad.

Adicionalmente, en el caso de que la revalorización provenga de elementos patrimoniales en régimen de arrendamiento financiero, la citada disposición no podrá tener lugar antes del momento en que se ejercente la opción de compra.

Si se dispusiera el saldo de esta cuenta en forma distinta a la prevista en el Real Decreto-Ley 7/1996, dicho saldo pasaría a estar sujeto a tributación.

Reserva por acciones propias

Corresponde al importe de las acciones propias que están en poder de la Sociedad. Estas reservas son indisponibles hasta que las mencionadas acciones sean enajenadas o amortizadas.

Reservas en sociedades consolidadas

A continuación se presenta el desglose, por sociedades, de dicho epígrafe, en euros:

Sociedades consolidadas por integración global	Reservas consolidadas
Société Nouvelle Ellastelle	1.387.527
Dogi Hong Kong Ltd.	(13.396)
Dogi USA Inc.	(13.511)
Dogi UK	(142.674)
Textiles ATA, S.A. de C.V.	(163.031)
Dogi Holding, B.V.	(366.935)
Total	687.980
Sociedades puestas en equivalencia	
Seamfree International Ltd.	(3.926)

Diferencias de conversión

El detalle por sociedades de las diferencias de conversión es, en euros, el siguiente:

Sociedad	Diferencias de conversión
Dogi Hong Kong Ltd.	(8.213)
Dogi USA Inc.	2.008
Textiles ATA, S.A. de C.V.	550.424
Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd	(592.206)
Penn Asia Co. Ltd	24.987
Laguna Realty Corporation	(63.171)
Penn Philippines Inc.	(892.796)
Total	(978.967)

13/ SOCIOS EXTERNOS

El saldo incluido en este capítulo del balance de situación consolidado adjunto recoge el valor teórico-contable de la participación de los accionistas minoritarios en las sociedades consolidadas. Asimismo, el saldo que se muestra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta representa la participación de dichos accionistas minoritarios en los resultados del ejercicio.

El movimiento habido durante el ejercicio en este capítulo del balance de situación consolidado y de la cuenta de pérdidas y ganancias adjunta es, en euros, el siguiente:

Sociedad	Saldo inicial	Resultado del ejercicio	Cambio de perímetro	Saldo final
Textiles ATA, S.A. de C. V.	1.844.638	(2.983.120)	1.138.482	-
Penn Italia, s.r.l.	-	(8.357)	94.023	85.666
Dogi UK	2.969	8.500	(11.469)	-
Total	1.847.607	(2.982.977)	1.221.036	85.666

14/ DIFERENCIAS NEGATIVAS DE CONSOLIDACIÓN

Los movimientos habidos en el epígrafe Diferencias negativas de consolidación durante el ejercicio han sido los siguientes:

Euros
Saldo inicial
Adiciones
Depreciación de inmovilizado material
Imputaciones a resultados
Traspasos a "Otras provisiones"
Saldo final
777.501

5

Las adiciones corresponden principalmente a la adquisición con fecha 25 de mayo de 2001 de las sociedades Courtaulds Textiles Holding GmbH, Penn Elastic GmbH, Penn Italia, s.r.l., Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd, Penn Asia Co. Ltd, Jareeporn Pranita Co. Ltd, Laguna Realty Corporation, Penn Philippines Inc. y Penn Philippines Export Inc. (véase Nota 1). El coste de adquisición de dichas sociedades ha sido de 57,8 millones de euros mientras que el valor teórico contable de las sociedades en el momento de la compra era de 70,7 millones de euros.

De acuerdo con la normativa vigente y a efectos de formulación de las cuentas anuales consolidadas se ha imputado una parte de dicha diferencia a los elementos patrimoniales de las sociedades dependientes Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd y Penn Philippines, Inc. por importe 3.755 y 2.098 miles de euros, respectivamente en concepto de amortización de inmovilizado material.

De la diferencia restante, la Sociedad ha revertido en el epígrafe "Reversión de diferencias negativas de consolidación" los resultados desfavorables del ejercicio 2001 de la filial Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd, por un total de 1.217 miles de euros dado que el precio pagado correspondiente a esta sociedad descontaba la evolución negativa del negocio en los dos próximos ejercicios, propios de la fase de "start-up" en la que se encuentra sumida la sociedad China. De la misma forma y por el mismo concepto, se estimó en el momento de la adquisición que la evolución desfavorable en el ejercicio 2002 alcanzaría un máximo de 763 miles de euros, por lo que se ha registrado en el epígrafe de "Otras Provisiones" contra la diferencia de primera consolidación y serán imputadas a resultados en el próximo ejercicio en la medida que esta previsión se materialice.

Asimismo, se han aplicado 3.154 miles de euros para cubrir costes de reestructuración derivados de la operación de compra (1.107 miles de euros – véase nota 19), así como otros gastos ordinarios incurridos durante el ejercicio conocidos en el momento de la adquisición. Estas aplicaciones responden a la necesidad de adecuar las operaciones de las sociedades adquiridas a su nueva realidad en el entorno internacional de Dogi.

Las otras provisiones incluyen, los gastos que se estiman que serán necesarios en el 2002 por los mismos concepto explícados en el párrafo anterior.

15/ INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS

Se incluyen en este epígrafe los ingresos a distribuir en varios ejercicios por diferencias positivas de cambio y subvenciones de capital, por importe de 164,9 mil euros y 30 mil euros, respectivamente.

Según se indica en la Nota 4, las diferencias positivas de cambio se recogen en el pasivo del balance como ingresos a distribuir en varios ejercicios, imputándose a resultados en el ejercicio en que vencen o se cancelan anticipadamente los correspondientes créditos y débitos expresados en moneda extranjera.

El movimiento habido en el presente ejercicio en la cuenta de subvenciones de capital ha sido el siguiente:

	Euros
Saldo inicial	36.431
Amortización	(6.448)
Saldo final	29.983

16/ PROVISIONES PARA RIESGOS Y GASTOS

El movimiento de la provisión durante el ejercicio en esta cuenta ha sido el siguiente:

	Euros				
Sociedad	Saldo inicial	Dotaciones	Aplicaciones	Incorporación al perímetro	Saldo final
Provisiones para responsabilidades	150.253	670.000	(150.253)	650.583	1.320.583
Provisión para pensiones y Obligaciones similares	233.181	29.719	(35.252)	2.033.098	2.260.746
Otras provisiones (véase Nota 14)	-	-	-	1.995.360	1.995.360
Total	383.434	699.719	(185.505)	4.679.041	5.576.689

informe anual 2001 | 47

17/ DEUDAS NO COMERCIALES

Las sociedades del Grupo tienen concedidos los préstamos, las líneas de crédito y de descuento que a continuación se indican, con los límites e importes dispuestos que asimismo se detallan:

	Euros		
	Límite	Corto plazo	Largo plazo
Pólizas de crédito	18.924.275	5.423.631	-
Descuento bancario	17.690.180	11.187.939	-
Préstamo Sindicado	-	11.154.327	77.928.617
Préstamos	-	968.627	312.787
C.D.T.I.	-	189.920	379.839
Arrendamiento financiero	-	456.206	539.347
Deuda por intereses	-	495.949	-
Total	36.614.455	29.876.599	79.160.590

La composición de los préstamos a largo plazo, de acuerdo con sus vencimientos es, en euros, la siguiente:

	2003	2004	2005	2006	Resto	Total
C.D.T.I.	189.920	189.919	-	-	-	379.839
Préstamo sindicado	11.132.660	11.132.660	13.359.191	13.359.191	28.944.915	77.928.617
Préstamos	312.787	-	-	-	-	312.787
Total	11.635.367	11.332.579	13.359.191	13.359.191	28.944.915	78.621.243

informe anual 2001 | 47

5

El tipo de interés medio del período para las deudas a largo plazo ha sido del 5,6%.

Con fecha 26 de abril 2001 la Sociedad dominante ha suscrito un préstamo sindicado de doble divisa, euros y dólares americanos, por importe total de 67,6 millones de euros y 19,2 millones de dólares americanos, con una duración de 7 años. El tipo de referencia es el Euribor para las disposiciones en euros, y el Libor para las disposiciones en dólares americanos, con el plazo a determinar por la Sociedad, más un diferencial en ambos casos del 1,5% durante el primer año de vigencia del préstamo. A partir del segundo año, el diferencial aplicable podrá variar entre 1% y 1,5% en función del cumplimiento de ciertos ratios financieros por parte de la Sociedad.

Dentro de los acuerdos del préstamo sindicado, se incluye la obligación de cumplir con una serie de ratios financieros, tener cubierto un mínimo del 50% del importe dispuesto con contratos de derivados financieros que aseguren el riesgo de tipo de interés, así como coberturas de tipo de cambio.

Al 31 de diciembre de 2001 la Sociedad dominante se encuentra al corriente de las obligaciones principales del préstamo. Sin embargo, no ha cumplido con los ratios financieros inicialmente acordados para lo cual se encuentra en proceso de redefinición de los mismos en base a lo establecido en el contrato original de fecha 26 de abril de 2001. A 31 de diciembre de 2001 la Sociedad dominante cumple con todas las coberturas acordadas con las entidades financieras que suscriben el contrato.

Asimismo, siguiendo los acuerdos del préstamo sindicado, la Sociedad dominante, o en su caso la sociedad del Grupo titular del activo correspondiente, ha otorgado como garantía del cumplimiento de sus obligaciones derivadas de dicho préstamo, prenda sobre los derechos de crédito derivados de sus relaciones comerciales con ciertos clientes y deudores y prenda sobre acciones de la sociedad Société Nouvelle Ellastelle, de Textiles ATA, S.A. de C.V. y de todas las sociedades adquiridas a 25 de mayo de 2001 (véase Nota 3-c).

El epígrafe "Otros acreedores" a largo plazo incluye 6,1 millones de euros correspondientes al importe estimado pendiente de pago (parte variable indexada a resultados) por la compra del 44,5% de Textiles ATA, S.A. de C.V. efectuada en el 2001 (véase Nota 10).

Por su parte, las sociedades del Grupo Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd y Dogi Hong-Kong Ltd. presentan una cuenta a pagar por importe total de 5.418 mil euros con su antiguo accionista, incluida en el epígrafe de "Otras deudas" del balance de situación adjunto.

18/ SITUACIÓN FISCAL

El Impuesto sobre Sociedades se calcula a partir del resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, que no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del impuesto.

La conciliación del resultado contable del ejercicio con la base imponible del Impuesto sobre Sociedades es como sigue:

	Euros		
	Aumento	Disminución	Importe
Resultado contable del Ejercicio (después de impuestos)			(1.791.904)
Impuesto sobre Sociedades			415.877
Intereses minoritarios			(2.982.977)
Ajustes de consolidación			(6.917.895)
Diferencias permanentes	1.253.173	(150.253)	1.102.920
Diferencias temporales	1.982.462	(463.808)	1.518.654
Base imponible (resultado fiscal)			5.180.465

La principales diferencias entre la carga fiscal imputada al ejercicio y a los ejercicios precedentes y la carga fiscal ya pagada o que habrá de pagarse por esos ejercicios, registrada en la cuentas "Impuesto sobre beneficios anticipado" e "Impuesto sobre beneficios diferido" se ha originado como consecuencia de diferencias temporales por los siguientes conceptos:

	Euros			
	Impuesto anticipado		Impuesto diferido	
Descripción	Importe	Efecto impositivo	Importe	Efecto impositivo
DOGI INTERNATIONAL FABRICS, S.A.				
Provisión de insolvencias	365.486	127.920	-	-
Periodificación vacaciones	140.000	49.000	-	-
Diferimiento por reinversión	-	-	292.754	102.464
Libertad amortización RDL 7/94	-	-	356.894	124.913
Libertad amortización RDL 7/95	-	-	150.260	52.591
Libertad amortización I+D	-	-	1.535.160	537.306
Arrendamiento financiero	-	-	422.446	147.856
TEXTILES ATA, S.A. de C.V.				
Diferencias de inventarios	-	-	6.631.770	2.321.119
Revalorizaciones de activos fijos	-	-	3.432.758	1.201.465
Otros	181.518	63.531	-	-
Total	687.004	240.451	12.822.042	4.487.714

Todos los impuestos anticipados han sido registrados en el epígrafe "Administraciones Públicas a corto plazo". Del importe de impuestos diferidos, 3,5 millones de euros han sido registrados en el epígrafe de Administraciones Públicas a largo plazo del pasivo del balance de situación adjunto, mientras que el importe restante ha sido registrado en el mismo epígrafe del corto plazo.

5

Las bases imponibles negativas de la Sociedad dominante pendientes de compensar al 31 de diciembre de 2001, el ejercicio en que se han generado y los plazos máximos de compensación son los siguientes:

Ejercicio	Euros	Plazo máximo para compensar
2001	1.435.480	2016

El balance de situación adjunto recoge el posible efecto fiscal de la compensación de pérdidas de la Sociedad dominante en el epígrafe de "Administraciones Públicas" a corto plazo, por importe de 502 mil euros.

Los créditos fiscales generados por el impuesto sobre el activo pagado en México junto con las bases imponibles negativas pendientes de compensar por la Sociedad del Grupo Textiles Ata, S.A. de C.V. son los siguientes:

Ejercicio	Euros	Plazo máximo para compensar
1992	100.656	2002
1993	102.976	2003
1994	97.299	2004
1995	66.915	2005
1996	97.610	2006
1997	132.640	2007
1998	146.451	2008
1999	150.429	2009
2000	1.176.900	2010
2001	2.458.084	2011
4.529.960		

El balance de situación adjunto recoge el posible efecto fiscal de la compensación de pérdidas de la Sociedad del Grupo Textiles Ata, S.A. de C.V. en el epígrafe de "Administraciones Públicas" a largo plazo, por importe de 2.966 mil euros.

Las bases imponibles negativas de la sociedad Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd pendientes de compensar al 31 de diciembre de 2001 y el ejercicio en que se han generado son los siguientes:

Ejercicio	Euros
1997	5.986.693
1998	5.098.334
1999	4.353.784
2000	3.494.900
2001	3.927.015
22.860.726	

El posible efecto fiscal de dichas bases no se halla recogido en el balance de situación adjunto. El grupo no tiene ninguna otra base imponible pendiente de aplicar.

La naturaleza e importe de los incentivos fiscales pendientes de deducir de la Sociedad dominante son los siguientes:

Naturaleza	Euros
Investigación y desarrollo	1.820.640
Doble imposición	32.420
Empresas Exportadoras	91.991
Formación profesional	5.813
	1.950.864

A las deducciones por empresa exportadora, habría que añadir aquellas que resulten de la compra de las sociedades adquiridas con fecha 25 de mayo de 2001, y de las que la Sociedad dominante está estudiando su posible acreditación.

El desglose de los importes, en euros, de las rentas de la Sociedad dominante acogidas al régimen previsto en el apartado 1 del artículo 21 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades es el siguiente:

Ejercicio	Renta acogida al apart.1 del art.21 LIS	Método de integración en la base imponible	Elementos patrimoniales en el que se revierte	Renta positiva pendiente de incorporación	Periodos para realizar la incorporación
2001	161.356	Años 4º a 10º	Maquinaria	161.356	2004 a 2010

La Sociedad dominante tiene pendientes de inspección los tres últimos años para todos los impuestos que le son aplicables. Por su parte la sociedad del Grupo Société Nouvelle Elastelle tienen pendientes de inspección los cuatro últimos años para todos los impuestos que le son aplicables. Las sociedades del Grupo Dogi Holding B.V., Dogi Hong Kong y Dogi USA tienen pendientes de inspección los dos últimos años, la Sociedad Dogi UK tiene pendientes los tres últimos años.

19/ INGRESOS Y GASTOS

Ventas

La distribución entre sociedades del importe neto de la cifra de negocios es como sigue:

	Euros
Dogi International Fabrics, S.A.	87.297.584
Société Nouvelle Elastelle	10.116.486
Dogi USA Inc.	22.412
Textiles Ata, S.A. de C.V.	21.889.238
Penn Italia, s.r.l.	6.593.152
Penn Elastic GmbH	17.891.247
Penn Fabrics Jiangsu Co. Ltd	5.501.337
Penn Philippines Inc.	9.185.274
Penn Asia Co. Ltd	5.393.142
	163.889.872

5

El importe neto de la cifra de negocios se distribuye geográficamente como sigue:

Mercado	%
Europa	67
America	25
Asia	8
100	

Asimismo, el importe neto de la cifra de negocios puede analizarse por línea de productos como sigue:

Línea	%
Moda íntima	79
Baño y línea deportiva	18
Punto exterior	2
Servicios y otras ventas	1
100	

Aprovisionamientos

La composición de la partida "Aprovisionamientos" es la siguiente:

	Euros
Consumos de mercaderías	3.391.029
Consumos de materias primas y otros aprovisionamientos	79.715.919
Otros gastos externos	952.074
Total	84.059.022

Personal

El número medio de personas empleadas en el ejercicio por las empresas del Grupo distribuido por categorías ha sido el siguiente:

Categoría profesional	Nº medio de empleados
Dirección general	25
Producción	1.359
Administración	626
Total	2.010

Variación de las provisiones de tráfico

El desglose de la partida "Variación de las provisiones de tráfico", junto con el saldo inicial y final de la provisión para insolvencias, son los siguientes:

	Euros
Depreciación existencias	Pérdidas de Créditos incobrables
Saldo inicial de la provisión	1.275.420
Incorporaciones al perímetro	341.449
Variación de provisiones:	
• Dotación	939.964
• Aplicaciones	(86.400)
• Cancelaciones	(517.294)
Saldo final de la provisión	1.953.139
	74.182

El epígrafe de "Otras provisiones de tráfico" incluye los pasivos devengados en concepto de abonos e indemnizaciones a pagar a clientes.

Transacciones con sociedades vinculadas

Durante el ejercicio, la Sociedad dominante ha realizado las siguientes transacciones con sociedades vinculadas a los accionistas de la Sociedad:

	Euros
Ventas	7.050.332
Compras	1.279.326
Servicios recibidos	78.765
Alquileres pagados	1.356.190

Al 31 de diciembre de 2001 existían 4.225 miles de euros pendientes de cobro de estos socios y 137 miles de euros pendientes de pago a los mismos.

Gastos extraordinarios

Este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta, recoge básicamente la dotación a la provisión para responsabilidades registrada en la sociedad del Grupo Société Nouvelle Ellastelle por un total de 670 mil euros y los gastos derivados de la reestructuración de las sociedades adquiridas durante el ejercicio según se indica en la Nota 14 por un total de 1.107 miles de euros.

5

Resultado por sociedades

La aportación de cada sociedad incluida en el perímetro de la consolidación a los resultados consolidados del ejercicio ha sido la siguiente:

	Euros
Dogi International Fabrics, S.A.	1.806.476
Société Nouvelle Ellastelle	(1.395.639)
Dogi Holding, B.V.	(153.692)
Dogi Hong Kong, Ltd.	(918.261)
Dogi U.K.	(77.181)
Dogi USA Inc.	(1.169)
Textiles Ata, S.A. de C.V.	(4.324.467)
Penn Elastic GmbH	904.507
Penn Italia, s.r.l.	(25.070)
Courtaulds Textiles Holding GmbH	349.590
Penn Asia Co. Ltd	777.678
Penn Philippines Inc.	1.270.914
Laguna Realty Corporation	(5.590)
	(1.791.904)

54 | informe anual 2001

20/ RETRIBUCIÓN Y OTRAS PRESTACIONES A LOS CONSEJOS DE ADMINISTRACIÓN

Durante el presente ejercicio los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad dominante han devengado las siguientes retribuciones por el ejercicio de sus funciones en las distintas sociedades del Grupo:

	Euros
Sueldos y dietas	946.328

A 31 de diciembre de 2001 los miembros del Consejo de Administración no tienen anticipos ni créditos concedidos. Asimismo, la Sociedad dominante no ha adquirido ninguna obligación en materia de pensiones ni efectuado pago alguno en concepto de prima de seguros de vida para los miembros del Consejo de Administración.