

'06

INFORME ANUAL



GRIFOLS

Lo más importante **[las personas]**

INFORME ANUAL 2006



CRONOLOGÍA DEL EJERCICIO 2006	6
DATOS CLAVE	8
CARTA DEL PRESIDENTE	10
ÓRGANOS DE GOBIERNO	12
ESTRATEGIA CORPORATIVA	13
[1] RESUMEN DE ACTIVIDAD	14
[2] DIVISIONES GRIFOLS	26
[3] EL COMPROMISO GRIFOLS	46
[4] LA ACCIÓN	58
[5] CUENTAS ANUALES	64

CRONOLOGÍA DEL EJERCICIO 2006

Enero

GRIFOLS ALCANZA UN ACUERDO CON CARDINAL HEALTH PARA LA DISTRIBUCIÓN DE SU PRODUCTO PYXIS EN PORTUGAL

La división de Logística Hospitalaria de Grifols extenderá su actividad en este país a través de Grifols Portugal dada la exitosa experiencia en España.

Febrero

GRIFOLS ADQUIERE PLASMACARE Y SUS 14 CENTROS DE PLASMAFÉRESIS

Con sede en Cincinnati, Ohio, la incorporación de esta compañía vinculada a la principal línea de negocio asegura el suministro del plasma, materia prima clave para la producción de los diferentes derivados plasmáticos. PlasmaCare opera en el medio oeste y sureste de Estados Unidos.

APERTURA DE LA OFICINA DE REPRESENTACIÓN EN OSAKA, JAPÓN

Grifols abre su oficina de representación en Japón con el objetivo de preparar su presencia en el mercado nipón.

Marzo

GRIFOLS COMPRA 8 CENTROS DE PLASMAFÉRESIS A BAXTER

Estos nuevos centros se integrarán en la estructura de Biomat USA que sumará un total de 59 centros dedicados a la plasmaféresis repartidos por todo el territorio de Estados Unidos.

Abril

GRIFOLS DEBUTA EN LA BOLSA DE BARCELONA

El 17 de mayo Grifols se estrenó en el mercado de valores. El precio de salida fue de 4,4 euros por acción. Al cierre la acción se había revalorizado un 15% hasta los 5,09 euros por acción.

Mayo

GRIFOLS ALCANZA UN ACUERDO CON KARDEX- REMSTAR PARA LA DISTRIBUCIÓN DE LOS CARRUSELES ROTATIVOS EN LATINOAMÉRICA

El acuerdo contempla la distribución de los carruseles rotativos para el almacén general de suministros del hospital en los mayores países de Latinoamérica: Argentina, México, Brasil y Chile donde Grifols ofrece sistemas logísticos integrados destinados a la modernización de la farmacia hospitalaria.

Junio

Julio

GRIFOLS ENTRA EN EL IBEX MÉDIUM CAP

El comité asesor técnico del Ibex Médium CAP, índice que reúne los 20 valores cotizados de mediana capitalización ajustada y que cumplen unos requisitos de liquidez, decide incluir a Grifols en lugar de Corporación Mapfre que pasa a cotizar en el Ibex-35.

GRIFOLS ALCANZA UN ACUERDO CON LA ITALIANA DIESSE DIAGNOSTICA SENESE S.P.A

El acuerdo contempla la distribución de su sistema de diagnóstico in vitro 'Chorus' en Estados Unidos durante un periodo inicial de 5 años. Esta alianza permitirá a Grifols acceder a una nueva área del mercado de diagnóstico así como asentar las bases de la que será una línea de negocio que contribuirá a potenciar notablemente la división Diagnostic.

EL INSTITUTO DE INVESTIGACIÓN GERMANS TRIAS I PUJOL DE BARCELONA Y GRIFOLS FIRMAN UN ACUERDO DE COLABORACIÓN

La alianza permitirá desarrollar conjuntamente productos de nutrición clínica, biotecnológicos y de diagnóstico.

Agosto

Septiembre

Octubre

Noviembre

Diciembre

CELEBRACIÓN DEL SIMPOSIO INTERNACIONAL SOBRE FACTORES DE COAGULACIÓN EN CHICAGO, EE. UU.

Grifols organiza este encuentro con hematólogos estadounidenses para tratar aspectos terapéuticos del tratamiento de la hemofilia.

TRASLADO Y PUESTA EN MARCHA DE LA NUEVA LÍNEA DE BOLSAS DE GRAN VOLUMEN DE LA DIVISIÓN HOSPITAL

Empieza la producción en una nueva instalación en la planta de soluciones parenterales de Parets del Vallés, inaugurada en 2003. Una línea totalmente automática que mejorará el coste del producto y con mayor capacidad de fabricación.

EMPIEZA LA AMPLIACIÓN DE LA FÁBRICA DE TARJETAS DE GEL DG GEL® DE LA DIVISIÓN DIAGNOSTIC

Con esta ampliación la compañía incrementará significativamente su producción de tarjetas de gel con vistas a aumentar su participación en el mercado mundial de inmunohematología.

EL MINISTRO DE INDUSTRIA ESPAÑOL, JOAN CLOS, VISITA GRIFOLS

Junto con el Alcalde de Parets, el recién nombrado ministro de Industria, Comercio y Turismo, visita las instalaciones de Parets del Vallés, Barcelona y destaca el importante papel que está llevando a cabo la compañía en el ámbito farmacéutico mundial como compañía de referencia en su sector.

EL DIARIO EXPANSIÓN DEL 17/11/2006 ANALIZA LOS PRIMEROS SEIS MESES DE COTIZACIÓN DE LA COMPAÑÍA

"Grifols cumple seis meses en la bolsa con un alza del 90% y unas buenas perspectivas". Los analistas son optimistas en sus previsiones de crecimiento de la compañía.

LA FDA APRUEBA LA COMERCIALIZACIÓN DE FLEBO-GAMMA DIF

Fruto de la investigación propia, la nueva inmunoglobulina intravenosa líquida mejora su completo perfil de seguridad y mejora el rendimiento del plasma procesado.

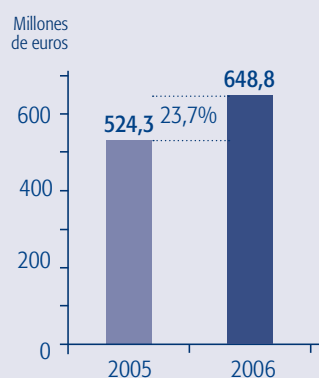
EL COMITÉ EJECUTIVO DE GRIFOLS APRUEBA LA PUESTA EN MARCHA DE "MINIFRAC"

Tras esta decisión empieza la puesta a punto y validación por la FDA de esta instalación conocida como Minifrac, ubicada en el complejo fabril de Los Ángeles que incrementará la capacidad de fraccionamiento de la compañía.

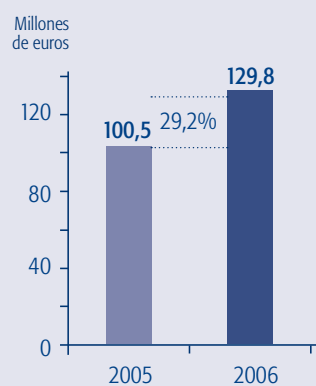
DATOS CLAVE

Otros indicadores	2006	Millones de euros	
		2005	% var.
Patrimonio neto	368,4	55,9	558,4
Total activo/pasivo	913,7	821,7	11,2
Inmovilizado	185,0	186,6	-0,9
Otra información relevante	2006	2005	% var.
Ventas EE.UU	243,0	149,4	62,7
Plantilla			
España	1.931	1.799	7,3
USA	2.116	1.483	42,7
Row	276	275	0,4
TOTAL	4.323	3.557	21,5

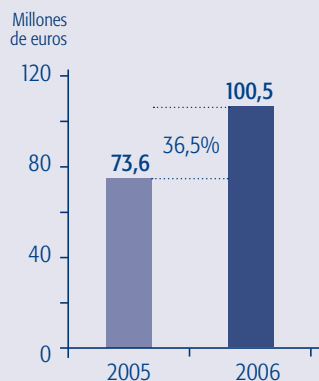
Ingresos



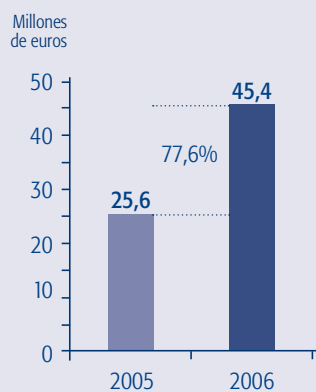
Ebitda



Ebit



Beneficio neto



- La división Bioscience experimentó un crecimiento del 21% gracias al impulso de las ventas de IGIV, Factor VIII y albúmina.
- Las ventas en los mercados exteriores ascendieron un 30,3% y representan un 74,4% de la facturación total de la compañía.

CARTA DE PRESIDENTE

Estimados accionistas:

Me complace dirigirme a todos ustedes con ocasión de la presentación del Informe Anual correspondiente a 2006, un buen año en cuanto a resultados y del que me gustaría compartir con ustedes algunas razones, tres en concreto, que me llevan a considerarlo como muy especial.

En primer lugar, la salida a bolsa de nuestra compañía ha marcado el 17 de mayo de 2006 del calendario de nuestra historia particular de forma indeleble. Con nuestra presencia en el mercado de valores culmina con éxito un proceso de años de preparación en el que no han sido pocos los escollos que hemos debido superar. Antes del debut bursátil se confirmó que la demanda de acciones durante el periodo de mandato había superado más de 10 veces la oferta, hecho que reflejaba el alto grado de credibilidad otorgado por los inversores institucionales a la estrategia planteada por la compañía. Desde la salida, la evolución de nuestros títulos en el mercado continuo ha sido alcista de forma casi ininterrumpida. A la excelente evolución de la acción ha contribuido también el cumplimiento de nuestros compromisos adquiridos y que el mercado ha sabido valorar.

En segundo lugar 2006 ha sido el año de la confirmación de nuestras posibilidades en Estados Unidos, tanto desde el punto de vista comercial como también desde el industrial. La larga trayectoria de nuestra compañía nos ha permitido evolucionar desde el rigor de las cosas bien hechas y hoy podemos constatar que la calidad de nuestros productos, nuestros métodos de producción y los frutos de nuestra I+D nos permiten competir libremente en el exigente mercado norteamericano.

El tercer aspecto que me gustaría resaltar es el notable incremento de nuestra capacidad de obtención de plasma con la incorporación a nuestra estructura de más centros de plasmaféresis en Estados Unidos. Durante este ejercicio, hemos dirigido una parte de los esfuerzos a aumentar nuestra propia red de centros en todo el territorio de Estados Unidos mediante sucesivas compras. Han sido 8 nuevos centros adquiridos a Baxter y la compra de la compañía PlasmaCare y sus 14 centros repartidos en el medio oeste y sureste del país norteamericano. Gracias a ello, Grifols es ya el segundo proveedor mundial de plasma y seguiremos trabajando en esta dirección con el objetivo de alcanzar la autosuficiencia en el abastecimiento de materia prima.

Los resultados del ejercicio están profusamente explicados en las páginas que siguen y sólo quisiera comentar brevemente algunos de los más significativos. En cuanto a ventas, el crecimiento del 23% experimentado respecto al año anterior, con un total de 648 millones de euros, supera de manera brillante las metas marcadas en el plan anual. El principal motor del crecimiento sigue siendo nuestra expansión internacional, con un 74,4% del total de dichas ventas realizadas fuera de España. En la división Bioscience, nos marcamos el objetivo de dar prioridad al mercado norteamericano, de referencia para los hemoderivados, y la estrategia se ha revelado como acertada ya que en aquel mercado la facturación ha aumentado un 62,7% alcanzando los 242,9 millones de euros que ya representan más de un tercio del total de la cifra de negocio de la compañía.

Entre los logros del año 2006 y en concreto de la división Bioscience destaca la obtención de la licencia FDA norteamericana para comercializar la nueva Flebogamma DIF en Estados Unidos. Esta nueva generación de inmunoglobulina líquida intravenosa es el resultado de los avances tecnológicos conseguidos por el equipo de I+D de Grifols a lo largo de 10 años de trabajo. Este ambicioso proyecto ha supuesto una inversión global de más de 30 millones de euros, repartidos entre la construcción de la planta de Barcelona donde se procesa la nueva IGIV y los ensayos clínicos del nuevo producto. Tras varios años de inversiones estratégicas, la compañía está preparada para crecer orgánicamente a la vez que está en condiciones de absorber la creciente demanda de consumo de hemoderivados.

A finales de 2006 la compañía daba empleo a 4.380 personas. Las cuestiones relacionadas con la formación de nuestro personal, tanto en lo que se refiere a aumentar sus conocimientos profesionales como a mejorar sus competencias, son un motivo de atención permanente, ya que consideramos a nuestro capital humano clave tanto para el desarrollo de nuestras actividades como para conseguir llevar a cabo el plan de expansión y futuros proyectos de la compañía.

A todo nuestro equipo colaborador quiero darle las gracias en nombre del Consejo de Administración por su trabajo, esfuerzo y lealtad. A ustedes, señoras y señores accionistas, les agradezco la confianza que han depositado en nuestra gestión.



Víctor Grifols Roura
Presidente y Consejero Delegado.



ÓRGANOS DE GOBIERNO

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

Nombre	Cargo	Carácter
Víctor Grifols Roura	Presidente	Ejecutivo
Juan Ignacio Twose Roura	Vocal	Ejecutivo
Ramón Riera Roca	Vocal	Ejecutivo
Tomás Dagà Gelabert	Vocal	Otros externos
Thorthol Holdings B.V.	Vocal	Dominical
Christian M. C. Purslow	Vocal	Independiente
Thomas Edwin Doster	Vocal	Dominical
Thomas Glanzmann	Vocal	Independiente
Edgar Dalzell Jannotta	Vocal	Dominical
Raimon Grifols Roura	Secretario (no consejero)	
Nuria Martín Barnés	Vicesecretaria	

COMITÉ DE AUDITORIA

Nombre	Cargo	Carácter
Christian M.C. Purslow	Presidente	Independiente
Tomás Dagà Gelabert	Vocal	Otros Externos
Tomas Glanzmann	Vocal	Independiente
Raimon Grifols Roura	Secretario (no miembro)	

COMISIÓN DE NOMBRAMIENTOS Y RETRIBUCIONES

Nombre	Cargo	Carácter
Tomas Glanzmann	Presidente	Independiente
Víctor Grifols Roura	Vocal	Ejecutivo
Tomas Edwin Doster	Vocal	Dominical

ESTRATEGIA CORPORATIVA

Contribuir a mejorar la salud y el bienestar de las personas, ofreciendo productos innovadores de máxima calidad elaborados con los últimos avances tecnológicos y respetando el entorno natural, rentabilizando la inversión de nuestros accionistas y promoviendo el desarrollo profesional de nuestros empleados. Así se describe la misión de Grifols, compañía que nació en Barcelona en 1940.

Tememos la aspiración de ser una compañía global de referencia en el sector sanitario por nuestra contribución a la comunidad mediante nuestro esfuerzo en investigación, nuestro compromiso ético, nuestro desempeño económico y nuestro equipo profesional y humano.

Los productos y servicios de Grifols ayudan a mejorar la salud y el bienestar de personas en todo el mundo. Algunos productos son esenciales para salvar la vida de quienes padecen algún tipo de trastorno hematológico. Trabajamos para que estos tratamientos sean más seguros y efectivos, cómodos para el paciente y que den tranquilidad a quien los prescribe. Incorporamos los últimos avances tecnológicos disponibles al mismo tiempo que diseñamos diferentes sistemas para mejorar nuestros procesos y detectar otros usos. La mejora de procesos, calidad operativa y lanzamiento de nuevos productos tiene un importante componente tecnológico y científico. Mantendremos nuestros niveles a la par que los mejoraremos como parte de la estrategia de futuro.

Somos pioneros en el desarrollo de la hemoterapia desde 1940. Nuestra experiencia nos permite avalar la máxima pureza de nuestros productos, que conseguimos teniendo a nuestro lado los mejores recursos humanos, científicos y técnicos. En la fabricación de hemoderivados nos hemos convertido en referente mundial por la calidad e innovación de los procesos y el diseño de las instalaciones

Nuestro compromiso empresarial está orientado a cumplir nuestra misión, generar valor de forma sostenida y sostenible para nuestros accionistas y ofrecer un entorno retador y seguro a nuestros profesionales, actuando siempre desde el respeto al medio ambiente y a las diferencias culturales y sociales.



RESUMEN DE ACTIVIDAD



[1]

ENTORNO MACROECONÓMICO

INTERNACIONALIZACIÓN DE GRIFOLS

ANÁLISIS DE RESULTADOS

I+D: UN PASO POR DELANTE

TECNOLOGÍAS DE INFORMACIÓN



En un entorno económico y financiero cambiante, caracterizado por fluctuaciones en los principales índices bursátiles, que alcanzaron máximos históricos en algunos casos, por las subidas generalizadas de los tipos de interés en Europa y Estados Unidos y por la inestabilidad de los precios del petróleo a lo largo del ejercicio, Grifols ha conseguido cumplir con el doble compromiso adquirido con sus accionistas: salir a bolsa y consolidar su presencia en el mercado norteamericano. El 17 de mayo de 2006 la compañía comenzaba a cotizar en el Mercado Continuo español. Dos meses después entraba a formar parte del Índice Español de Empresas de Mediana Capitalización (IBEX MEDIUM CAP). A cierre del ejercicio, la facturación del grupo alcanzó los 648,8 millones de euros, un 23,8% más que en 2005. El beneficio aumentó un 77,6% y se situó en 45,4 millones de euros. La capitalización bursátil de la compañía alcanzó los 2.152 millones de euros, mostrando un crecimiento del 130% desde que comenzara a cotizar.

ENTORNO MACROECONÓMICO

La actividad económica mundial mantuvo su dinamismo en 2006 y el crecimiento económico, según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI), se situó en el 5,1%, frente al 4% registrado en 2005. En paralelo, el comercio mundial se ha acelerado de forma notable, generando unos índices de crecimiento del 9,5%.

En el perfil del año, se ha observado una moderación de la actividad en los últimos meses como consecuencia de la desaceleración de la economía estadounidense. Sin embargo, el crecimiento ha continuado fuerte en la zona euro, en Japón y en las economías emergentes como China o la India.

A lo largo del ejercicio, destaca la favorable evolución de los mercados bursátiles, con máximos históricos en algunos casos, reflejando las buenas expectativas de beneficios por parte de las empresas y la ausencia de problemas de liquidez. Además, los precios del petróleo se redujeron tras alcanzar máximos históricos a principios de agosto, cuando las tensiones geopolíticas llegaron a su punto álgido. Desde entonces, los precios del crudo retrocedieron cerca del 20%, lo que ha permitido rebajar las presiones inflacionistas y aumentar la capacidad adquisitiva de las familias en los países importadores.

Estados Unidos aportó en 2006 una parte importante al crecimiento obtenido si bien, por segundo año consecutivo, fue menor al del año anterior. El Producto Interior Bruto (PIB) norteamericano aumentó un 3,4% en 2006 frente al 3,5% de 2005, debido a la anemia de sus sectores inmobiliario y automovilístico, fundamentalmente. No obstante, la ralentización de la economía era precisamente el objetivo de la Reserva Federal (FED) para hacer frente a la escalada de la inflación, que en 2006 se situó en el 3,2%. Por ello, desde

agosto de 2006 mantuvo los tipos de interés en el 5,25%, paralizando así la campaña emprendida en junio de 2004, cuando la tasa de referencia estaba en el 1%, y que ha supuesto 17 aumentos sucesivos de los tipos de interés.

Por su parte, los países que integran la Unión Europea se encuentran en la fase expansiva del ciclo con aumentos en los tipos de intervención, lo que ha originado una presión alcista sobre el euro. La robustez del empleo ha sido uno de los pilares de la recuperación económica de la Unión Europea que, tras años de debilidad, cerró 2006 con un crecimiento del 2,7%. Según la Comisión Europea, su mejor tasa en los últimos cinco años. Esta fuerte creación de empleo ha animado el consumo de los hogares y la demanda interna y, a su vez, ha dado cuerda al sector industrial y a las exportaciones de la región.

En lo que a las economías emergentes se refiere, China e India han mantenido unos extraordinarios índices de crecimiento.

Finalmente, en el caso concreto de España, la economía ha mantenido durante 2006 unos índices de crecimiento por encima de la media europea y ha cerrado el año con un incremento del PIB del 3,9%. El aumento del empleo y de la renta familiar contribuyó a la evolución controlada de la demanda interna, que estuvo marcada por la moderación del gasto de los hogares en vivienda y consumo ante las subidas experimentadas en los tipos de interés. Por su parte, el dinamismo europeo favoreció las exportaciones de bienes y servicios, principalmente turísticos, por lo que el ritmo de crecimiento español pone de manifiesto los menores desequilibrios entre las contribuciones positivas de la demanda doméstica y las negativas, aportadas por el sector exterior.



El mercado mundial de medicamentos aumentó un 7% en 2006 (a tasas de cambio constantes) y alcanzó los 643 mil millones de dólares, según IMS Health. Una vez más, el crecimiento del sector farmacéutico ha sido impulsado por el aumento de la longevidad de la población, así como por el desarrollo y comercialización de nuevos fármacos, principalmente destinados a oncología e inmunología, y por el importante crecimiento de otras terapias, como las dirigidas a enfermedades respiratorias. No obstante, a lo largo del ejercicio se produjo una importante aceleración en el consumo de fármacos por parte de países como India o China, que en poco tiempo han pasado de ser áreas en vías de desarrollo para convertirse en mercados emergentes con un peso específico para la industria farmacéutica mundial.

De hecho, China experimentó un incremento del 12,3% en 2006 y las ventas de medicamentos en este país alcanzaron los 13.400 millones de dólares. Por su parte, India ha estado inmersa en un proceso de apertura de su sector sanitario a compañías farmacéuticas multinacionales, lo que ha propiciado el rápido crecimiento de las ventas de fármacos en 2006. Las ventas aumentaron un 17,5% hasta los 7.300 millones de dólares. En 2006 cabe destacar como el 27% del crecimiento mundial de las ventas se ha generado en países cuya renta per cápita no supera los 20.000 dólares al año.

El sector farmacéutico mundial creció un 7% en 2006. Países emergentes como China e India se consolidan como las principales áreas de expansión para la industria

Frente a la agilidad de los países emergentes, Estados Unidos se mantiene como el país con mayor crecimiento, superando el 8,3%. Por su parte, los cinco principales mercados europeos: Francia, Alemania, Italia, España y Reino Unido mostraron, de forma conjunta, un aumento del 4,4%, alcanzando los 123.200 millones de dólares. En América Latina, las ventas de medicamentos aumentaron un 12,7% hasta los 33.600 millones de dólares y Japón mantuvo unas tasas de crecimiento similares a las de años anteriores.

El sector farmacéutico español creció en 2006 un 5,8%, manteniéndose por debajo del conjunto de la economía española según Farmaindustria. De los ingresos generados, sólo el 20% aproximadamente fueron ventas en hospitales.

Los últimos datos disponibles sobre la industria de fraccionadores de plasma, correspondientes al año 2005, indican que el mercado global de hemoderivados alcanzó los 7.000 millones de dólares, un 20% más en relación con 2003.

En los últimos años, el sector ha mostrado una tendencia al alza en lo que a la demanda y la fijación de precios se refiere. Asimismo, desde el año 2002, la concentración experimentada en el sector ha supuesto que 5 empresas generen el 55% de las ventas globales.

La demanda de productos derivados del plasma (hemoderivados) mantiene su ritmo ascendente

Por áreas geográficas, en el año 2005 Estados Unidos generó aproximadamente 2,6 mil millones de dólares de ventas de hemoderivados, mostrando un crecimiento del 15,5% en relación con 2004. En 2005 destaca el fuerte incremento de la demanda de Albúmina en este mercado, así como de IGIV, cuyo precio también incrementó.

A medio plazo, el aumento de pacientes susceptibles de ser tratados con hemoderivados, como consecuencia de las nuevas indicaciones aprobadas y de la entrada como demandantes de hemoderivados de terceros países hace prever una evolución positiva en el sector.

EVOLUCIÓN DE LAS OPERACIONES

- La cifra de negocio de Grifols se sitúa en 648,8 millones de euros, mostrando un aumento del 23,8%.
- El beneficio neto alcanza los 45,4 millones de euros, un 77,6% más que en 2005 y el EBITDA creció un 29,2%, situándose en los 129,8 millones de euros.
- La división Bioscience experimentó un crecimiento del 21% gracias al impulso de las ventas de IGIV, Factor VIII y albúmina.
- Las ventas en los mercados exteriores ascendieron un 30,3% y representan un 74,4% de la facturación total del grupo.

En 2006 Grifols ha cumplido los dos objetivos prioritarios marcados para el ejercicio: salir a bolsa y consolidar su presencia en Estados Unidos. Dos hitos

para la compañía que le aseguran el crecimiento futuro desde un punto de vista tanto operativo como financiero.

La consolidación del negocio en Estados Unidos se ha hecho patente con la consecución, a finales de 2006, de la licencia de la Food & Drug Administration (FDA) norteamericana para comercializar la nueva Flebogamma® DIF en Estados Unidos, donde las ventas representan el 37,5% de la facturación total del grupo.

Asimismo, la finalización del proceso de integración iniciado tras la compra en el año 2003 de los activos propiedad de Alpha Therapeutic Corporation, que incluían una planta de fraccionamiento de plasma en Los Ángeles, han permitido igualar los estándares tecnológicos y productivos a los de las instalaciones fabriles de Barcelona, por lo que el grupo dispone actualmente de dos fábricas de última generación destinadas al fraccionamiento de plasma. La integración también ha supuesto en 2006 el aumento del número de centros plasmaféresis en Estados Unidos mediante compras vinculadas a la principal línea de negocio. Los 22 nuevos centros adquiridos resultan fundamentales para asegurar el suministro de plasma a medio y largo plazo.

2006 ha sido un año marcado por la salida a bolsa y la consolidación en el mercado norteamericano

Por su parte, el acceso al mercado bursátil facilita al grupo la posibilidad de obtener financiación directa del mercado de capitales si fuera necesario para acometer nuevas inversiones estratégicas, además de posibilitarle la competencia en igualdad de oportunidades en el mercado de hemoderivados, en el que actualmente ostenta la cuarta posición por volumen de ventas y la tercera por capacidad de producción.

En el año 2006 la cifra de negocio consolidada asciende a 648,8 millones de euros, que representa un incremento del 23,8% en relación con 2005. El EBITDA se situó en 129,8 millones de euros, un 29,2% más que en el ejercicio precedente gracias, principalmente, a la contención de los costes operativos.



1

Los gastos financieros han mostrado una evolución favorable como consecuencia de la disminución del endeudamiento del grupo. Excluyendo el impacto de la cancelación de las acciones sin derecho a voto en mayo de 2006, los gastos financieros descendieron un 23,4% y se situaron en 15,2 millones de euros, frente a los 19,8 millones de euros registrados el año anterior. El beneficio neto de la compañía ha alcanzado los 45,4 millones de euros, mostrando un crecimiento del 78%.

Evolución por línea de negocio

En lo que a las distintas líneas de negocio se refiere, en el año 2006 todas registraron importantes crecimientos.

La división Bioscience, que agrupa todos los productos y actividades relacionadas con el plasma para uso terapéutico (producción de hemoderivados), generó el 68% de la facturación del grupo. Las ventas alcanzaron los 440,3 millones de euros, lo que muestra un incremento del 20,9% respecto a 2005.

La división Hospital concentra aquellos productos farmacéuticos no biológicos destinados a farmacia hospitalaria, como soluciones parenterales, productos de nutrición parenteral y enteral, material médico y sistemas integrados para la logística hospitalaria. Durante 2006 las ventas de esta línea de negocio aumentaron un 8% en relación con el año anterior y se situaron en 62,9 millones de euros. Actualmente esta división aporta el 9,7% de los ingresos totales.

La división Diagnostic engloba la fabricación y desarrollo de aparatos, ins-

1 Vista aérea del complejo industrial de Grifols en Los Ángeles, California



trumentación y reactivos destinados a los laboratorios de análisis clínicos. En 2006 generó unos ingresos por ventas de 74,6 millones de euros. En relación con 2005, creció un 7% y actualmente supone el 11,5% del negocio.

Finalmente, la división Raw Materials & Others, encargada de las ventas de productos intermedios así como de la venta de albúminas especiales para usos industriales o como medio de cultivo, generó unas ventas de 71,0 millones de euros, un 120,8% más que el año anterior. Representa el 10,9% del total de la facturación del grupo. De esta facturación, 31 millones de euros corresponden a las ventas de plasma a Talecris que estaban comprometidas por PlasmaCare Inc. antes de que la empresa fuera adquirida por Grifols. La obligación contractual existente finaliza el 28 de febrero de 2007, fecha a partir de la cual todo el plasma procedente de PlasmaCare se destinará a consumo del grupo.

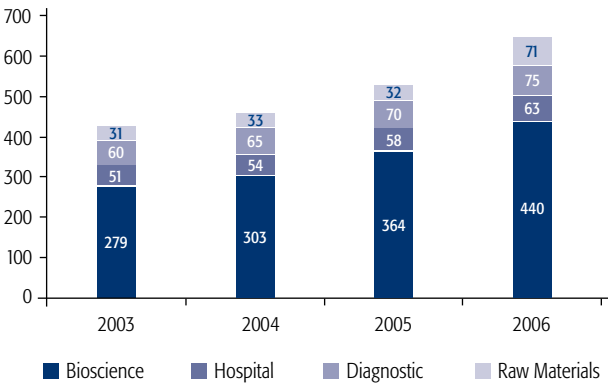


Facturación y crecimiento por divisiones en 2006

(datos en M de euros)

	Facturación	% crecimiento	%sobre facturación
Bioscience	440,3	+ 20,9	67,9
Hospital	62,9	+ 7,9	9,7
Diagnostic	74,6	+ 7,1	11,5
Raw Materials &Others	71,0	+ 120,8	10,9

Evolución por línea de negocio



Laboratorio de análisis de plasma obtenido en los centros de plasmaféresis de EE.UU. centralizado en Austin, Texas [2]

INTERNACIONALIZACIÓN DE GRIFOLS

La expansión internacional ha sido el principal motor del crecimiento de Grifols en 2006. El 74,4% de las ventas se han generado fuera de España.

La facturación de Grifols en los mercados exteriores representa a cierre del ejercicio 2006 el 74,4% de su cifra de negocio. Las ventas internacionales crecieron un 30,3% y alcanzaron los 482,6 millones de euros, tendencia que se mantendrá en los próximos años.

La estrategia iniciada por el grupo de dar prioridad al mercado norteamericano, principalmente en la división Bioscience, se ha confirmado en 2006. En Estados Unidos, referente en el sector de hemoderivados, la facturación de Grifols aumentó un 62,7% y alcanzó los 242,9 millones de euros. Así, las ventas generadas en el mercado estadounidense a cierre del ejercicio representaron un 37,5% de la facturación total.

Potenciar las ventas en Estados Unidos ha repercutido en la moderación, en términos relativos, de las ventas registradas en Europa. Ascendieron a 340,3 millones de euros en 2006 mostrando un aumento del 6,4% y contribuyendo a generar el 52,4% de los ingresos de la compañía.

En América Latina, Grifols obtuvo un crecimiento del 23,1% y en Asia, área geográfica muy presente en la estrategia de expansión de la compañía, un 21,2%. Si bien en 2006 generó el 3,5% de las ventas, la compañía prevé aumentar progresivamente su presencia. Para ello, en el tercer trimestre de 2006 se estableció una oficina de representación en Japón, donde Grifols comercializa actualmente aparatos de diagnóstico.

OFICINA DE REPRESENTACIÓN EN OSAKA, JAPÓN

En marzo de 2006 Grifols abrió su oficina de representación en Japón, con el objetivo de preparar la futura comercialización de sus productos en el país.

Actualmente, la compañía tiene presencia en el mercado nipón a través de su división Diagnostic. Comercializa aparatos e instrumentos para el diagnóstico inmunohematológico a compañías japonesas de primer nivel tecnológico.

Asimismo, también está presente en el área de Asia-Pacífico a través de compañías filiales en Malasia, Tailandia y Singapur desde 2003 y mantiene relaciones comerciales con países como China o India a través de su división Internacional.

Distribución geográfica de los ingresos ordinarios del grupo

	% sobre ventas totales		% sobre ventas totales	
	31/12/06		31/12/05	
Unión Europea	335,5	52%	314,1	60%
Estados Unidos	243,0	37%	149,4	28%
Resto del mundo	70,3	11%	70,3	12%
Consolidado	648,8	100%	524,3	100%



3 Entrada principal a la planta de producción de hemoderivados de Los Ángeles, EE.UU.



**GRIFOLS ESTÁ PRESENTE EN MÁS DE 90 PAÍSES
DEL MUNDO Y CUENTA CON 18 FILIALES PROPIAS**



ANÁLISIS DE RESULTADOS

El beneficio neto atribuible a Grupo Grifols a cierre de 2006 es de 45,4 millones de euros, que representa un aumento del 77,6% sobre el año anterior. El margen bruto se situó en el 39,6% sobre ventas, que supone más de un punto porcentual por debajo del obtenido en 2005. Este leve descenso se debe principalmente al incremento del precio del plasma y a los gastos de establecimiento generados por las nuevas instalaciones de la división Hospital, destinadas a la producción de las bolsas de irrigación de 3 litros.

Hay que destacar el EBITDA, que ascendió a 129,8 millones de euros y representa el 20% sobre ventas. El aumento experimentado respecto a 2005 fue del 29% debido a la mejora de los gastos operativos. Estos representaron un 24,3% sobre los ingresos frente a un 26,5% sobre ingresos del ejercicio anterior; mostrando así una reducción de 2,1 puntos porcentuales y alcanzando los 156 millones de euros. El EBIT de la compañía se situó en 100,5 millones de euros, un 36,5% más que en 2005.

Los resultados financieros han mantenido una evolución favorable como consecuencia de la disminución del endeudamiento del grupo. Excluyendo el impacto de la cancelación de las acciones sin derecho a voto en mayo de 2006, descendieron un 23,4% y se situaron en 15,2 millones de euros, frente a los 19,8 millones de euros registrados el año anterior.

El incremento del resultado bruto de explotación (EBITDA) en 2006 y la importante mejora del capital circulante, han permitido al grupo reducir el ratio de endeudamiento (deuda financiera neta/ EBITDA) a 2,3 veces, frente a las 2,7 veces del ejercicio anterior. La deuda financiera neta se situó en 303,3 millones de euros a cierre del ejercicio.

BALANCE DE SITUACIÓN

A cierre del ejercicio, el activo total consolidado de Grifols alcanzó los 913,7 millones de euros frente a los 821,7 millones de euros de 2005. Destaca principalmente, el incremento en 33,7 millones de euros del fondo de comercio como consecuencia de las adquisiciones realizadas en 2006: la empresa PlasmaCare que permitió a Grifols integrar dentro su estructura 14 centros para la obtención de plasma y la compra de 8 centros de plasmaféresis a Baxter.

Asimismo, cabe mencionar el incremento de las cuentas acreedoras durante el ejercicio por la mayor actividad. Las cuentas pendientes de cobro ascendieron a 196,9 millones de euros, comparadas con los 155 millones de 2005. Este aumento se explica por el reconocimiento de los intereses a cobrar de organismos dependientes de la Seguridad Social como consecuencia del mantenimiento de los retrasos en los pagos una vez aprobada la Directiva Europea de Lucha contra la Morosidad en diciembre de 2004. Con posterioridad a esta fecha, la progresiva adopción por parte de las distintas regiones de esta directiva ha contribuido a reducir notablemente los periodos de cobro de la compañía a los diversos organismos. Actualmente, la media global de cobros del año se mantiene en 97 días, lo que contribuye a aminorar las necesidades financieras.

La posición deudora de la compañía se redujo en el ejercicio, situándose en 545,3 millones de euros desde los 765,7 registrados en 2005. Si bien la deuda a largo plazo con entidades de crédito se mantuvo en ratios similares, situándose a cierre de 2006 en 198,32 millones de euros, la partida de otros acreedores disminuyó en más de 260 millones de euros. Se debe principalmente a la amortización y cancelación de las acciones sin derecho a voto tras la ampliación de capital realizada con anterioridad a la admisión a negociación de la compañía en el Mercado Continuo español. A cierre del ejercicio, la mayor parte de la deuda financiera contraída por Grifols se refiere a la novación del crédito sindicado en abril de 2006 por importe de 225 millones de euros.

PATRIMONIO NETO

A 31 de diciembre de 2006, el patrimonio neto de Grifols ascendía a 368,4 millones de euros frente a los 55,9 millones de euros contabilizados en 2005. Este incremento se explica fundamentalmente, por la ampliación de capital realizada por la compañía a través de una Oferta Pública de Suscripción (OPS), previa a la admisión a negociación de la totalidad de los títulos de Grifols en el Mercado Continuo español el 17 de mayo de 2006.

El capital social se amplió en 35,5 millones de euros mediante la emisión y puesta en circulación de 71 millones de acciones ordinarias de 0,5 euros de valor nominal cada una. El 15 de mayo de 2006 se acordó el precio de las



acciones objeto de la ampliación de capital en 4,40 euros por acción, lo que representa una prima de emisión de 3,90 euros por acción.

Así, el incremento del capital suscrito, ascendía a cierre del ejercicio 2006 a 106,53 millones de euros. En la partida "Otras Reservas" se recoge la prima de emisión de acciones por importe de 115,7 millones de euros, aminorada por los costes de cancelación de las acciones sin derecho a voto, objetivo principal al que se iban destinados los recursos obtenidos por la compañía en la OPS. El resto de diferencias registradas en los fondos propios del grupo con respecto al año anterior se debe al incremento de las reservas legales, de acuerdo con la normativa española del fondo de reserva, y al aumento de las ganancias acumuladas como consecuencia de los beneficios retenidos correspondientes a 2005 en línea con la política de dividendos del grupo.

I+D: UN PASO POR DELANTE

La investigación forma parte de los orígenes de la compañía: fue el doctor Josep Antoni Grifols i Lucas quien en 1951 desarrolló la técnica de la plasmaféresis hoy utilizada en todo el mundo. Desde entonces, la compañía siempre ha abogado por la investigación de procesos más eficientes, por la búsqueda de nuevas aplicaciones para los hemoderivados y por el desarrollo e innovación de nuevos productos. Es el compromiso de Grifols con la ciencia y con las personas.



4

En España, los recursos destinados a la actividad de I+D en el ámbito de la salud superaron en 2006 los 700 millones de euros, cifra que representa el 20% de la totalidad de las inversiones realizadas en el campo de la investigación. Según los últimos datos de Farmaindustria, el área de I+D da empleo a más de 4.000 profesionales de la industria farmacéutica, siendo la investigación de nuevos fármacos el principal motor del sector y uno de los factores fundamentales de competitividad en nuestro país.

Las principales compañías farmacéuticas han destinado históricamente importantes recursos a I+D, si bien los últimos datos reflejan una ralentización en relación con los dos ejercicios precedentes. En el periodo 2000-2004 la media anual de crecimiento fue del 18,9%, mientras que en el año 2005 sólo alcanzó el 5,5%. Esta tendencia parece extrapolarse a Europa, donde la inversión en I+D prevista podría reducirse en los próximos años.

GRIFOLS DESTINÓ 25,6 MILLONES DE EUROS A I+D EN EL AÑO 2006

Si bien la tendencia actual parece apuntar hacia una reducción de los recursos en I+D, la apuesta de Grifols sigue siendo la de estar un paso por delante. Manteniéndose pionero en la investigación y desarrollo de nuevas aplicaciones y procesos en los ámbitos en los que opera, principalmente el sector de los hemoderivados y el diagnóstico.

Para ello, destina cerca de un 6% de su facturación anual a la actividad de I+D, que en el año 2006 se tradujo en un gasto de 25,6 millones de euros, un 11,4% más que en 2005. Asimismo, Grifols cuenta con 132 profesionales dedicados a I+D que en su mayoría trabajan en España.

El mayor esfuerzo de la compañía es garantizar la máxima seguridad de sus productos. Una cuestión prioritaria para la que cuenta con una línea de investigación propia. Entre los hitos de 2006 destaca la nueva Flebogamma® DIF, una inmunoglobulina intravenosa líquida aprobada en diciembre de 2006 por la FDA.

Detalle de las instalaciones del laboratorio del área de Calidad de Los Ángeles 4

La compañía también fomenta acuerdos de colaboración para el desarrollo conjunto de proyectos de investigación. En 2006 destaca el convenio suscrito con la Fundación de Investigación del Hospital Germans Trias i Pujol de Barcelona para el desarrollo y evaluación de nuevos productos de nutrición clínica, productos biotecnológicos y de diagnóstico en el campo de la gastroenterología.

La política de I+D de Grifols se decide atendiendo a la naturaleza de los productos fabricados. Las áreas de investigación en las que actualmente se trabaja y los principales proyectos son:

División Bioscience:
Flebogamma DIF (Europa)
Flebogamma DIF: indicación PTI (Estados Unidos)
Flebogamma Antihepatitis (España) IGIV Líquida
Adhesivo de Fibrina
Antitrombina III (Estados Unidos)
Indicación von Willebrand Factor VIII (Europa)
Ensayo clínico de Alpha 1PI
Incorporación de la nanofiltración a otros hemoderivados
División Hospital:
Grifill 3.0
Soluciones medicamentos prediluidas
Soluciones de aminoácidos hipernitrogenados
División Diagnóstico:
Coagulómetro
Wadiana F-100
Reactivos de Hemostasia



5

En el área de Bioscience son varios los estudios clínicos que están en marcha sobre el uso de las proteínas plasmáticas conocidas en otras enfermedades. Durante 2006 se han realizado ensayos clínicos dirigidos a ampliar las indicaciones de los productos, como es el tratamiento con complejos de FVIII / Fwv de la enfermedad de von Willebrand, además de otros estudios con inmunoglobulinas (polivalentes y específicas), albúmina, alfa-1-antitripsina y antitrombina.

La división Diagnostic dirige su capacidad innovadora a desarrollar soluciones técnicas en el campo del diagnóstico *in Vitro*. A lo largo del ejercicio, los proyectos se han centrado en el diseño y desarrollo de dos nuevos analizadores automáticos:

- El primero de ellos se ha diseñado para realizar pruebas inmunohematológicas en tarjetas DG Gel, con gran capacidad de trabajo y mayor autonomía de funcionamiento sin intervención del operador. Se ha proyectado para que sea un analizador flexible que permita ser cargado con nuevas muestras sin necesidad de detener las pruebas en proceso de análisis.
- El segundo instrumento será la nueva generación de Triturus que también incrementará su capacidad y flexibilidad para la realización de técnicas Elisa.

5 Flebogamma® DIF. El fruto de una década de investigación y desarrollo en España



Finalmente, en la división Hospital los esfuerzos se destinan tanto a las áreas de nutrición enteral y fluidoterapia, como en el diseño de máquinas y equipos que faciliten la realización de mezclas intravenosas estériles en la farmacia hospitalaria. En 2006 destaca la aprobación por parte de la Agencia Española de Medicamentos y Productos Sanitarios de la solución de aminoácidos al 8% y 10% Tauramin, así como la obtención del registro de una emulsión de lípidos al 10% y 20% en España, Italia, Reino Unido y Alemania. También está previsto presentar los registros para nuevas emulsiones de lípidos y bolsas con nutrición *All in One* (para nutrición parenteral) a lo largo de 2007.

TECNOLOGÍAS DE INFORMACIÓN

La actividad en el campo de las Tecnologías de Información se ha centrado principalmente en la reestructuración y mejoras en la Gestión de Calidad.

GESTIÓN DE CALIDAD- SAP QUALITY MANAGEMENT

Iniciado en 2006, está previsto que entre en funcionamiento a lo largo de 2007. En una primera fase, el sistema se integrará en todas las empresas

industriales del grupo en España, para posteriormente extenderse al resto de filiales internacionales. Su implantación proporcionará un alto grado de automatización de las funciones de control de calidad, por lo que será una herramienta básica para el soporte de las funciones de las áreas técnicas de las empresas implicadas.

El hecho de que este sistema se soporte en SAP, facilita su integración con la información manejada por el resto de departamentos y al implantarse conjuntamente en todas las empresas, permitirá la homogeneización de criterios y métodos.

CENTRALIZACIÓN DE LA EXPLOTACIÓN DEL SISTEMA DE CONTROL DE LAS DONACIONES DE PLASMA

La mayor parte de los centros de plasmaféresis de Grifols en Estados Unidos se gestionan con el sistema DMS (Donor Management System) en régimen de *outsourcing* con un proveedor de ese país.

En 2006 se empezó el proceso de transferencia de este servicio al Centro de Proceso de Datos Grifols en España, al tiempo que se están diseñando los procedimientos e infraestructuras de contingencia para situaciones de desastre en el nuevo CPD (Centro de proceso de datos) Grifols en Estados Unidos, actualmente en fase de construcción.

Con esta reorganización, se proporcionarán servicios de mayor calidad y con más garantías de continuidad. A su vez se aumentará el control interno en un sistema crítico de actividad para el grupo. Finalmente, se está aprovechando este cambio para renovar la red de comunicaciones de los centros de plasmaféresis, con el objetivo de aumentar su capacidad y niveles de redundancia, lo que supondrá una significativa reducción de costes.



[6]

IMPLANTACIÓN DEL SISTEMA SAP EN PLASMACARE INC. Y GRIFOLS ARGENTINA

Se ha implantado el sistema de gestión estándar del grupo en PlasmaCare, tras su adquisición en 2006. De esta manera, además de integrar la gestión interna de la empresa se homogeneizan los procesos y se facilita el control y la consolidación contable. Con los mismos objetivos se ha implantado SAP en la filial de Argentina.

GESTIÓN DE COMPRAS EN LA DIVISIÓN INDUSTRIAL

En 2006 se ha implementado un flujo electrónico basado en SAP que automatiza el circuito de solicitud, autorización y control de recepción para las compras de la división Industrial que posteriormente se extenderá a las otras unidades del grupo.



DIVISIONES GRIFOLS



[2]

DIVISIÓ BIOCIENTIFIC
DIVISIÓ DIAGNOSTIC
DIVISIÓ HOSPITAL

DIVISIÓN BIOSCIENCE

LA DIVISIÓN BIOSCIENCE COMPRENDE LOS PRODUCTOS Y ACTIVIDADES RELACIONADAS CON EL PLASMA HUMANO. ADEMÁS DE LA PRODUCCIÓN DE HEMODERIVADOS, INCLUYE TAMBIÉN EL SERVICIO DE INACTIVACIÓN DE PLASMA PARA USO HOSPITALARIO QUE REALIZA EN ESPAÑA.



LA ACTIVIDAD DE BIOSCIENCE EN 2006

En 2006, el 68% de la facturación ha sido generada por la división Bioscience, cuyas ventas ascendieron a 440,3 millones de euros. El crecimiento registrado en relación a 2005 ha sido del 20,9% y se debe tanto al aumento del volumen de ventas de la mayoría de los productos, como a las mejoras en los precios que han experimentado algunos de los hemoderivados.

Así, a lo largo del ejercicio destaca el incremento de demanda de Factor VIII en Estados Unidos, que creció un 35,1% en relación a 2005; el aumento de precios de la Albúmina en el mercado estadounidense y la mejora, tanto en los precios como en la demanda, de la Inmunoglobulina Intravenosa (IGIV). De hecho, los ingresos generados por la venta de Flebogamma® incrementaron un 24,2% en relación al ejercicio anterior motivadas tanto por el aumento de ventas como por la subida de precios en Estados Unidos.

Grifols ostenta la cuarta posición mundial en el mercado de hemoderivados por volumen de ventas

Referente a nuevos productos destaca la obtención en el mes de diciembre de 2006 de la licencia de la Food & Drug Administration norteamericana (FDA) para comercializar una nueva generación de Inmunoglobulina Intravenosa (IGIV). Este hemoderivado, que comenzará a comercializarse durante 2007 con el nombre de Flebogamma® DIF, se fabrica en la nueva planta de producción de IGIV situada en Parets del Vallés (Barcelona) y también certificada por la FDA.

Asimismo, en el ejercicio 2006 se renovó el acuerdo con Gambro Renal Products (GRP) para ampliar el plazo de distribución de su sistema MARS® de terapia de soporte hepático en los principales países de Latinoamérica (Brasil, Chile y México).

La Organización Mundial de la Salud (OMS) calcula que alrededor de 12 millones de personas en el mundo padecen enfermedades hepáticas severas y se estima que más de 70.000 personas al año pueden beneficiarse de la terapia de soporte hepático MARS® basado en la diálisis con albúmina.

LA OBTENCIÓN DE PLASMA PARA FRACCIONAMIENTO

Los hemoderivados son proteínas plasmáticas purificadas con propiedades terapéuticas que se obtienen a partir del fraccionamiento del plasma humano. Estas proteínas, debidamente tratadas y purificadas, son los productos que fabrica Grifols.

La mayor parte del plasma fraccionado procede de los centros de plasmaféresis de Grifols en Estados Unidos. A cierre de 2006, y tras las adquisiciones realizadas durante el ejercicio, Grifols dispone de 73 centros para la obtención de plasma que proporcionan cerca de 2 millones de litros al año.

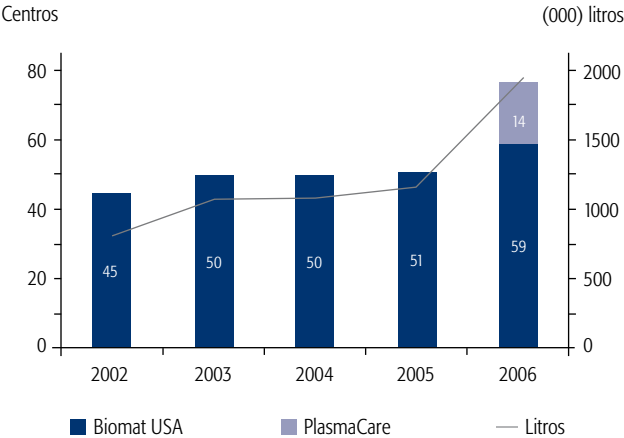
Actualmente, Grifols es el segundo mayor proveedor de plasma a nivel mundial y dispone de la materia prima necesaria para dar respuesta a la demanda de hemoderivados existente en el mercado. Asimismo, la incorporación de 22 nuevos centros de plasmaféresis permite consolidar la integración vertical del negocio del grupo en general y de la división Bioscience en particular.

En 2006 Grifols ha adquirido 22 centros de plasmaféresis en Estados Unidos para asegurar el suministro de plasma, principal materia prima de la compañía.



Interior de uno de los centros de plasmaféresis de Grifols en EE.UU. [7]

Evolución del número de centros de plasmaféresis de Grifols:



8

Procedencia del plasma fraccionado

	2005	2006
	Litros	Litros
Plasma procedente de EE.UU.	1.089	1.889
Ventas de plasma comprometidas	0	386
Total plasma disponible procedente de EE.UU.	1.089	1.503
Plasma procedente de Europa	320	308
Plasma específico	24	33
Total plasma	1.433	1.844

Centros de plasmaféresis integrados en la estructura de Grifols en 2006:

- 14 centros de plasmaféresis tras la adquisición de la compañía norteamericana PlasmaCare en marzo de 2006.
- 8 centros propiedad de Baxter en abril de 2006.

8 Planta principal de fraccionamiento de plasma de Los Ángeles, EE. UU.



9

LA ACTIVIDAD DE FRACCIONAR PLASMA

En 2006 Grifols ha fraccionado 1,8 millones de litros de plasma, lo que supone un 13,4% más que en 2005. La mayor parte del plasma ha procedido de Estados Unidos: en total 1,5 millones de litros frente a los 362.000 litros procedentes de Europa.

Grifols ha fraccionado 1,8 millones de litros de plasma en 2006, un 13,4% más que en 2005

Destacar la autonomía de la compañía para hacer frente a sus necesidades de materia prima, ya que el 74% del plasma fraccionado procede de sus propios centros de plasmaféresis. Esta tendencia se mantendrá en el futuro y permitirá reducir casi completamente la dependencia de Grifols hacia terceros suministradores de plasma, lo que contribuye a poder ejercer un mayor control sobre los costes del plasma y el incremento de los márgenes.

Desde hace más de 20 años, Grifols también fracciona plasma excedente procedente de donaciones de sangre de los hospitales españoles según el programa AIPH (Aprovechamiento Integral de Plasma Hospitalario), un servicio por el que se fracciona este plasma y se devuelve en distintos hemoderivados cobrando sólo su fraccionamiento.

La compañía del grupo Biomat en España ofrece el servicio de inactivación de plasma con destino hospitalario para uso transfusional. Denominado programa IPTH (Inactivación del Plasma Transfusional Hospitalario), su propósito es la prevención de la transmisión vírica en la transfusión de unidades de plasma.

En el año 2006, se inactivaron por foto-inactivación en presencia de azul de metileno 89.591 unidades de plasma que suponen 22.400 litros procedentes de Centros de Transfusión de diversas comunidades autónomas del país.

A principios de junio de 2007, Biomat inactivará la unidad 1.000.000 desde que se puso en marcha. En julio del mismo año el programa IPTH cumplirá 10 años de servicio.

Instalaciones de producción de hemoderivados de Barcelona, España 9

PLANTAS DE PRODUCCIÓN DE HEMODERIVADOS

Para fraccionar el plasma y lograr separar sus diferentes proteínas de uso terapéutico, la materia prima se somete a diferentes procesos y tratamientos que provocarán la separación y precipitación de cada una de estas proteínas. Una vez obtenidas se someten a rigurosos procesos de inactivación y purificación hasta su dosificación.

El fraccionamiento del plasma y la producción de hemoderivados se lleva a cabo en las dos plantas que Grifols tiene en Barcelona (España) y Los Ángeles (Estados Unidos), ambas con licencia FDA y también certificadas por las autoridades sanitarias de la Unión Europea. Su capacidad de fraccionamiento de plasma suma 3,6 millones de litros/año.

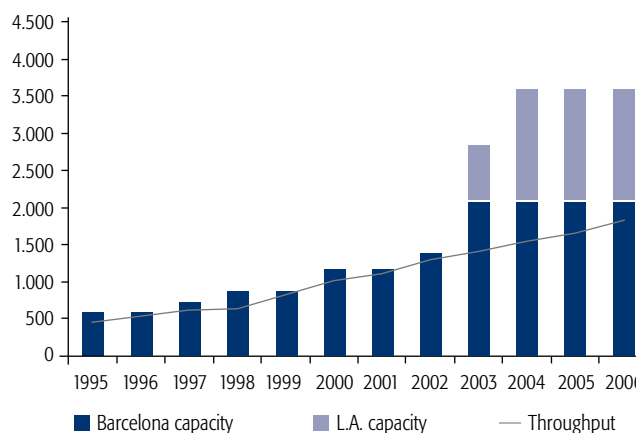
- Planta de Barcelona: Capacidad de fraccionamiento: 2,1 millones de litros/año.
- Planta de Los Ángeles: Capacidad de fraccionamiento: 1,5 millones de litros/año.

Actualmente la capacidad de fraccionamiento disponible no se emplea al 100%. En 2006, Grifols fraccionó 1,8 millones de litros de plasma, empleando sólo el 50% de su capacidad, lo cual muestra el potencial de crecimiento de la compañía.

Asimismo, en el mes de marzo, la FDA concedió también la licencia a la nueva planta para la producción de IGIV diseñada y construida por Grifols en Parets del Vallès, Barcelona, donde se encuentran las instalaciones fabriles de Bioscience.

Evolución de la capacidad de fraccionamiento de Grifols

(000) litros



10

10 Minifrac. Nueva planta fraccionamiento de plasma en fase de validación que incrementará en 700.000 litros la capacidad de fraccionamiento de la planta de Los Ángeles



INVERSIONES EN 2006

En el año 2006, las inversiones en la división Bioscience se han destinado tanto a la mejora de sus instalaciones fabriles para la producción de hemoderivados de Barcelona y Los Ángeles, como al área de investigación y desarrollo.

En la planta de producción de Estados Unidos se han realizado diversas acciones para adecuar los procesos productivos a los estándares de la planta de España.

Cabe destacar la construcción de un nuevo edificio conocido como 325 en el complejo industrial de Los Ángeles que alberga en su primera planta, las nuevas zonas de dosificación estéril actualmente en fase de validación. La segunda planta acogerá la zona de purificación de proteínas para la coagulación y la tercera planta se destinará al área técnica y servicios. Asimismo se ha empezado una nueva instalación destinada a la purificación y dosificación de albúmina.



Por su parte, en las instalaciones de Barcelona, las inversiones se han encaminado a hacer mejoras en las plantas productivas y a la construcción de una planta de depuración de aguas residuales de la fabricación de hemoderivados.

PORTAFOLIO DE PRODUCTOS

Los productos de la división Bioscience se destinan directamente a los profesionales sanitarios para el tratamiento de pacientes con diversas afecciones. Grifols cuenta con un amplio vademécum de hemoderivados reconocidos por su máxima garantía de calidad y seguridad. Las áreas terapéuticas a las que se destinan son:

- Coagulación – Hemofilia
- Cuidados intensivos
- Inmunología

Vista parcial del complejo industrial de Los Ángeles donde destaca el nuevo edificio 325 ^[1]

Hemoderivado	Nombre Comercial	Indicaciones/clientes
Factor VIII	Fandhi® Alphanate®	Unidades de Hemofilia Unidades de Hemofilia
Factor IX	Novix® Alphanine®	Unidades de Hemofilia Unidades de Hemofilia
Complejo de Protombina	Profilnine®	Unidades de Hemofilia
Inmunoglobulina Intravenosa –IGIV	Flebogamma® Flebogamma® DIF	Inmunología – Hematología - Neurología Inmunología – Hematología - Neurología
Albúmina	Albúmina Humana Grifols® Albutein®	Farmacia Hospitalaria - Unidades Hepáticas Quemados - UCI - Cirugía Farmacia Hospitalaria
Inmunoglobulinas intramusculares Anti-trombina III Alfa-1 antitripsina	ANBIN® Trypsone®	Farmacia Unidad de Hemostasia Servicio de Neumología
Materias primas y otros		Indicaciones
Albúmina para uso no terapéutico Fracciones plasmáticas Alpha-1	Productos intermedios y prestación de servicios de fabricación	Biotechnología - Centros de I+D Industria farmacéutica Industria farmacéutica

EN 2006 GRIFOLS OBTIENE LA LICENCIA FDA PARA COMERCIALIZAR EN ESTADOS UNIDOS SU NUEVA FLEBOGAMMA DIF

Flebogamma® DIF (Doble Inactivación y Filtrado) es la única del mercado que incorpora en su proceso de producción dos etapas específicas de inactivación y una ultrafiltración a 20 nanómetros, que mejora su ya completo perfil de seguridad.

Fruto de la investigación de Grifols, el método por el que se obtiene Flebogamma® DIF mejora notablemente el rendimiento por litro de plasma utilizado y permitirá un mejor aprovechamiento de la materia prima. Un proyecto de 10 años que culmina el proceso de investigación, desarrollo, validación y registro de la nueva Flebogamma® DIF.

Esta nueva generación de IGIV es parte del compromiso de Grifols con sus pacientes con el propósito de ofrecerles el mejor producto posible que garantice su bienestar y su salud. Este compromiso implica un trabajo del equipo de I+D enfocado a encontrar nuevas formas de procesamiento y la incorporación de las últimas tecnologías disponibles en el sector.

En Estados Unidos, Flebogamma® DIF está indicada para el tratamiento de reposición en inmunodeficiencias primarias.



12

PROYECTOS 2006:

- Obtención de la licencia FDA para comercializar la nueva Flebogamma DIF en Estados Unidos.
- Lanzamiento de Anbinex® en Italia, principal mercado europeo de Antitrombina.
- Lanzamiento de Alphanine® (Factor IX) en Alemania.
- Extensión a varios países de la presentación Fanhdi® de 1500 UI (Factor VIII).

PROYECTOS 2007:

- Comercialización de Flebogamma® DIF en Estados Unidos.
- Obtención de licencia para Flebogamma® DIF en Europa.
Aprobación pendiente de la European Agency for the Evaluation of Medicinal Products (EMA).
- Aprobación de la indicación para el tratamiento de la enfermedad von Willebrand de Alphanate® en Estados Unidos.
- Ampliación de la indicación en la Unión Europea.
- Aprobación de la indicación para el tratamiento de la enfermedad von Willebrand de Fanhdi® (Factor VIII) en la Unión Europea.

Vista exterior de la planta de purificación y producción de Flebogamma® DIF en Barcelona, España 12

DIVISIÓN DIAGNOSTIC

LA DIVISIÓN DIAGNOSTIC ESTÁ ESPECIALIZADA EN EL DESARROLLO DE APARATOS, INSTRUMENTACIÓN Y REACTIVOS PARA EL DIAGNÓSTICO *IN VITRO*. LOS PRINCIPALES CLIENTES SON LOS CENTROS DE DONACIÓN DE SANGRE, LOS LABORATORIOS DE ANÁLISIS CLÍNICOS Y LOS SERVICIOS DE INMUNOHEMATOLOGÍA DE LOS HOSPITALES.





LA ACTIVIDAD DE DIAGNOSTIC EN 2006

Grifols potencia la actividad comercial de la división Diagnostic en Estados Unidos con la creación de un nuevo equipo comercial específico para esta zona geográfica.

En 2006 la división Diagnostic generó unos ingresos por ventas de 74,6 millones de euros. En relación a 2005, su crecimiento ha sido del 7% y representa el 11,5% del negocio de la compañía. Todas las subdivisiones mostraron incrementos frente al año anterior, si bien las áreas de hemostasia (+13%), inmunología (+8%) e inmunohematología (+3,5%) fueron los principales motores de la división.

- En el área de Inmunohematología destacan las ventas del autoanalizador WaDiana®. A cierre de 2006 Grifols contaba con más de 2.000 analizadores instalados en el mundo, que están permitiendo un rápido aumento de las ventas de la última generación de las tarjetas de gel DG Gel® para el tipaje sanguíneo y serológico de donantes y pacientes en las pruebas pretransfusionales. El incremento de tarjetas DG Gel ha sido de un 26%. Especialmente significativo ha sido el aumento de las ventas de DG Gel® en Rusia, Brasil y la zona asiática.
- En el área de Inmunología las ventas del autoanalizador Triturus®, que permite a los laboratorios clínicos realizar un elevado número de pruebas de laboratorio con técnicas ELISA, se mantuvieron en 2006. Sin embargo, al ser un instrumento abierto, el autoanalizador Triturus® permite el uso de un amplio panel de reactivos ELISA, cuyas ventas aumentaron en el ejercicio un 13,2%. Destaca el crecimiento experimentado en las ventas de reactivos ELISA en los segmentos de Serología Infecciosa, Autoinmunidad y Hematología.

Asimismo, en 2006 la división Diagnostic ha obtenido los derechos de distribución de reactivos ELISA de las compañías Nordic Bioscience, Quidel y DBC, lo que ha permitido ampliar la oferta de reactivos asociados al analizador en el campo de Inmunoquímica.

GRIFOLS INAUGURA UNA NUEVA LÍNEA DE DIAGNÓSTICO *IN VITRO*

Fruto del acuerdo suscrito en 2006 con la compañía italiana Diesse, Grifols ha comenzado con la distribución del sistema de diagnóstico *in vitro* 'Chorus'. El acuerdo se prolongará durante un periodo de 5 años en España, Reino Unido, Portugal, Chile y Estados Unidos. Así, Grifols accede a una nueva área del mercado de diagnóstico y asienta las bases para la que será una significativa línea de negocio que contribuirá a potenciar notablemente la división Diagnostic. Se estima que el volumen de negocio que generará esta línea ascenderá a 15 millones de euros anuales.



13

Autoanalizador 'Q' para pruebas de hemostasia 13

NOVEDADES PRESENTADAS EN 2006

NUEVA LÍNEA DE PRODUCTOS DE INMUNOHEMATOLOGÍA

En el marco del Congreso de la Sociedad Internacional de Transfusión Sanguínea celebrado en 2006 en Cape Town (Sudáfrica), Grifols presentó las novedades de la línea de productos destinados al área de inmunohematología.

Se trata de la nueva instrumentación manual útil para el procesado de las tarjetas de gel. Se compone de un incubador digital DG Therm, una centrifuga digital DG Spin y una gradilla de trabajo DG Rack. En su especialidad, es una instrumentación de última generación tanto por sus prestaciones técnicas como por su diseño.

NUEVA VERSIÓN DEL ANALIZADOR WADIANA®

En el mismo congreso también se presentó una versión actualizada del analizador WADiana®. Este instrumento de diagnóstico in Vitro, se distancia ventajosamente de los demás analizadores de su especialidad ya que presenta un nivel máximo de automatización y seguridad con mínima complejidad de manejo para el usuario.

NUEVOS PRODUCTOS Y SERVICIOS EN 2006:

- Nueva instrumentación manual para las tarjetas DG Gel®.
- Versión actualizada del analizador WADiana®.
- Ampliación de la gama de reactivos ELISA en el campo de la Inmunoquímica, tras la obtención de los derechos de distribución de las empresas Nordic Bioscience, Quidel y DBC.
- Lanzamiento de Sintromac Web: una nueva versión del software para el tratamiento anticoagulante oral.
- Extensión de Sintromac-INratio a los centros de Medicina Primaria y a usuarios finales (Telecontrol) mediante su venta en farmacias.



14



15

14 Tarjeta DG Gel® para inmunohematología y análisis de rutina pretransfusional

15 Vista parcial de la planta de fabricación de instrumentación científica de la división Diagnostic



Productos y descripción	Indicaciones y utilización
<p>Sistemas Wadiana® / Diana®.</p> <p>Analizadores automáticos de inmunohematología con tecnología de gel.</p>	<p>Análisis de rutina pretransfusional y tests de inmunohematología en general.</p>
<p>Instrumentación manual:</p> <ul style="list-style-type: none">■ incubador digital DG Therm■ centrífuga digital DG Spin■ gradilla de trabajo DG Rack	<p>Procesado manual de las tarjetas de gel</p>
<p>Sistema Triturus®.</p> <p>Analizador totalmente automático y abierto para cualquier test ELISA.</p> <p>Permite multi-test/multi-lote.</p>	<p>Automatiza los análisis inmunoquímicos en formato microplaca en los laboratorios de análisis clínicos.</p>
<p>Reactivos, instrumentación y software para análisis de coagulación.</p>	<p>Reactivos e instrumentación para la determinación de pruebas de coagulación en los laboratorios de análisis clínicos.</p>
<p>Leucored® y otras bolsas de sangre</p> <p>Contenedores para la conservación de las unidades de sangre total o en fracciones. Leucored® incorpora un filtro desleucocitador.</p>	<p>Contenedores de unidades de sangre para transfundir a los pacientes.</p>
<p>Coagulómetro Q®.</p> <p>Analizador totalmente automático con sistema de detección de pruebas hemostáticas.</p>	<p>Automatiza los análisis de hemostasia en los laboratorios de análisis clínicos.</p>

INVERSIONES EN 2006

A lo largo del año, las inversiones acometidas por la división Diagnostic se han centrado principalmente en la ampliación y mejora de las instalaciones fabriles y en potenciar el área de I+D.

En octubre de 2006 se inició la ampliación de la planta de producción de la división Diagnostic situada en Barcelona (España). El proyecto, que consta de un edificio de 3 plantas y una superficie de 750m², permitirá multiplicar por tres la producción actual de tarjetas de gel DG Gel®. Asimismo, también contempla un almacén automático de 15m de altura para productos en proceso de fabricación y para productos acabados, con una capacidad de almacenamiento de 3 millones de tarjetas de gel. La fecha prevista de finalización de la ampliación de la planta es el segundo trimestre de 2007 y la inversión prevista asciende a 2,3 millones de euros.



16 Vista exterior de la recién construida ampliación de la zona de producción de tarjetas DG Gel®

NUEVA INSTRUMENTACIÓN DE LA LÍNEA DE INMUNOHEMATOLOGÍA

La división Diagnostic que dirige su capacidad innovadora a desarrollar soluciones técnicas en el campo del diagnóstico in vitro, ha presentado en 2006 una nueva instrumentación integrada por el incubador digital DG Therm, la centrifuga también digital DG Spin y la gradilla de trabajo DG Rack. Una instrumentación útil para el procesamiento manual de las tarjetas de gel DG Gel® para el tipaje sanguíneo y serológico de donantes y pacientes en las pruebas pretransfusionales. En su especialidad es una instrumentación de última generación tanto por sus prestaciones técnicas como por su diseño.

Completa la instrumentación manual la nueva versión del autoanalizador WaDiana® que actualiza sus funcionalidades y moderniza su aspecto exterior.

Estas novedades fueron presentadas a nivel internacional en el congreso de la ISBT (International Society of Blood Transfusion) cuya XXIX edición se celebró en Cape Town, Sudáfrica, en septiembre de 2006.



Nueva instrumentación de la línea de Inmunohematología 17

DIVISIÓN HOSPITAL

LA DIVISIÓN HOSPITAL ATIENDE LAS NECESIDADES DE LA FARMACIA HOSPITALARIA MEDIANTE EL SUMINISTRO DE PRODUCTOS SEGMENTADOS EN CUATRO ESPECIALIDADES: TERAPIA INTRAVENOSA, NUTRICIÓN CLÍNICA, LOGÍSTICA HOSPITALARIA Y MATERIAL MÉDICO.



LA ACTIVIDAD DE HOSPITAL EN 2006

En el año 2006 las ventas de la división Hospital representaron el 9,7% sobre el total de facturación del grupo. Se situaron en 62,9 millones de euros, mostrando un crecimiento del 8% en relación al año anterior. Por la naturaleza de sus productos, la mayor parte de la producción de la división se destina al mercado ibérico (España y Portugal).

Todas las líneas que integran la división experimentaron incrementos en 2006, si bien el impulso más importante lo obtuvo logística hospitalaria, área en la que Grifols ha logrado ser el primer proveedor de sistemas logísticos de España.

- La línea de Terapia Intravenosa creció un 7,5% gracias a los lanzamientos de las bolsas de polipropileno Fleboflex® un nuevo formato que irá sustituyendo a las bolsas de PVC en los próximos años y a las nuevas bolsas de 3 litros para irrigación. También ha contribuido el significativo incremento de las ventas de los productos que integran la línea Oncotools y el volumen de fabricación de soluciones parenterales a terceros. Este servicio, denominado Grifols Partnership permite tanto la internacionalización de nuestra fluidoterapia como la rentabilización de las instalaciones fabriles de soluciones intravenosas que Grifols tiene en Barcelona y Murcia (España).
- La línea de Nutrición Clínica que incluye los productos fabricados por Grifols para dietas enterales y parenterales, ha experimentado un crecimiento del 15% con respecto al ejercicio anterior. En el segmento de nutrición parenteral destaca el crecimiento de ventas de Tauramin, una solución de aminoácidos lanzada en 2005 que tras su primer año en

el mercado ha incrementado sus ventas un 300%. Por otro lado, en el segmento de nutrición enteral, las dietas y las sondas de gastronomía han crecido un 23,6% y un 26% respectivamente.

- Logística Hospitalaria aumentó un 19% como consecuencia principalmente del refuerzo de la estructura técnica y comercial de la compañía en Latinoamérica. Durante el ejercicio se han cerrado diversos proyectos de instalaciones en hospitales de diferentes comunidades autónomas de España. Asimismo se han renovado acuerdos comerciales con los principales proveedores de tecnología para la automatización de los almacenes centrales de suministros de los centros sanitarios.
- Material médico creció un 7%. Esta línea provee de productos médicos estériles y de un solo uso a los servicios de urología, radiología, hemodinámica y anestesia, así como instrumentación. Grifols aporta el mayor grado de innovación tecnológica con el fin de ofrecer los últimos avances tecnológicos en material médico.

Grifols es el primer productor de soluciones parenterales en España con un tercio de la cuota de mercado

ACUERDOS SUSCRITOS EN 2006

El año 2006 se ha caracterizado por alto número de acuerdos alcanzados entre la división Hospital de Grifols y empresas tan destacadas como Siemens, General Electric o Kardex Remstar, entre otros. Todos ellos redundarán en un crecimiento de la facturación de la división en los próximos años. Destacan:

- Acuerdo de distribución con General Electric para comercializar en España uno de sus ecógrafos específicos para el campo de la urología.
- Acuerdo con Concentric para la distribución del único sistema aprobado por la FDA para la extracción de trombos intracraneales.
- Acuerdo de distribución con Kardex Remstar para integrar los equipos Kardex en los sistemas que Grifols implanta para automatizar los almacenes generales de suministros de los servicios de farmacia en hospitales latinoamericanos.
- Acuerdo con Siemens para automatizar el servicio de farmacia del nuevo hospital San Pedro de Logroño (España). El centro hospitalario contará con soluciones tecnológicas similares a las ya desarrolladas para otros



[18]

Complejo industrial de Murcia, España, con instalaciones productivas para las divisiones Hospital y Diagnostic [18]

hospitales como el Vall d'Hebron (Barcelona- España) o el Gregorio Marañón (Madrid-España). Grifols se encargará del diseño e instalación del almacén general de farmacia del hospital, cuyo proyecto de equipamiento tecnológico está encomendado a Siemens.

- Acuerdo con el USP Hospitales para implantar un sistema automático de dispensación de medicamentos en las diferentes unidades hospitalarias del nuevo Instituto Universitario Dexeus, que se convertirá en uno de los centros hospitalarios más avanzados de Europa. Esta tecnología ayuda a controlar el gasto farmacéutico y contribuye a la seguridad del paciente ya que permite realizar seguimientos exhaustivos de los tratamientos de los pacientes y reducir los errores en la medicación.

NUEVOS PRODUCTOS Y SERVICIOS EN 2006

- Nueva presentación de Gentamicina 1,2 mg/ml, una solución para perfusión en 200 ml de salina fisiológica acondicionada en bolsa de PVC. Esta presentación cubre la necesidad que tienen los hospitales de tener formatos que permitan la administración de aminoglucósidos en forma de dosis única diaria.
- Lanzamiento de Oncofarm, software que integra el ciclo completo de la quimioterapia y que permite la prescripción electrónica, la validación y preparación del tratamiento por parte del farmacéutico del hospital. Al mismo tiempo, Oncofarm mejora el control y seguimiento de la administración por parte del servicio de enfermería.
- Lanzamiento de la nueva bolsa Fleboflex® de polipropileno, un material inerte muy adecuado para la preparación de mezclas intravenosas. Con este nuevo envase, Grifols ofrece toda la gama de envases en sus soluciones parenterales.

INVERSIONES REALIZADAS EN 2006

Las inversiones realizadas durante el ejercicio en la división Hospital se han destinado tanto a la mejora de las plantas de producción con las que cuenta la división en Barcelona y Murcia (España) como a I+D.



19



20

Entre las mejoras en las fábricas destacan:

- La puesta en marcha en septiembre de 2006 de una nueva línea de fabricación para bolsas de gran volumen en la fábrica de Barcelona (España). La flexibilidad de la nueva instalación permite fabricar 4 millones de bolsas al año en tamaños de 2 y 5 litros, tanto en envase de PVC como en envase de polipropileno. El proyecto ha sido diseñado por Grifols Engineering, empresa del grupo especializada en ingeniería farmacéutica.

19 Instalaciones para el tratamiento y purificación de agua del complejo industrial de la división Hospital en Barcelona, España

20 Detalle de la línea de fabricación de soluciones parenterales de gran volumen en bolsa. Barcelona, España



■ Inversiones destinadas a completar los requerimientos y procesos necesarios para obtener la Liberalización Paramétrica de las soluciones parenterales fabricadas en Murcia y Barcelona. Finalmente, este reco-

nocimiento ha sido posible gracias a un riguroso sistema de calidad que, unido a la aplicación de las tecnologías más avanzadas, consigue garantizar la esterilidad del producto sin necesidad de realizar la prueba

Productos y descripción	Indicaciones y utilización
Fluidoterapia	
Soluciones de glucosa y soluciones de electrolitos	Aporte nutricional de hidratos de carbono y electrolitos, siendo un conductor en la administración de medicamentos.
Soluciones de lavado / irrigación	Lavado de heridas, zonas operadas.
Mezclas intravenosas. Listas para utilizar en distintas aplicaciones.	Incrementan la seguridad y eficacia al evitar la manipulación de mezcla de soluciones en la farmacia hospitalaria.
Grifill®	Sistema de preparación de mezclas intravenosas en farmacias hospitalarias que usa el principio de filtración estéril.
Misterium	Sistema modular de salas limpias para el entorno hospitalario.
Nutrición enteral y parenteral	
Emulsión de lípidos Soyacal®. Emulsión líquida intravenosa al 10% y 20%.	La emulsión de lípidos es la principal fuente de energía en la nutrición parenteral, aportando calorías y ácidos grasos.
Soluciones de glucosa. Concentrados al 15%, 30% y 50%.	Aporte de carbohidratos a la dieta.
Dietas enterales líquidas Dietgrif®. Dietas orales con todos los requerimientos para una nutrición equilibrada. Presentaciones: estándar, estándar fibra, polipeptídicas, hiperproteínicas y energéticas.	Para pacientes con dificultades en la ingesta de alimentos. Administradas con tubos de infusión u oralmente.
Tauramin® solución de aminoácidos	Aporte de aminoácidos a la dieta
Bolsas, sondas y bombas.	Farmacia Hospitalaria
Logística Hospitalaria	
Pyxis	Gerencia Hospitalaria
Kardex	Gerencia Hospitalaria
Software hospitalario	Farmacia Hospitalaria
Material Médico	
Caddi®	Servicio de radiología
Desechables para urología	Servicio de urología
Desechables para UCI / Cardia	UCI / servicio de cardiología

adicional del ensayo de esterilidad. Grifols se convierte así en uno de los primeros fabricantes de Europa en obtener esta certificación, reforzando su liderazgo en el mercado de soluciones parenterales.

LOGÍSTICA HOSPITALARIA MARCA EL HITO DE LA DIVISIÓN EN 2006

Actualmente, Grifols se ha convertido en el primer proveedor español hospitalario de sistemas logísticos integrados. Ofrece, a través de su división Hospital, el desarrollo y la implantación de nuevas tecnologías que contribuyen a controlar el gasto farmacéutico y la seguridad del paciente.

En España, más de 100 hospitales han integrado sistemas logísticos de medicamentos y suministros sanitarios y en 2006, los acuerdos alcanzados con Siemens y USP Hospitales, han permitido a la división automatizar el servicio de farmacia del nuevo hospital San Pedro de Logroño (España) e implantar el servicio automatizado de farmacia del nuevo Instituto Universitario Dexeus.

La logística hospitalaria está viviendo una transformación hacia la optimización de los recursos hospitalarios y la mejora de la calidad asistencial. Los proyectos desarrollados por Grifols, enfocados a optimizar la eficiencia y seguridad en la distribución de los medicamentos y productos sanitarios de las diferentes unidades y servicios de un hospital, están contribuyendo activamente al progreso del sistema sanitario.



21

ONCOTOOLS, UN NUEVO CONCEPTO PRESENTADO EN 2006

Oncotools reúne una serie de “herramientas” bajo el concepto de seguridad de los usuarios. Están dirigidas al servicio de Farmacia y Oncología de los hospitales. Algunos son productos de Grifols, como Grifill, Misterium y Fleboflex y otros distribuidos por la compañía como Phaseal, Accufuser y Oncofarm. Todos están relacionados con la preparación y administración de citostáticos, medicamentos utilizados para tratar el cáncer que por las sustancias químicas que incorporan han de ser manipulados de forma segura, desde su preparación hasta su administración.

De Oncotools destaca el software Oncofarm, presentado en septiembre de 2006 en el congreso de la Sociedad Española de Farmacia Hospitalaria celebrado en Málaga. Este software integra la totalidad del ciclo de la quimioterapia en los hospitales: permite la prescripción electrónica del oncólogo/hematólogo, la validación y preparación del tratamiento por parte del farmacéutico del hospital y el control y seguimiento de la administración por parte de enfermería. Actualmente está siendo utilizado por numerosos hospitales, siendo el más reconocido dentro del sector.

²¹ Logística Hospitalaria. Sistema automatizado horizontal de almacenamiento de fármacos y suministros hospitalarios



EL COMPROMISO DE GRIFOLS

---■---

[3]

CON NUESTRA GENTE
CON EL MEDIO AMBIENTE
CON LA SOCIEDAD

CON NUESTRA GENTE

En sus 66 años de historia, Grifols ha mantenido un compromiso firme con sus empleados, ofreciéndoles un puesto de trabajo saludable y seguro en un entorno que favorece su desarrollo profesional y garantiza una remuneración adecuada a su ocupación profesional.

El capital humano de Grifols es clave tanto en el desarrollo de sus actividades como en el plan de expansión establecido por la compañía.

Al considerar a su equipo profesional uno de los principales activos de la compañía, Grifols aboga por la gestión eficiente de los recursos humanos para cumplir con las expectativas de sus diferentes públicos y con sus compromisos. Resulta imprescindible contar con una plantilla equilibrada, motivada y dotada de las habilidades y conocimientos adecuados para el desempeño de sus tareas

1. ATRACCIÓN Y RETENCIÓN DE TALENTO

La gestión de las personas, como factor motriz de la compañía, tiene el propósito de lograr una ventaja competitiva en el mercado. El talento de las personas es un valor diferencial entre compañías y cada vez es mayor el reto de atraer, alinear, retener y favorecer su desarrollo. Es por ello que Grifols mantiene una línea de colaboración con universidades y escuelas de negocio a fin de incorporar jóvenes talentos a la organización.

El área de Recursos Humanos de ámbito corporativo tiene como máximo responsable al director de Recursos Humanos, que también es miembro del Comité Ejecutivo, máximo órgano de gobierno de la compañía. Esta área impulsa las políticas de desarrollo profesional y formación y pone en práctica aquellas aprobadas en los comités ejecutivos.

Sus atribuciones son:

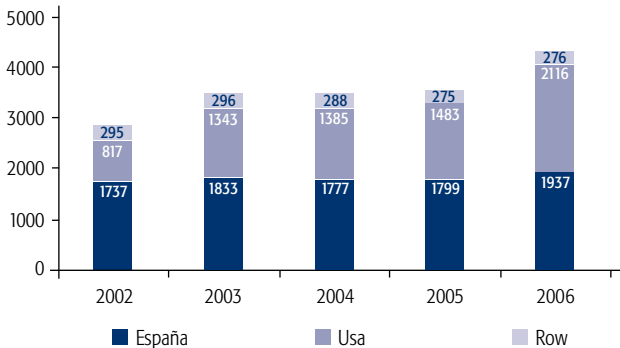
- Selección y contratación de personal
- Compensación y beneficios. Administración de personal
- Relaciones Laborales
- Formación y desarrollo
- Seguridad y Salud Laboral

PRINCIPALES MAGNITUDES DE LA PLANTILLA

Al cierre del ejercicio, la plantilla media de Grifols ascendía a 4.323 profesionales, un 21,5% más que en el año anterior.

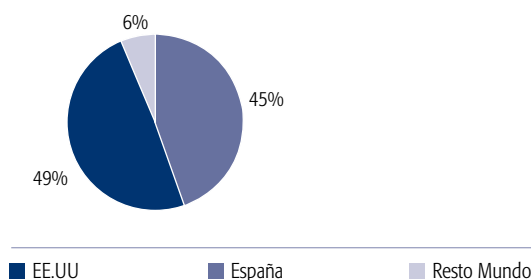
Este incremento, que incluye la integración de más de 400 empleados de PlasmaCare tras la adquisición de la compañía en marzo de 2006, responde en gran medida a las necesidades surgidas del crecimiento del negocio en Estados Unidos. En este mercado se concentra el 49% del capital humano de la compañía, mientras que en España lo hace el 45% y un 6% en el resto del mundo, repartidos entre las filiales de Europa, América Latina y Asia-Pacífico.

Evolución del número de empleados





Porcentaje de la plantilla por área geográfica



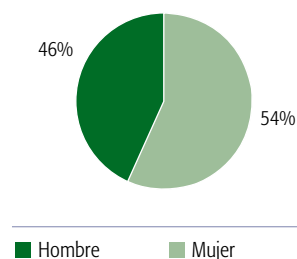
El 31% de los empleados llevan trabajando más de cinco años en la compañía, lo que proporciona una plantilla estable con un buen conocimiento del negocio y experiencia.

En España por ejemplo, la plantilla se caracteriza por su juventud: el 52% tiene una edad comprendida entre los 18 y 35 años, dato que pone de manifiesto el potencial de desarrollo del equipo humano. Asimismo, sigue creciendo el número de titulados universitarios llegando al 34% de la plantilla en España, casi un 3% más que en el año anterior, y que refleja la buena base de preparación y formación de los empleados. En Estados Unidos, el porcentaje de titulados universitarios es del 43% (no incluyendo la plantilla de los centros de plasmaféresis).

Otro dato interesante es la distribución de la plantilla por sexo a nivel mundial: el 54% son mujeres y un 46% son hombres.

El índice de rotación global de la plantilla ha sido 6,4% excluyendo los centros de plasmaféresis.

Distribución de la plantilla por sexo



SELECCIÓN, PROMOCIÓN Y DESARROLLO

Los criterios que rigen la selección y promoción interna se basan en la igualdad de oportunidades entre todos los candidatos sin distinción social por sexo, raza y religión o por condición personal. Los aspectos más relevantes que se consideran son los relativos a la capacidad y adecuación del candidato al puesto de trabajo.

En 2006, con el objetivo de facilitar el proceso de selección a los empleados que optan a los puestos vacantes, se ha establecido un nuevo procedimiento de comunicación e inscripción on-line. Este nuevo sistema es más ágil y proporciona la información de las vacantes y puestos disponibles en todos los centros a todos los empleados por igual a nivel global.

RETRIBUCIÓN JUSTA DEL ESFUERZO

La política retributiva de Grifols se adecua a los estándares del sector. Grifols cuenta con un sistema de compensación variable para reconocer la actuación destacada, el grado de compromiso y la responsabilidad de sus profesionales.

Además, Grifols ha establecido unas ventajas para los empleados cuya principal función es mejorar su calidad de vida. Entre otros, los empleados tienen acceso a:

- Plan de Pensiones con una aportación de 2/3 por parte de la empresa y el 1/3 por parte del empleado y cuya cantidad está establecida según categoría profesional.
- Seguro en caso de muerte o invalidez permanente por accidente.

DIÁLOGO Y PARTICIPACIÓN

Grifols respeta la libertad de asociación de los empleados y el derecho que éstos tienen de ser representados por sindicatos en los diferentes órganos de representación legal de los trabajadores en las empresas y centros de trabajo de Grifols en función de las legislaciones aplicables en los diferentes países.

El personal está amparado por el convenio colectivo o las leyes de mercado. Grifols facilita a los delegados y miembros de comités de empresas la información que según la normativa laboral deben recibir los representantes de los empleados.

El procedimiento utilizado para la comunicación a los empleados de cambios en la estructura de la organización o actuaciones son las notas internas remitidas mediante correo electrónico u ordinario.

2. DESARROLLO PROFESIONAL

La captación y retención de talento es un desafío importante para la compañía en un sector tan competitivo. Por ello, Grifols invierte en su equipo para hacer posible su crecimiento profesional en la empresa y fomentar así su desarrollo profesional.

Grifols dispone de un catálogo de formación segmentado en cuatro áreas: Formación Técnica, Formación de Negocio, Formación en Habilidades y Formación de Actualización.

Los programas se estructuran según su funcionalidad:

- Formación de Acogida: tiene como objetivo facilitar la integración de los nuevos empleados.
- Planes de Empresa: anualmente se detectan las necesidades de formación específicas de cada empresa, para las distintas áreas y colectivos, y se elabora el Plan de Formación que se desarrollará a lo largo del año. Contiene acciones formativas relacionadas con el puesto de trabajo y relacionadas con cambios técnicos o estratégicos.
- Planes de Formación Corporativa: abiertos a todos los colaboradores con un programa de contenidos asociados a los aspectos que la organización quiere desarrollar. El programa abarca disciplinas técnicas, de conocimiento general del negocio, de mejora de habilidades personales y acciones de actualización.



22

PLATAFORMA DE FORMACIÓN ON-LINE

Gracias a la introducción de diversas aplicaciones telemáticas, la formación presencial se combina con la formación on-line. La compañía dispone de un catálogo de cursos on-line estándar sobre ofimática básica, idiomas, prevención y seguridad laboral y formación de acogida en una plataforma propia llamada CAMPUS GRIFOLS.

Esta plataforma, implantada en 2006 en España ha facilitado el acceso y adecuación de los cursos y se ha instituido como uno de los canales más atractivos para la formación. Debido a su acogida la compañía prepara una ampliación de los contenidos y nuevas aplicaciones.

22 Interior de las instalaciones de Flebogamma® DIF de Barcelona



Durante 2006, un total de 141 alumnos han participado y finalizado los cursos on-line. El porcentaje de finalización ha sido del 90%, al mismo tiempo que se ha constatado un buen aprovechamiento de los mismos.

El aprendizaje a través de CAMPUS ha sido óptimo en un 85 % de los cursos, datos que confirman la utilidad de la herramienta y su idoneidad como solución a algunas necesidades formativas de la compañía.

PRINCIPALES MAGNITUDES DE LA FORMACIÓN

Formación desglosada por grupos formativos

	Nº Formaciones	Nº Participantes	Nº Horas
Calidad	323	2.167	6.690
Compras/Logistic	5	6	139
Conocimiento Producto	52	426	3.971
Finanzas	6	62	840
Habilidades / Gestión RRHH	72	931	6.800
Idiomas	7	43	2.469
Informática / Nuevas Tecnologías	76	556	5.002
Ingeniería / Mantenimiento	19	92	997
Management / Marketing	5	7	761
Producción / Industrialización	76	688	3.712
Seguridad y Medioambiente	319	3.900	4.761
Formación Técnica	124	363	3.308
Procedimientos Escritos	2.130	96.053	16.009*
Total Grifols 2006	3.214	105.294	55.459

* Se estima un tiempo medio de 10 minutos por persona por procedimiento escrito.

3. SEGURIDAD Y SALUD LABORAL

Un puesto de trabajo saludable y seguro es parte de los compromisos de Grifols con sus profesionales, siendo especialmente relevante en las áreas de producción.

Este compromiso se articula mediante el departamento específico de Seguridad y Salud, que depende directamente de la Dirección de Recursos Humanos y que garantiza las mejores condiciones en cada centro de trabajo. La implicación de las propias líneas de producción y sus direcciones en todas las actuaciones que en materia preventiva deban desarrollarse, es uno de los principios que establece Grifols mediante su sistema de gestión.

EL COMPROMISO CON LA SALUD Y SEGURIDAD LABORAL EN 2006

- En 2006 se ha aprobado la Política de Seguridad y Salud común a todas las sociedades del grupo que recoge el compromiso de cumplir con las exigencias de la legislación, tanto a nivel nacional como internacional, así como otros requisitos adicionales suscritos por la organización. La política es de aplicación para la plantilla y adicionalmente para todas aquellas empresas externas con la finalidad de que colaboren con plenas garantías de seguridad y salud.
- Los centros de trabajo Grifols en España han obtenido la certificación OHSAS 18001. Esta certificación asegura que la compañía está aplicando de manera continua los más exigentes criterios de la gestión de la prevención y seguridad en el trabajo, siguiendo una normativa muy estricta que ha sido desarrollada por las principales empresas certificadoras. Estas normas superan ampliamente las previstas por la legislación como criterios mínimos exigibles a todas las empresas. La certificación ha sido expedida por la compañía Det Norske Veritas – DNV – que ha auditado y certificado la conformidad con la citada norma del sistema de gestión en Prevención de Riesgos Laborales de los centros de trabajo Grifols.

PLAN DE PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

El sistema de gestión dispone de procedimientos específicos para identificar, analizar y evaluar y prevenir los riesgos laborales.

Con carácter general y sistematizado, las actividades preventivas se llevan a la práctica según el marco del Plan de Prevención integrado en el sistema:

- Evaluación de riesgos laborales.
- Control de riesgos para realizar la planificación, seguimiento y control de la actividad preventiva en cada centro de trabajo.
- Investigación de incidentes y accidentes.
- Desarrollo de procedimientos y normas en un manual de gestión preventiva.
- Participación y consulta a través de los canales establecidos y diálogo con los trabajadores y sus representantes.

El plan preventivo de Grifols se estructura en cada país con la colaboración de entidades externas acreditadas y especializadas en el desarrollo de servicios de prevención ajenos, dando soporte a la compañía en aquellas actividades preventivas en las que cuentan con mayor nivel de especialización.



²³ Vista parcial de la zona de dosificación estéril del edificio 325 de Los Ángeles, USA, en fase de validación



CON EL MEDIO AMBIENTE

Conscientes de la importancia que tiene la preservación del Medio Ambiente para la sociedad y para la continuidad de nuestras actividades, Grifols ha establecido y consolidado un Sistema de Gestión Ambiental que le permite definir unas pautas de comportamiento respetuosas con su entorno. Desde el año 2005 dispone de la Certificación ISO 14001 para todas las empresas del grupo en España.

En los dos últimos años, las actividades productivas han crecido más de un 27%. En cambio los consumos de agua, energía y gas, o la generación de residuos se han mantenido o crecido ligeramente, pero siempre por debajo del crecimiento de la producción.

Siguiendo esta tendencia consolidada, Grifols es cada día más ecoeficiente al producir más con menor afectación ambiental por unidad producida. La mejora continua del comportamiento ambiental también es una constante que se mantiene y se traduce en objetivos ambientales fijados en consonancia a las oportunidades de mejora de cada empresa del grupo.

ENERGÍA Y AGUA

El consumo eléctrico de todos los centros productivos de España y Estados Unidos ha aumentado un 5,3% en el último año, situándose en los 68 millones de Kwh.

La planta de cogeneración en el principal centro productivo de Parets suministra el 30% del consumo total de esta instalación, llegando a su límite de producción. Para asegurar las necesidades de energía eléctrica del emplazamiento en los próximos 10 años, está prevista su sustitución por otra que elevará su potencia hasta los 6,1 Mw. La producción eléctrica se iniciará en 2008 y suministrará además de electricidad, vapor y agua caliente gracias al aprovechamiento del calor residual.

Esta tecnología permitirá ahorrar un 23% de emisiones de CO₂ comparando su eficacia con la compra de energía eléctrica a la red y gas natural para producir vapor y agua caliente en calderas convencionales.



El consumo de gas natural de los centros productivos (excluyendo el utilizado para la cogeneración) ha aumentado un 1,4%, siendo de 61 millones de Kwh. en el año 2006.

El consumo global de agua ha alcanzado los 732.000 m³, un 9,8% superior al año anterior, de los cuales el 44,5% procede de suministros propios y el resto de la red. Esta distribución se mantiene estable respecto a años anteriores.

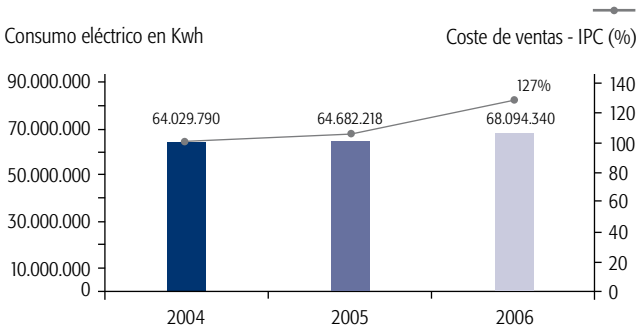
RESIDUOS, VERTIDOS Y EMISIONES

- En el año 2006 se generaron 8.768 toneladas de residuos, un 7,3% más que en el año anterior. No obstante, cabe resaltar la mejora en el tratamiento de los residuos llegando al 58% los que se reciclan o gestionan como subproducto y manteniéndose constantes las cantidades de los que se eliminan. Los costes de la gestión de residuos ascendieron a 971.000 euros, un 4,25% menos que el ejercicio anterior y correspondiendo el 56,4% a España y el resto a EE.UU.
- Los vertidos de todas las instalaciones de Grifols tienen como destino el alcantarillado público después de aplicar sistemas de homogeneización y neutralización en aquellos que así lo requieren.
- Debido a la puesta en marcha de la nueva instalación para la fabricación de Flebogamma DIF, y para asumir los aumentos de producción previstos en la planta de producción de España, en julio de 2006 se empezó la construcción de una depuradora biológica que utilizará la moderna tecnología de membranas de ultrafiltración.
- Las principales emisiones atmosféricas generadas por las actividades de Grifols provienen del uso del gas natural e indirectamente por el consumo de energía eléctrica. Las emisiones de CO₂, directas e indirectas ascendieron a 40.224 toneladas, un 3,4% superiores al año 2005.
- La mayoría de los gases refrigerantes que se utilizan son ecológicos, sin moléculas cloradas que puedan contribuir a la destrucción de la capa de ozono.

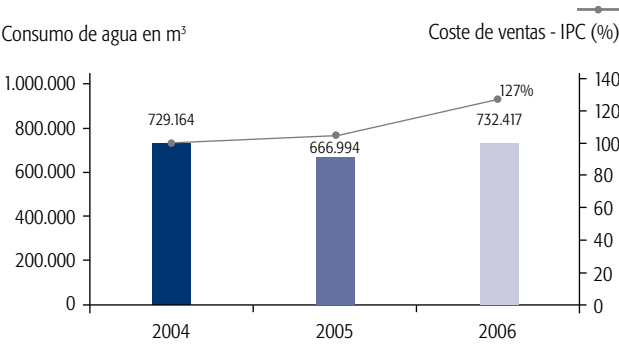
CONSUMOS

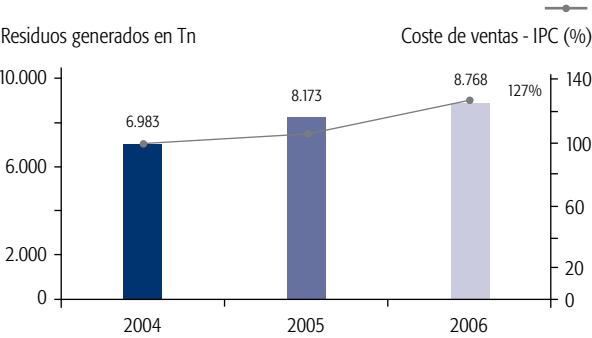
El consumo global de papel ha sido de 70 toneladas disminuyendo un 2% respecto al año anterior. Más del 61% de este consumo corresponde a papel reciclado.

Evolución del consumo eléctrico y de la producción, representada por el coste de las ventas corregido con el IPC.

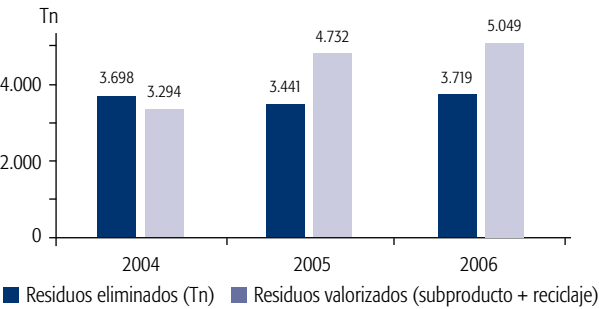


Evolución del consumo de agua comparado con el incremento de la producción.





Destino de los residuos



INVERSIONES Y GASTOS

El gasto en la gestión de los diferentes vectores ambientales en el año 2006, ha ascendido a 1,4 millones de euros mientras que las inversiones se situaron en 382.000 euros.

CON LA SOCIEDAD

En sus más de sesenta años de historia, la compañía ha experimentado una gran transformación: Grifols opera en más de 90 países a través de sus 18 filiales comerciales y acuerdos de distribución. Cuenta con un equipo de más de 4.000 profesionales y desde su fundación en 1940, Grifols ha mantenido invariable un firme compromiso con la sociedad.

FUNDACIÓN EN PRO DE LA BIOÉTICA

La Fundación Víctor Grifols i Lucas nació en 1998 y en menos de una década ha logrado posicionarse como una institución de referencia en temas de bioética, posiblemente porque siempre ha buscado la máxima calidad y actualidad de las actuaciones que ha llevado a cabo. Su principal propósito es ser una plataforma que propicie el diálogo sobre cuestiones bioéticas que afectan a la sociedad actual y que carecían de cauce o foro de reflexión. Para ello ha sabido contar con prestigiosos colaboradores que han ayudado a divulgar el conocimiento en el ámbito más extenso de las ciencias de la vida.

La fundación cuenta con un fondo editorial de doce cuadernos de diversos temas, dos traducciones de obras de referencia mundial y varios documentos de opinión sobre temas que han suscitado un agitado debate público en nuestro país, como es el caso de la clonación terapéutica.

Al prestigio de la fundación ha contribuido especialmente su patronato y su presidenta Victoria Camps, cuyas propuestas y proyectos han cultivado el valor de la fundación.

Página web

Toda la información de las actividades y publicaciones de la fundación, así como sus convocatorias anuales de premios y becas de investigación sobre bioética se encuentran disponibles en su página web fundaciogrifols.org. En el año 2006, recibió 27.100 visitantes únicos con un total de 106.812 sesiones de usuario.

TRANSPARENCIA INFORMATIVA

Uno de los pilares sobre los que se fundamenta la filosofía de la compañía en materia de responsabilidad corporativa y comunicación es la transparencia informativa. Grifols se ajusta a los principios internacionales de transparencia

informativa, dando a conocer de forma periódica la evolución del negocio y los proyectos en marcha a sus grupos de interés: empleados, accionistas e inversores, socios, proveedores y comunidad sanitaria.

Como empresa cotizada ha puesto en marcha el departamento de Relaciones con Inversores para que los requisitos de información corporativa se mantengan y atender convenientemente las solicitudes de inversores, accionistas y analistas financieros.

Nuestra web corporativa y su capítulo para accionistas e inversores desempeña una labor básica en la comunicación. Desde que se puso en marcha el 17 de mayo con motivo del debut bursátil de la compañía hemos recibido 23.000 visitantes únicos que han accedido a al sitio web con un total de 97.650 páginas vistas hasta el 31 de diciembre de 2006.

PRIORIDAD A LA SEGURIDAD DE LOS PRODUCTOS

Debido al alto impacto de su actividad en un área tan sensible como la salud, el principal empeño de la compañía es garantizar la máxima calidad y seguridad de sus productos. Es por ello que una parte de las inversiones en I+D se destinan a mejorar el nivel de seguridad de sus hemoderivados mediante el desarrollo de nuevos métodos de producción. Cumplidos los estándares internacionales establecidos, Grifols apuesta por incorporar nuevos avances, como la doble inactivación y ultrafiltración implementadas en el nuevo método de fabricación de la inmunoglobulina (IGIV) que se produce en la nueva planta de Parets del Vallés. Estos avances también responden, al compromiso de ofrecer el mejor producto posible a la comunidad médico-sanitaria.

CON LOS PACIENTES: PROGRAMA PATIENTCARE

Grifols ha puesto en marcha el programa PatientCare en Estados Unidos dirigido a la comunidad hemofílica del país. La iniciativa surge de la necesidad de mantener los tratamientos de las personas ante una falta de cobertura temporal de su seguro sanitario o por falta de recursos económicos en un momento determinado.

El programa PatientCare asegura la continuidad de los tratamientos con dos modalidades de asistencia:



- Grifols Assurance for Patients (GAP), para pacientes asegurados en el caso de falta de cobertura temporal y que hayan sido tratados con productos Grifols en los últimos tres meses.
- Grifols Patient Assistance (GPA), dirigido a pacientes no asegurados que tengan una necesidad temporal de asistencia, independientemente de que hayan sido tratados con productos Grifols.

Tanto las terapias para el tratamiento de la hemofilia tipo A con Factor VIII como la de tipo B con Factor IX están cubiertas por el programa PatientCare. Para participar de estas ayudas, los pacientes deben únicamente enviar un formulario y cumplir ciertos requisitos financieros. Asimismo los coordinadores del programa ayudan a los pacientes a valorar otras alternativas de pólizas de los seguros sanitarios.

CON LA COMUNIDAD MÉDICO-SANITARIA: SIMPOSIO SOBRE LA SEGURIDAD DE LOS HEMODERIVADOS DE ORIGEN HUMANO

Grifols organizó en Chicago, Estados Unidos, un simposio que reunió a un destacado panel de expertos en hemofilia, quienes desde sus diferentes ámbitos profesionales examinaron diferentes aspectos de la seguridad de los factores de coagulación, un tema siempre de interés para la clase médica que trata esta alteración congénita.

El tratamiento de la hemofilia en aquellos pacientes que desarrollan inhibidores (anticuerpo neutralizante de la proteína de Factor VIII y IX), sigue siendo un reto para los especialistas. Recientes estudios están mostrando que los derivados plasmáticos de origen humano tienen menor probabilidad de causar reacción en los pacientes y son la mejor alternativa para tratar a los hemofílicos sensibilizados.

PATROCINIO DE LA INAUGURACIÓN DE AESKU.KIPP INSTITUTE

Grifols patrocinó la inauguración del Instituto Aesku.Kipp Institute, una institución sin fines lucrativos cuyo objetivo es ayudar y potenciar la investigación internacional de las causas de las enfermedades autoinmunes, mejorar los medios de diagnóstico y las posibilidades terapéuticas. Aesku.Kipp, Institute tiene la sede en Wendelsheim (Alemania).

COLABORACIÓN CON LA FUNDACIÓN DAKAR SOLIDARIO

Los productos Grifols se sumaron a las varias toneladas de material sanitario y medicamentos que la Fundación Dakar Solidario recogió para repartir entre varios hospitales de la ruta del rally Dakar en su voluntad de ayudar a paliar las carencias más básicas que tienen los hospitales de Mauritania, país por donde transcurre parte del recorrido.

En 2006, la fundación llevó más de una tonelada de ayuda sanitaria hasta los hospitales mauritanos de Atar, Chinguetti y Nouakchott. Entre otro material médico, se distribuyeron 70 unidades de instrumentación y aparatos médicos, medicamentos, material de primera necesidad sanitaria y de enfermería. En el Centro Quirúrgico Infantil de Nouakchott, se han operado a 300 niños gracias al material recibido.

COLABORACIÓN CON LA FEDERACIÓN MUNDIAL DE HEMOFILIA

Grifols donó 1,4 millones de dólares en producto a la Federación Mundial de Hemofilia como colaboración en su programa "Tratamiento para todos". El programa está dirigido a pacientes de países donde el acceso al tratamiento adecuado es escaso, y forma parte de los objetivos de esta organización mejorar la calidad y la oferta de los productos de tratamiento en los países en vías de desarrollo. Se estima que 400 mil personas en el mundo padecen de hemofilia y sin embargo sólo el 25% recibe tratamiento adecuado.

EXPOSICIÓN COLEGIO OFICIAL DE MÉDICOS DE BARCELONA

El colegio oficial de Médicos de Barcelona organizó la exposición “Protagonistas de la medicina catalana de la primera mitad del siglo XX” para rendir homenaje a los médicos pioneros en el desarrollo de las especialidades médicas y quirúrgicas en Cataluña. La exposición contó con materiales cedidos por el Museo de Historia de la Medicina de Cataluña y el Museo Grifols entre los que se encontraban libros, apuntes, documentos, material fotográfico, instrumental y radiografías de la época.



LA ACCIÓN

— — ■ — —

[4]

CAPITAL SOCIAL

ACCIONARIADO

EVOLUCIÓN DE LA ACCIÓN EN BOLSA

DIVIDENDOS Y RENTABILIDAD

BMD

105

TT

PPL&A CTC
6

FI

11

Desde 1940, Grifols ha estado presente en el ámbito de la salud, creando productos y servicios innovadores, basados en la ética y en la responsabilidad. El 17 de mayo de 2006, comienza a cotizar en el Mercado Continuo, lo que permite a la compañía estar presente en las cuatro bolsas españolas: Madrid, Barcelona, Bilbao y Valencia. A cierre de 2006, el capital social de la compañía ascendía a 106,5 millones de euros. Está representado por 213.064.899 acciones ordinarias de 0,50 euros de valor nominal cada una.

CAPITAL SOCIAL

El capital social de Grifols a 31 de diciembre de 2006 es de 106,5 millones de euros, representado por 213.064.899 acciones ordinarias con un valor nominal de 0,50 euros por acción. El capital está íntegramente suscrito y desembolsado y no existen acciones preferentes. Todas ellas gozan de los mismos derechos políticos y económicos.

A cierre de 2005, el capital social de la compañía estaba representado por 140.598.299 acciones de 0,5 euros de valor nominal cada una, de las cuales 260.000 eran preferentes sin derecho a voto. Estaban registradas dentro del balance como “Otros acreedores no corrientes”. El capital social se ha visto modificado durante el ejercicio por diferentes motivos recogidos en la siguiente tabla.

Movimientos accionariales en 2006			
Fecha	Operación	Acciones emitidas/amortizadas	Nº Acciones finales
Número de acciones en circulación a diciembre de 2005			140.338.299 clase A 260.000 clase B
5 abril	Ampliación de capital con cargo a reservas	1.726.600	142.064.899 clase A 260.000 clase B
16 mayo	Reducción de capital / Compra y amortización de las acciones sin derecho a voto	260.000 clase B	142.064.899 clase A
16 mayo	Ampliación de capital (OPS)	71.000.000	213.064.899
17 mayo	Admisión a negociación de la totalidad de las acciones de la compañía		213.064.899
Número de acciones en circulación a diciembre de 2006			213.064.899

ACCIONARIADO

Dado que las acciones de la compañía están representadas mediante anotaciones en cuenta, no se puede conocer con exactitud la estructura de propiedad de la misma, salvo por la información que los accionistas comunican voluntariamente o en cumplimiento de la normativa aplicable, así como por la información facilitada por Iberclear y sus entidades participantes. De conformidad con la información de la que dispone la Sociedad, la estructura de las participaciones significativas en el capital de Grifols es la siguiente:

	Porcentaje de participación	
	31/12/06	31/12/05
Scranton Enterprises, B.V.	10,78%	16,45%
Thorthol Holdings, B.V.	7,00%	10,59%
Novosti, S.L.	7,76%	11,79%
Deria, S.A.	8,77%	13,32%
Morgan Stanley & Co. Inc.	13,25%	20,99%
Otros	52,44%	26,86%
	100,00%	100,00%

NÚMERO DE ACCIONISTAS

- La compañía no puede estimar el número total de accionistas al no haber celebrado ninguna Junta General de Accionistas con posterioridad al inicio de su cotización bursátil.

AUTOCARTERA

- A 31 de diciembre de 2006 Grifols no tenía acciones en autocartera.
- La ampliación de capital social realizada en abril de 2006 mediante la emisión y puesta en circulación de 1.726.600 acciones de 0,5 euros de valor nominal cada una, tenía como finalidad su distribución gratuita a los empleados de las sociedades del grupo (con excepción de los consejeros y la alta dirección), según el acuerdo alcanzado en la Junta General de Accionistas de 25 de mayo de 2001. El reparto de acciones se realizó en 2006, una vez la totalidad de los títulos del grupo fueron admitidos a negociación, en base a unos criterios de antigüedad definidos.
- El 17 de mayo de 2006 Grifols comenzó a cotizar en una vez finalizada la Oferta Pública de Suscripción de acciones (OPS) realizada con anterioridad a la admisión a negociación de los títulos de la compañía, que supuso una ampliación de capital y el incremento del número de acciones que lo representan. Asimismo, la compañía forma parte del IBEX-MEDIUM CAP y el índice general de la Bolsa de Madrid (IGBM).
- Desde el 17 de mayo, las acciones de Grifols han experimentado una apreciación significativa. El precio de cierre en el ejercicio fue de 10,10 euros, un 129,6% superior al precio de referencia al que comenzaron a negociarse, que se situó en 4,4 euros por acción. Así, la capitalización bursátil del grupo a finales de 2006 ascendió a 2.152 millones de euros.
- La revalorización ha sido muy superior a la del índice de referencia nacional IBEX-35, que en el mismo periodo ha sido del 25,8%.
- El precio de cierre máximo del año se alcanzó el día 29 de diciembre con 10,10 euros, y el precio de cierre mínimo fue el 26 de mayo con 5 euros.

Sin tener en cuenta los movimientos por aplicaciones de los dos primeros días de cotización, el volumen de contratación de Grifols se ha mantenido estable, con una media de 1,1 millones de acciones diarias. El volumen efectivo total durante 2006 ascendió a 1.223 millones de euros. Así, desde que comenzara a cotizar en el Mercado Continuo, se han movido un total de 184 millones de títulos, que representa una rotación anual de 8,5 veces el número total de acciones de la compañía, calculado sobre el número medio de acciones en el año.



24

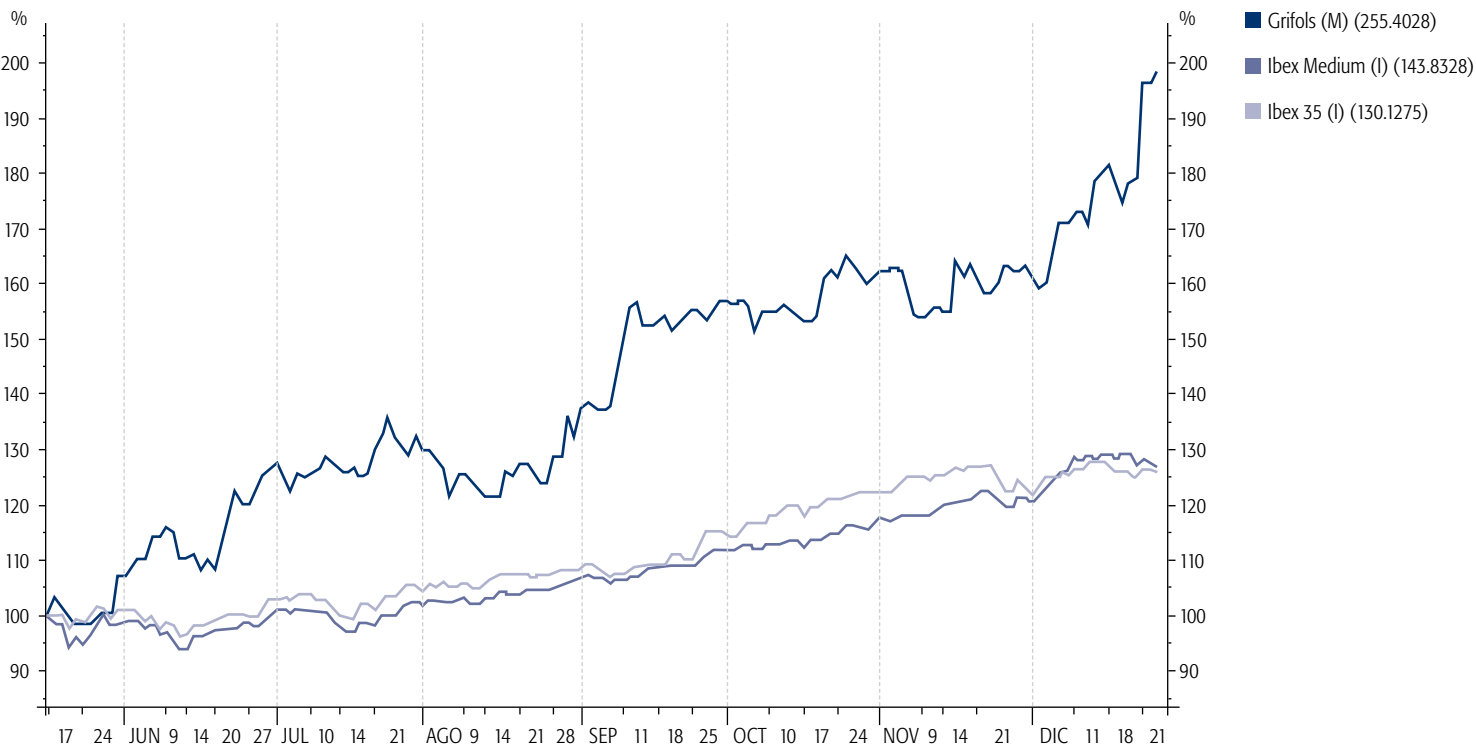
El Dr. V. Grifols efectuando el toque de campana de inicio de cotización en la Bolsa de Barcelona, el 17 de mayo de 2006 24

EVOLUCIÓN DE LA ACCIÓN EN BOLSA

	Días Cotizados	Precio de Cierre	Var % Acumulada	Máximo Precio - Fecha	Mínimo Precio - Fecha	Volumen medio diario (acciones)*
Mayo	11	5,45	23,9	5,59 31/05	4,7 23/05	4.700.076
Junio	22	6,43	46,1	6,86 26/06	5,13 05/06	1.190.898
Julio	21	6,74	53,2	7,15 25/07	6,13 05/07	852.022
Agosto	23	6,73	52,9	7,24 31/08	6,13 16/08	775.840
Septiembre	21	7,99	81,6	8,19 25/09	6,74 01/09	950.099
Octubre	22	8,20	86,4	8,48 23/10	7,66 06/10	657.585
Noviembre	22	8,30	88,6	8,62 16/11	7,72 07/11	797.895
Diciembre	19	10,10	129,6	10,58 28/12	8,10 05/12	966.927
Total 2006	161	10,10	129,6	10,58 28/12	4,7 23/05	1.142.743
IBEX-35	161	14.146,50	25,77	14.387,60 15/12	10.797,50 13/06	

*Sin incluir las aplicaciones de los dos primeros días de cotización

Precios de cotización durante 2006





DIVIDENDOS Y RENTABILIDAD

Durante el año 2006, con cargo a los resultados del año 2005, Grifols ha distribuido a sus accionistas un dividendo de 0,0553 euros brutos por acción, repartido en un único pago monetario realizado en abril de 2006. Así, el importe total de los dividendos repartidos ascendía a 7 millones de euros que representa un 27,5% sobre el beneficio.

La rentabilidad para el accionista de Grifols desde que comenzara a cotizar el 17 de mayo de 2006 y hasta el cierre del ejercicio, ha sido del 129,6%, teniendo sólo en cuenta la revalorización del precio de los títulos.

LA DEMANDA DE TÍTULOS DE GRIFOLS SUPERÓ EN MÁS DE 10 VECES LA OFERTA

El debut bursátil de Grifols se produjo en la Bolsa de Barcelona el 17 de mayo de 2006, dando por finalizado un intenso proceso en el que se involucraron numerosos departamentos y profesionales del grupo y que contó, desde el primer momento, con el apoyo de todos los accionistas.

Morgan Stanley fue el coordinador global de la operación, si bien participaron en el aseguramiento otras entidades como Banco Sabadell, Banesto y BBVA en el tramo español y JP Morgan y William Blair en el tramo internacional.

Cotización de la acción de Grifols en 2006: Principales Indicadores

Cierre del ejercicio (euros)	10,10
Máximo Intradía (euros)	(diciembre) 10,58
Mínimo Intradía (euros)	(mayo) 4,70
Volumen anual (número de títulos)	208.013.023
Volumen medio diario (número de títulos)	1.292.006
Volumen anual efectivo (millones de euros)	1,344
Volumen anual diario (millones de euros)	8,3
Días de cotización	161
Capitalización (millones de euros)	2.152
Número de acciones	213.064.899
Beneficio por acción (euros)	0.244

Tras el proceso de prospección de la demanda, el precio definitivo fijado para los títulos de Grifols se situó en 4,4 euros por acción. La demanda fue 10,1 veces superior al número de acciones ofertadas, que ascendía a 71.000.000. En el tramo internacional, al que se había asignado el 75% de la oferta inicial (53.250.000 acciones) la demanda se sobrescribió en 12,5 veces y en el nacional, al que se dirigía el 25% restante (17.750.000 acciones), la demanda superó en 2,9 veces la oferta.

CUADRO RESUMEN DE LA OPS DE GRIFOLS

- Entidad coordinadora global: Morgan Stanley
- Entidades Directoras y Aseguradoras:
 - Tramo Institucional Español: Banco Sabadell, Banesto y BBVA
 - Tramo Institucional Internacional: JP Morgan y William Blair
- Precio definitivo: 4.4€ por acción
- Número inicial de acciones objeto de OPS: 71.000.000
- Free float: 33%
- Tramo institucional español: 25%
- Tramo institucional internacional: 75%
- Green-shoe: Hasta un 10% de la oferta (Hasta 7 millones de acciones)
- Admisión a cotización: 17 de mayo
- Lock- up: 12 meses para el equipo directivo /
6 meses para los socios de referencia
- Negociación oficial: Bolsas de Madrid, Barcelona, Bilbao y Valencia



CUENTAS ANUALES

[5]

INFORME DE AUDITORÍA

CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

INFORME DE GESTIÓN

INFORME DE AUDITORÍA | CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS | INFORME DE GESTIÓN

CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS PREPARADAS DE CONFORMIDAD CON LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA ADOPTADAS POR LA UNIÓN EUROPEA E INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO. 31 DE DICIEMBRE DE 2006.



INFORME DE AUDITORÍA



KPMG Auditores S.L.
Edifici La Porta de Barcelona
Av. Diagonal, 682
08034 Barcelona

Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas

A los Accionistas de
Grifols, S.A.

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Grifols, S.A. (la sociedad dominante) y sociedades dependientes (el Grupo Grifols) que comprenden el balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2006, la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, el estado de flujos de efectivo consolidado, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y la memoria de las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la sociedad dominante. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las citadas cuentas anuales consolidadas en su conjunto, basada en el trabajo realizado de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en España, que requieren el examen, mediante la realización de pruebas selectivas, de la evidencia justificativa de las cuentas anuales consolidadas y la evaluación de su presentación, de los principios contables aplicados y de las estimaciones realizadas.

De acuerdo con la legislación mercantil, los administradores de la sociedad dominante presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance de situación consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado de flujos de efectivo consolidado, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y de la memoria de cuentas anuales consolidadas, además de las cifras consolidadas del ejercicio 2006, las correspondientes al ejercicio anterior. Nuestra opinión se refiere exclusivamente a las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2006. Con fecha 3 de abril de 2006 emitimos nuestro informe de auditoría acerca de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2005 en el que expresamos una opinión con salvedades.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2006 adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Grifols, S.A. y sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2006 y de los resultados consolidados de sus operaciones, de los cambios en el patrimonio neto consolidado y de sus flujos de efectivo consolidados correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha y contienen la información necesaria y suficiente para su interpretación y comprensión adecuada, de conformidad con las normas internacionales de información financiera adoptadas por la Unión Europea que guardan uniformidad con las aplicadas en el ejercicio anterior.

KPMG Auditores S.L., firma española miembro de
KPMG International, sociedad suiza.

Inscrita en el Registro Oficial de Auditores de Cuentas con el n.º 50732,
y en el Registro de Sociedades del Instituto de Contadores Jurados de
Cuentas con el n.º 10.
Reg. Mer. Madrid, T. 11.961, F. 90, Sec. 8, H. M.-188.001 Inscrp. 9.ª
N.I.F. B-78610153

El informe de gestión consolidado adjunto del ejercicio 2006 contiene las explicaciones que los administradores de la sociedad dominante consideran oportunas sobre la situación del Grupo, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2006. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión consolidado con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de Grifols, S.A. y sociedades dependientes.

KPMG AUDITORES, S.L.



David Ghosh Basu

19 de febrero de 2007

COL·LEGI
DE CENSORS JURATS
DE COMPTES
DE CATALUNYA

Membre efectiu:
KPMG

Any: **2006** Núm.: **CC013222**
CÒPIA GRATUÏTA

.....
Aquest informe està subjecte a
la taxa aplicable establerta a la
Llei 44/2002 de 22 de novembre.
.....



CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

BALANCES DE SITUACIÓN CONSOLIDADOS 31 DE DICIEMBRE DE 2006 Y 2005

Expresados en miles de euros

Activo	31/12/06	31/12/05
Activos no corrientes		
Activos intangibles (nota 6)		
Fondo de Comercio	150.820	117.115
Otros activos intangibles	60.850	48.718
Total activos intangibles	211.670	165.833
Inmovilizado material (nota 7)	184.993	186.621
Inmovilizaciones financieras (nota 8)		
Participaciones puestas en equivalencia	253	210
Otras inversiones	843	803
Total inmovilizaciones financieras	1.096	1.013
Activos por impuestos diferidos (nota 29)	41.452	30.529
Activos financieros disponibles para la venta (nota 9)	1.169	1.393
Total activos no corrientes	440.380	385.389
Activos corrientes		
Existencias (nota 10)	235.475	249.545
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar (nota 11)	196.998	155.046
Inversiones financieras temporales (nota 12)	6.232	661
Administraciones públicas (nota 13)	7.706	8.186
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	26.883	22.856
Total activos corrientes	473.294	436.294
Total activo	913.674	821.683

La memoria adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

BALANCES DE SITUACIÓN CONSOLIDADOS 31 DE DICIEMBRE DE 2006 Y 2005

Expresados en miles de euros

Patrimonio neto y Pasivo	31/12/06	31/12/05
Patrimonio neto (nota 14)		
Capital suscrito	106.532	70.169
Reservas	284.040	1.603
Resultado del ejercicio	45.394	25.556
Diferencias de conversión	(68.022)	(41.502)
Total patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante	367.944	55.826
Intereses minoritarios (nota 15)	408	121
Total patrimonio neto	368.352	55.947
Pasivo		
Pasivos no corrientes		
Obligaciones y otros pasivos remunerados (nota 16)	0	5.323
Deudas con entidades de crédito (nota 17)	198.329	184.671
Otros acreedores (nota 18)	18.367	281.233
Pasivos por impuestos diferidos (nota 29)	45.862	42.104
Total pasivos no corrientes	262.558	513.331
Pasivos corrientes		
Obligaciones y otros pasivos remunerados (nota 16)	5.375	0
Deudas con entidades de crédito (nota 19)	132.748	99.514
Derivados financieros (nota 20)	648	3.049
Deudas con vinculadas (nota 21)	39	41
Acreedores comerciales (nota 22)	82.271	74.708
Otras deudas no comerciales (nota 23)	45.075	51.981
Administraciones públicas (nota 13)	16.608	23.112
Total pasivos corrientes	282.764	252.405
Total pasivo	545.322	765.736
Total patrimonio neto y pasivo	913.674	821.683

La memoria adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.



CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANACIAS CONSOLIDADAS PARA LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS EN 31 DE DICIEMBRE DE 2006 Y 2005

Expresados en miles de euros

Pérdidas y Ganancias	31/12/06	31/12/05
Ingresos de explotación		
Ingresos ordinarios (nota 24)	648.417	523.727
Otros ingresos de explotación	380	550
Total ingresos de explotación	648.797	524.277
Gastos de explotación		
Variación de existencias de producto terminado y en curso y aprovisionamiento de materia prima (nota 10)	(203.172)	(153.897)
Gastos de personal (nota 25)	(184.730)	(154.887)
Gastos por amortización (notas 6 y 7)	(29.357)	(26.898)
Otros gastos de explotación (nota 26)	(132.889)	(114.071)
Total gastos de explotación	(550.148)	(449.753)
Otros gastos / ingresos no recurrentes		
Otros ingresos no recurrentes	2.799	1.029
Otros gastos no recurrentes	(958)	(1.967)
Total otros gastos / ingresos no recurrentes (nota 27)	1.841	(938)
Resultado de explotación	100.490	73.586
Gastos / ingresos financieros		
Ingresos financieros	7.107	3.549
Gastos financieros	(43.100)	(37.855)
Diferencias de cambio	(1.064)	1.550
Resultado financiero (nota 28)	(37.057)	(32.756)
Participación en beneficios / (pérdidas) del ejercicio de las asociadas contabilizadas aplicando el método de la participación (nota 8)	76	(10)
Resultado antes de impuestos	63.509	40.820
Gasto por impuesto sobre las ganancias (nota 29)	(17.824)	(15.315)
Resultado después de impuestos	45.685	25.505
Resultado atribuido a intereses minoritarios (nota 15)	291	(51)
Resultado atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante	45.394	25.556

La memoria adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

**ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO PARA LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS
EN 31 DE DICIEMBRE DE 2006 Y 2005**

Expresados en miles de euros

	31/12/06	31/12/05
Flujos de efectivo de actividades de explotación		
Beneficio neto	45.394	25.556
Beneficio / (pérdida) de sociedades puestas en equivalencia	(76)	10
Dotaciones amortizaciones de inmovilizado	29.357	26.898
Dotaciones netas provisiones de inmovilizado	-	(69)
Dotaciones netas de provisiones riesgos y gastos	101	114
Beneficio / (pérdida) en la enajenación de inmovilizado	574	526
Intereses minoritarios	291	11
Subvenciones imputadas al resultado	(202)	(159)
Diferencias positivas de cambio	-	(10)
Impuestos anticipados / diferidos	(7.676)	109
Gastos / Ingresos financieros	35.993	34.306
Gasto impuesto sobre sociedades	25.500	15.315
Beneficio de explotación antes de variaciones	129.256	102.607
Variación de existencias	7.456	6.090
Variación de deudores	(43.616)	39.654
Variación de inversiones financieras temporales	(5.655)	(219)
Variación de acreedores a corto plazo	8.159	6.638
	(33.656)	52.163
Efectivo generado de las operaciones	95.600	154.770
Intereses pagados	(15.259)	(17.438)
Impuestos pagados / cobrados	(31.265)	(17.608)
	(46.524)	(35.046)
Efectivo neto de actividades de explotación	49.076	119.724
Flujos de efectivo de actividades de inversión		
Venta de inmovilizado	190	323
Combinaciones de negocio	(60.458)	-
Adquisición de inmovilizado	(35.025)	(28.934)
Efectivo neto de actividades de inversión	(95.293)	(28.611)
Flujos de efectivo de actividades de financiación		
Compra / venta de acciones propias	(279.803)	(303.149)
Ampliación de capital neta	300.796	301.515
Altas / cancelación de préstamos / deudas	35.381	(88.640)
Dividendos pagados	(7.000)	(2.840)
Diferencias de conversión	1.038	(638)
Efectivo neto de actividades de financiación	50.412	(93.752)
Aumento neto de efectivo y otros medios equivalentes	4.195	(2.639)
Efectivo y otros medios líquidos al inicio del ejercicio	22.856	22.996
Efecto del tipo de cambio en el efectivo	(1.056)	2.499
Efectivo y otros medios líquidos de combinaciones de negocio	888	-
Efectivo y otros medios líquidos al cierre del ejercicio	26.883	22.856

La memoria adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO PARA LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS EN 31 DE DICIEMBRE DE 2006 Y 2005

	Capital suscrito	Reserva legal	Otras reservas	Ganancia acumulada del ejercicio
Saldos a 1 de Enero de 2005	105.841	7.661	183.975	26.402
Variaciones en patrimonio neto en 2005				
Diferencias de conversión	--	--	--	--
Activos financieros disponibles para la venta				
Ganancias/(Pérdidas) reconocidas contra patrimonio neto	--	--	--	--
Revalorización de Inmovilizado material				
Aumentos /Disminuciones netas del activo	--	--	--	--
Operaciones con acciones propias	--	(870)	4.512	--
Ingresos netos / gastos netos reconocidos directamente en patrimonio neto	0	(870)	4.512	0
Beneficio/(Pérdida) del ejercicio	--	--	--	25.556
Total ingresos y gastos reconocidos directamente en el ejercicio	0	(870)	4.512	25.556
Distribución de resultados de 2004				
Reservas	--	760	22.802	(23.562)
Dividendos	--	--	--	(2.840)
Incremento de capital con aportación dineraria	11.226	--	48.774	--
Incremento de capital con cargo a prima de emisión	7.017	--	(7.017)	--
Gastos ampliación capital (acciones con voto)	--	--	(2.253)	--
Reducción de capital	(53.914)	--	(256.837)	--
Saldos al 31 de diciembre de 2005	70.169	7.551	(6.044)	25.556
Variaciones en patrimonio neto en 2006				
Diferencias de conversión	--	--	--	--
Activos financieros disponibles para la venta				
Ganancias/(Pérdidas) reconocidas contra patrimonio neto	--	--	--	--
Otros movimientos	--	--	(405)	--
Ingresos netos/gastos netos reconocidos directamente en patrimonio neto	0	0	(405)	0
Beneficio/(Pérdida) del ejercicio	--	--	--	45.394
Total ingresos y gastos reconocidos directamente en el ejercicio	0	0	(405)	45.394
Distribución de resultados de 2005				
Reservas	--	1.579	16.977	(18.556)
Dividendos	--	--	--	(7.000)
Incremento de capital con aportación dineraria	35.500	--	276.900	--
Incremento de capital con cargo a prima de emisión	863	--	(863)	--
Gastos ampliación capital	--	--	(11.604)	--
Saldos al 31 de diciembre de 2006	106.532	9.130	274.962	45.394

La memoria adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la Dominante

Ingresos y gastos reconocidos					
Acciones Propias	Diferencias de conversión	Reserva Instrumentos Financieros	Patrimonio atribuido a la sociedad Dominante	Intereses Minoritarios	Patrimonio Neto
(870)	(69.915)	198	253.292	110	253.402
--	27.002	--	27.002	62	27.064
--	--	(103)	(103)	--	(103)
--	1.411	--	1.411	--	1.411
870	--	--	4.512	--	4.512
870	28.413	(103)	32.822	62	32.884
--	--	--	25.556	(51)	25.505
870	28.413	(103)	58.378	11	58.389
--	--	--	0	--	0
--	--	--	(2.840)	--	(2.840)
--	--	--	60.000	--	60.000
--	--	--	0	--	0
--	--	--	(2.253)	--	(2.253)
--	--	--	(310.751)	--	(310.751)
0	(41.502)	95	55.826	121	55.947
--	(26.520)	--	(26.520)	(4)	(26.524)
--	--	(147)	(147)	--	(147)
--	--	--	(405)	--	(405)
0	(26.520)	(147)	(27.072)	(4)	(27.076)
--	--	--	45.394	291	45.685
0	(26.520)	(147)	18.323	287	18.610
--	--	--	0	--	0
--	--	--	(7.000)	--	(7.000)
--	--	--	312.400	--	312.400
--	--	--	0	--	0
--	--	--	(11.604)	--	(11.604)
0	(68.022)	(52)	367.944	408	368.352



(1) NATURALEZA, ACTIVIDADES PRINCIPALES Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

(A) GRIFOLS, S.A.

Grifols, S.A (en adelante la Sociedad) se constituyó en España el día 22 de junio de 1987 como sociedad anónima, por un período de tiempo indefinido. En fecha 27 de junio de 2005, la Sociedad cambió su denominación social de Probitas Pharma, S.A. a la actual Grifols, S.A. Su domicilio social y fiscal está radicado en Barcelona (España).

El objeto social de la Sociedad consiste en la prestación de servicios de administración, gestión y control a sus sociedades dependientes.

Grifols, S.A y sociedades dependientes (en adelante Grupo) tienen como actividad principal la obtención, fabricación, preparación y venta de productos terapéuticos en especial, hemoderivados.

Grifols, S.A. es la sociedad dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes que se relacionan en el apartado 1(b) de esta memoria de las cuentas anuales consolidadas, actuando de forma integrada y bajo una dirección común.

Las principales instalaciones de las sociedades españolas se ubican en Barcelona, Parets del Vallès (Barcelona) y en Torres de Cotilla (Murcia).

Con fecha 17 de mayo de 2006, la Sociedad ha completado el proceso de Oferta Pública de suscripción de acciones mediante una ampliación de capital de 312,4 millones de euros (incluyendo prima de emisión) equivalente a 71.000.000 de acciones ordinarias a un precio de 4,40 euros por acción (véase nota 14).

(B) SOCIEDADES DEPENDIENTES

Las sociedades del Grupo quedan agrupadas en tres áreas: área industrial, área comercial y área de servicios.

Área industrial

La componen las siguientes sociedades:

Diagnostic Grifols, S.A. con domicilio social en Parets del Vallès (Barcelona), España y fecha de incorporación al Grupo el 24 de marzo de 1987, se dedica al desarrollo y fabricación de aparatos, instrumentación y reactivos para el diagnóstico.

Instituto Grifols, S.A. con domicilio social en Parets del Vallès (Barcelona), España y fecha de incorporación al Grupo el 21 de septiembre de 1987, desarrolla sus actividades en el área de la biociencia y se dedica al fraccionamiento de plasma y fabricación de productos hemoderivados con registro farmacéutico.

Laboratorios Grifols, S.A. con domicilio social en Parets del Vallès (Barcelona), España y fecha de incorporación al Grupo el 18 de abril de 1989, se dedica a la producción de soluciones parenterales, tanto en envase de vidrio como de plástico, productos de nutrición enteral y parenteral y bolsas y equipos de extracción de sangre. Sus instalaciones productivas están en Barcelona y Murcia.

Biomat, S.A. con domicilio social en Parets del Vallès (Barcelona), España y fecha de incorporación al Grupo el 30 de julio de 1991, desarrolla su actividad en el ámbito de la biociencia y se dedica básicamente a analizar y certificar la calidad del plasma utilizado por Instituto Grifols, S.A. Además presta servicios de inactivación vírica del plasma para transfusión (I.P.T.H.) a los centros de transfusión hospitalarios.

Grifols Engineering, S.A. con domicilio social en Parets del Vallès (Barcelona), España y fecha de incorporación al Grupo el 14 de diciembre de 2000, se dedica al diseño y desarrollo, tanto de las instalaciones fabriles del grupo, como de parte del equipo y maquinaria que se utiliza en las mismas. Asimismo, la empresa presta estos servicios de ingeniería a empresas externas.

Logister, S.A. constituida en España como sociedad anónima el 22 de junio de 1987, con domicilio social en el Polígono Levante, calle Can Guasch, s/n, 08150 Parets del Vallès, Barcelona, su actividad es la fabricación, compra-venta, comercialización y distribución de toda clase de material y productos informáticos. Esta sociedad está participada directamente en un 99,985% por Movaco, S.A.

Biomat USA, Inc. con domicilio social en 1209 Orange Street, Wilmington, New Castle (Delaware Corporation) y fecha de incorporación al Grupo el 1 de marzo de 2002, desarrolla su actividad en el área de la biociencia dedicándose a la obtención de plasma humano. Esta sociedad está participada directamente en un 100% por Instituto Grifols, S.A.

Grifols Biologicals, Inc. con domicilio social en 15 East North Street, Dover, (Delaware) y fecha de incorporación al Grupo el 15 de mayo de 2003, se dedica única y exclusivamente al fraccionamiento de plasma y producción de hemoderivados. Esta sociedad está participada directamente en un 100% por Grifols, Inc.

PlasmaCare, Inc. con domicilio social en 1209 Orange Street, County of New Castle, Wilmington, Delaware 19801, y fecha de incorporación al Grupo el 3 de marzo de 2006, desarrolla su actividad en el área de la biociencia dedicándose a la obtención de plasma humano. Esta sociedad está participada directamente en un 100% por Instituto Grifols, S.A. Esta sociedad es la holding de un grupo de 14 sociedades que se integran en un subconsolidado. Con efecto 1 de enero de 2007, se ha procedido a la reestructuración de este grupo agrupando todas las sociedades bajo PlasmaCare, Inc.

Área comercial

Agrupar todas las sociedades encargadas de comercializar y distribuir, principalmente, los productos fabricados por las empresas del área industrial.

Movaco, S.A. constituida en España como sociedad anónima el 21 de julio de 1987, con domicilio social en el Polígono Levante, calle Can Guasch, s/n, 08150 Parets del Vallés, Barcelona, su actividad principal es la distribución y venta de reactivos, productos químicos y demás especialidades farmacéuticas, y de materiales, aparatos e instrumentos médico-quirúrgicos para uso y empleo de laboratorios y centros sanitarios.

Grifols International, S.A. con domicilio social en Barcelona, España y fecha de incorporación al Grupo el 4 de junio de 1997, es la empresa que dirige y coordina el marketing, las ventas y la logística de todas las filiales comerciales del Grupo. Comercializa los productos a través de las sociedades filiales que operan en distintos países. A continuación se relacionan dichas sociedades, junto con su domicilio social y fecha de incorporación al grupo:

Grifols Portugal Productos Farmacéuticos e Hospitalares, Lda. Constituida en Portugal como sociedad limitada el 10 de Agosto de 1988, con domicilio social en la calle Jorge Barradas, 30 –c R/C, 1500 Lisboa (Portugal), su actividad es la importación, exportación y comercialización de productos y aparatos farmacéuticos y hospitalarios y, en especial, de los productos Grifols. Esta sociedad está participada directamente en un 99,975% por Movaco, S.A.

Grifols Chile, S.A. constituida en Chile como sociedad anónima el 2 de julio de 1990, con domicilio social en la calle Avda. Americo Vespucio 2242, Comuna de Conchalí, Santiago de Chile (Chile), su objeto social es desarrollar negocios farmacéuticos, pudiendo al efecto importar, producir, comercializar y exportar productos afines.

Grifols Argentina, S.A. constituida en Argentina como sociedad anónima el 1 de noviembre de 1991, con domicilio social en Bartolomé Mitre 1371, 5º piso oficina "P" (CP 1036), Buenos Aires (Argentina), su objeto social consiste en la práctica de investigaciones clínicas y biológicas y la preparación de reactivos y productos terapéuticos y dietéticos, fabricación de demás especialidades farmacéuticas y su comercialización.

Grifols s.r.o. constituida en la República Checa como sociedad de responsabilidad limitada el 15 de diciembre de 1992, con domicilio social en la calle Zitná 2, Praga (República Checa), su objeto social consiste en la compra, venta y distribución de productos químico-farmacéuticos, incluyendo plasma humano.

Grifols México, S.A. de C. V. constituida en México como sociedad anónima el 9 de enero de 1970, con domicilio social en la calle Eugenio Cuzin nº 909, Parque Industrial Belenes Norte, 45150 Zapopan, Jalisco (México), su objeto social consiste en la fabricación y comercialización de productos farmacéuticos, tanto de uso humano como veterinario.

Grifols USA, Inc. constituida en el Estado de Florida (EE.UU.) el 19 de abril de 1990, con domicilio social en 8880 N.W. 18 Terrace, Miami, Florida (Estados Unidos), su objeto social es cualquier negocio permitido por las leyes de los Estados Unidos de América. Esta sociedad está participada directamente por Grifols Biologicals, Inc.

Grifols Italia S.p.A. con domicilio en Via Carducci 62 d, 56010 Ghezzano, Pisa (Italia), su objeto social consiste en la compra, venta y distribución de productos químico-farmacéuticos. Esta sociedad fue adquirida en un 66,66% el 9 de junio de 1997 y en un 33,34% el 16 de junio de 2000.

Grifols UK Ltd. con domicilio en 72, St. Andrew's Road, Cambridge CB4 1G (Reino Unido), se dedica a la distribución y venta de productos terapéuticos y demás productos farmacéuticos, especialmente hemoderivados. Esta sociedad fue adquirida en un 66,66% el 9 de junio de 1997 y en un 33,34% el 16 de junio de 2000.



Grifols Deutschland GmbH constituida en Alemania como sociedad anónima de responsabilidad limitada el 21 de mayo de 1997, con domicilio en Siemensstrasse 18, D-63225 Langen (Alemania), su objeto social es la importación, exportación, distribución y venta de reactivos, productos químicos y farmacéuticos dedicados especialmente a laboratorios y centros de salud y materiales médicos y quirúrgicos, aparatos e instrumentos para uso de laboratorios.

Grifols Brasil, Ltda. constituida en Brasil como sociedad de responsabilidad limitada el 4 de mayo de 1998, con domicilio en Rua Marechal Hermes 247, Centro Cívico, CEP 80530-230, Curitiba (Brasil), su objeto social es la importación y exportación, preparación, distribución y venta de productos farmacéuticos y químicos para uso de laboratorios, hospitales y aparatos e instrumental médico-quirúrgicos.

Grifols France, S.A.R.L. constituida en Francia como sociedad de responsabilidad limitada el 2 de noviembre de 1999, con domicilio en Centre d'affaires auxiliaires system, Bat. 10, Parc du Millenaire – 125, Rue Henri Becquerel, 34036, Montpellier (Francia). Su objeto social es la comercialización de productos químicos y sanitarios.

Alpha Therapeutic Europe, Ltd constituida con fecha 5 de abril de 2000 con domicilio social en 100 New Bridge Street, London, su actividad consiste en la prestación de servicios técnicos, financieros y de marketing a otras compañías del grupo.

Alpha Therapeutic UK, Ltd constituida con fecha 8 de abril de 2000 con domicilio social en 100 New Bridge Street, London, su actividad consiste en la distribución y venta de productos terapéuticos, especialmente hemoderivados. Esta sociedad está participada directamente en un 100% por Alpha Therapeutic Europe, Ltd.

Alpha Therapeutic Italia, S.p.A. constituida con fecha 3 de julio de 2000 con domicilio social en Piazza Meda 3, 20121 Milano (Italia), su actividad consiste en la distribución y venta de productos terapéuticos, especialmente hemoderivados.

Grifols Asia Pacific Pte, Ltd constituida con fecha 10 de septiembre de 1986 con domicilio social en 501 Orchard Road #20-01 Wheelock Place, Singapur, su actividad consiste en la distribución y venta de productos médicos y farmacéuticos.

Grifols Malaysia Sdn Bhd sociedad participada al 30% por Grifols Asia Pacific Pte, Ltd. Esta sociedad se halla domiciliada en Selangor (Malaysia) y su actividad consiste en la distribución y venta de productos farmacéuticos.

Grifols (Thailand) Ltd constituida con fecha 1 de septiembre de 1995 con domicilio social en 287 Liberty Square Level 8, Silom Road, Bangkok, su actividad consiste en la importación, exportación y distribución de productos farmacéuticos. Esta sociedad está participada directamente en un 48% por Grifols Asia Pacific Pte., Ltd.

Grifols Polska Sp.z.o.o. constituida con fecha 12 de diciembre de 2003, con domicilio social en UL. Nowogrodzka, 68, 00-116, Varsovia, Polonia, su actividad consiste en la fabricación y venta de productos farmacéuticos, cosméticos y otros.

Área de servicios

Se engloban dentro de esta área las siguientes sociedades:

Grifols, Inc. constituida con fecha 15 de mayo de 2003 con domicilio social en 15 East North Street, Dover, (Delaware). Su actividad principal consiste en la tenencia de participaciones en sociedades. En fecha 19 de Septiembre de 2005, la Sociedad cambió su denominación social, Probitas Pharma, Inc., a la actual de Grifols, Inc. Grifols Viajes, S.A. con domicilio social en Barcelona, España y fecha de incorporación al Grupo el 31 de marzo de 1995. Su actividad es la de agencia de viajes, con carácter de minorista y solo para las sociedades del Grupo. Squadron Reinsurance Ltd. con domicilio social en Dublin, Irlanda y fecha de incorporación al Grupo el 25 de abril de 2003. Su actividad es el reaseguramiento de las pólizas de seguros de las sociedades del Grupo.

(C) SOCIEDADES ASOCIADAS

Las sociedades asociadas son las siguientes:

Quest Internacional, Inc., sociedad participada al 35% por Diagnostic Grifols, S.A. Esta sociedad se halla domiciliada en Miami, Florida (EE.UU) y su actividad consiste en la fabricación y comercialización de reactivos e instrumentos de análisis clínicos. Sociedad consolidada por puesta en equivalencia.

(D) COMBINACIONES DE NEGOCIOS

d.1 Adquisición Plasmacare Inc.

Con fecha 3 de marzo de 2006 el Grupo a través de la Sociedad Instituto Grifols, S.A ha adquirido el 100% de la participación en la sociedad Plasmacare Inc. La sociedad Plasmacare, Inc. está domiciliada en 1209 Orange Street, County of New Castle, Wilmington, Delaware 19801, y tiene como actividad principal la obtención de plasma humano. El negocio adquirido ha generado para el Grupo un beneficio consolidado durante el periodo comprendido entre la fecha de adquisición y el cierre del ejercicio por importe de 4.440 miles de euros.

Si la adquisición se hubiera producido al 1 de enero de 2006, los ingresos ordinarios del Grupo y el beneficio consolidado del ejercicio anual terminado en 31 de diciembre de 2006 hubieran ascendido a 655.959 miles de euros y 46.259 miles de euros, respectivamente.

El detalle agregado del coste de la combinación, del valor razonable de los activos netos adquiridos y del fondo de comercio (o del exceso de activos netos adquiridos sobre el coste de la combinación) es como sigue:

Miles de euros	
Coste de la combinación	
Efectivo pagado	50.131
Costes directamente atribuibles	364
Total coste de la combinación	50.495
Valor razonable de activos netos adquiridos	7.738
Fondo de comercio (Exceso de activos netos adquiridos sobre el coste de adquisición)	42.757
(véase Nota 6)	



Los importes reconocidos a la fecha de adquisición de los activos, pasivos y pasivos contingentes son como sigue:

	Miles de euros	
	Valor razonable	Valor contable
Inmovilizado material	2.106	2.106
Licencias FDA (nota 6)	6.581	--
Activos intangibles	18	18
Activos financieros	6	6
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	1.085	1.085
Existencias	2.649	2.649
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	888	888
Activos por impuesto sobre las ganancias diferido	1.103	--
Total activos	14.436	6.752
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	4.024	873
Pasivos por impuesto sobre las ganancias diferido	2.674	238
Total pasivos y pasivos contingentes	6.698	1.111
Total activos netos	7.738	5.641
Fondo de comercio	42.757	
Importe pagado en efectivo	50.495	
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes de la adquirida	(888)	
Flujo de efectivo pagado por la adquisición	49.607	

d.2 Adquisición centros plasma.

Con fecha 01 de abril de 2006 el Grupo a través de la Sociedad Biomat Usa, Inc. ha adquirido ocho centros de plasma en Estados Unidos a la sociedad Biolife Plasma Service L.P., filial de Baxter Healthcare corporation.

El detalle agregado del coste de la combinación, del valor razonable de los activos netos adquiridos y del fondo de comercio (o del exceso de activos netos adquiridos sobre el coste de la combinación) es como sigue:

Miles de euros	
Coste de la combinación	
Efectivo pagado	1.554
Pago aplazado	8.408
Total coste de la combinación	9.963
Valor razonable de activos netos adquiridos	4.844
Fondo de comercio (Exceso de activos netos adquiridos sobre el coste de adquisición)	5.119
(nota 6)	

El valor razonable de los activos netos adquiridos por importe de 4.844 miles de euros incluye un importe de 3.357 miles de euros correspondiente a las licencias de la FDA (véase nota 6).

(2) BASES DE PRESENTACIÓN

Las cuentas anuales consolidadas se han formulado a partir de los registros contables de Grifols, S.A. y de las entidades incluidas en el Grupo. Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2006 se han preparado de conformidad con las normas internacionales de información financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), con el objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Grifols, S.A. y sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2006 y de los resultados consolidados de sus operaciones, de sus flujos de efectivo consolidados y de los cambios en el patrimonio neto consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha. Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2005 fueron las primeras que el Grupo preparó de conformidad con las NIIF -UE, por lo que se aplicó la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera”, con efectos 1 de enero de 2004.

(A) BASES DE ELABORACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado utilizando el principio de coste histórico, con las siguientes excepciones:

- Los instrumentos financieros derivados, los instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los activos financieros disponibles para la venta que se han registrado a valor razonable.

(B) COMPARACIÓN DE LA INFORMACIÓN

Las cuentas anuales consolidadas presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance de situación consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado consolidado de flujos de efectivo, del estado consolidado de cambios en el patrimonio neto y de la memoria consolidada, además de la cifras consolidadas del ejercicio 2006, las correspondientes al ejercicio anterior que han sido obtenidas mediante la aplicación consistente de las NIIF-UE, excepto por los criterios a los que se hace referencia en los párrafos posteriores.

Las políticas contables del Grupo desarrolladas en la nota 4 han sido consistentemente aplicadas a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2006 y 2005.



(C) ESTIMACIONES CONTABLES RELEVANTES E HIPÓTESIS Y JUICIOS RELEVANTES EN LA APLICACIÓN DE LAS POLÍTICAS CONTABLES

La preparación de las cuentas anuales consolidadas de conformidad con NIIF-UE requiere la aplicación de estimaciones contables y la realización de juicios, estimaciones e hipótesis en el proceso de aplicación de las políticas contables del Grupo. En este sentido, se resumen a continuación un detalle de los aspectos que han implicado un mayor grado de juicio, complejidad o en los que las hipótesis y estimaciones son significativas para la preparación de las cuentas anuales consolidadas:

- Las hipótesis empleadas para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros (véase nota 4(f)).
- La valoración de los activos y fondos de comercio para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de los mismos (véase nota 4(d)).
La vida útil de los activos materiales e intangibles (véase notas 4(b) y 4(c)).

(D) BASES DE CONSOLIDACIÓN

A continuación se detallan los porcentajes de participación directa e indirecta que posee la sociedad dominante en las sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2006 y 2005, así como el método de consolidación utilizado en cada caso para la preparación de las cuentas anuales consolidadas adjuntas:

	31/12/06		31/12/05	
	Porcentaje de participación		Porcentaje de participación	
	Directa	Indirecta	Directa	Indirecta
Sociedad dominante				
Grifols, S.A.	--	--	--	--
Sociedades consolidadas por integración global				
Laboratorios Grifols,S.A.	99,998	0,002	99,998	0,002
Instituto Grifols,S.A.	99,998	0,002	99,998	0,002
Movaco,S.A.	99,999	0,001	99,999	0,001
Grifols Portugal Productos				
Farmacéuticos e Hospitalares,Lda.	0,015	99,985	0,015	99,985
Diagnostic Grifols,S.A.	99,998	0,002	99,998	0,002
Logister,S.A.	--	100,000	--	100,000
Grifols Chile,S.A.	99,000	--	99,000	--
Biomat,S.A.	99,900	0,100	99,900	0,100
Grifols Argentina,S.A.	100,000	--	100,000	--
Grifols,s.r.o.	100,000	--	100,000	--
Grifols México,S.A. de C.V.	100,000	--	100,000	--
Grifols Viajes,S.A.	99,900	0,100	99,900	0,100
Grifols USA, Inc.	--	100,000	--	100,000
Grifols International,S.A.	99,900	0,100	99,900	0,100
Grifols Italia,S.p.A.	100,000	--	100,000	--
Grifols UK,Ltd.	100,000	--	100,000	--
Grifols Deutschland,GmbH	100,000	--	100,000	--
Grifols Brasil,Ltda.	100,000	--	100,000	--
Grifols France,S.A.R.L.	99,000	1,000	99,000	1,000
Grifols Engineering, S.A.	99,950	0,050	99,950	0,050
Biomat USA, Inc.	--	100,000	--	100,000
Squadron Reinsurance Ltd.	100,000	--	100,000	--
Grifols, Inc.	100,000	--	100,000	--
Grifols Biologicals, Inc.	--	100,000	--	100,000
Alpha Therapeutic Europe, Ltd.	100,000	--	100,000	--
Alpha Therapeutic UK, Ltd.	--	100,000	--	100,000
Alpha Therapeutic Italia, S.p.A.	100,000	--	100,000	--
Grifols Asia Pacific Pte., Ltd.	100,000	--	100,000	--
Grifols Malaysia Sdn Bhd	--	30,000	--	30,000
Grifols (Thailand) Ltd.	--	48,000	--	48,000
Grifols Polska Sp.z.o.o.	100,000	--	100,000	--
Plasmacare, Inc.	--	100,000	--	--
Sociedades consolidadas por puesta en equivalencia				
Quest International, Inc.	--	35,000	--	35,000

Las sociedades dependientes en las que la Sociedad posee, directa o indirectamente, la mayoría del capital o de los derechos de voto, han sido consolidadas por el método integración global. Las sociedades asociadas en las que la Sociedad posee entre el 20% y el 50% del capital social y no tiene capacidad de decisión sobre las políticas financieras y económicas de dichas sociedades han sido consolidadas por puesta en equivalencia.

Todos los saldos y transacciones entre las sociedades consolidadas y los resultados no realizados han sido eliminados en el proceso de consolidación.

Los estados financieros de las sociedades dependientes extranjeras expresadas en moneda distinta del euro se han convertido a euros siguiendo el método del tipo de cambio de cierre. De acuerdo con este método todos los bienes, derechos y obligaciones se convierten a euros utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del periodo. Las partidas de las respectivas cuentas de pérdidas y ganancias se convierten al tipo de cambio medio del periodo. La diferencia entre el patrimonio neto, incluido el saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias de cada periodo, convertidos al tipo de cambio histórico y la situación patrimonial neta que resulta de la conversión de los bienes, derechos y obligaciones al cambio de cierre, se incluye como “Diferencias de conversión” en el patrimonio neto del balance de situación consolidado adjunto.

Los principios y criterios contables utilizados por las sociedades dependientes se han homogeneizado con los aplicados por la sociedad dominante en la preparación de las cuentas anuales consolidadas.

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas incluyen, los activos y pasivos de Biomat USA, Inc. al 31 de diciembre de 2006 y los ingresos y gastos correspondientes al periodo comprendido entre el 1 de enero de 2006 y el 31 de diciembre de 2006. Asimismo incluyen, de forma comparativa, los activos y pasivos de Biomat USA, Inc. al 31 de diciembre de 2005 y los ingresos y gastos correspondientes al periodo comprendido entre el 1 de diciembre de 2004 y el 31 de diciembre de 2005. No obstante lo anterior, se tuvieron en cuenta los efectos de las operaciones realizadas durante el mes de diciembre de 2004 entre dicha sociedad y el resto de sociedades del Grupo.

(3) DISTRIBUCIÓN DE RESULTADOS

Los resultados de Grifols, S.A. y de las sociedades dependientes serán aplicados en la forma en que lo acuerden las respectivas Juntas Generales de Accionistas. La propuesta de distribución de resultados de la sociedad dominante del ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2006, formulada por los Administradores y pendiente de aprobación por la Junta General de Accionistas, es la siguiente:

Miles de euros	
Reservas legales	1.821
Reservas voluntarias	3.581
Dividendos	12.805
	18.207

La distribución de resultados correspondiente al ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2005 se presenta en el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado. La distribución de resultados correspondiente al ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2005 se presenta en el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado.

(4) PRINCIPIOS CONTABLES Y NORMAS DE VALORACIÓN APLICADOS

(A) TRANSACCIONES Y SALDOS EN MONEDA EXTRANJERA

(i) Moneda funcional y moneda de presentación

Las cuentas anuales consolidadas se presentan en Miles de euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad dominante.

(ii) Transacciones, saldos y flujos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en las que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a Miles de euros aplicando el tipo existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios valorados a coste histórico, se convierten aplicando los tipos de cambio aplicados en la fecha en la que tuvo lugar la transacción. Por último, la conversión a Miles de euros de los activos no monetarios que se valoran a valor razonable se ha efectuado aplicando el tipo de cambio en la fecha en la que se procedió a la cuantificación del mismo.

En la presentación del estado consolidado de flujos de efectivo, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se convierten a Miles de euros aplicando los tipos de cambio existentes en la fecha en la que éstos se produjeron. El efecto de la variación de los tipos de cambio sobre el efectivo y otros medios líquidos equivalentes denominados en moneda extranjera, se presenta separadamente en el estado de flujos de efectivo como “Efecto de las diferencias de conversión en el efectivo”.

Las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera y en la conversión a Miles de euros de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en resultados. No obstante, las diferencias de conversión surgidas en partidas monetarias que forman parte de la inversión neta de negocios en el extranjero cuya moneda funcional es la del país en el que se encuentran domiciliados se registran como diferencias de conversión en cuentas de patrimonio neto.

Las pérdidas o ganancias por diferencias de conversión relacionadas con activos o pasivos financieros monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen igualmente en resultados.

(iii) Conversión de negocios en el extranjero

La conversión a Miles de euros de negocios en el extranjero cuya moneda funcional no es la de un país hiperinflacionario se ha efectuado mediante la aplicación del siguiente criterio:

- Los activos y pasivos, incluyendo el fondo de comercio y los ajustes a los activos netos derivados de la adquisición de los negocios, incluyendo los saldos comparativos, se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha de cada balance;
- Los ingresos y gastos, incluyendo los saldos comparativos, se convierten a los tipos de cambio vigentes en la fecha de cada transacción; y
- Las diferencias de conversión resultantes de la aplicación de los criterios anteriores se reconocen como diferencias de conversión en el patrimonio neto;

En la presentación del estado consolidado de flujos de efectivo, los flujos de efectivo, incluyendo los saldos comparativos, de las entidades dependientes y negocios conjuntos extranjeros se convierten a Miles de euros aplicando los tipos de cambio vigentes en la fecha en la que estos tuvieron lugar.

(B) INMOVILIZADO MATERIAL

(i) Reconocimiento inicial

El inmovilizado material se reconoce a coste o coste atribuido, menos la amortización acumulada y, en su caso la pérdida acumulada por deterioro del valor. El coste del inmovilizado material construido por el Grupo se determina siguiendo los mismos principios que si fuera un inmovilizado adquirido, considerando además los principios establecidos para el coste de producción de las existencias. La capitalización del coste de producción se realiza mediante el abono de los costes imputables al activo en cuentas del epígrafe “trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

El Grupo se acogió al 1 de enero de 2004 a la exención relativa al valor razonable o revalorización como coste atribuido de la NIIF 1 Adopción por primera vez de las NIIF.

(ii) Amortizaciones

La amortización de los elementos de inmovilizado material se realiza distribuyendo su importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil. A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición o coste atribuido menos su valor residual. El Grupo determina el gasto de amortización de forma independiente para cada componente de un elemento de inmovilizado material que tiene un coste significativo en relación al coste total del elemento. La amortización de los elementos del inmovilizado material se determina mediante la aplicación de los criterios que se mencionan a continuación:

	Método de Amortización	Coefficientes
Construcciones	Lineal	1% - 3%
Instalaciones técnicas y maquinaria	Lineal	8%-10%
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	Lineal	10% - 30%
Otro inmovilizado material	Lineal	16% - 25%

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación. El Grupo, en base a un estudio realizado por un tercero independiente, reestimó la vida útil de las construcciones con efecto 1 de enero de 2005, pasando a amortizarse entre 33 y 100 años.

(iii) Reconocimiento posterior

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

Las sustituciones de elementos del inmovilizado material susceptibles de capitalización suponen la reducción del valor contable de los elementos sustituidos. En aquellos casos en los que el coste de los elementos sustituidos no haya sido amortizado de forma independiente y no fuese practicable determinar el valor contable de los mismos, se utiliza el coste de la sustitución como indicativo del coste de los elementos en el momento de su adquisición o construcción.

(iv) Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en el apartado (d) de esta misma nota.

(C) ACTIVOS INTANGIBLES

(i) Fondo de comercio

El fondo de comercio procede de combinaciones de negocios. El Grupo aplicó la excepción contemplada en la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera” por lo que sólo las combinaciones de negocios efectuadas a partir del 1 de enero de 2004, fecha de transición a las NIIF-UE, han sido registradas mediante el método de adquisición. Las adquisiciones de entidades efectuadas con anterioridad a dicha fecha se registraron de acuerdo con los PCGA anteriores, una vez consideradas las correcciones y ajustes necesarios en la fecha de transición.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se analiza su deterioro con una periodicidad anual o con una frecuencia mayor en el caso en el que se hubieran identificado acontecimientos indicativos de una potencial pérdida del valor del activo. A estos efectos, el fondo de comercio resultante de las combinaciones de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) o grupos de UGEs que se espera se vayan a beneficiar de las sinergias de la combinación y se aplican los criterios a los que se hace referencia en la nota 6. Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

El fondo de comercio generado internamente no se reconoce como un activo.

(ii) Activos intangibles generados internamente

Los eventuales gastos de investigación y desarrollo incurridos durante la fase de investigación de proyectos se reconocen como un gasto cuando se incurre en ellos.

Los costes relacionados con las actividades de desarrollo se capitalizan en la medida que:

- El Grupo dispone de estudios técnicos que justifican la viabilidad del proceso productivo;
- Existe un compromiso del Grupo para completar la producción del activo de forma que se encuentre en condiciones de venta o uso interno;
- El activo va a generar beneficios económicos suficientes;
- El Grupo dispone de los recursos técnicos y financieros, para completar el desarrollo del activo y ha desarrollado sistemas de control presupuestario y de contabilidad analítica que permiten hacer un seguimiento de los costes presupuestados, las modificaciones introducidas y los costes realmente imputados a los distintos proyectos.

El coste de los activos generados internamente por el Grupo se determina siguiendo los mismos principios que los establecidos en la determinación del coste de producción de las existencias. La capitalización del coste de producción se realiza mediante el abono de los costes imputables al activo en cuentas del epígrafe “trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Asimismo, los costes incurridos en la realización de actividades que contribuyen a desarrollar el valor de los distintos negocios en los que opera el Grupo en su conjunto se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada a medida que se incurren. Asimismo y con carácter general, las sustituciones o costes posteriores incurridos en activos intangibles, se registran como gasto, salvo que aumenten los beneficios económicos futuros esperados de los activos.

(iii) Otros activos intangibles

Los otros activos intangibles se presentan en el balance de situación consolidado por su valor de coste minorado en el importe de las amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas.

(iv) Vida útil y Amortizaciones

El Grupo evalúa para cada activo intangible adquirido si la vida útil es finita o indefinida. A estos efectos se entiende que un activo intangible tiene vida útil indefinida cuando no existe un límite previsible al periodo durante el cual va a generar entrada de flujos netos de efectivo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no están sujetos a amortización sino a comprobación de deterioro que se realiza con una periodicidad anual como mínimo. La amortización de los activos intangibles con vidas útiles finitas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil mediante la aplicación de los siguientes criterios:

	Método de Amortización	Años de vida útil estimada
Gastos de desarrollo	Lineal	3 - 5
Concesiones, patentes, licencias, marcas y similares	Lineal	5
Aplicaciones informáticas	Lineal	3 - 6

A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición o coste atribuido menos su valor residual. El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los activos intangibles al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

(v) Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles de acuerdo con los criterios que se mencionan en la nota 6.



(D) DETERIORO DE VALOR DE ACTIVOS NO FINANCIEROS SUJETOS A AMORTIZACIÓN O DEPRECIACIÓN

El Grupo sigue el criterio de evaluar la existencia de indicios que pudieran poner de manifiesto el potencial deterioro de valor de los activos no financieros sujetos a amortización o depreciación, al objeto de comprobar si el valor contable de los mencionados activos excede de su valor recuperable.

Asimismo, y con independencia de la existencia de cualquier indicio de deterioro de valor, el Grupo comprueba, al menos con una periodicidad anual, el potencial deterioro del valor que pudiera afectar al fondo de comercio, a los activos intangibles con una vida útil indefinida, así como a los activos intangibles que aún no se encuentran disponibles para su uso.

El valor recuperable de los activos es el mayor entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor de uso. La determinación del valor de uso del activo se determina en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer por soportar la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los participantes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.

Las diferencias negativas resultantes de la comparación de los valores contables de los activos con sus valores recuperables se reconocen con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

El valor recuperable se debe calcular para un activo individual, a menos que el activo no genere entradas de efectivo que sean, en buena medida, independientes de las correspondientes a otros activos o grupos de activos. Si este es el caso, el importe recuperable se determina para la Unidad Generadora de Efectivo (UGE) a la que pertenece.

Las pérdidas relacionadas con el deterioro de valor de las UGE's, se asignan inicialmente a reducir, en su caso, el valor del fondo de comercio distribuido a la misma y a continuación a los demás activos de la UGE, prorrateando en función del valor contable de cada uno de los activos, con el límite para cada uno de ellos del mayor de su valor razonable menos los costes de venta, su valor de uso y cero.

El Grupo evalúa en cada fecha de cierre, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro de valor reconocida en ejercicios anteriores ya no existe o pudiera haber disminuido. Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes al fondo de comercio no son reversibles. Las pérdidas por deterioro del resto de activos sólo se revierten si se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se registra con abono a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. No obstante la reversión de la pérdida no puede aumentar el valor contable del activo por encima del valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado el deterioro.

El importe de la reversión de la pérdida de valor de una UGE, se distribuye entre los activos de la misma, exceptuando el fondo de comercio, prorrateando en función del valor contable de los activos, con el límite por activo del menor de su valor recuperable y el valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado la pérdida.

(E) ARRENDAMIENTOS

(i) Contabilidad del arrendatario

El Grupo tiene cedido el derecho de uso de determinados activos bajo contratos de arrendamiento.

Los arrendamientos en los que el contrato transfiere al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los activos se clasifican como arrendamientos financieros y en caso contrario se clasifican como arrendamientos operativos.

■ Arrendamientos financieros

Al inicio del plazo del arrendamiento financiero, el Grupo reconoce un activo y un pasivo por el menor del valor razonable del bien arrendado o el valor actual de los pagos mínimos del arrendamiento. Los costes directos iniciales se incluyen como mayor valor del activo. Los pagos mínimos se dividen entre la

carga financiera y la reducción de la deuda pendiente de pago. La carga financiera se distribuye entre el plazo del arrendamiento, con el objeto de obtener un tipo de interés constante en cada ejercicio sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar. Los pagos contingentes se registran como gasto en los ejercicios en los que se incurren.

■ **Arrendamientos operativos**

Las cuotas derivadas de los arrendamientos operativos, netas de los incentivos recibidos, se reconocen como gasto de forma lineal durante el plazo de arrendamiento excepto que resulte más representativa otra base sistemática de reparto por reflejar más adecuadamente el patrón temporal de los beneficios del arrendamiento.

(ii) **Inversiones en locales arrendados**

Las inversiones de carácter permanente realizadas en inmuebles arrendados a terceros se reconocen siguiendo los mismos criterios utilizados para el inmovilizado material. Las inversiones se amortizan durante el plazo menor de su vida útil o durante el plazo del contrato de arrendamiento. A estos efectos la determinación del plazo de arrendamiento es consistente con la establecida para la clasificación del mismo.

(F) INSTRUMENTOS FINANCIEROS

(i) **Clasificación de instrumentos financieros**

Los instrumentos financieros se clasifican en el momento de su reconocimiento inicial como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, de conformidad con el fondo económico del acuerdo contractual y con las definiciones de activo financiero, pasivo financiero o de instrumento de patrimonio desarrolladas en la NIC 32 “instrumentos financieros: información a revelar”.

Asimismo, y a efectos de su valoración, los instrumentos financieros se clasifican en las categorías de activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas a cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento, activos financieros disponibles para la venta y pasivos financieros. La clasificación en las categorías anteriores se efectúa atendiendo a las características del instrumento y a la finalidad que determinó su adquisición. Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, es decir, la fecha en que el Grupo se compromete a comprar o vender el activo.

a) Activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos o pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados son aquellos que se clasifican como mantenidos para negociar o que el Grupo designó al 1 de enero de 2005 y a partir de dicha fecha, desde el momento de su reconocimiento inicial como tales.

Un activo o pasivo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se adquiere o incurre principalmente con el objeto de venderlo o volver a comprarlo en un futuro inmediato
- Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que se gestionan conjuntamente y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de obtención de beneficios a corto plazo o
- Se trata de un derivado, excepto un derivado que haya sido designado como instrumento de cobertura y cumpla las condiciones para ser eficaz

Los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente a valor razonable. Los costes de transacción directamente atribuibles a la compra o emisión se reconocen como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

El Grupo no reclasifica ningún activo o pasivo financiero de o a esta categoría mientras esté reconocido en el balance de situación consolidado.

b) Préstamos y cuentas a cobrar

Los préstamos y cuentas a cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo distintos de aquellos clasificados en otras categorías de activos financieros. Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable, incluyendo los costes de transacción incurridos y se valoran posteriormente al coste amortizado, utilizando el método del tipo de interés efectivo.

**c) Activos financieros disponibles para la venta**

El Grupo registra bajo este concepto la adquisición de instrumentos financieros no derivados que se designan específicamente en esta categoría o no cumplen los requisitos que determinarían su inclusión en las categorías anteriores.

Los activos financieros disponibles para la venta se reconocen inicialmente al valor razonable más los costes de transacción directamente atribuibles a la compra. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos financieros clasificados en esta categoría, se valoran a valor razonable, reconociendo la pérdida o ganancia en ingresos y gastos reconocidos del patrimonio neto. Los importes reconocidos en patrimonio neto, se reconocen en resultados en el momento en el que tiene lugar la baja de los activos financieros.

d) Activos y pasivos financieros valorados a coste

Las inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no puede ser estimado con fiabilidad y los instrumentos derivados que están vinculados a y que deben ser liquidados por entrega de dichos instrumentos de patrimonio no cotizados, se valoran a coste. No obstante, si el Grupo puede disponer en cualquier momento de una valoración fiable del activo o pasivo financiero, éstos se reconocen en dicho momento a valor razonable, registrando los beneficios o pérdidas en función de la clasificación de los mismos.

En las inversiones en instrumentos de patrimonio valoradas a coste, el Grupo reconoce los ingresos de las inversiones sólo en la medida en que se distribuyan las reservas por ganancias acumuladas de la entidad en la que se participa, surgidas después de la adquisición. Los dividendos recibidos por encima de tales ganancias se consideran como recuperación de la inversión y por tanto se reconocen como una reducción de la misma.

(ii) Principios de compensación

Un activo financiero y un pasivo financiero son objeto de compensación sólo cuando el Grupo tiene el derecho exigible, legalmente de compensar los importes reconocidos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

(iii) Valor razonable

El valor razonable es la cantidad por la que puede ser intercambiado un activo o cancelado un pasivo entre un comprador y vendedor interesados y debidamente informados, en condiciones de independencia mutua. En general, el Grupo aplica la siguiente jerarquía sistemática para determinar el valor razonable de activos y pasivos financieros:

- En primer lugar el Grupo aplica los precios de cotización dentro del mercado activo más ventajoso al cual tiene acceso inmediato el Grupo, ajustado en su caso, para reflejar cualquier diferencia en el riesgo crediticio entre los instrumentos habitualmente negociados y aquel que está siendo valorado. A estos efectos se utiliza el precio comprador para los activos comprados o pasivos a emitir y el precio vendedor para activos a comprar o pasivos emitidos. Si el Grupo tiene activos y pasivos que compensan riesgos de mercado entre sí, se utilizan precios de mercado medios para las posiciones de riesgo compensadas, aplicando el precio adecuado a la posición neta.
- Si no existen precios de mercado disponibles, se utilizan precios de transacciones recientes, ajustadas por las condiciones.
- En caso contrario el Grupo aplica técnicas de valoración generalmente aceptadas, utilizando en la mayor medida posible datos procedentes del mercado y en menor medida datos específicos del Grupo.

(iv) Coste amortizado

El coste amortizado de un activo o pasivo financiero es el importe al que fue valorado inicialmente el activo o pasivo, menos los reembolsos del principal, más o menos la imputación o amortización gradual acumulada, utilizando el método del tipo de interés efectivo, de cualquier diferencia existente entre el valor inicial y el valor de reembolso al vencimiento, menos cualquier disminución por deterioro del valor o incobrabilidad.

Asimismo, se entiende por tipo de interés efectivo el tipo de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo a cobrar o a pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto, con el valor contable del activo o pasivo financiero. Para instrumentos financieros, en los que la variable con la que se relacionan las comisiones, puntos básicos, costes de transacción, descuentos o primas, se revisa a tipos de mercado antes del vencimiento esperado, el periodo de amortización es el plazo hasta la siguiente revisión de las condiciones.

Los flujos de efectivo se estiman considerando todas las condiciones contractuales del instrumento financiero sin considerar las pérdidas crediticias futuras. El cálculo incluye las comisiones y puntos básicos de interés pagados o recibidos por las partes del contrato, así como los costes de transacción y cualquier otra prima o descuento. En aquellos casos en los que el Grupo no pueda estimar con fiabilidad los flujos de efectivo o la vida esperada de un instrumento financiero, se utilizan los flujos de efectivo contractuales a lo largo del periodo contractual completo.

(v) Deterioro de valor e incobrabilidad de activos financieros

Un activo financiero o grupo de activos financieros está deteriorado y se ha producido una pérdida por deterioro, si existe evidencia objetiva del deterioro como resultado de uno o más eventos que han ocurrido después del reconocimiento inicial del activo y ese evento o eventos causantes de la pérdida tienen un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo o grupo de activos financieros, que puede ser estimado con fiabilidad.

El Grupo reconoce los deterioros de valor y la incobrabilidad de préstamos y otras cuentas a cobrar y de instrumentos de deuda mediante el registro de una provisión correctora de los activos financieros.

(vi) Deterioro de valor de activos financieros valorados a coste amortizado

En el caso de activos financieros contabilizados a coste amortizado, el importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre el valor contable del activo financiero y el valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados, excluyendo las pérdidas crediticias futuras en las que no se ha incurrido, descontados al tipo de interés efectivo original del activo. La pérdida por deterioro se reconoce con cargo a resultados y es reversible en ejercicios posteriores, si la disminución puede ser objetivamente relacionada con un evento posterior a su reconocimiento. No obstante la reversión de la pérdida tiene como límite el coste amortizado que hubieran tenido los activos, si no se hubiera registrado la pérdida por deterioro de valor.

(vii) Deterioro de valor de activos financieros valorados a coste

En el caso de activos contabilizados a coste, el importe de la pérdida por deterioro de valor es la diferencia entre el valor contable del activo financiero y el valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados descontados a la tasa actual de rentabilidad del mercado para activos financieros similares. Estas pérdidas no son reversibles, por lo que se registran directamente contra el valor del activo y no como provisión correctora de su valor.

(viii) Deterioro de valor de activos financieros disponibles para la venta

En el caso de activos financieros disponibles para la venta, el descenso en el valor razonable que ha sido registrado directamente en ingresos y gastos reconocidos en patrimonio neto, se reconoce en resultados cuando existe evidencia objetiva de un deterioro de valor, aunque el activo financiero no haya sido dado de baja en el balance de situación consolidado. El importe de la pérdida por deterioro reconocida en resultados se calcula como la diferencia entre el coste de adquisición, neto de cualquier reembolso o amortización del principal y el valor razonable actual, menos cualquier pérdida por deterioro previamente reconocida en el resultado del ejercicio. Las pérdidas por deterioro del valor que corresponden a inversiones en instrumentos de patrimonio, no son reversibles, por lo que se registran directamente contra el valor del activo y no como provisión correctora.

El aumento en el valor razonable de los instrumentos de deuda, que pueda ser objetivamente relacionado con un evento posterior al reconocimiento del deterioro, se registra contra resultados hasta el importe de la pérdida por deterioro previamente reconocida y el exceso, en su caso, contra ingresos y gastos reconocidos en patrimonio neto.

(ix) Pasivos financieros

Los pasivos financieros, incluyendo acreedores comerciales y otras cuentas a pagar, que no se clasifican a valor razonable con cambios en resultados, se reconocen inicialmente por su valor razonable, menos, en su caso, los costes de transacción que son directamente atribuibles a la emisión de los mismos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los pasivos clasificados bajo esta categoría se valoran a coste amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo.



(G) ACCIONES DE LA SOCIEDAD DOMINANTE

La adquisición por el Grupo de instrumentos de patrimonio se presenta de forma separada como una minoración del patrimonio neto del balance de situación consolidado, con independencia del motivo que justifique su adquisición, no reconociéndose resultado alguno como consecuencia de las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio. Asimismo, en la contabilización de los negocios con instrumentos de patrimonio propio, el Grupo aplica los siguientes criterios:

- Las distribuciones realizadas a tenedores de instrumentos de patrimonio propio se cargan a patrimonio neto una vez considerado cualquier efecto fiscal;
- Los costes de transacción relacionados con instrumentos de patrimonio propio, incluyendo los costes de emisión relacionados con una combinación de negocios, se registran como una minoración del patrimonio neto, una vez considerado cualquier efecto fiscal.
- Los dividendos relativos a instrumentos de capital se reconocen como una reducción de patrimonio neto en el momento en el que tiene lugar su aprobación por la Junta General de Accionistas.

(H) EXISTENCIAS

Las existencias se valoran por el importe menor entre su coste y su valor neto realizable. El coste de las existencias comprende todos los costes relacionados con la adquisición y transformación de las mismas, así como otros costes en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales.

Los costes de transformación de las existencias comprenden los costes directamente relacionados con las unidades producidas y una parte calculada de forma sistemática de los costes indirectos, variables o fijos incurridos durante el proceso de su transformación. El proceso de distribución de los costes indirectos fijos se efectúa en función de la capacidad normal de producción o la producción real, la mayor de las dos.

El coste de las materias primas y otros aprovisionamientos, el coste de mercaderías y el coste de transformación se asigna a las distintas unidades en existencias mediante la aplicación del método FIFO (primera entrada, primera salida).

El Grupo utiliza la misma fórmula de coste para todas las existencias que tienen una misma naturaleza y uso similares dentro del Grupo.

Los descuentos por volumen concedidos por proveedores se reconocen en el momento en que es probable que se van a cumplir las condiciones que determinan su concesión como una reducción del coste de las existencias. Los descuentos en compras por pronto pago se reconocen como una reducción del valor de coste de las existencias adquiridas.

El valor de coste de las existencias es objeto de ajuste contra resultados en aquellos casos en los que su coste exceda su valor neto realizable. A estos efectos se entiende por valor neto realizable:

- Materias primas y otros aprovisionamientos: su precio de reposición. No obstante lo anterior el Grupo no realiza ajuste alguno en aquellos casos en los que se espere que los productos terminados a los que se incorporen las materias primas y otros aprovisionamientos fuesen a ser enajenados por un valor equivalente a su coste de producción o superior al mismo;
- Mercaderías y los productos terminados: su precio estimado de venta, menos los costes necesarios para la venta;
- Productos en curso: el precio estimado de venta de los productos terminados correspondientes, menos los costes estimados para finalizar su producción y los relacionados con su venta;

La reducción del valor reconocida previamente se revierte contra resultados, si las circunstancias que causaron la rebaja del valor han dejado de existir o cuando existe una clara evidencia de un incremento del valor neto realizable como consecuencia de un cambio en las circunstancias económicas. La reversión de la reducción del valor tiene como límite el menor del coste y el nuevo valor neto realizable de las existencias. La reversión de las reducciones en el valor de las existencias se reconoce con abono a los epígrafes "Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación y consumos de materias primas y otros aprovisionamientos".

(I) EFECTIVO Y OTROS MEDIOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

El efectivo y otros medios líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito. También se incluyen bajo

este concepto otras inversiones a corto plazo de gran liquidez siempre que fuesen fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo y tuviesen un vencimiento original próximo en el tiempo que no exceda el periodo de tres meses.

A efectos del estado de flujos de efectivo, se incluyen como efectivo y otros medios líquidos equivalentes los descubiertos bancarios que se reconocen en el balance de situación consolidado como pasivos financieros por deudas con entidades de crédito.

El Grupo clasifica los flujos de efectivo correspondientes a los intereses recibidos y pagados como actividades de explotación, y los dividendos recibidos y pagados como actividades de financiación.

(J) SUBVENCIONES OFICIALES DE ADMINISTRACIONES PÚBLICAS

Las subvenciones oficiales se reconocen cuando existe una seguridad razonable del cumplimiento de las condiciones asociadas a su concesión y el cobro de las mismas.

(i) Subvenciones de capital

Las subvenciones oficiales de capital no reintegrables figuran en el pasivo del balance de situación consolidado por el importe original concedido y se imputan a cuentas del capítulo de otros ingresos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada a medida que se amortizan los correspondientes activos financiados.

(ii) Subvenciones de explotación

Las subvenciones de explotación se reconocen con abono a Otros ingresos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas. Las subvenciones recibidas como compensación por gastos o pérdidas ya incurridas, o bien con el propósito de prestar apoyo financiero inmediato no relacionado con gastos futuros se reconocen con abono a cuentas de otros ingresos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

(iii) Subvenciones de tipos de interés

Los pasivos financieros que incorporan ayudas implícitas en forma de la aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable. La diferencia entre dicho valor, ajustado en su caso por los costes de emisión del pasivo financiero y el importe recibido, se registra como una subvención oficial atendiendo a la naturaleza de la subvención concedida.

(K) RETRIBUCIONES A LOS EMPLEADOS

(i) Planes de aportaciones definidas

El Grupo registra las contribuciones a realizar a los planes de aportaciones definidas a medida que los empleados prestan sus servicios. El importe de las contribuciones devengadas se registra como un gasto por retribuciones a los empleados en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el ejercicio al que corresponde la aportación.

(ii) Indemnizaciones por cese

Las indemnizaciones a satisfacer en concepto de cese, que no se encuentren relacionadas con procesos de reestructuración en curso, se reconocen cuando el Grupo se encuentra comprometido de forma demostrable a discontinuar la relación laboral con anterioridad a la fecha normal de retiro. El Grupo se encuentra comprometido de forma demostrable a rescindir las relaciones laborales existentes con sus empleados cuando tiene un plan formal detallado, sin que exista posibilidad realista de revocar o modificar las decisiones adoptadas.

Excepto en el caso de causa justificada, las sociedades españolas vienen obligadas a indemnizar a sus empleados cuando prescinden de sus servicios. Los pagos por indemnización se cargan a gastos en el momento en que el despido es efectivo.



(iii) Retribuciones a empleados a corto plazo

Las retribuciones a corto plazo devengadas por el personal del Grupo se registran a medida que los empleados prestan los servicios. El importe se registra como un gasto por retribuciones a los empleados y como un pasivo una vez deducidos los importes ya satisfechos. Si el importe pagado es superior al gasto devengado, sólo se reconoce un activo en la medida en la que éste vaya a dar lugar a una reducción de los pagos futuros o a un reembolso en efectivo.

El Grupo reconoce el coste esperado de las retribuciones a corto plazo en forma de permisos remunerados cuyos derechos se van acumulando, a medida que los empleados prestan los servicios que les otorgan el derecho a su percepción. Si los permisos no son acumulativos, el gasto se reconoce a medida que se producen los permisos.

El Grupo reconoce el coste esperado de la participación en ganancias o de los planes de incentivos a trabajadores cuando existe una obligación presente, legal o implícita como consecuencia de sucesos pasados y se puede realizar una estimación fiable del valor de la obligación.

(L) PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado; es mayor la posibilidad de ocurrencia de que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación que de lo contrario; y se puede realizar una estimación fiable del importe de la obligación.

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado; es mayor la posibilidad de ocurrencia de que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación que de lo contrario; y se puede realizar una estimación fiable del importe de la obligación. Los importes reconocidos en el balance de situación consolidado corresponden a la mejor estimación a la fecha de cierre de los desembolsos necesarios para cancelar la obligación presente, una vez considerados los riesgos e incertidumbres relacionados con la provisión y, cuando resulte significativo, el efecto financiero producido por el descuento, siempre que se pueda determinar con fiabilidad los desembolsos que se van a efectuar en cada periodo. El tipo de descuento se determina antes de impuestos, considerando el valor temporal del dinero, así como los riesgos específicos que no han sido considerados en los flujos futuros relacionados con la provisión.

Las provisiones se revierten contra resultados cuando es menor la posibilidad de ocurrencia de que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación que de lo contrario. La reversión se realiza contra el epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el que se hubiera registrado el correspondiente gasto y el exceso, en su caso, se reconoce en cuentas de otros ingresos de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

(M) RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

Los ingresos ordinarios por la venta de bienes o servicios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o a recibir derivada de los mismos. Los ingresos ordinarios se presentan netos del impuesto sobre valor añadido y de cualquier otro importe o impuesto, que en sustancia corresponda a cantidades recibidas por cuenta de terceros. Asimismo los descuentos por pronto pago, por volumen u otro tipo de descuentos, cuyo desembolso se considere probable en el momento del reconocimiento del ingreso ordinario, se registran como una minoración del mismo.

(i) Ventas de bienes

Los ingresos ordinarios por la venta de bienes se reconocen cuando el Grupo:

- Ha transmitido al comprador los riesgos y ventajas significativas inherentes a la propiedad de los bienes;
- No conserva ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos;
- El importe de los ingresos y los costes incurridos o por incurrir pueden ser valorados con fiabilidad;
- Es probable que se reciban los beneficios económicos asociados con la venta; y
- Los costes incurridos o por incurrir relacionados con la transacción se pueden medir de forma razonable;

(ii) Prestación de servicios

Los ingresos ordinarios derivados de la prestación de servicios, se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de cierre cuando el resultado de la misma puede ser estimado con fiabilidad. Esta circunstancia se produce cuando el importe de los ingresos; el grado de realización; los costes ya incurridos y los pendientes de incurrir pueden ser valorados con fiabilidad y fuese probable que se reciban los beneficios económicos derivados de la prestación del servicio.

En el caso de prestaciones de servicios cuyo resultado final no puede ser estimado con fiabilidad, los ingresos sólo se reconocen hasta el límite de los gastos reconocidos que son recuperables.

(iii) Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para el Grupo a su percepción.

(N) IMPUESTO SOBRE LAS GANANCIAS

El gasto o ingreso por el impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad a pagar o a recuperar por el impuesto sobre las ganancias relativa a la ganancia o pérdida fiscal consolidada del ejercicio. Los activos o pasivos por impuesto sobre las ganancias corriente, se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y tipos impositivos que están aprobados o se encuentran prácticamente aprobados en la fecha de cierre.

Los pasivos por impuestos diferidos son los importes a pagar en el futuro en concepto de impuesto sobre sociedades relacionadas con las diferencias temporarias imponibles mientras que los activos por impuestos diferidos son los importes a recuperar en concepto de impuesto sobre sociedades debido a la existencia de diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas compensables o deducciones pendientes de aplicación. A estos efectos se entiende por diferencia temporaria la diferencia existente entre el valor contable de los activos y pasivos y su base fiscal.

El impuesto sobre las ganancias corrientes o diferidas se reconoce en resultados, salvo que surja de una transacción o suceso económico que se ha reconocido en el mismo ejercicio o en otro diferente, contra patrimonio neto o de una combinación de negocios.

(i) Reconocimiento de diferencias temporarias imponibles

Las diferencias temporarias imponibles se reconocen en todos los casos excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial del fondo de comercio o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;
- Correspondan a diferencias asociadas con inversiones en dependientes sobre las que el Grupo tenga la capacidad de controlar el momento de su reversión y fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.

(ii) Reconocimiento de diferencias temporarias deducibles

Las diferencias temporarias deducibles se reconocen siempre que:

- Resulta probable que existan bases imponibles positivas futuras suficientes para su compensación excepto en aquellos casos en las que las diferencias surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;
- Correspondan a diferencias temporarias asociadas con inversiones en dependientes en la medida que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar bases imponibles futuras positivas para compensar las diferencias;

Las oportunidades de planificación fiscal, sólo se consideran en la evaluación de la recuperación de los activos por impuestos diferidos, si el Grupo tiene la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.



(iii) Valoración

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valoran por los tipos impositivos que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa y tipos que están aprobados o se encuentren prácticamente aprobados y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que el Grupo espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

El Grupo revisa en la fecha de cierre del ejercicio, el valor contable de los activos por impuestos diferidos, con el objeto de reducir dicho valor en la medida que no es probable que vayan a existir suficientes bases imponibles positivas futuras para compensarlos. Los activos por impuestos diferidos que no cumplen las condiciones anteriores no son reconocidos en el balance de situación consolidado. El Grupo reconsidera al cierre del ejercicio, si se cumplen las condiciones para reconocer los activos por impuestos diferidos que previamente no habían sido reconocidos.

(iv) Compensación y clasificación

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias corriente si existe un derecho legal frente a las autoridades fiscales y tiene la intención de liquidar las deudas que resulten por su importe neto o bien realizar los activos y liquidar las deudas de forma simultánea.

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias diferidos si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y los activos y pasivos se derivan del impuesto sobre las ganancias correspondiente a la misma autoridad fiscal, corresponden al mismo sujeto pasivo o bien a diferentes sujetos pasivos que pretenden liquidar o realizar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto o realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los ejercicios futuros en los que se espera liquidar o recuperar importes significativos de activos o pasivos por impuestos diferidos.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en balance de situación consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha de realización o liquidación.

(O) INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento del negocio es un componente identificable del Grupo que tiene por objeto suministrar un único producto o servicio o bien un conjunto de productos o servicios que se encuentran relacionados y que se caracteriza por estar sometido a riesgos y rendimientos de naturaleza diferente a los que corresponden a otros segmentos del negocio dentro del mismo Grupo. Los factores que el Grupo considera para determinar si los productos o servicios están relacionados se basan en la naturaleza de los productos y servicios fabricados y comercializados así como en los procesos de producción y la tipología de clientes.

Un segmento geográfico es un componente identificable del Grupo que tiene por objeto suministrar productos o servicios dentro de un entorno económico específico y que se caracteriza por estar sometido a riesgos y rendimientos de naturaleza distinta a los que corresponden a otros componentes operativos que desarrollan su actividad en entornos diferentes. Los factores que el Grupo considera para identificar segmentos geográficos son básicamente la ubicación de sus activos y el destino final de sus ventas.

(P) CLASIFICACIÓN DE ACTIVOS Y PASIVOS ENTRE CORRIENTE Y NO CORRIENTE

El Grupo presenta el balance de situación consolidado clasificando activos y pasivos entre corriente y no corriente. A estos efectos son activos o pasivos corrientes aquellos que cumplan los siguientes criterios:

- Los activos se clasifican como corrientes cuando se espera realizarlos o se pretende venderlos o consumirlos en el transcurso del ciclo normal de la explotación del Grupo, se mantienen fundamentalmente con fines de negociación, se espera realizarlos dentro del periodo de los doce meses posteriores a la fecha de cierre o se trata de efectivo u otros medios líquidos equivalentes, excepto en aquellos casos en los que no puedan ser intercambiados o utilizados para cancelar un pasivo, al menos dentro de los doce meses siguientes a la fecha de cierre.
- Los pasivos se clasifican como corrientes cuando se espera liquidarlos en el ciclo normal de la explotación del Grupo, se mantienen fundamentalmente para su negociación, se tienen que liquidar dentro del periodo de doce meses desde la fecha de cierre o el Grupo no tiene el derecho incondicional para aplazar la cancelación de los pasivos durante los doce meses siguientes a la fecha de cierre.
- Los pasivos corrientes tales como acreedores comerciales, gastos de personal y otros costes de explotación, se clasifican como corrientes independientemente de que su vencimiento se vaya a producir más allá de los doce meses contados desde la fecha de cierre.

- Los pasivos financieros se clasifican como corrientes cuando deban liquidarse dentro de los doce meses siguientes a la fecha de cierre aunque el plazo original sea por un periodo superior a doce meses y exista un acuerdo de refinanciación o de reestructuración de los pagos a largo plazo que haya concluido después de la fecha de cierre y antes de que las cuentas anuales consolidadas sean formuladas.

(Q) MEDIOAMBIENTE

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en la nota 33.

(R) PAGOS POR SERVICIOS Y BIENES BASADOS EN ACCIONES

El Grupo reconoce los bienes o servicios recibidos o adquiridos en una transacción con pagos basados en acciones, en el momento de la obtención de dichos bienes o cuando se reciben los servicios. Si los bienes o servicios se reciben en una transacción con pagos basados en acciones que se liquidan en instrumentos de patrimonio se reconoce un incremento de patrimonio neto con contrapartida en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada o en el activo del balance de situación consolidado, mientras que si se liquidan en efectivo se reconoce un pasivo.

El Grupo reconoce las transacciones con pagos basados en acciones liquidadas mediante instrumentos de patrimonio del Grupo, incluyendo las ampliaciones de capital por aportaciones no dinerarias, así como el correspondiente incremento de patrimonio neto relacionado con las mismas, por el valor razonable de los bienes o servicios recibidos, a menos que dicho valor razonable no pueda ser estimado con fiabilidad, en cuyo caso el valor se determina por referencia al valor razonable de los instrumentos de patrimonio entregados.

Las entregas de instrumentos de patrimonio en contraprestación de los servicios prestados por los empleados del Grupo o terceros que suministran servicios similares se valoran por referencia al valor razonable de los instrumentos de patrimonio ofrecidos.

El Grupo optó por aplicar la NIIF 2 "Pagos basados en acciones" a las transacciones suscritas entre las partes con posterioridad al 7 de noviembre de 2002 cuya fecha de irrevocabilidad es posterior al 1 de enero de 2005. El resto de transacciones se ha registrado siguiendo los principios de contabilidad vigentes en España.

(5) INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

En cumplimiento de lo establecido en la NIC 14 "Información financiera por segmentos", se presenta información financiera sobre segmentos de negocio en el Anexo I adjunto, que forma parte integrante de esta nota de la memoria de las cuentas anuales consolidadas. Las sociedades que forman el Grupo se agrupan en tres áreas: las empresas del área industrial, las empresas del área comercial y las empresas del área de servicios. Dentro de cada una de estas áreas, las actividades están organizadas atendiendo a la naturaleza de los productos y servicios fabricados y comercializados. Se ha definido como segmentos principales a los segmentos de negocio y como segmentos secundarios a los segmentos geográficos, todo ello basado en la estructura interna de información a Dirección que el Grupo tiene establecida.

Los activos, pasivos, ingresos y gastos por segmentos, incluyen aquellos capítulos directamente asignables, así como todos aquellos que pueden ser razonablemente asignados. Los principales capítulos no asignados por el Grupo corresponden a:

- Balance de situación: efectivo y otros medios líquidos equivalentes, deudores, administraciones públicas, activos y pasivos por impuestos diferidos, deudas con entidades de crédito y acreedores.
- Cuenta de pérdidas y ganancias: gastos generales de administración, otros gastos/ingresos de explotación, resultado financiero e impuesto sobre las ganancias.

(A) SEGMENTOS DE NEGOCIO

Los segmentos de negocio definidos por el Grupo son los siguientes:

- Biociencia: concentra todas las actividades relacionadas con los productos derivados del plasma humano para uso terapéutico.
- Hospital: incluye todos los productos farmacéuticos no biológicos y de suministros médicos fabricados por las empresas del Grupo que se destinan a la farmacia hospitalaria. También incluye aquellos productos relacionados con este negocio que el Grupo no fabrica pero que comercializa como complemento a los suyos propios.
- Diagnóstico: agrupa la comercialización de aparatos para pruebas diagnósticas, reactivos y equipos, ya sean fabricados por empresas del Grupo o empresas externas.
- Materias primas: incluye las ventas de productos biológicos intermedios y la prestación de servicios de fabricación a terceras compañías.

(B) SEGMENTOS GEOGRÁFICOS

- Los segmentos geográficos se agrupan bajo tres zonas:
- Unión Europea Estados Unidos de América
- Resto del mundo

La información financiera que se presenta por segmentos geográficos se basa en las ventas a terceros realizadas en dichos mercados, así como en la ubicación de los activos.

(6) ACTIVOS INTANGIBLES

La composición y el movimiento de este capítulo del balance de situación consolidado durante los ejercicios anuales terminados en 31 de diciembre de 2006 y 2005 se reflejan en el Anexo II, el cual forma parte integrante de esta nota de las cuentas anuales consolidadas.

FONDO DE COMERCIO Y ACTIVOS INTANGIBLES DE VIDA ÚTIL INDEFINIDA

La composición y el movimiento del apartado "Fondo de Comercio" del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2005 es como sigue:

	Miles de Euros		
	Saldos al 31/12/04	Diferencias de conversión	Saldos al 31/1/05
Valor Neto			
Grifols UK, Ltd.	9.746	281	10.027
Grifols Italia, S.p.A.	6.118	0	6.118
Biomat USA, Inc.	87.449	13.521	100.970
	103.313	13.802	117.115

La composición y el movimiento del apartado "Fondo de Comercio" del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2006 es como sigue:

	Miles de Euros			
	Saldos al 31/12/05	Combinaciones de Negocio	Diferencias de conversión	Saldos al 31/12/06
Valor Neto				
Grifols UK, Ltd.	10.027	--	206	10.233
Grifols Italia, S.p.A.	6.118	--	--	6.118
Biomat USA, Inc.	100.970	5.119	(10.643)	95.446
Plasmacare, Inc.	--	42.757	(3.734)	39.023
	117.115	47.876	(14.171)	150.820

(nota 1 (d))

A 31 de diciembre de 2006, el Grupo tiene reconocidos licencias y otros activos intangibles que tienen una vida útil indefinida por un valor neto contable de 24.955 miles de euros (16.850 miles de euros a 31 de diciembre de 2005). Las combinaciones de negocio de PlasmaCare y de Baxter han supuesto un incremento de 6.581 miles de euros y de 3.357 miles de euros respectivamente de licencias de la FDA de vida indefinida (nota 1 (d)). Las adiciones del ejercicio 2006 del epígrafe "Concesiones, patentes, licencias, marcas y similares" incluyen 4.030 miles de euros correspondientes al coste del contrato de licencia de uso de patentes firmado por una compañía del grupo con Novartis Vaccines and Diagnostics, Inc.. Dichas licencias se amortizan en un periodo de 5 años.

ANÁLISIS DEL DETERIORO DE VALOR:

El fondo de comercio y los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se han asignado a las unidades generadoras de efectivo (UGE) del Grupo de acuerdo con el segmento del negocio. Dichos activos han sido asignados al segmento Biociencia.

El importe recuperable de una UGE se determina en base a cálculos del valor de uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la dirección que cubren un periodo de cinco años. Los flujos de efectivo más allá del periodo de cinco años se extrapolan usando las tasas de crecimiento estimadas indicadas a continuación.

Las hipótesis clave usadas en los cálculos del valor de uso son las siguientes:

Tasa de crecimiento: 3%

Tasa de descuento: 12%

Estas hipótesis se han utilizado para el análisis de cada UGE dentro del segmento del negocio.

La dirección determinó el margen bruto presupuestado en base al rendimiento pasado y sus expectativas de desarrollo del mercado. Las tasas de crecimiento medio ponderado son coherentes con las previsiones incluidas en los informes de la industria. Los tipos de descuento usados son antes de impuestos y reflejan riesgos específicos relacionados con los segmentos relevantes.

(7) INMOVILIZADO MATERIAL

La composición y el movimiento de este capítulo del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2006 y 2005 se reflejan en el Anexo III, el cual forma parte integrante de esta nota de las cuentas anuales consolidadas. Inmovilizado en curso al 31 de diciembre de 2006 y 2005, corresponde principalmente a las inversiones incurridas en la ampliación de las instalaciones de las sociedades y de su capacidad productiva.

A) INMOVILIZADO MATERIAL AFECTO A GARANTÍAS

Al 31 de diciembre de 2006, determinados terrenos y construcciones se encuentran hipotecados en garantía de ciertos créditos por un importe total de 460 miles de euros (1.619 miles de euros al 31 de diciembre de 2005) (véase nota 17).

B) SUBVENCIONES OFICIALES RECIBIDAS

Durante el ejercicio 2006, el Grupo ha recibido subvenciones por importe de 35 miles de euros (45 miles de euros al 31 de diciembre de 2005) (véase nota 18).

C) SEGUROS

Es política del Grupo contratar todas las pólizas de seguros que se estiman necesarias para dar cobertura a posibles riesgos que pudieran afectar a los elementos del inmovilizado material. A 31 de diciembre de 2006, el Grupo tiene contratada una póliza de seguros conjunta para todas las sociedades del grupo, que cubre sobradamente el valor neto contable de todos los activos del Grupo.

D) ACTIVOS REVALORIZADOS

El Grupo se acogió al 1 de enero de 2004 a la exención relativa al valor razonable o revalorización como coste atribuido de la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las NIIF". En base a dicha exención, los terrenos y construcciones del Grupo se revalorizaron el 1 de enero de 2004 en base a tasaciones de expertos independientes. Las tasaciones se llevaron a cabo en función del valor de mercado.

El Grupo tiene las siguientes clases de activos materiales contratados en régimen de arrendamiento financiero a 31 de diciembre de 2005:

	Coste	Amortización Acumulada	Miles de Euros Valor Neto
Bien			
Terrenos y construcciones	625	(110)	515
Instalaciones Técnicas y maquinaria	7.338	(1.268)	6.070
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	3.214	(575)	2.639
Otro Inmovilizado	6.493	(3.482)	3.011
	17.670	(5.435)	12.235

El Grupo tiene las siguientes clases de activos materiales contratados en régimen de arrendamiento financiero a 31 de diciembre de 2006:

	Coste	Amortización Acumulada	Miles de Euros Valor Neto
Bien			
Terrenos y construcciones	625	(117)	508
Instalaciones Técnicas y maquinaria	7.158	(1.545)	5.613
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	2.227	(577)	1.650
Otro Inmovilizado	5.129	(2.320)	2.809
	15.139	(4.559)	10.580

Un detalle de los pagos mínimos y valor actual de los pasivos por arrendamientos financieros desglosados por plazos de vencimiento es como sigue:

	31/12/06	31/12/06	31/12/05	31/12/05
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Pagos mínimos	3.704	3.850	4.969	2.971
Interés	(266)	(261)	(191)	(72)
Valor Actual	3.438	3.589	4.778	2.899
	(nota 19)	(nota 17)	(nota 19)	(nota 17)

	31/12/06	31/12/06	31/12/06	31/12/05	31/12/05	31/12/05
	Pagos Mínimos	Intereses	Valor Actual	Pagos Mínimos	Intereses	Actual
Vencimientos:						
Hasta 1 año	3.704	266	3.438	4.969	191	4.778
A 2 años	2.009	134	1.875	2.386	58	2.328
A 3 años	983	72	911	585	14	571
A 4 años	275	38	237	0	0	0
A 5 años	583	17	566	0	0	0
Superior a 5 años	0	0	0	0	0	0
Total	7.554	527	7.027	7.940	263	7.677

(8) INMOVILIZACIONES FINANCIERAS

La composición y el movimiento de este capítulo del balance de situación consolidado a 31 de diciembre de 2005 es como sigue:

	Saldos al 01/01/05	Adiciones	Bajas/Reversiones	Diferencias de conversión	Saldos al 31/12/05
Participaciones Puestas en Equivalencia:	333	(10)	(110)	(3)	210
Otras Inversiones:					
Depósitos y fianzas constituidos a largo plazo	718	105	(67)	43	799
Otras inversiones	4	0	0	0	4
Valor Neto Otras Inversiones	722	105	(67)	43	803
	1.055	95	(177)	40	1.013

La composición y el movimiento de este capítulo del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2006 es como sigue:

Miles de Euros

	Saldos al 31/12/05	Adiciones	Bajas/Reversiones	Combinaciones de Negocio	Diferencias de conversión	Saldos al 31/12/06
Participaciones Puestas en Equivalencia:	210	76	0	0	(33)	253
Otras Inversiones:						
Depósitos y fianzas constituidos a largo plazo	799	192	(120)	6	(38)	839
Otras inversiones	4	0	0	0	0	4
Valor Neto Otras Inversiones	803	192	(120)	6	(38)	843
Total Inmovilizaciones Financieras	1.013	268	(120)	6	(71)	1.096

“Participaciones puestas en equivalencia” a 31 de diciembre de 2006 y 2005 corresponde a la participación que Diagnostic Grifols, S.A. tiene en la sociedad Quest International, Inc. Esta sociedad se halla domiciliada en Miami, Florida (EE.UU) y su actividad consiste en la fabricación y comercialización de reactivos e instrumentos de análisis clínicos.

Dado que el Grupo no ejerce influencia significativa en dicha Sociedad el método utilizado para la consolidación ha sido el de integración por puesta en equivalencia.

Miles de Euros

	País	% Participación	Activo	Pasivo	Fondos Propios	Ingresos	Resultado
2006 Quest International, Inc	EE.UU	35%	1.048	147	901	1.229	208
			1.048	147	901	1.229	208
2005 Quest International, Inc	EE.UU	35%	825	50	775	788	(29)
			825	50	775	788	(29)



(9) ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA VENTA

La composición y el movimiento de este capítulo del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2005 es como sigue:

	Saldos al 01/01/05	Bajas / Reversiones	Efecto Valoración	Saldos al 31/12/05
Inversiones financieras (Acciones cotizadas)	534	(9)	(175)	350
Valores de renta fija	1.025	(4)	22	1.043
	1.559	(13)	(153)	1.393

La composición y el movimiento de este capítulo del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2006 es como sigue:

	Saldos al 31/12/05	Bajas / Reversiones	Efecto Valoración	Diferencias de conversión	Miles de Euros Saldos al 31/12/06
Inversiones financieras (Acciones cotizadas)	350	0	(251)	0	99
Valores de renta fija	1.043	0	27	0	1.070
	1.393	0	(224)	0	1.169

Las inversiones financieras en acciones cotizadas corresponden, básicamente, a la participación inferior al 1% que el grupo ostenta en Northfield Laboratorios, Inc (EEUU).

Los valores de renta fija corresponden a una imposición a plazo por un importe aproximado de 1 millón de euros que tiene una sociedad del grupo, y cuyo vencimiento es el 30 de junio de 2013.

(10) EXISTENCIAS

El detalle de las existencias al 31 de diciembre es como sigue:

	31/12/06	31/12/05
Comerciales	33.850	29.968
Materias primas y aprovisionamientos	77.214	70.320
Productos en curso y semiterminados	79.105	106.926
Productos terminados	48.235	46.585
	238.404	253.799
Menos, provisión por depreciación de existencias	(2.929)	(4.254)
	235.475	249.545

Tal y como se menciona en la nota 32 (b), al 31 de diciembre de 2006 el epígrafe de materias primas y aprovisionamientos incluye 350 miles de litros de plasma como garantía del pago de 27.500 miles de dólares que debe efectuarse en julio de 2007 en relación a la adquisición de Alpha Therapeutic Corporation.

La variación de existencias de productos terminados y en curso y aprovisionamientos de existencias fueron los siguientes:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Existencias comerciales		
Compras netas	35.571	36.906
Variación de existencias	(4.800)	7.023
	30.771	43.929
Materias primas y aprovisionamientos		
Compras netas	157.004	100.437
Variación de existencias	(9.209)	5.156
	147.795	105.593
Otros gastos externos	2.975	8.566
Aprovisionamiento de existencias	181.541	158.088
Variación de existencias de productos terminados y en curso	21.631	(4.191)
Variación de existencias de productos terminados y en curso y aprovisionamiento de existencias	203.172	153.897

La variación de existencias comerciales durante el ejercicio 2006 y 2005 ha sido la siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Existencias comerciales iniciales	29.968	34.641
Aumento / (Reducción) de existencias comerciales	4.800	(7.023)
Diferencia de conversión	(918)	2.350
Existencias comerciales finales	33.850	29.968

La variación de existencias de materias primas y aprovisionamientos durante el ejercicio 2006 y 2005 ha sido la siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Existencias iniciales de materias primas	70.320	74.212
Combinaciones de Negocio	2.649	0
Aumento / (Reducción) de materias primas	9.209	(5.156)
Diferencia de conversión	(4.964)	1.264
Existencias finales de materias primas	77.214	70.320

La variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación durante el ejercicio 2006 y 2005 ha sido la siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Existencias iniciales de productos terminados y en curso de fabricación	153.511	141.542
Aumento / (Reducción) de existencias de productos terminados y en curso de fabricación.	(21.631)	4.191
Diferencia de conversión	(4.540)	7.778
Existencias finales de productos terminados y en curso de fabricación	127.340	153.511

Las cifras de compras netas incluyen las realizadas en las siguientes monedas distintas del euro:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Moneda		
Dólar EE.UU.	125.492	87.637
Otras monedas	3.668	962

El movimiento de la provisión por depreciación de existencias ha sido el siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Saldo inicial	4.254	4.419
Dotaciones netas del ejercicio	(1.020)	(556)
Aplicaciones netas del ejercicio	0	(61)
Diferencias de conversión	(305)	452
Saldo final	2.929	4.254

(11) DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR

El detalle al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Cientes por ventas y prestación de servicios	173.053	133.543
Deudores varios	15.815	14.167
Anticipos para inmovilizaciones	95	15
Otros Anticipos	2.682	3.249
Ajustes por Periodificación de activo	5.353	4.072
	196.998	155.046

El saldo de Clientes por ventas y prestación de servicios neta de provisión para insolvencias incluye efectos descontados en entidades financieras y pendientes de vencimiento a 31 de diciembre de 2006 por importe de 1.350 miles de euros (1.634 miles de euros a 31 de diciembre de 2005) (véase nota 19).

Deudores varios a 31 de diciembre de 2006, incluye fundamentalmente un importe de 11.324 miles de euros (11.215 miles de euros a 31 de diciembre de 2005) correspondiente al reconocimiento de los intereses a cobrar de Organismos dependientes de la Seguridad Social.

Adicionalmente, durante el ejercicio 2005, el Grupo efectuó un anticipo en concepto de entrega a cuenta a la Federación Española de la Hemofilia por importe de 5.000 miles de euros relacionada con una contribución económica pactada con esta entidad y que se devenga en función de las ventas de un determinado producto del Grupo durante los ejercicios del 2005 al 2009. Durante el ejercicio 2006 el importe devengado asciende a 2.189 miles de euros (2.188 miles de euros en el 2005) y se encuentra reflejado en el epígrafe de “Gastos de explotación” dentro de “Otros gastos de explotación”. El saldo pendiente de anticipo a 31 de diciembre de 2006, y teniendo en cuenta el pago de 1.487 miles de euros en 2006, es de 2.110 miles de euros (2.812 miles de euros a 31 de diciembre de 2005) se incluye en el epígrafe de “Deudores varios”.

Durante los ejercicios 2006 y 2005, algunas de las sociedades del Grupo Grifols, han suscrito contratos de compraventa de derechos de crédito ante diversas Administraciones Públicas con Deutsche Bank, S.A.E.. En este sentido, al 31 de diciembre de 2006, un importe de 2.038 miles de euros (2.236 miles de euros en el 2005) pendiente de cobro del Deutsche Bank se encuentra incluido en el epígrafe de “Deudores varios” y corresponde al saldo pendiente de cobro de esta entidad por los contratos de compraventa de derechos de crédito ante diversas Administraciones Públicas firmados durante el mes de diciembre de 2006 y que serán cobrados por el Grupo en función del momento en que el Deutsche Bank cobre de los clientes públicos el nominal de los derechos de crédito así como en función del momento en que el Deutsche Bank cobre los intereses de demora.

El importe total de los derechos de crédito, cuya titularidad ha sido cedida a Deutsche Bank, S.A.E. en virtud de los contratos anteriormente citados, ha ascendido a 16,3 millones de euros (47,5 millones de euros en el 2005).

Los Administradores de la Sociedad consideran que, con la firma de los mencionados contratos, se produce la transmisión total de los riesgos de crédito y financiero asociados a dichos títulos, y se perfecciona el cobro de las facturas que originan los citados créditos, por lo que han procedido a su cancelación del balance de situación, por el importe de 16.306 miles de euros, correspondiente al valor nominal de los mismos (47.508 miles de euros en el 2005).

El coste financiero de dichas operaciones para el Grupo ha ascendido aproximadamente a 245 miles de euros que se encuentran registrados en el epígrafe de gastos financieros de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2006 (3.776 miles de euros en el 2005) (véase nota 28). Adicionalmente, durante este ejercicio, el Grupo ha cobrado un importe de 640 miles de euros (2.251 miles de euros en el 2005) de Deutsche Bank correspondiente a bonificación por cobro efectivo de derecho de crédito cedidos en ejercicios anteriores. Este ingreso se encuentra registrado deduciendo los gastos financieros de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2006 (véase nota 28).

El saldo de Clientes por ventas y prestación de servicios incluye los siguientes saldos en moneda distinta del euro:

Moneda	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Dólar EE.UU.	25.432	16.831
Libra esterlina	4.225	4.766
Corona checa	2.505	2.952
Peso argentino	1.056	877
Peso chileno	4.429	4.891
Peso mexicano	3.139	2.765
Otras monedas	2.660	4.688

El movimiento de la provisión para insolvencias ha sido el siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Saldo inicial	3.065	3.299
Dotaciones netas del ejercicio	713	91
Aplicaciones netas del ejercicio	(281)	(434)
Combinaciones de Negocio	4	0
Diferencias de conversión	(53)	109
Saldo final	3.448	3.065

(12) INVERSIONES FINANCIERAS TEMPORALES

La composición y el movimiento de las inversiones financieras temporales al 31 de diciembre de 2005 es como sigue:

	Miles de Euros				
	Saldos al 01/01/05	Adiciones	Bajas	Diferencias de conversión	Saldos al 31/12/05
Cartera de valores	2.773	0	(2.772)	0	1
Depósitos y fianzas	221	406	(296)	83	414
Otros créditos	145	77	0	24	246
	3.139	483	(3.068)	107	6610

Las bajas en el epígrafe de “Cartera de valores” corresponden a la venta de la opción de compra que la Sociedad poseía sobre acciones de una empresa americana. El resultado de dicha venta ha supuesto un beneficio neto de 124 miles de euros que ha sido registrado dentro de “Otros ingresos financieros” (véase nota 28).

La composición y el movimiento de las inversiones financieras temporales al 31 de diciembre de 2006 es como sigue:

	Miles de Euros				
	Saldos al 31/12/05	Adiciones	Bajas	Diferencias de conversión	Saldos al 31/12/06
Cartera de valores	1	5.645	0	0	5.646
Depósitos y fianzas	414	587	(502)	(57)	442
Otros créditos	246	3.671	(3.682)	(91)	144
	661	9.903	(4.184)	(148)	6.232

Las adiciones en el epígrafe “Cartera de valores” corresponde a depósitos constituidos a corto plazo por una empresa del grupo.

(13) ADMINISTRACIONES PÚBLICAS

Los saldos deudores con Administraciones públicas son los siguientes:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Hacienda Pública deudora por:		
IVA	3.002	2.843
Subvenciones	38	511
Seguridad Social, deudora	126	134
Hacienda Pública deudora por Impuesto sobre las ganancias:		
Ejercicio actual	3.559	3.268
Ejercicios anteriores	151	338
Otras entidades públicas	830	1.092
	7.706	8.186

Los saldos acreedores con Administraciones públicas son los siguientes:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Hacienda Pública acreedora por :		
IVA / IGIC	5.841	4.221
Retenciones	2.195	1.907
Seguridad Social, acreedora	2.621	2.300
Hacienda Pública acreedora por Impuesto sobre las ganancias:		
Ejercicio actual	4.043	3.098
Ejercicios anteriores	302	266
Pago a cuenta aplazado	0	7.067
Otras entidades públicas	1.606	4.253
	16.608	23.112

A 31 de diciembre de 2005 se encontraban pendientes de liquidación el segundo y tercer pago a cuenta de impuesto sobre las ganancias del ejercicio 2005 de la sociedad dominante. Durante el ejercicio 2006, la Sociedad ha procedido a realizar el pago del segundo pago a cuenta y a solicitar la compensación del tercer pago con el saldo deudor del Impuesto sobre las ganancias del ejercicio 2005. Con fecha 29 de diciembre de 2006, la Sociedad ha recibido notificación favorable del acuerdo de compensación solicitado.

Otras entidades públicas incluía a 31 de diciembre de 2005 el importe provisionado como resultado de la diligencia de conformidad que la empresa recibió en fecha 19 de diciembre de 2005. A 30 de enero de 2006, el Grupo procedió a firmar las actas de conformidad, cuyo importe no varió significativamente del estimado (véase nota 29).



(14) PATRIMONIO NETO

El 17 de mayo de 2006 Grifols, S.A. (la “Sociedad”) completó el proceso de salida a Bolsa. Dicho proceso se instrumentó a través de una Oferta Pública de Suscripción de 71.000.000 de acciones ordinarias, de 0,50 euros de valor nominal cada una, y una prima de emisión de 3,90 euros por acción. El importe total de la ampliación (incluyendo la prima de emisión) ascendió a 312,4 millones de euros, equivalentes a un precio de 4,40 euros por acción (véase nota 1 (a)).

Desde dicha fecha, la totalidad de las acciones representativas del capital de la Sociedad cotizan en las Bolsas de Valores de Barcelona, Madrid, Valencia y Bilbao, así como, en el Mercado Continuo.

El detalle y movimiento del patrimonio neto consolidado se detalla en el Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, el cual forma parte integrante de esta nota de las cuentas anuales consolidadas.

(A) CAPITAL SUSCRITO

A 31 de diciembre de 2006 el capital social está representado por 213.064.899 acciones ordinarias, íntegramente suscritas y desembolsadas, de 0,50 euros de valor nominal cada una y todas ellas con los mismos derechos políticos y económicos.

Al 31 de diciembre de 2005 el capital social de la Sociedad estaba representado por 140.598.299 acciones, de 0,50 euros de valor nominal cada una de ellas, de las cuales 260.000 eran privilegiadas sin derecho a voto. Tal y como se menciona en la nota 18 (a), dichas 260.000 acciones se encontraban registradas en el epígrafe de “Otros Acreedores no corrientes”.

La Sociedad únicamente conoce la identidad de sus accionistas por la información que éstos le comunican voluntariamente o en cumplimiento de la normativa aplicable. De conformidad con la información de que dispone la Sociedad, la estructura de las participaciones significativas a 31 de diciembre de 2006 y 2005 es como sigue:

Los movimientos del ejercicio 2006 se detallan a continuación:

	Porcentaje de participación	
	31/12/06	31/12/05
Scranton Enterprises,B.V.	10,78%	16,45%
Thorthol Holdings, B.V.	7,00%	10,59%
Novosti, S.L.	7,76%	11,79%
Deria, S.A.	8,77%	13,32%
Morgan Stanley & Co. Inc.	13,25%	20,99%
Otros	52,44%	26,86%
	100,00%	100,00%

Ampliación de capital con cargo a la reserva por prima de emisión

En fecha 5 de abril de 2006, la Junta General de Accionistas de la Sociedad acordó incrementar el capital social con cargo a la reserva por prima de emisión en un importe de 863,3 miles de euros, mediante la emisión y puesta en circulación de 1.726.600 nuevas acciones ordinarias, de 0,50 euros de valor nominal cada una de ellas.

La totalidad de los accionistas de la Sociedad acordaron ceder gratuitamente sus respectivos derechos de asignación gratuita a favor de la Sociedad, a fin de que ésta pudiera hacer frente al compromiso que adquirió el 25 de mayo de 2001 con los empleados del Grupo (véase nota 32 (c)).

Reducción de Capital

En fecha 6 de abril de 2006, la Junta General de Accionistas aprobó reducir el capital social en la cifra de 130.000 euros, mediante la amortización con cargo a

reservas voluntarias de la totalidad de las 260.000 acciones sin voto. Dicho acuerdo se condicionó a la previa adquisición de las acciones sin voto por la Sociedad y su ejecución debía realizarse con carácter previo a la admisión a negociación en Bolsa de las acciones de la Sociedad.

El Consejo de Administración, haciendo uso de las facultades otorgadas por la Junta, procedió en fecha 17 de mayo de 2006, a la compra de las acciones sin voto por un importe de 279,8 millones de euros y ejecutó la amortización de las mismas con cargo a reservas voluntarias, todo ello con anterioridad a la admisión a negociación en Bolsa de las acciones de la Sociedad. Estos dos movimientos relativos a las acciones sin voto no se encuentran registrados en el epígrafe de patrimonio neto sino que se incluyen en los epígrafes “Otros acreedores no corrientes” y “Otros acreedores corrientes” del balance de consolidación adjunto (véase notas 18 y 23).

Ampliación de capital con Oferta Pública de Suscripción

En fecha 6 de abril de 2006, el Consejo de Administración de la Sociedad, haciendo uso de la autorización otorgada por la Junta General de Accionistas de 5 de abril de 2006, acordó aumentar el capital social de la Sociedad en 35,5 millones de euros mediante la emisión y puesta en circulación de 71.000.000 acciones ordinarias, de 0,50 euros de valor nominal cada una de ellas.

La totalidad de los accionistas renunciaron a los derechos de suscripción preferente que les correspondían sobre la mencionada ampliación de capital, a fin de que las mencionadas acciones fueran objeto de una Oferta Pública de Suscripción de acciones. El 15 de mayo de 2006 se acordó el precio de las acciones objeto de la Oferta Pública de Suscripción, quedando fijado en 4,40 euros por acción, lo que equivalía a una prima de emisión de 3,90 euros por acción.

El importe total de la correspondiente ampliación de capital quedó, en consecuencia, establecido en 312,4 millones de euros, de los cuales 35,5 millones correspondieron a nominal y 276,9 millones de euros a prima de emisión. El 16 de mayo de 2006 se otorgó la correspondiente escritura de cierre de la ampliación de capital, quedando inscrita en el Registro Mercantil en la misma fecha.

Los movimientos en patrimonio realizados durante el ejercicio 2005 se detallan a continuación:

Ampliación de capital con cargo a la reserva por prima de emisión

En fecha 30 de junio de 2005, la Sociedad, haciendo uso de la autorización otorgada por la Junta General de Accionistas, acordó incrementar el capital social con cargo a la reserva por prima de emisión por un importe de 7.017 miles de euros, mediante la emisión y puesta en circulación de 14.033.831 nuevas acciones de 0,50 euros de valor nominal cada una de ellas. La totalidad de los accionistas de la Sociedad acordaron ceder gratuitamente sus respectivos derechos de asignación gratuita a favor de Morgan Stanley & Co, Inc.

Ampliación de capital con aportación dineraria y posterior reducción

En fecha 10 de agosto de 2005, la Sociedad, haciendo uso de la autorización otorgada por la Junta General de Accionistas, procedió a:

Incrementar el capital social mediante la emisión de 260.000 nuevas acciones sin derecho a voto de un valor nominal de 0,50 euros cada acción más una prima de emisión total de 259.870 miles de euros. El importe total de la ampliación ascendió a 260.000 miles de euros. Dicho importe neto de los gastos de ampliación asociados (15.018 miles de euros) se encuentra registrado en el epígrafe de “Otros Acreedores no corrientes” (véase nota 18 (a)).

Los accionistas de la Sociedad renunciaron a su derecho preferente de suscripción siendo dicha ampliación totalmente suscrita y desembolsada por el nuevo accionista Morgan Stanley & Co., Inc.

La Junta General de accionistas de la Sociedad celebrada el 10 de agosto de 2005 acordó la emisión de 260.000 acciones sin voto, de 0,50 euros de valor nominal, las cuales pasaron a integrar una nueva Clase B de acciones sin voto privilegiadas. Se transcriben a continuación los derechos preferentes de las acciones sin voto tal y como constan en los acuerdos de emisión de las acciones sin voto aprobados por la mencionada Junta General:

1. Las acciones sin voto tienen derecho a percibir un dividendo mínimo anual del:

- 10% durante el Primer Período,
- 12,5% durante el Segundo Período,
- 13,125%, incrementado en un 0,625 anual cada tres (3) meses hasta un máximo del 17,5% anual, durante el Tercer Período,
- y 0,5% durante el Cuarto Período.

A tales efectos, el Primer Período se extiende hasta el día 10 de agosto de 2007. El Segundo Período comenzará al día siguiente a la finalización del Primer Período y tendrá una duración de tres (3) meses. El Tercer Período comenzará al día siguiente a la finalización del Segundo Período y se extenderá hasta el 1 de octubre de 2012, salvo que previamente la Junta General de Accionistas de la Sociedad hubiese acordado (i) la amortización de las acciones sin voto, en cuyo caso el período se extenderá hasta la fecha de adopción del acuerdo, o (ii) la salida a Bolsa de la Sociedad, en cuyo caso se extenderá hasta la fecha de admisión a negociación de parte o la totalidad de las acciones ordinarias en cualquier mercado organizado, nacional o extranjero. El Cuarto Período tendrá una duración indefinida y comenzará el día siguiente a la finalización del Tercer Período.

El dividendo mínimo se aplicará pro rata temporis, considerando el momento del ejercicio en que hayan sido emitidas las acciones. Así, si la emisión de acciones sin voto se efectuase el 1 de julio, el dividendo mínimo que corresponderá a las acciones sin voto con respecto al año de su emisión se ajustaría teniendo en cuenta los días pendientes hasta la finalización del ejercicio, resultando un dividendo mínimo del 5%.

2. El importe del dividendo mínimo anual se calculará sobre el valor atribuido a las acciones sin voto (en adelante, el “Valor Atribuido”), que se fija en mil (1.000) euros por acción. Una vez acordado el dividendo mínimo, los titulares de las acciones sin voto tendrán derecho al mismo dividendo que corresponda a las acciones ordinarias.
El Valor Atribuido a las acciones sin voto representa el valor económico de la contraprestación, a saber: la suma del valor nominal y de la prima de emisión desembolsados o, en su caso y de conformidad con lo previsto en el apartado 1.3 siguiente, el importe del dividendo mínimo que viene a sustituir.
3. La Sociedad, mediante el correspondiente acuerdo de Junta General y sin necesidad de la aprobación de la mayoría de las acciones sin voto, podrá optar entre satisfacer el dividendo mínimo en efectivo o mediante la entrega de nuevas acciones sin voto de las mismas características que las que son objeto del presente acuerdo. En este último supuesto, se entregará el número de acciones sin voto que resulte de dividir el importe del dividendo que corresponda a cada titular de acciones sin voto por el Valor Atribuido a las acciones sin voto.
4. Aunque el devengo del derecho al dividendo mínimo depende de la existencia de beneficios distribuibles en el ejercicio correspondiente, la Sociedad lo satisfará en la medida de lo posible con cargo a la reserva por prima de emisión, tanto en la hipótesis de abono en efectivo como en la hipótesis de entrega de nuevas acciones sin voto.
5. Existiendo beneficios distribuibles, la Sociedad está obligada a acordar el reparto del dividendo mínimo a que se refieren los apartados anteriores. En caso de que no existieran beneficios distribuibles o éstos no fueran suficientes para hacer frente al dividendo mínimo establecido, la parte del dividendo no pagada deberá ser satisfecha dentro de los siete (7) ejercicios siguientes al ejercicio en que tuvo lugar el impago del dividendo mínimo, incrementada en un 10% anual. Mientras no se satisfaga el dividendo mínimo, las acciones sin voto tendrán derecho al voto en igualdad de condiciones que las acciones ordinarias, conservando, en todo caso, sus ventajas económicas.
En caso de que existiera dividendo mínimo acumulado de ejercicios anteriores, el dividendo mínimo acumulado será satisfecho con prioridad al dividendo mínimo del ejercicio.
6. En caso de disolución y liquidación de la Sociedad, las acciones sin voto conferirán a su titular el derecho a obtener como reembolso el Valor Atribuido a las mismas más, en su caso, los dividendos acumulados y no satisfechos en el momento de la liquidación, antes de que se distribuya cantidad alguna a las restantes acciones. En todo caso, el importe del reembolso no podrá ser inferior al Valor Atribuido más el importe adicional requerido para que el accionista sin voto obtenga al menos una rentabilidad por acción del 10% anual del Valor Atribuido desde la fecha de emisión hasta la fecha del reembolso.
7. Excepcionalmente, las acciones sin voto tendrán derecho de voto en relación con las materias definidas como “Acuerdos Extraordinarios” en el artículo 12 bis de los Estatutos Sociales.
8. Las acciones sin voto serán libremente transmisibles por sus titulares.
9. Asimismo, las acciones sin voto gozarán de los demás derechos que les reconocen los artículos 91 y 92 de la Ley de Sociedades Anónimas.
10. Los titulares de acciones sin voto tendrán derecho a la conversión de sus acciones sin voto en acciones ordinarias, con una relación de cambio de una (1) acción ordinaria por cada acción sin voto, en los siguientes supuestos:
 - i. En caso de fusión de la Sociedad, exceptuados los supuestos de fusión impropia previstos en el artículo 250 de la Ley de Sociedades Anónimas.
 - ii. En caso de cambio de control de la Sociedad. A estos efectos, se considerará que existe cambio de control cuando un accionista o grupo de accionista actuando en concierto pasen a tener, directa o indirectamente, por primera vez más del 24% del capital de la Sociedad.
 - iii. En caso de que, llegado el 1 de octubre de 2012, la Junta General de Accionistas de la Sociedad no hubiese acordado la amortización de las acciones sin voto.
 - iv. En caso de que pasados 30 días desde la admisión a negociación de parte o la totalidad de las acciones ordinarias en cualquier mercado organizado, nacional o extranjero, la Junta General de Accionistas de la Sociedad no hubiese acordado la amortización de las acciones sin voto.

11. El derecho de conversión habrá de ejercitarse por escrito en el plazo de dos (2) meses contados desde la Fecha de Referencia.

- Incrementar el capital social mediante la emisión de 22.451.474 nuevas acciones ordinarias con voto de un valor nominal de 0,50 euros cada acción más una prima de emisión total de 48.774 miles de euros. El importe total de la ampliación ascendió a 60.000 miles de euros. Los gastos de ampliación asociados (2.252 miles de euros) se encuentran deducidos de las reservas distribuibles (ver Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto). Los accionistas de la Sociedad renunciaron a su derecho preferente de suscripción siendo dicha ampliación totalmente suscrita y desembolsada por el nuevo accionista Morgan Stanley & Co., Inc.
- Reducir el capital social mediante la amortización de 107.828.446 acciones propias (véase apartado (d)) de un valor nominal de 0,50 euros cada una. El importe total de la reducción, incluyendo los 53.914 miles de euros de nominal, ascendió a 310.751 miles de euros de los cuales 231.081 miles de euros se amortizaron contra prima de emisión y 25.756 miles de euros contra reservas voluntarias.

(B) OTRAS RESERVAS

Durante el ejercicio 2006, un importe de 11.604 miles de euros correspondiente a gastos de ampliación de capital derivados de la Oferta Pública de Suscripción, ha sido registrado en el balance de situación consolidado disminuyendo la cifra de "Otras reservas". Asimismo, se ha registrado en este epígrafe una disminución de 405 miles de euros, de los que 642 miles de euros corresponden al efecto del cambio de tipo impositivo en los impuestos anticipados y diferidos (véase nota 29). A 31 de diciembre de 2005, el saldo de otras reservas incluía la prima de emisión de acciones por importe de 115.665 miles de euros reducida por la parte correspondiente a las acciones sin derecho a voto que se presentaba en el epígrafe de "Otros acreedores no corrientes" (véanse notas 14 (a) y 18 (a)). Además incluye el resto de reservas no legales del grupo. La disposición del saldo de otras reservas está sujeta a la normativa legal aplicable de cada una de las sociedades que forman el grupo.

(C) RESERVA LEGAL

Las sociedades españolas están obligadas a destinar un mínimo del 10% de los beneficios de cada ejercicio a la constitución de un fondo de reserva hasta que este alcance, al menos el 20% del capital social. Esta reserva no es distribuible a los accionistas y sólo podrá ser utilizada para cubrir, en el caso de no tener otras reservas disponibles, el saldo deudor de la cuenta de pérdidas y ganancias. También bajo ciertas condiciones se podrá destinar a incrementar el capital social en la parte de esta reserva que supere el 10% de la cifra de capital ya ampliada. La disposición del saldo de las reservas legales de las sociedades españolas está sujeta a la misma normativa vigente aplicable a la sociedad dominante. La Sociedad dotó en ejercicios anteriores la correspondiente reserva para acciones propias (véase apartado (d)). Esta reserva ha sido liberada durante el ejercicio 2005 en tanto dichas acciones han sido enajenadas.

(D) ACCIONES PROPIAS

Durante el ejercicio finalizado en 31 de diciembre de 2006 la Sociedad ha realizado las siguientes operaciones con acciones propias:

- Con fecha 5 de abril de 2006, la Sociedad procedió a la ampliación de capital social con cargo a la prima de emisión en la cifra de 863.300 euros, mediante la emisión y puesta en circulación de 1.726.600 acciones de 0,50 euros de valor nominal cada una de ellas. Dichas acciones fueron entregadas a la Sociedad, como consecuencia de la renuncia del derecho de suscripción preferente por parte de los accionistas de la Sociedad, siendo su finalidad la de ser entregadas a los empleados de las sociedades del grupo y su criterio de reparto en base al cumplimiento de determinadas condiciones y plazos previamente establecidos.
- Con fecha 17 de mayo de 2006, la Sociedad ha entregado a los empleados de las sociedades del grupo 1.726.600 acciones propias de 0,50 euros de valor nominal, en base al cumplimiento de determinadas condiciones y plazos previamente establecidos (véase nota 32(c)).

Durante el ejercicio finalizado en 31 de diciembre de 2005 la Sociedad realizó las siguientes operaciones con acciones propias:

- Con fecha 25 de julio de 2005, la Sociedad procedió a la adquisición de 1.048.509 acciones propias por un precio de 3 euros cada, esta operación ascendió a 3.146 miles de euros.
- Con fecha 10 de agosto de 2005, la Sociedad procedió a la adquisición de 111.039.045 acciones propias por un importe total de 320.000 miles de euros.
- Con fecha 10 de agosto de 2005, la Sociedad procedió a la amortización de 107.828.446 acciones propias por un importe de 310.751 miles de euros (véase (a)).
- Con fecha 30 de noviembre de 2005, la Sociedad procedió a vender la totalidad de las acciones propias, el importe de la operación ascendió a 19.997 miles de euros. Esta operación ha generado un movimiento neto en las reservas distribuibles por importe de 4.512 miles de euros.



(15) INTERESES MINORITARIOS

La composición y el movimiento de intereses minoritarios al 31 de diciembre de 2005 es como sigue:

	Saldos al 31/12/04	Adiciones	Diferencias de conversión	Miles de Euros Saldos al 31/12/05
Grifols (Thailand) Pte Ltd	110	(68)	6	48
Grifols Malaysia Sdn Bhd	0	17	56	73
	110	(51)	62	121

La composición y el movimiento de intereses minoritarios al 31 de diciembre de 2006 es como sigue:

	Saldos al 31/12/05	Adiciones	Diferencias de conversión	Miles de Euros Saldos al 31/12/06
Grifols (Thailand) Pte Ltd	48	204	1	253
Grifols Malaysia Sdn Bhd	73	87	(5)	155
	121	291	(4)	408

(16) OBLIGACIONES Y OTROS PASIVOS REMUNERADOS CORRIENTES Y NO CORRIENTES

Durante el ejercicio 2005, una de las sociedades del Grupo efectuó una emisión de pagarés al portador a plazo de 3.000 euros de valor nominal cada uno por importe máximo nominal de 5.748 miles de euros autorizados por la Comisión Nacional del Mercado de Valores el día 15 de abril de 2005 y que iban dirigidos a los empleados del Grupo. Al 31 de diciembre de 2006 existen pagarés suscritos por un importe nominal de 5.463 miles de euros (5.682 miles de euros a 31 de diciembre de 2005). Asimismo, al 31 de diciembre de 2006, los intereses pendientes de devengar correspondientes a la emisión de pagarés del ejercicio 2005 ascienden a 88 miles de euros y se encuentran

(17) DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO NO CORRIENTES

Un detalle de las deudas con entidades de crédito no corrientes a 31 de diciembre de 2005 es el siguiente:

Miles de Euros

Concedido por	Fecha	Fecha vencimiento	Importe concedido	Importe dispuesto	Traspasado a corriente		31/12/05
					En ejercicios anteriores	En el ejercicio	
Sindicado	21/06/05	21/06/11	222.532	190.537	0	15.470	175.067
Caja Ahorros Mediterraneo	12/03/04	12/03/06	600	600	0	600	0
Institut Catalá de Finances	01/11/02	01/11/16	1.024	1.024	220	73	732
Bancaja (nota 7)	01/05/00	01/05/12	902	902	366	76	460
EBN (nota 7)	01/07/03	03/07/15	1.300	1.300	217	96	987
Banc Sabadell	24/05/05	31/12/07	504	504	0	0	504
Institut Catalá de Finances	27/01/05	28/02/10	6.221	6.209	937	1.249	4.022
			233.083	201.076	1.740	17.564	181.772
Acreeedores por arrendamiento							
Financiero no corriente (nota 7)							2.899
			233.083	201.076	1.740	17.564	184.671

Los importes se muestran netos de los gastos de formalización de créditos, que ascendían a 2.002 miles de euros.

Con fecha 21 de junio de 2005 la Sociedad firmó un crédito sindicado por un importe límite de 225.000 miles de euros cuyo banco agente es BBVA. Dicho crédito sindicado, de vencimiento final 21 de junio de 2011 está sujeto al cumplimiento de ciertas obligaciones relacionadas con determinados ratios financieros para su continuidad. De acuerdo con las condiciones pactadas, el grado de cumplimiento de los ratios financieros y niveles se determinará al cierre de cada ejercicio económico, debiendo la Sociedad facilitar determinada información financiera a los bancos otorgantes dentro de los seis meses siguientes al 31 de diciembre de cada año de vigencia del Contrato.

A 31 de diciembre de 2005 la Sociedad cumplía con los ratios establecidos en dicho contrato.

Un detalle de las deudas con entidades de crédito no corrientes a 31 de diciembre de 2006 es el siguiente:

La mayor parte de los préstamos devengan un tipo de interés variable (con un diferencial de entre 0,7% y 1,5% sobre el Euribor).

Miles de Euros							
Traspasado a corriente							31/12/06
Concedido por	Fecha	Fecha vencimiento	Importe concedido	Importe dispuesto	En ejercicios anteriores	En el ejercicio	No concesión Corriente
Sindicado	21/06/05	21/06/11	223.632	223.632	15.469	65.469	142.694
Institut Catalá de Finances	01/11/02	01/11/16	1.024	1.024	293	73	658
Bancaja (nota 7)	01/05/00	01/05/12	902	902	442	77	383
EBN	01/07/03	01/10/06	1.300	1.300	313	987	0
Banc Sabadell	24/05/05	31/12/07	504	504	0	0	504
Institut Catalá de Finances	27/01/05	28/02/10	6.221	6.221	2.186	1.249	2.786
Instituto de crédito Oficial	01/06/06	26/05/16	29.844	29.844	0	0	29.844
Banc Sabadell	27/07/06	30/06/08	202	202	0	0	202
Banc Sabadell	27/07/06	30/06/08	147	147	0	0	147
BBVA	27/02/06	24/02/09	14.978	14.978	0	6.000	8.978
Comerica Bank	17/03/06	17/03/08	8.544	8.544	0	0	8.544
			287.298	287.298	18.703	73.855	194.740
Acreedores por arrendamiento Financiero no corriente (véase nota 7)							3.589
			287.298	287.298	18.703	73.855	198.329

Los importes se muestran netos de los gastos de formalización de créditos, que ascienden a 1.609 miles de euros.

A 21 de noviembre de 2006 la Sociedad ha suscrito una novación de contrato con las entidades financieras integradas en el crédito sindicado para que los ratios financieros establecidos en el contrato de crédito sean calculados a partir de las cifras presentadas bajo NIIF-UE.

A 31 de diciembre de 2006 la Sociedad cumple con los ratios establecidos en el contrato de crédito sindicado.

Un detalle de los vencimientos de las deudas con entidades de crédito no corrientes al 31 de diciembre de 2006 y 2005 es el siguiente:

Miles de Euros

	31/12/06	31/12/05
Vencimientos a:		
Dos años	47.166	32.356
Tres años	36.883	31.946
Cuatro años	33.058	32.040
Cinco años	32.949	31.210
Mas de cinco años	44.684	54.220
	194.740	181.772

El vencimiento de los acreedores por arrendamiento financiero no corriente se encuentra detallado en la Nota 7.

(18) OTROS ACREEDORES NO CORRIENTES

Su detalle es el siguiente:

Miles de Euros

	31/12/06	31/12/05
Accionistas sin derecho a voto (a)	0	247.668
Deuda con Mitsubishi Pharma Corporation	0	21.640
Deuda con Biolife Plasma Services LP	1.316	0
Deuda con Novartis	2.270	0
Créditos privilegiados Ministerio de Ciencia y Tecnología	9.060	8.701
Otras Deudas (b)	12.646	30.341
Provisiones pensiones y similares	685	626
Otras provisiones	217	156
Provisiones para Riesgos y Gastos (c)	902	782
Subvenciones de capital	830	908
Otras subvenciones	1.663	0
Subvenciones de tipo de interés (créditos privilegiados)	2.326	1.534
Ingresos a distribuir en varios ejercicios (d)	4.819	2.442
Otros acreedores no corrientes	18.367	281.233

(A) AMPLIACIÓN DE CAPITAL DE ACCIONES SIN VOTO

Tal y como se explica en la nota 14, en fecha 10 de agosto de 2005, la Sociedad procedió a incrementar el capital social mediante la emisión de 260.000 nuevas acciones sin derecho a voto de un valor nominal de 0,50 euros cada acción más una prima de emisión total de 259.870 miles de euros. El importe total de la ampliación ascendió a 260.000 miles de euros. Asimismo, dicha operación generó unos gastos de ampliación de capital netos de 15.018 miles de euros que se presentaban deducidos del importe anterior al 31 de diciembre de 2005.

Durante el ejercicio 2006 se han devengado 12.332 miles de euros (2.686 miles de euros durante el ejercicio 2005) de amortización de costes de emisión (nota 28). Con motivo de la Salida a Bolsa de la Sociedad en fecha 17 de mayo de 2006, se procedió a la compra y posterior amortización de dichas acciones sin voto por parte de la Sociedad (véase nota 14 (a)).

Un detalle del movimiento a 31 de diciembre de 2005 es como sigue:

	Saldo a 31/12/04	Ampliación de capital	Dividendo devengado en el ejercicio	Gastos ampliación de capital	Gastos financieros devengados en ejercicio	Miles de Euros Saldo a 31/12/05
Otros acreedores no corrientes	0	260.000	--	(15.018)	2.686	247.668
Otros acreedores corrientes (nota 23)	0	--	10.258	--	--	10.258
	0	260.000	10.258	(15.018)	2.686	257.926
		(nota 14)	(nota 28)	(nota 14)	(nota 28)	

Un detalle del movimiento a 31 de diciembre de 2006 es como sigue:

	Saldo a 31/12/05	Dividendo devengado en el ejercicio	Gastos financieros devengados en ejercicio	Compra acciones sin voto	Miles de Euros Saldo a 31/12/06
Otros acreedores no corrientes	247.668	--	12.332	(260.000)	0
Otros acreedores corrientes (nota 23)	10.258	9.545	--	(19.803)	0
	257.926	9.545	12.332	(279.803)	0
		(nota 28)	(nota 28)	(nota 14)	

(B) OTRAS DEUDAS

“Otras deudas” incluía a 31 de diciembre de 2005 un importe de 23.311 miles de euros correspondiente al contravalor en euros de la deuda en dólares pendiente de pago a largo plazo a Mitsubishi Pharma Corporation por la adquisición de ciertos activos de Alpha Therapeutic Corporation, (notas 23 y 32 (b)). Los gastos financieros diferidos resultantes de la transacción ascendían a 1.671 miles de euros a 31 de diciembre de 2005, y se encontraban deducidos del importe anterior. Durante el ejercicio 2006, esta deuda se ha reclasificado a Otras deudas no comerciales del Pasivo corriente (véase nota 23).

Asimismo, incluye a 31 de diciembre de 2006, 1.343 miles de euros correspondiente al contravalor en euros de la deuda en dólares pendiente de pago a largo plazo a Biolife Plasma Service L.P., filial de Baxter Healthcare Corporation, por la adquisición de ocho centros de plasma en Estados Unidos (nota 1 (d.2)). Los gastos financieros diferidos resultantes de la transacción ascienden a 27 miles de euros, y se encuentran deducidos del importe anterior. En el epígrafe de Otras deudas no comerciales del pasivo corriente se incluye la parte de esta deuda con vencimiento a corto plazo y asciende a un importe de 2.410 miles de euros (nota 23).

Asimismo, incluye a 31 de diciembre de 2006, 2.620 miles de euros correspondiente a la deuda a largo plazo con Novartis Vaccines and Diagnostics, Inc por el contrato de licencia de uso firmado por una empresa del grupo durante el ejercicio 2006. Los gastos financieros diferidos resultantes de la transacción ascienden a 350 miles de euros, y se encuentran deducidos del importe anterior. En el epígrafe de Otras deudas no comerciales del pasivo corriente se incluye la parte de esta deuda con vencimiento a corto plazo y asciende a un importe de 852 miles de euros (nota 23).

Asimismo, incluye créditos privilegiados concedidos por el Ministerio de Ciencia y Tecnología, que no devengan tipo de interés, a diversas sociedades del grupo según el siguiente detalle:

Miles de Euros						
	31/12/06	31/12/06	31/12/06	31/12/05	31/12/05	31/12/05
Sociedad	Fecha concesión	Importe concedido	No Corriente	Corriente	No Corriente	Corriente
Instituto Grifols S.A	22/2/02	749	196	106	286	107
Instituto Grifols S.A	31/1/01	637	231	86	299	86
Instituto Grifols S.A	13/2/02	691	329	94	400	94
Instituto Grifols S.A	17/1/03	1.200	718	165	842	165
Instituto Grifols S.A	13/11/03	2.000	1.422	279	1.623	--
Instituto Grifols S.A	17/1/05	2.680	2.210	--	2.116	--
Instituto Grifols S.A	29/12/05	2.100	1.603	--	2.100	--
Instituto Grifols S.A	29/12/06	1.700	1.232	--	--	--
Laboratorios Grifols, S.A	20/3/01	219	79	30	103	30
Laboratorios Grifols, S.A	29/1/02	210	100	29	122	29
Laboratorios Grifols, S.A	15/1/03	220	132	30	154	30
Laboratorios Grifols, S.A	26/9/03	300	216	42	247	--
Laboratorios Grifols, S.A	22/10/04	200	165	--	158	--
Laboratorios Grifols, S.A	20/12/05	180	137	--	180	--
Laboratorios Grifols, S.A	29/12/06	400	290	--	--	--
Diagnostic Grifols, S.A	23/5/02	507	--	77	71	149
		13.993	9.060	938	8.701	690

En aplicación de la NIC 32 y 39, a 1 de enero de 2005, se registraron como subvención implícita de tipo de interés 1.210 miles de euros. Durante el ejercicio 2006 los gastos por intereses implícitos llevados a la cuenta de resultados ascienden a 419 miles de euros (349 miles de euros en el ejercicio 2005) (véase nota 28).

El detalle de los vencimientos correspondiente a "Otras deudas" es el siguiente:

Miles de Euros		
	31/12/06	31/12/05
Vencimientos a:		
Dos años	3.053	22.530
Tres años	2.219	1.147
Cuatro años	2.360	1.093
Cinco años	1.377	956
Más de cinco años	3.637	4.615
	12.646	30.341



(C) PROVISIONES PARA RIESGOS Y GASTOS

A 31 de diciembre de 2006 y 2005 el saldo incluye principalmente una provisión realizada por una sociedad dependiente extranjera en relación con compromisos de carácter laboral con determinados empleados.

(D) INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS

“Subvenciones de Capital” presenta el siguiente detalle:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Importe total de la subvención:		
1992	182	182
1993	43	43
1994	105	105
1995	627	627
1996	54	54
1997	426	426
1998	65	65
1999	42	42
2000	179	179
2001	214	214
2002	626	626
2005	37	45
Ejercicio actual	35	0
	2.635	2.608
Menos, ingresos reconocidos:		
En ejercicios anteriores	(1.700)	(1.541)
En el ejercicio	(105)	(159)
	(1.805)	(1.700)
Valor neto subvenciones de capital	830	908

El apartado de “Subvenciones de tipo de interés (créditos privilegiados)” incluye al 31 de diciembre de 2006 un importe de 2.326 miles de euros y corresponde al tipo de interés implícito en los créditos concedidos por el Ministerio de Ciencia y Tecnología al no devengar éstos tipo de interés (1.534 miles de euros a 31 de diciembre de 2005).

El movimiento en el ejercicio 2005 fue como sigue:

	Saldos al 01/01/05	Adiciones	Traspaso a Resultados	Saldos al 31/12/05
Subvenciones de tipo de interés (créditos privilegiados)	1.232	651	(349)	1.534

(nota 27)

El movimiento en el ejercicio 2006 es como sigue:

	Saldos al 31/12/05	Adiciones	Traspaso a Resultados	Miles de Euros Saldos al 31/12/06
Subvenciones de tipo de interés (créditos privilegiados)	1.534	1.211	(419)	2.326
			(nota 27)	

(19) DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO CORRIENTES

El detalle de las deudas con entidades de crédito corrientes es como sigue:

	Tipo de interés (*) mín - máx	Dispuesto 31/12/06	31/12/05	Límite 31/12/06	Miles de Euros 31/12/05
Créditos en:					
Dólares EE.UU	8,25% - 7,35%	8.360	8.594	30.372	9.885
Euros	2,33% - 7,75%	113.792	73.626	258.389	217.191
Otras monedas	TIIIE +1,75 - 19%	5.132	9.090	9.750	11.098
		127.284	91.310	298.511	238.174
Efectos descontados de clientes (nota 11)	3,07% - 5,275%	1.350	1.634		
Interés corrientes de deudas con entidades de crédito		1.387	2.516		
Acreedores por arrendamiento financiero (nota 7)		3.704	4.969		
		133.725	100.429	298.511	238.174
Menos, vencimiento corriente de gastos financieros diferidos por leasings (nota 7)		(266)	(191)		
Menos, vencimiento corriente de gastos de formalización de créditos		(711)	(724)		
		132.748	99.514		

(*) Los créditos devengan tipos de interés variables.

(20) DERIVADOS FINANCIEROS

A) COBERTURAS DE TIPO DE CAMBIO:

El Grupo, para gestionar sus riesgos de cambio utiliza en ocasiones operaciones de cobertura sobre divisas para cubrir operaciones y flujos de efectivo en moneda extranjera. Los instrumentos utilizados son habitualmente seguros de cambio sobre divisas a plazo y están denominados en las monedas de los principales mercados en los que opera el Grupo.

El riesgo de tipo de cambio asumido por el Grupo está asociado principalmente a las siguientes operaciones:

- Deuda denominada en moneda extranjera contratada por sociedades del grupo.
- Resultados procedentes de la actividad desarrollada en otros países ajenos al área euro referenciados a la evolución de sus respectivas monedas.
- Inversiones financieras realizadas para la adquisición de participaciones de sociedades extranjeras.

El Grupo tiene a 31 de diciembre de 2006, un contrato de cobertura de tipo de cambio cuyo valor es negativo en 37 miles de euros. A 31 de diciembre de 2005 el grupo no tenía contratos de cobertura de tipo de cambio. El aumento progresivo de los flujos de entrada de divisas hace que el grado de cobertura actual sea cada vez mayor.

B) COBERTURAS DE TIPO DE INTERÉS:

El Grupo se encuentra expuesto a las variaciones en el tipo de interés al mantener casi toda su deuda con entidades financieras a interés variable. En este sentido, a 31 de diciembre de 2005, el Grupo mantenía dos contratos de permuta financiera por un importe nominal de 10.000 miles de euros y 50.000 miles de euros, con vencimientos, 26 de abril de 2006 y 26 de julio de 2011, respectivamente. El valor razonable de dichos contratos a 31 de diciembre de 2005 era negativo en aproximadamente 39 miles de euros y 3.010 miles de euros respectivamente. El valor razonable del contrato vigente a 31 de diciembre de 2006, es negativo en aproximadamente 611 miles de euros.

El movimiento en este epígrafe de balance a 31 de diciembre de 2005 fue el siguiente:

	Saldos al 01/01/05	Variación a Valor Razonable	Miles de Euros Saldos al 31/12/05
Derivados financieros:			
Swap de tipo de interés	2.041	1.008	3.049
Valor Razonable	2.041	1.008	3.049
		(nota 28)	(nota 32(e))

El movimiento en este epígrafe de balance a 31 de diciembre de 2006 fue el siguiente:

	Saldos al 31/12/05	Altas / Bajas	Variación a Valor Razonable	Miles de Euros Saldos al 31/12/06
Derivados financieros:				
Swap de tipo de interés	3.049	(644)	(1.794)	611
Seguro de cambio venta divisa	0	(277)	314	37
Valor Razonable	3.049	(921)	(1.480)	648
			(nota 28)	(nota 32(e))

(21) SALDOS Y TRANSACCIONES CON EMPRESAS VINCULADAS

El detalle de saldos con empresas vinculadas es el siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Deudas con entidades asociadas	39	41
Deudas con personal clave de la dirección	0	0
Deudas con Administradores de la sociedad	0	0
	39	41

A 31 de diciembre de 2006 y 2005 no se mantienen saldos deudores ni acreedores con los miembros del Consejo de Administración ni con el personal clave de dirección.

A) TRANSACCIONES DEL GRUPO CON PARTES VINCULADAS

Los importes de las transacciones del Grupo con partes vinculadas durante el ejercicio 2006 son los siguientes:

	Miles de Euros		
	Entidades asociadas	Personal clave de la dirección	Administradores de la Sociedad
Compras netas	(131)	--	--
Ventas netas	--	--	--
Otros servicios	(8.373)	--	(1.905)
	(8.504)	0	(1.905)
Intereses	--	--	--
Dividendos y otros beneficios distribuidos	--	38	1.534
Dividendos y otros beneficios recibidos	--	--	--
	0	38	1.534

Los importes de las transacciones del Grupo con partes vinculadas durante el ejercicio 2005 fueron los siguientes:

	Miles de Euros		
	Entidades asociadas	Personal clave de la dirección	Administradores de la Sociedad
Compras netas	(120)	--	--
Ventas netas	--	--	--
Otros servicios	(11.981)	--	(5.158)
	(12.101)	0	(5.158)
Intereses	--	--	--
Dividendos y otros beneficios distribuidos	--	10	826
Dividendos y otros beneficios recibidos	113	--	--
	113	10	826



B) INFORMACIÓN RELATIVA A ADMINISTRADORES DE LA SOCIEDAD DOMINANTE Y PERSONAL CLAVE DE LA DIRECCIÓN DEL GRUPO.

Los consejeros independientes del Consejo de Administración de Grifols, S.A. han percibido durante el ejercicio 2006 la cantidad de 60.000 euros por razón de su cargo (0 euros durante el ejercicio 2005). Las remuneraciones de los miembros del Consejo de Administración que ostentan una relación laboral con las sociedades del Grupo, así como las recibidas por el personal clave de la dirección son las siguientes:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Retribuciones a corto plazo	1.771	1.559
Total personal clave de la dirección	1.771	1.559

C) PARTICIPACIONES Y CARGOS EN OTRAS SOCIEDADES DE LOS ADMINISTRADORES DE LA SOCIEDAD DOMINANTE.

Los administradores de la Sociedad no tienen participaciones en empresas cuyo objeto social sea idéntico, análogo o complementario al desarrollado por la Sociedad dominante. Los cargos, funciones y actividades desempeñados y/o realizados por los administradores de la Sociedad en dicho tipo de empresas se detallan en el Anexo IV adjunto que forma una parte integrante de esta nota de la memoria consolidada.

(22) ACREEDORES COMERCIALES

Su detalle es el siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Proveedores	66.478	65.502
Efectos a pagar a proveedores	758	4.121
Provisiones por Operaciones de Tráfico	3.890	1.245
Anticipos recibidos	11.019	2.948
Ajustes por periodificación pasivo	126	892
	82.271	74.708

Las cuentas de proveedores incluyen los siguientes saldos en moneda distinta del euro:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Moneda		
Dólar EE.UU.	18.538	22.291
Libra esterlina	1.632	815
Yen japones	560	0
Corona checa	355	311
Otras monedas	933	157

El movimiento de la provisión por operaciones de tráfico durante el ejercicio 2005 es como sigue:

	Saldos al 31/12/04	Dotación	Reversión	Diferencias de conversión	Miles de Euros Saldos al 31/12/05
Provisiones para operaciones de tráfico	1.591	(350)	(53)	57	1.245
	1.591	(350)	(53)	57	1.245

El movimiento de esta provisión durante el ejercicio 2006 ha sido el siguiente:

	Saldos al 31/12/05	Dotación	Reversión	Diferencias de conversión	Miles de Euros Saldos al 31/12/06
Provisiones para operaciones de tráfico	1.245	2.611	46	(12)	3.890
	1.245	2.611	46	(12)	3.890

(23) OTRAS DEUDAS NO COMERCIALES CORRIENTES

Su detalle es el siguiente:

	31/12/06	31/12/05
Dividendo garantizado a accionistas sin voto (notas 14 y 28)	0	10.258
Deuda con Mitsubishi Pharma Corporation	20.343	22.800
Derechos sobre organismos dependientes de la seguridad social transmitidos a Deutsche Bank	5.366	4.300
Deuda con Biolife Plasma Services LP (nota 18 (b))	2.410	0
Deuda con Novartis (nota 18 (b))	852	0
Créditos privilegiados Ministerio de Ciencia y tecnología (nota 18 (b))	938	690
Otros	956	1.875
Otras deudas	30.865	39.923
Remuneraciones pendientes de pago	14.140	12.020
Fianzas y depósitos recibidos	70	38
	45.075	51.981

Otras deudas incluye, a 31 de diciembre de 2006, un importe de 20.881 miles de euros (23.311 miles de euros en el 2005) correspondiente al contravalor en euros de la deuda en dólares pendiente de pago a corto plazo a Mitsubishi Pharma Corporation por la adquisición de ciertos activos de Alpha Therapeutic Corporation (notas 18 (b) y 32 (b)). Los gastos financieros diferidos resultantes de la transacción ascienden a un importe de 538 miles de euros (511 miles de euros a 31 de diciembre de 2005) y se encuentran deducidos del importe anterior.

Asimismo a 31 de diciembre de 2006 y 2005, incluye unos importes de aproximadamente 5.366 miles de euros y 4.300 miles de euros, respectivamente, cobrados directamente de Organismos dependientes de la Seguridad Social y cuyos derechos habían sido objeto de transmisión a Deutsche Bank (véase nota 11). El importe del 2005 fue abonado al Deutsche Bank durante el mes de enero del 2006.



(24) INGRESOS ORDINARIOS

La distribución de los ingresos ordinarios consolidados correspondiente a los ejercicios 2006 y 2005 por segmento es como sigue:

	31/12/06	31/12/05
Biociencia	68%	70%
Diagnostic	11%	13%
Hospital	10%	11%
Materia Prima	10%	5%
Otros	1%	1%
	100%	100%

La distribución geográfica de los ingresos ordinarios consolidados es como sigue:

	31/12/06	31/12/05
Unión Europea	52%	60%
Estados Unidos	37%	28%
Resto del mundo	11%	12%
	100%	100%

Los ingresos ordinarios incluyen las ventas netas realizadas en las siguientes monedas distintas del euro:

	31/12/06	31/12/05
Moneda		
Dólar EE.UU.	258.643	158.805
Libra esterlina	40.295	38.114
Peso mexicano	13.451	10.541
Peso chileno	9.834	8.334
Corona checa	7.779	7.476
Real brasileño	4.240	3.671
Bath Thaiandes	2.806	2.885
Peso argentino	3.512	2.669
Dólar Singapur	2.377	2.244

Miles de Euros

(25) GASTOS DE PERSONAL

Su detalle es el siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Sueldos, salarios y asimilados	148.472	125.202
Aportaciones a planes de pensiones	1.814	812
Cargas sociales	34.444	28.873
	184.730	154.887

El número medio de empleados, durante el ejercicio 2006, distribuido por departamentos ha sido aproximadamente el siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Producción	3.065	2.348
I+D - Area Técnica	209	201
Administración y otros	349	319
Dirección General	80	79
Marketing	68	71
Ventas y distribución	428	425
	4.199	3.443

(26) OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN

Su detalle es el siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Variación de provisiones de tráfico (notas 10, 11 y 22)	2.304	(815)
Trabajos efectuados por el grupo para activos no corrientes	(12.472)	(10.795)
Servicios Profesionales	24.200	20.829
Suministros y materiales auxiliares	17.775	15.479
Arrendamientos operativos (nota 31 a)	11.237	9.248
Renting y otros arrendamientos	4.288	4.375
Transportes	13.133	12.548
Gastos de reparación y mantenimiento	12.196	10.827
Publicidad	10.563	10.218
Seguros	10.791	9.695
Cánones y royalties	10.790	9.066
Gastos viaje y desplazamientos	10.244	8.185
Servicios Externos	13.101	11.325
Otros	4.739	3.886
Otros gastos de explotación	132.889	114.071



(27) OTROS GASTOS / INGRESOS NO RECURRENTES

Su detalle es el siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Beneficios en enajenación inmovilizado material, inmaterial y cartera de control	37	22
Subvenciones de capital transferidas a resultado del ejercicio	112	158
Subvenciones de créditos privilegiados transferidas a resultado del ejercicio (nota 18 (d))	419	349
Otros	2.231	500
Otros ingresos no recurrentes	2.799	1.029
Variación provisiones de inmovilizado material (nota 7)	0	(69)
Pérdidas procedentes del inmovilizado material, intangible y cartera de control	611	1.423
Otros	347	613
Otros gastos no recurrentes	958	1.967
Total otros gastos / ingresos no recurrentes	1.841	(938)

Los otros ingresos no recurrentes del ejercicio 2006 incluyen, básicamente, indemnizaciones por siniestros.

(28) RESULTADO FINANCIERO

Su detalle es el siguiente:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Intereses recibidos de la Seguridad Social	4.014	3.041
SLS venta opción de compra (nota 12)	0	124
Variación a valor razonable derivados financieros (nota 20)	2.440	0
Otros ingresos financieros	653	384
Ingresos financieros	7.107	3.549
Préstamo Sindicado (Otros gastos financieros)	801	2.131
Préstamo Sindicado (Intereses)	7.657	7.930
Gastos financieros derivados de la cesión de deuda (nota 11)	(395)	1.525
Dividendo garantizado a accionistas sin derecho a voto (nota 23)	9.545	10.258
Gastos financieros de las acciones preferentes (nota 18 (a))	12.332	2.686
Variación a valor razonable derivados financieros (nota 20)	960	1.008
Intereses implícitos de créditos privilegiados (nota 18 (b))	419	349
Otros gastos financieros	11.781	11.968
Gastos financieros	43.100	37.855
Diferencias positivas de cambio	6.688	10.053
Diferencias negativas de cambio	7.752	8.503
Diferencias de cambio	(1.064)	1.550
Resultado Financiero	(37.057)	(32.756)

(29) SITUACIÓN FISCAL

Las sociedades presentan anualmente una declaración a efectos del Impuesto sobre las Ganancias. Los beneficios de las sociedades españolas, determinados conforme a la legislación fiscal, están sujetos a un gravamen del 35% sobre la base imponible. De la cuota resultante pueden practicarse ciertas deducciones.

Grifols, S.A. está autorizada a tributar por el Impuesto sobre las Ganancias en régimen de declaración consolidada, conjuntamente con Diagnostic Grifols, S.A., Movaco, S.A., Laboratorios Grifols, S.A., Instituto Grifols, S.A., Logister, S.A., Biomat, S.A., Grifols Viajes, S.A., Grifols International, S.A. y Grifols Engineering, S.A. Por ser Grifols, S.A. la sociedad dominante del Grupo, es la responsable ante la Administración de la presentación y liquidación de la declaración consolidada del Impuesto sobre las Ganancias.

Asimismo, la sociedad norteamericana Grifols, Inc. está autorizada a tributar en los Estados Unidos por el Impuesto sobre las Ganancias en régimen de declaración consolidada, conjuntamente con Grifols Biologicals, Inc. y Grifols Usa, Inc.

A) CONCILIACIÓN ENTRE RESULTADO CONTABLE Y FISCAL

El detalle del gasto / (ingreso) por impuesto sobre las ganancias es como sigue:

	Miles de Euros	
	31/12/06	31/12/05
Beneficio / (pérdida) del ejercicio antes de impuestos	63.509	40.820
Cuota al 35%	22.228	14.287
Diferencias permanentes	3.361	1.725
Efecto de la aplicación de diferentes tipos impositivos	(69)	1.397
Deducciones de I+D	(3.654)	(2.904)
Otras deducciones	(145)	(612)
Créditos fiscales no reconocidos en ejercicios anteriores	0	(2.927)
Gasto por impuesto sobre ganancias ejercicios anteriores	240	2.369
Otros gastos / (ingresos) por impuesto sobre las ganancias	(4.137)	1.980
Total gasto por impuesto sobre las ganancias	17.824	15.315
Impuesto diferido	(7.924)	1.260
Impuesto corriente	25.748	14.055
Total	17.824	15.315

B) ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS

La ley 35/2006 de 28 de noviembre de 2006 del impuesto sobre la renta de las personas físicas y de la modificación parcial de la ley del Impuesto sobre sociedades determina que con efectos para los periodos impositivos que se inicien a partir de 1 de enero de 2007 se añade una disposición adicional al texto refundido de la LIS aprobado por RDL 4/2004, de 5 de marzo, que implica que el tipo general de gravamen será el 32,5% para los periodos impositivos iniciados a partir de 1 de enero de 2007 y del 30% para los periodos impositivos iniciados a partir de 1 de enero de 2008. En consecuencia a 31 de diciembre de 2006 los activos y pasivos por impuestos diferidos de las sociedades españolas han sido ajustados de acuerdo a la nueva normativa. El efecto de este ajuste de impuestos ha supuesto un beneficio de 4.056 miles de euros (que se encuentra registrado dentro del epígrafe de otros ingresos por impuesto sobre las ganancias (véase nota 29 (a)) y una disminución de las reservas de 642 miles de euros (véase nota 14 (b)). El efecto neto de ajuste de activos y pasivos por impuestos diferidos ha sido de 3.414 miles de euros.

El detalle de activos y pasivos por impuestos diferidos es como sigue:

Miles de Euros				
Efecto impositivo				
	con cambio tipo 31/12/06	ajuste tipo impositivo	sin cambio tipo 31/12/06	31/12/05
Activos				
Derechos por deducciones	18.737	0	18.737	14.760
Créditos por pérdidas a compensar	7.534	(517)	8.051	2.430
Activos fijos y amortización	1.117	(31)	1.148	2.817
Derivados	143	(24)	167	1.067
Margen no realizado en existencias	5.349	(226)	5.575	5.987
Provisión para insolvencias	478	0	478	403
Existencias	707	0	707	860
Gastos ampliación de capital	4.969	(638)	5.607	940
Otros	2.418	(44)	2.462	1.265
	41.452	(1.480)	42.932	30.529
Pasivos				
Fondo de comercio	(6.895)	1.150	(8.045)	(4.950)
Revalorización de inmovilizado	(16.379)	1.782	(18.161)	(19.244)
Activos fijos y amortización	(14.911)	993	(15.904)	(5.788)
Arrendamiento financiero	(2.573)	426	(2.999)	(2.586)
Existencias	(872)	0	(872)	(5.953)
Provisión cartera de control	(3.235)	539	(3.774)	(2.179)
Otros	(997)	4	(1.001)	(1.404)
	(45.862)	4.894	(50.756)	(42.104)

Las sociedades españolas, acogiéndose al Real Decreto-Ley 3/1993 de medidas urgentes en materias presupuestarias, tributarias y financieras y al Real Decreto-Ley 7/1994 y 2/1995 sobre libertad de amortización para las inversiones generadoras de empleo, decidieron, a efectos fiscales, aplicar amortización acelerada y libertad de amortización a ciertas adiciones de inmovilizaciones materiales, creándose a tal efecto el correspondiente pasivo por impuesto diferido.

El importe total de los impuestos diferidos, relativos a partidas cargadas o abonadas directamente a las cuentas del patrimonio neto en el ejercicio, son por los siguientes conceptos:

Miles de Euros				
Efecto impositivo				
	con cambio tipo 31/12/06	ajuste tipo impositivo	sin cambio tipo 31/12/06	31/12/05
Activos financieros disponibles para la venta	(21)	3	(24)	(51)
	(21)	3	(24)	(51)

El resto de activos y pasivos registrados en 2006 han sido contabilizados con cargo o abono a la cuenta de pérdidas y ganancias.

No existen otras diferencias temporarias significativas derivadas de inversiones en empresas dependientes o asociadas que generen pasivos por impuestos diferidos.

Las sociedades consolidadas españolas disponen de deducciones pendientes de aplicar, correspondientes principalmente a investigación y desarrollo, según el siguiente detalle:

Año de origen	Miles de Euros	Aplicables hasta
2002	1.695	2017
2003	5.598	2018
2004	4.138	2019
2005	3.423	2020
2006 (estimado)	3.883	2021
	18.737	

A 31 de diciembre de 2006 el Grupo tiene reconocido un importe de 18.737 miles de euros (14.760 miles de euros a 31 de diciembre de 2005) correspondiente al crédito fiscal derivado de las deducciones pendientes de aplicación, al haberse estimado razonablemente segura su recuperación futura.

A 31 de diciembre de 2006, el Grupo tiene pendiente de aplicar un importe de 32.346 miles de euros (40.006 miles de euros a 31 de diciembre de 2005) en concepto de deducción fiscal como consecuencia del fondo de comercio creado por la adquisición de Biomat Usa, Inc. Dicho importe se aplicará por importes anuales, sin límite de la cuota, hasta el año 2022. El importe anual que se aplicará en 2007 al tipo impositivo del 32,5% será de 2.298 miles de euros y en ejercicios posteriores al tipo impositivo del 30% por importe de 2.121 miles de euros. El grupo tiene reconocido un pasivo por impuesto diferido por dicho concepto que asciende a 6.364 miles de euros a 31 de diciembre de 2006 (4.950 miles de euros a 31 de diciembre de 2005).

A 31 de diciembre de 2006, el Grupo tiene pendiente de aplicar un importe de 12.346 miles de euros en concepto de deducción fiscal como consecuencia del fondo de comercio creado por la adquisición de Plasmacare, Inc. Dicho importe se aplicará por importes anuales, sin límite de la cuota, hasta el año 2026. El importe anual que se aplicará en 2007 al tipo impositivo del 32,5% será de 695 miles de euros y en ejercicios posteriores al tipo impositivo del 30% por importe de 641 miles de euros. El grupo tiene reconocido un pasivo por impuesto diferido por dicho concepto que asciende a 531 miles de euros a 31 de diciembre de 2006.

El Grupo tiene reconocidos a 31 de diciembre de 2006 activos por bases imponibles negativas pendientes de compensar por importe de 7.534 miles de euros. De este importe, 6.722 han sido generadas durante el ejercicio 2006 por sociedades españolas y dichas bases pueden ser compensadas hasta 2021. El resto de importe corresponde a las sociedades norteamericanas Biomat Usa, Inc y Grifols Usa, Inc. A 31 de diciembre de 2005 estas dos sociedades norteamericanas tenían unas bases imponibles negativas pendientes de compensar de 2.430 miles de euros.

El Grupo no ha reconocido como activos por impuestos diferidos, el efecto fiscal de las bases imponibles negativas pendientes de compensar de Grifols Portugal por importe de 1.311 miles de euros (1.049 miles de euros a 31 de diciembre de 2005). El resto de sociedades no tienen bases imponibles negativas significativas no contabilizadas.

C) EJERCICIOS ABIERTOS A INSPECCIÓN

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales, o haya transcurrido el plazo de prescripción.

Con fecha 8 de febrero de 2005, el Grupo recibió notificación por parte de las autoridades fiscales españolas del inicio de una inspección fiscal para todos los impuestos que les son de aplicación del periodo 2001 a 2003, de las sociedades que tributan en España en régimen de declaración consolidada, ambos inclusive (2000 a 2003 para el impuesto sobre las ganancias). Con fecha 30 de enero de 2006, el Grupo ha firmado actas de conformidad con respecto a dichos impuestos. El importe total que ha afectado al gasto del ejercicio 2005, incluyendo intereses de demora y sanción, asciende a 2.743 miles de euros y el importe total que ha afectado al pago asciende a 1.375 miles de euros.

(30) GANANCIAS POR ACCIÓN

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la dominante entre el promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias. El detalle del cálculo de las ganancias básicas por acción es como sigue:

	2006	2005
Beneficio del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (miles euros)	45.394	25.556
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación	185.966.769	182.361.067
Ganancias básicas por acción (euro por acción)	0,24410	0,14014

El promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación se ha determinado como sigue:

	2006	2005
Acciones ordinarias en circulación al 1 de enero	140.338.299	211.681.440
Efecto de las acciones propias	0	(1.740.892)
Efecto de las acciones emitidas	45.822.416	7.074.589
Efecto neto de la emisión y amortización de acciones	0	(33.449.060)
Efecto de la autocartera generada	(193.947)	(1.714.599)
Efecto de la venta de la autocartera	0	509.589
	185.966.769	182.361.067

Las ganancias diluidas por acción se calculan dividiendo el beneficio del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la dominante entre el promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación por todos los efectos dilusivos inherentes a las acciones ordinarias potenciales. El detalle del cálculo de las ganancias diluidas por acción es como sigue:

	2006	2005
Beneficio del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante (miles euros)	45.394	25.556
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación diluidas	184.240.169	180.616.156
Ganancias diluidas por acción (euro por acción)	0,24638	0,14149

El promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación diluidas se ha determinado como sigue:

	2006	2005
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación	185.966.769	182.361.067
- Efecto de la emisión de acciones para empleados (vease nota 14 (d))	(1.726.600)	(1.740.892)
- Efecto de la emisión de acciones preferentes (vease notas 14 y 23)	0	(4.019)
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación diluidas	184.240.169	180.616.156

(31) ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS

(A) ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS (COMO ARRENDATARIO)

El Grupo, a 31 de diciembre de 2006 y 2005, tiene arrendados a terceros construcciones en régimen de arrendamiento operativo.

El Grupo tiene contratados arrendamientos operativos para almacenes y edificios. Los contratos de arrendamiento tienen una duración de entre 1 y 30 años, con opción de renovación a la fecha de terminación de los contratos. Las cuotas de arrendamiento se actualizan periódicamente de acuerdo a un índice de precios establecido en cada uno de los contratos. Una de las sociedades del grupo tiene contratos de arrendamiento que incluye rentas contingentes, estando éstas basadas en la capacidad de producción, superficie utilizada o el mercado inmobiliario, estas rentas se han imputado a gasto del ejercicio de forma lineal.

El importe de las cuotas de arrendamiento operativo reconocidas como gastos del ejercicio es, a 31 de diciembre de 2006, de 11.237 miles de euros (9.248 miles de euros a 31 de diciembre de 2005). De este importe 11.218 miles de euros (9.183 miles de euros a 31 de diciembre de 2005) corresponde a pagos mínimos por arrendamiento, 19 miles de euros (65 miles de euros a 31 de diciembre de 2005) a las cuotas contingentes.

Los pagos mínimos futuros a satisfacer en concepto de arrendamientos operativos no cancelables a 31 de diciembre son los siguientes:

	Miles de Euros	
	31/12/2006	31/12/2005
Vencimientos:		
Hasta 1 año	7.236	5.753
Entre 1 y 5 años	13.817	11.050
Superior a 5 años	977	1.324
Total pagos mínimos futuros	22.030	18.127

Una de las sociedades del grupo, a su vez, subarrendaba a terceros una de las construcciones de la que es arrendatario. El importe reconocido como ingreso del ejercicio por este concepto a 31 de diciembre de 2005 ascendió a 48 miles de euros. Dicho contrato finalizó durante el ejercicio 2005.

(B) ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS (COMO ARRENDADOR)

El Grupo, a 31 de diciembre de 2006, no tiene ningún activo arrendado a terceros en régimen de arrendamiento operativo.

El Grupo, a 31 de diciembre de 2005, tenía un edificio arrendado a terceros en régimen de arrendamiento operativo: Este contrato no incluía rentas contingentes ni opciones de compra. El importe reconocido como ingreso del ejercicio 2005 por este concepto ascendió a 53 miles de euros.

	Miles de Euros
	31/12/2005
Coste	931
Amortización Acumulada	(367)
Valor Neto Construcciones	564



(32) OTRAS GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS Y OTROS PASIVOS Y ACTIVOS CONTINGENTES

(A) AVALES CONCEDIDOS Y OTRAS GARANTÍAS

Instituto Grifols, S.A., Laboratorios Grifols, S.A., Movaco, S.A., Diagnostic Grifols, S.A., Biomat S.A., Grifols Biologicals, Inc. y Biomat USA, Inc. garantizan solidariamente, a 31 de diciembre de 2006 y 2005, ante las entidades bancarias otorgantes el crédito sindicado por un importe de 209.531 miles de euros y 225.000 miles de euros, respectivamente.

A 31 de diciembre de 2006, la Sociedad dominante ha prestado avales ante entidades bancarias a empresas del grupo por un importe de 158.840 miles de euros (142.078 miles a 31 de diciembre de 2005).

Asimismo, a 31 de diciembre de 2006 la Sociedad Dominante solidariamente con Diagnostic Grifols, S.A., Laboratorios Grifols, S.A., Biomat S.A.,y Movaco, S.A., han prestado avales ante entidades bancarias por importe de 19.061 miles de euros (6.247 miles a 31 de diciembre de 2005).

Asimismo a 31 de diciembre de 2006, Biomat, S.A. solidariamente con Laboratorios Grifols, S.A., Diagnostic Grifols, S.A., Movaco, S.A., Instituto Grifols, S.A., Grifols Deutschland GmbH, Grifols Italia S.p.A. y Grifols UK Ltd ha prestado avales ante entidades bancarias por un importe de 30.000 miles de euros.

A 31 de diciembre de 2006, Instituto Grifols, S.A solidariamente con Laboratorios Grifols, S.A., Movaco, S.A., Diagnostic Grifols, S.A. y Grifols International, S.A. ha prestado avales ante entidades bancarias a Grifols S.A. por un importe de 731 miles de euros (1.024 miles a 31 de diciembre de 2005).

(B) GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS

Como consecuencia de la adquisición de Alpha Therapeutic Corporation durante el ejercicio 2003 existen pagos comprometidos a 31 de diciembre de 2006 y 2005 según el siguiente detalle:

	Miles de Euros	
	31/12/2006	31/12/2005
Vencimientos:		
17/07/06 (anticipado el pago)	-	27.500
16/07/07	27.500	27.500
	27.500	55.000
(notas 18 y 23)		

En relación con el pago acordado de 27.500 miles de dólares a efectuar el 16 de julio de 2007 a Mitsubishi Pharma Corporation, el Grupo constituyó una garantía flotante sobre 350 miles de litros de plasma.

(C) COMPROMISOS CON EMPLEADOS

Tal como se describe en la nota 4(k) apartado (i), las sociedades españolas del Grupo están obligadas a la dotación de un plan de pensiones de aportación definida. La aportación anual del Grupo para el ejercicio 2006 ha sido de 344 miles de euros (383 miles de euros al 31 de diciembre de 2005).

En ejercicios sucesivos dicha aportación será establecida en negociación colectiva.

Asimismo algunas de las filiales extranjeras del Grupo han realizado aportaciones a sistemas complementarios de pensiones por un importe de 1.470 miles de euros (429 miles de euros al 31 de diciembre de 2005).

En la Junta General de Accionistas de fecha 25 de mayo de 2001 se acordó que el Consejo de Administración, distribuyera gratuitamente la cantidad de 1.740.892 acciones entre los empleados del Grupo (con la excepción de los consejeros y la alta dirección) con una antigüedad mínima de un año a la fecha de adopción del acuerdo, y siguiendo unos criterios basados en la antigüedad. El Consejo debía determinar el momento de la adjudicación, la cual siempre debía ser posterior a la admisión a cotización de las acciones de la Sociedad en las Bolsas de Valores.

Durante el ejercicio 2006 y con posterioridad a la admisión a negociación en Bolsa de las acciones de la Sociedad (17 de mayo de 2006), el Consejo ha procedido a la distribución gratuita de las mencionadas acciones entre los empleados.

(D) PROCEDIMIENTOS JUDICIALES Y DE ARBITRAJE

Los litigios en los cuales está o ha sido parte la Sociedad o las compañías del Grupo son los siguientes:

Instituto Grifols, S.A.

- Litigio que se inicia en febrero del año 2000. La compañía es parte codemandada, junto con otra empresa fraccionadora de plasma. El demandante, persona física, reclama a las codemandadas la cantidad de 542 miles de euros en concepto de daños y perjuicios derivados de un presunto contagio de VIH e VHC. Dicha reclamación judicial que se tramita ante el Juzgado de 1ª instancia de Cádiz y en cuanto a Instituto Grifols, S.A., ha sido desestimada íntegramente por Sentencia de fecha 25 de noviembre de 2005. En la actualidad, está pendiente de resolución el recurso de Apelación presentado por el demandante.
- Litigio que se inicia en febrero de 2005 contra la Consejería de Sanidad de la Junta de Castilla y León, y a través de la jurisdicción contencioso-administrativa. El demandante, persona física, reclama 180 miles de euros en concepto de daños y perjuicios por un presunto contagio de VHC, y es la Administración Sanitaria la que solicita se amplíe la demanda contra la compañía. En la actualidad, se está en espera de sentencia, tras haber contestado la compañía a la demanda.

Grifols Biologicals, Inc.

- Intervención judicial ("consent decree") sobre la planta de fraccionamiento de Los Angeles. La planta de fraccionamiento de Los Angeles está siendo gestionada con sujeción a una intervención judicial ("consent decree") solicitada al Juez, en enero de 1998, por la F.D.A. y el Departamento de Justicia norteamericano con motivo de las infracciones de las normas de la F.D.A. cometidas por el antiguo dueño de la planta (Alpha Therapeutic Corporation). Como consecuencia de la intervención judicial ("consent decree"), la planta de Los Angeles está sujeta a estrictas auditorías por parte de la F.D.A., así como a la obtención de su previa autorización para la venta de los productos fabricados en dicha planta. La Sociedad no puede asegurar que el "consent decree" se levantará ni tampoco cuándo. Dicho proceso puede conllevar el cierre temporal de la planta. Se considera que las inversiones que se están realizando en la planta (incluyendo la construcción de una nueva área estéril de dosificación purificación), así como su buen historial ante la F.D.A. a lo largo de los años, le ayudarán a normalizar la situación de aquella. En este sentido, hay que destacar que, ya en marzo de 2004, y como resultado de ciertas mejoras acometidas por el Grupo en la planta, la F.D.A. le otorgó varios certificados de libre venta ("free sales certificate") para antiguos productos de A.T.C. fabricados en dicha planta. Recientemente, la F.D.A. ha realizado una inspección a la planta que ha concluido sin ningún punto significativo. La no cuantificación de algunos de los litigios anteriores se debe a que, en la situación procesal en que se encuentran, es imposible su cuantificación. En la fecha que ocurrieron los hechos reclamados, el Grupo aún no tenía implementada su política de autoseguro (por medio de su filial reaseguradora Squadron Reinsurance, Ltd) y, en consecuencia, las compañías de seguros cubren el total del riesgo. La cantidad cuantificable reclamada por responsabilidad civil de producto asciende a 2.942 miles de euros aproximadamente. No existe provisión contable para estos litigios, toda vez que la Sociedad considera que los riesgos están cubiertos por el seguro.

Movaco, S.A.

- Litigio que se inicia en marzo del año 2005. La demanda se formula contra la compañía, como importadora en España de un producto que según denuncia el demandante, era defectuoso. El demandante, reclama la cantidad de 4.500 euros, ante los Juzgados de Primera Instancia de Valencia, habiendo acordado el Juzgado la competencia a favor de los Juzgados del domicilio social de la Compañía para conocer de la reclamación. En la actualidad, el procedimiento está archivado provisionalmente.



(E) CONTRATOS DE PERMUTA FINANCIERA

A 31 de diciembre de 2005, de acuerdo con la aplicación de la NIC 32 y 39 en fecha 1 de Enero de 2005, el Grupo registró en libros los siguientes contratos de permuta financiera:

Permuta Financiera	Nominal	Miles de Euros	
		31/12/05	Vencimiento
Swap de tipo de interés	10.000	(39)	26/04/2006
Swap de tipo de interés	50.000	(3.010)	26/11/2011
	60.000	(3.049)	
		(nota 20)	

A 31 de diciembre de 2006 el Grupo se encuentran registrados en libros los siguientes contratos de permuta financiera:

Permuta Financiera	Nominal	Miles de Euros	
		31/12/06	Vencimiento
Swap de tipo de interés	10.000	0	26/04/2006
Swap de tipo de interés	50.000	611	26/07/2011
	60.000	611	
		(nota 20)	

(F) CONTRATO DE SUMINISTRO DE MATERIA PRIMA A LARGO PLAZO

Con fecha 15 de julio de 2003, una de las sociedades del Grupo en Estados Unidos firmó un contrato de suministro de materia prima con Mitsubishi Pharma Corporation, por el cual se comprometió a adquirir 270.000 litros de plasma a un precio establecido y en un periodo que no excederá del 31 de diciembre de 2007. Durante el ejercicio 2005 y 2006, el Grupo ya ha comprado los litros de plasma a los que se había comprometido.

Adicionalmente una de las sociedades del Grupo en Estados Unidos ha firmado contratos de suministro de materia prima por los cuales se ha comprometido a adquirir anualmente un máximo de 375.000 litros de plasma a un precio establecido y en un periodo que no excederá del 2010.

(G) CONTRATO DE SERVICIOS CON BAXTER HEALTHCARE CORPORATION

Con fecha 5 de abril de 2004, el Grupo y Baxter Healthcare Corporation firmaron un nuevo contrato por el cual se eliminaban las discrepancias existentes al 31 de diciembre de 2003. Como consecuencia de dicho acuerdo, las partes suscribieron un nuevo contrato de fabricación y suministro.

Asimismo, en la misma fecha ambas partes firmaron un contrato de suministro de materia prima por un periodo comprendido entre el 1 de julio de 2004 y el 30 de junio de 2005.

Con fecha 2 de enero de 2006, el Grupo y Baxter Healthcare Corporation han firmado un nuevo contrato por el cual el Grupo fabricará producto final para Baxter hasta diciembre de 2008. Este contrato ha dejado sin efecto cualquier otro contrato existente, con anterioridad a esta fecha, entre las partes.

(33) INFORMACIÓN SOBRE MEDIO AMBIENTE

Los sistemas, equipos e instalaciones más significativos para la protección y mejora del medio ambiente al 31 de diciembre de 2005 son los siguientes:

Proyecto	Miles de Euros		
	Coste	Amortización acumulada	Valor neto
Clean in Process	484	(40)	444
Planta tratamiento agua	156	(39)	117
Balsa homogeneización	141	(109)	32
Instalación concentrador PEG	77	(55)	22
Medidor TOC Aguas Residuales	72	(17)	55
Unión puertos vertido	58	(17)	41
Automatización tanque neutralización	42	(24)	18
Recuperación agua	42	(40)	2
Mejoras en pozos	39	(14)	25
Ingeniería traslado alcohol	31	(16)	15
Depósitos Aguas	30	(5)	25
Depósito HCL	26	(4)	22
Depósito 20m3	22	(8)	14
Construcción almacén productos químicos	20	(12)	8
Otros	20	(3)	17
Acondicionamiento parcela externos	19	(2)	17
Recuperación efluente concentración	15	(5)	10
Homogeneización efluentes	13	0	13
Recogida PEG	11	(1)	10
Adecuación desagües	9	(9)	0
	1.327	(420)	907



Los sistemas, equipos e instalaciones más significativos para la protección y mejora del medio ambiente al 31 de diciembre de 2006 son los siguientes:

Miles de Euros			
Proyecto	Coste	Amortización acumulada	Valor neto
Cips (clean in process)	484	(89)	395
Planta tratamiento de agua	156	(156)	0
Balsa homogeneización	141	(123)	18
Instalación concentrador peg	77	(63)	14
Medidor toc aguas residuales	72	(8)	64
Unión puntos vertido	58	(21)	37
Recuperación agua	42	(42)	0
Mejoras en pozos	39	(18)	21
Automatización proceso neutraliz.regenerantes	36	(23)	13
Batería de condensadores 220m	36	(1)	35
Ingeniería traslado alcohol	31	(19)	12
Depósito ácido clorhídrico para dosif.balsa homogen.	26	(8)	18
Depósito 20m3 de lg en p9	22	(12)	10
Construcción almacén productos químicos	20	(14)	6
Acondicionamiento parcela externos	19	(4)	15
Depósito hci para zona aguas	16	(4)	12
Deposito naoh para zona aguas	14	(4)	10
Recuperación efluente concentración	14	(5)	9
Homogeneización efluentes	13	(1)	12
Adecuación desagües	9	(9)	0
Otros	32	(13)	19
	1.357	(637)	720

Los gastos incurridos por el Grupo en la protección y mejora del medio ambiente durante el ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2006 han ascendido aproximadamente a 968 miles de euros (880 miles de euros al 31 de diciembre de 2005).

Con los procedimientos actualmente implantados, el Grupo considera que los riesgos medioambientales se encuentran adecuadamente controlados.

El Grupo durante el periodo terminado en 31 de diciembre de 2006 no ha recibido subvenciones de naturaleza medioambiental. (10.000 euros a 31 de diciembre de 2005).

(34) OTRA INFORMACIÓN

(A) REMUNERACIÓN A LOS AUDITORES:

KPMG Auditores, S.L. y aquellas otras sociedades con las que dicha empresa mantiene alguno de los vínculos a los que hace relación la Disposición Adicional decimocuarta de la Ley de medidas de reforma del Sistema Financiero han facturado a la Sociedad y a sus sociedades dependientes durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2006 y 2005 honorarios y gastos por servicios profesionales, según el siguiente detalle:

	Miles de Euros	
	31/12/2006	31/12/2005
Por servicios de auditoría anual	262	185
Por otros servicios de auditoría y relacionados	696	44
Por otros servicios	--	--
	958	229

El importe indicado en el cuadro anterior por servicios de auditoría anual incluye la totalidad de los honorarios relativos a la auditoría del ejercicio 2006 y 2005, con independencia del momento de su facturación.

Por otro lado, otras sociedades asociadas a KPMG International han facturado a la Sociedad y a sus sociedades dependientes durante el ejercicio 2006 y 2005, honorarios según el siguiente detalle:

	Miles de Euros	
	31/12/2006	31/12/2005
Por servicios de auditoría anual	667	519
Por otros servicios de auditoría y relacionados	94	10
Por otros servicios	144	228
	905	757

(35) ACONTECIMIENTOS POSTERIORES AL CIERRE

El 2 de febrero de 2007 la Sociedad adquirió en el Mercado Continuo 700.000 acciones propias al precio de 10 euros por acción.

(36) CAMBIOS NORMATIVA NIIF-UE EN EL EJERCICIO 2006

Estas cuentas anuales consolidadas no incluyen ninguna novedad significativa en políticas contables respecto las emitidas a 31 de diciembre de 2005.

El Grupo no ha aplicado de forma anticipada las normas e interpretaciones que aplicarán en el futuro y que no se prevé que tengan efecto material.



ANEXO I

INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS. SEGMENTOS DE NEGOCIOS.

Expresados en Miles de Euros

	Biociencia		Hospital		Diagnostico		Materiasprimas		Otros / No asignable		Consolidado	
	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005
Ingresos de explotación	440.335	364.200	62.900	58.281	74.566	69.646	66.019	25.056	4.977	7.094	648.797	524.277
Total ingresos de explotación	440.335	364.200	62.900	58.281	74.566	69.646	66.019	25.056	4.977	7.094	648.797	524.277
Resultado del segmento	120.190	97.731	6.507	7.493	17.448	15.454	17.066	4.709	4.977	7.094	166.189	132.481
Gastos no asignables									(67.540)	(57.957)	(67.540)	(57.957)
Otros (Gastos) ingresos no asignables									1.841	(938)	1.841	(938)
Resultado de explotación											100.490	73.586
Resultado financiero											(37.057)	(32.756)
Participación en beneficio / (pérdida) del ejercicio de las asociadas contabilizadas aplicando el método de la participación	0	0	-	-	76	(10)	-	-	-	-	76	(10)
Gasto por Impuesto sobre las Ganancias											(17.824)	(15.315)
Resultado después de impuestos											45.685	25.505
Activos del segmento	579.141	548.459	45.201	42.362	52.132	45.153	6.068	2.858	-	-	682.542	638.832
Participaciones puestas en equivalencia	-	-	-	-	253	210	-	-	-	-	253	210
Activos no asignables									230.879	182.641	230.879	182.641
Total activos											913.674	821.683
Pasivos del segmento	83.688	94.112	2.093	1.771	5.900	5.092	0	0	-	-	91.681	100.975
Pasivos no asignables									453.641	664.761	453.641	664.761
Total pasivos											545.322	765.736
Otra información :												
Gastos por amortización	18.759	16.220	3.327	3.337	4.143	3.980	18	24	3.110	3.337	29.357	26.898
Gastos que no requieren desembolso en efectivo	(1.373)	(471)	48	(6)	25	(34)	691	(477)	2.913	173	2.304	(815)
Altas del ejercicio de inmovilizado material y activos intangibles	30.715	12.611	2.836	2.214	5.768	2.334	0	6.246	7.419	5.470	46.738	28.875

Este anexo forma parte de la nota 5 de las cuentas anuales consolidadas.

ANEXO I

INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS. SEGMENTOS GEOGRÁFICOS.

Expresado en Miles de Euros

	Unión Europea		Estados Unidos		Resto del mundo		No asignables		Consolidado	
	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005
Ingresos ordinarios	335.492	314.146	242.978	149.365	70.327	60.766	0	0	648.797	524.277
Activos por segmento	537.197	454.872	349.310	338.367	27.167	28.444	0	0	913.674	821.683
Otra información :										
Altas del ejercicio de inmovilizado material y activos intangibles	22.689	13.035	22.720	14.878	1.329	962	-	-	46.738	28.875

Este anexo forma parte de la nota 5 de las cuentas anuales consolidadas.

ANEXO II

MOVIMIENTO DE ACTIVOS INTANGIBLES PARA EL EJERCICIO ACTUAL TERMINADO EN 31 DE DICIEMBRE DE 2006.

Miles de Euros

	Saldos al 31/12/2005	Adiciones	Combinaciones de Negocio	Trasposos	Bajas	Diferencias de conversión	Saldos al 31/12/2006
Fondo de Comercio							
Fondo de comercio	131.628	0	47.876	0	0	(15.272)	164.232
Amortización Acumulada Fondo de Comercio	(14.513)	0	0	0	0	1.101	(13.412)
Provisiones	0	0	0	0	0	0	0
Valor Neto Fondo de Comercio	117.115	0	47.876	0	0	(14.171)	150.820
Otros Activos Intangibles							
Gastos de desarrollo	33.032	4.854	0	0	(69)	(107)	37.710
Concesiones, patentes, licencias, marcas y similares	32.628	4.030	9.938	0	(4)	(2.632)	43.960
Aplicaciones informáticas	12.770	2.740	133	0	(26)	(208)	15.409
Total Coste Otros Activos Intangibles	78.430	11.624	10.071	0	(99)	(2.947)	97.079
A. Acum. Gastos de desarrollo	(11.764)	(2.542)	0	0	0	0	(14.306)
A. Acum. Concesiones, patentes, licencias, marcas y similares	(9.873)	(2.690)	0	0	4	551	(12.008)
A. Acum. Aplicaciones informáticas	(8.075)	(1.884)	(115)	0	26	133	(9.915)
Total A. Acum Otros Activos Intangibles	(29.712)	(7.116)	(115)	0	30	684	(36.229)
Valor Neto Otros Activos Intangibles	48.718	4.508	9.956	0	(69)	(2.263)	60.850
TOTAL ACTIVOS INTANGIBLES	165.833	4.508	57.832	0	(69)	(16.434)	211.670

Este anexo forma parte integrante de la nota 6 de las cuentas anuales consolidadas

(nota 7)



ANEXO II

MOVIMIENTO DE ACTIVOS INTANGIBLES PARA EL EJERCICIO ACTUAL TERMINADO EN 31 DE DICIEMBRE DE 2005

Expresado en Miles de Euros

	Saldos al 31/12/2004	Adiciones	Trasposos	Bajas	Diferencias de conversión	Saldos al 31/12/2005
Fondo de Comercio						
Fondo de comercio	116.293	0	0	0	15.335	131.628
Amortización Acumulada Fondo de Comercio	(12.980)	0	0	0	(1.533)	(14.513)
Provisiones						
Valor Neto Fondo de Comercio	103.313	0	0	0	13.802	117.115
Otros Activos Intangibles						
Gastos de desarrollo	28.423	5.103	0	(573)	79	33.032
Concesiones, patentes, licencias, marcas y similares	29.470	0	0	0	3.158	32.628
Aplicaciones informáticas	11.509	1.115	151	(240)	235	12.770
Total Coste Otros Activos Intangibles	69.402	6.218	151	(813)	3.472	78.430
A. Acum. Gastos de desarrollo	(9.157)	(2.809)	0	202	0	(11.764)
A. Acum. Concesiones, patentes, licencias, marcas y similares	(7.370)	(1.895)	0	0	(608)	(9.873)
A. Acum. Aplicaciones informáticas	(6.345)	(1.866)	0	238	(102)	(8.075)
Total A. Acum Otros Activos Intangibles	(22.872)	(6.570)	0	440	(710)	(29.712)
Valor Neto Otros Activos Intangibles	46.530	(352)	151	(373)	2.762	48.718
TOTAL ACTIVOS INTANGIBLES	149.843	(352)	151	(373)	16.564	165.833

Este anexo forma parte integrante de la nota 6 de las cuentas anuales consolidadas

(nota 7)

ANEXO III

MOVIMIENTO DE INMOVILIZACIONES MATERIALES PARA EL EJERCICIO ANUAL TERMINADO EN 31 DE DICIEMBRE DE 2006

Expresado en Miles de Euros

	Saldos al 31/12/05	Adiciones	Combinaciones de Negocio	Trasposos	Bajas	Diferencias de conversión	Saldos al 31/12/06
Coste:							
Terrenos y construcciones	77.527	22	960	4.537	(28)	(2.349)	80.669
Instalaciones técnicas y maquinaria	95.657	1.489	2.699	12.859	(1.244)	(3.056)	108.404
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	75.418	7.901	2.842	4.053	(1.776)	(2.866)	85.572
Otro inmovilizado	27.084	4.873	2	129	(985)	(991)	30.112
Inmovilizado en curso	20.768	10.839	5	(21.802)	(72)	(1.386)	8.352
	296.454	25.124	6.508	(224)	(4.105)	(10.648)	313.109
Amortización acumulada:							
Construcciones	(5.460)	(1.043)	(215)	224	28	130	(6.336)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(44.197)	(9.661)	(1.996)	0	1.198	1.355	(53.301)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(40.061)	(7.373)	(676)	0	1.327	1.081	(45.702)
Otro inmovilizado	(20.115)	(4.164)	(1)	0	857	646	(22.777)
	(109.833)	(22.241)	(2.888)	224	3.410	3.212	(128.116)
Provisiones:							
Provisiones	0	0	0	0	0	0	0
Valor neto	186.621	2.883	3.620	0	(695)	(7.436)	184.993

Este anexo forma parte integrante de la nota 7 de la memoria de las cuentas anuales consolidadas.

(nota 6)



ANEXO III

MOVIMIENTO DE INMOVILIZACIONES MATERIALES PARA EL EJERCICIO ANUAL TERMINADO EN 31 DE DICIEMBRE DE 2005

Miles de Euros

	Saldos al 31/12/04	Adiciones	Traspasos	Bajas	Diferencias de conversión	Saldos al 31/12/05
Coste:						
Terrenos y construcciones	74.598	0	52	(60)	2.937	77.527
Instalaciones técnicas y maquinaria	84.175	900	7.667	(258)	3.173	95.657
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	63.437	3.192	7.617	(1.665)	2.837	75.418
Otro inmovilizado	22.733	3.548	23	(485)	1.265	27.084
Inmovilizado en curso	19.780	15.017	(15.510)	(25)	1.506	20.768
	264.723	22.657	(151)	(2.493)	11.718	296.454
Amortización acumulada:						
Construcciones	(4.367)	(1.003)	0	0	(90)	(5.460)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(33.970)	(9.387)	0	191	(1.031)	(44.197)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(33.527)	(6.292)	0	963	(1.205)	(40.061)
Otro inmovilizado	(15.973)	(3.646)	0	393	(889)	(20.115)
	(87.837)	(20.328)	0	1.547	(3.215)	(109.833)
Provisiones:						
Provisiones	(69)	69	0	0	0	0
Valor neto	176.817	2.398	(151)	(946)	8.503	186.621

Este anexo forma parte integrante de la nota 7 de la memoria de las cuentas anuales consolidadas.

(nota 6)

ANEXO IV

MIEMBROS DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN CON CARGO EN SOCIEDADES CON ACTIVIDADES IDÉNTICAS, ANÁLOGAS O COMPLEMENTARIAS. 31 DE DICIEMBRE DE 2006.

Consejero	Sociedad en la que ostenta cargo	Cargo
Dagà Gelabert, T.	Grifols, Inc.	Consejero
Dagà Gelabert, T.	Biomat USA, Inc.	Consejero
Dagà Gelabert, T.	PlasmaCare, Inc.	Consejero
Duster, T. E.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Glanzmann, T.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Grifols Gras, J.A.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Grifols Roura, V.	Biomat, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Diagnostic Grifols, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols Engineering, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols International, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols Viajes, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Instituto Grifols, S.A.	Presidente / Consejero / Consejero delegado
Grifols Roura, V.	Laboratorios Grifols, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Logister, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Movaco, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols Deutschland, Gmbh	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols, Inc.	Consejero
Grifols Roura, V.	Biomat USA, Inc.	Consejero
Grifols Roura, V.	Grifols, s.r.o.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols UK, Ltd.	Administrador
Grifols Roura, V.	Alpha Therapeutic UK, Ltd.	Administrador
Grifols Roura, V.	Alpha Therapeutic Europe, Ltd.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols Portugal Productos Farmacéuticos e Hospitalares, Lda.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols France S.A.R.L.	Co-gerente
Grifols Roura, V.	Grifols Chile, S.A.	Titular
Grifols Roura, V.	Grifols Italia S.p.A.	Presidente
Grifols Roura, V.	PlasmaCare, Inc.	Presidente
Purslow, C.M.C.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Riera Roca, R.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Riera Roca, R.	Grifols International, S.A.	Administrador
Riera Roca, R.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Riera Roca, R.	Grifols, Inc.	Consejero
Riera Roca, R.	Biomat USA, Inc.	Consejero
Riera Roca, R.	Grifols Argentina, S.A.	Presidente
Riera Roca, R.	Grifols Polska Sp.z.o.o.	Presidente
Riera Roca, R.	Grifols France S.A.R.L.	Co-gerente
Riera Roca, R.	Grifols Chile, S.A.	Titular
Riera Roca, R.	Alpha Therapeutic Italia, S.p.A.	Presidente
Riera Roca, R.	PlasmaCare, Inc.	Consejero
Twose Roura, J.I.	Grifols Engineering, S.A.	Administrador
Twose Roura, J.I.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Twose Roura, J.I.	Grifols, Inc.	Consejero
Twose Roura, J.I.	Biomat USA, Inc.	Consejero
Twose Roura, J.I.	PlasmaCare, Inc.	Consejero

Este anexo forma parte integrante de la nota 21 de la memoria de las cuentas anuales

ANEXO IV

MIEMBROS DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN CON CARGO EN SOCIEDADES CON ACTIVIDADES IDÉNTICAS, ANÁLOGAS O COMPLEMENTARIAS. 31 DE DICIEMBRE DE 2005.

Consejero	Sociedad en la que ostentacargo	Cargo
Bolin, J.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Dagà Gelabert, T.	Grifols, Inc.	Consejero
Dagà Gelabert, T.	Biomat USA, Inc.	Consejero
Duster, T. E.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Grifols Gras, J.A.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Grifols Roura, V.	Biomat. S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Diagnostic Grifols, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols Engineering, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols International, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols Viajes, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Instituto Grifols, S.A.	Presidente/Consejero/ Consejero delegado
Grifols Roura, V.	Laboratorios Grifols, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Logister, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Movaco, S.A.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols Deutschland, Gmbh	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols, Inc.	Consejero
Grifols Roura, V.	Biomat USA, Inc.	Consejero
Grifols Roura, V.	Grifols, s.r.o.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols UK, Ltd.	Administrador
Grifols Roura, V.	Alpha Therapeutic UK, Ltd.	Administrador
Grifols Roura, V.	Alpha Therapeutic Europe, Ltd.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols Portugal Productos Farmacéuticos e Hospitalares,Lda.	Administrador
Grifols Roura, V.	Grifols France S.A.R.L.	Co-gerente
Grifols Roura, V.	Grifols Chile, S.A.	Titular
Grifols Roura, V.	Grifols Italia S.p.A.	Presidente
Land, A.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Plost, B.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Purslow, C.M.C.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Riera Roca, R.	Grifols International, S.A.	Administrador
Riera Roca, R.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Riera Roca, R.	Grifols, Inc.	Consejero
Riera Roca, R.	Biomat USA, Inc.	Consejero
Riera Roca, R.	Grifols Argentina, S.A.	Presidente
Riera Roca, R.	Grifols Polska Sp.z.o.o.	Presidente
Riera Roca, R.	Grifols France S.A.R.L.	Co-gerente
Riera Roca, R.	Grifols Chile, S.A.	Titular
Riera Roca, R.	Alpha Therapeutic Italia, S.p.A.	Presidente
Twose Roura, J.I.	Grifols Engineering, S.A.	Administrador
Twose Roura, J.I.	Instituto Grifols, S.A.	Consejero
Twose Roura, J.I.	Grifols, Inc.	Consejero
Twose Roura, J.I.	Biomat USA, Inc.	Consejero

Este anexo forma parte integrante de la nota 21 de la memoria de las cuentas anuales.

INFORME DE GESTIÓN

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS:

Grifols, S.A. es un holding empresarial español especializado en el sector farmacéutico-hospitalario, cabecera del grupo Grifols, que centra sus actividades en la investigación, desarrollo, fabricación y comercialización de productos derivados del plasma, productos de fluidoterapia, nutrición enteral, reactivos, instrumentos de análisis clínicos y material médico.

Grifols ha cerrado el ejercicio correspondiente a 2006 con unos ingresos de explotación de 648,8 millones de euros, que representa un incremento del 23,7% en relación con el ejercicio precedente. Destaca el crecimiento del 62,7% de las ventas de EE.UU.

El resultado de explotación consolidado ha sido de 100,5 millones de euros, un 36,6% superior al año anterior.

En lo que al resultado consolidado neto se refiere, se ha situado en un beneficio de 45,7 millones de euros, que representa un incremento del 79,1% con respecto al ejercicio 2005.

Durante el ejercicio 2006 y siguiendo con su política de crecimiento, el grupo adquirió el 2 de marzo de 2006 la compañía norteamericana denominada Plasma-Care cuya actividad es la obtención de plasma humano. El 1 de abril de 2006 compró 8 centros de plasma a una filial de Baxter. Estas inversiones en integración vertical aseguran al grupo el suministro de materia prima que conjuntamente con su capacidad de fraccionamiento le permitirán seguir expandiéndose.

Asimismo, se han seguido realizando inversiones en las distintas plantas de fabricación, tanto en territorio español como norteamericano, con la finalidad de automatizar procesos y aumentar la capacidad productiva.

Paralelamente, se han efectuado las inversiones necesarias para el mantenimiento de las instalaciones de las delegaciones comerciales, tanto de oficinas como de almacenes.

Durante el primer semestre se ha procedido al traslado a las nuevas instalaciones de la Delegación Sur (Sevilla), cuyo proyecto se inició el año anterior.

En el apartado de Investigación y Desarrollo, Grifols sigue con su política de aumentar la actividad en este campo, priorizando las actividades que permiten nuevas formas de procesamiento con la incorporación de las últimas tecnologías.

La política del Grupo en esta área se ha traducido finalmente en patentes de procedimientos y registros sanitarios, destinados a la aplicación de los diferentes productos en pacientes.

En la división Bioscience, se ha obtenido en fecha 22 de diciembre de 2006 de las Autoridades Sanitarias estadounidenses (Food and Drug Administration - FDA) la licencia para comercializar en EE.UU. una nueva generación de Inmunoglobulina Intravenosa (IGIV), con el nombre de Flebogamma DIF, la cual se fabricará en la nueva planta de producción de IGIV del Grupo en Parets del Vallés (Barcelona), que fue construida en 2004 específicamente para este fin y que también ha sido aprobada por la FDA.

A finales de enero de 2007, el Grupo ha recibido la aprobación por parte de la FDA de la comercialización de su hemoderivado Aphanate (Factor VIII) para el tratamiento de la enfermedad de Von Willebrand. Aphanate es el primer y único concentrado de alta pureza de complejo de factor VIII y factor Von Willebrand con doble etapa de inactivación en su proceso de producción al que la FDA concede la licencia para el tratamiento de la enfermedad de Von Willebrand.

Dentro de esta división está previsto aumentar los estudios clínicos con la finalidad de registrar nuevos productos y obtener nuevas indicaciones de uso en algunos de los productos ya registrados.



En la investigación y desarrollo de la división Hospital, se ha finalizado el desarrollo y validación de la tercera generación del Grifill. El Grifill es una máquina destinada a facilitar la realización de mezclas intravenosas estériles en la farmacia hospitalaria que se comercializa en el mercado español y estadounidense.

Durante el ejercicio 2007 está previsto presentar los registros para nuevas emulsiones de lípidos y bolsas con nutrición "All in One" para nutrición parenteral.

Finalmente, en la división Diagnostic se ha continuado trabajando en el nuevo analizador automático para realizar pruebas inmunohematológicas en tarjetas de Gel cuya relevancia radica en la gran capacidad de trabajo y autonomía del instrumento.

A nivel comercial, destacar el incremento de ventas de la división Bioscience en un 21% respecto a 2005 y el de la división Materias Primas en un 163%. El incremento en la división Bioscience es el resultado de unas mayores ventas en unidades junto a unos precios superiores. El incremento de la división Materias Primas refleja la incorporación al grupo de PlasmaCare con unas ventas a terceros de 31 millones de euros.

Para el ejercicio 2007, se espera mantener la cuota de mercado, potenciando las líneas que actualmente comercializamos, así como las novedades que diversas divisiones aportarán.

En la División Hospital, Laboratorios Grifols, S.A. tiene previsto el lanzamiento definitivo del nuevo Gri-fill 3.0, único e innovador sistema que automatiza la preparación de mezclas intravenosas y especialmente de medicamentos citostáticos, que nos permitirá ofrecer a la Farmacia Hospitalaria del país una nueva oferta en los campos de la terapia intravenosa y oncológica.

Y en la División Diagnostic, está previsto el lanzamiento del nuevo instrumento automático para coagulación Q, fabricado por Diagnostic Grifols, S.A., que esperamos nos permitirá un avance importante en nuestra participación de mercado dentro del segmento de la Hemostasia. Además, completaremos nuestro portafolio con nuevas técnicas, especialmente en las áreas de Microbiología e Inmunología, que con las ya existentes darán respuesta a la importante demanda tecnológica de este sector.

Todas estas circunstancias nos hacen prever un próximo ejercicio con buenos resultados, manteniendo así la trayectoria habitual del Grupo.

El Grupo podría ver afectados sus resultados futuros por acontecimientos relacionados con su propia actividad tales como la falta de suministro de materias primas para la fabricación de sus productos, la aparición de productos competitivos en el mercado o cambios en la normativa reguladora de los mercados donde opera, entre otros.

El Grupo, a fecha de formulación de estas Cuentas Anuales, ha adoptado las medidas que considera necesarias para paliar posibles efectos derivados de los citados acontecimientos.

Las transacciones con acciones propias durante el ejercicio 2006 se describen en las notas 14 y 32 (c) de la memoria consolidada adjunta.

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 171, apartado 1, de la vigente Ley de Sociedades Anónimas, los Administradores de Grifols, S.A. han formulado las cuentas anuales y el informe de gestión de la Sociedad, correspondientes al ejercicio 2006, todo ello extendido e identificado en las hojas de papel sellado del Estado clase 8ª números del OI0377624 al OI0377746.

Parets del Vallés, a 16 de febrero de 2007

INFORMACIÓN CORPORATIVA

COMITÉ EJECUTIVO

Consejero Delegado
Víctor Grifols Roura

Vicepresidente de Finanzas
Alfredo Arroyo

Vicepresidente de Marketing y Ventas
Ramón Riera

Vicepresidente de la División Industrial
Juan Ignacio Twose

Gerente de Administración y Controller
Montserrat Lloveras

Gerente Financiero
Javier Roura

Gerente de Planificación y Control
Antonio Viñes

Gerente Científico
Eva Bastida

Gerente Técnico
Vicente Blanquer

Gerente de Recursos Humanos
Pere Oteo

Gerente de Tecnologías de Información
Carlos Roura

Director General Instituto Grifols, S.A.
Javier Jorba

Presidente y CEO Grifols Inc.
Gregory Rich

Vicepresidente de Grifols Inc.
Davi Bell

INFORMACIÓN GENERAL

**Relaciones con Accionistas
e Inversores**
C/ Marina, 16-18 Planta 26
08005 Barcelona, España
Tel.: (34) 935 710 500 Fax.: (34)
935 710 267

Correo electrónico:
inversores@grifols.com

**Relaciones con Medios de
Comunicación**
comunicacion@grifols.com
Tel.: (34) 935 710 410

Página web corporativa
www.grifols.com

OFICINA PRINCIPAL

Grifols, S.A.
C/ de la Marina, 16-18 planta 26
08005 - Barcelona. España.
Tel.: (34) 935 710 50



DIRECCIONES CORPORATIVAS

ESPAÑA

Grifols International, S.A.

C/ de la Marina, 16-18 planta 26
08005 Barcelona.
España
Tel.: (34) 935 710 500

Instituto Grifols, S.A.

Can Guasch, 2
08150 Parets del Vallès.
Barcelona.
España
Tel.: (34) 935 710 200

Laboratorios Grifols, S.A.

Can Guasch, 2
08150 Parets del Vallès.
Barcelona.
España
Tel.: (34) 935 710 100

Av. Juan Carlos I, 97
30565 Las Torres de Cotillas.
Murcia
España
Tel.: (34) 968 387 638

Diagnostic Grifols, S.A.

Passeig Fluvial, 24
08150 Parets del Vallès.
Barcelona
España
Tel.: (34) 935 710 400

Biomat, S.A.

Marineta, nave 5-6
08150 Parets del Vallès.
Barcelona
España
Tel.: (34) 935 710 494

Grifols Engineering, S.A.

Can Guasch, 2
08150 Parets del Vallès
Barcelona
España
Tel.: (34) 935 710 300

Logister, S.A.

Passeig Fluvial, 24
08150 Parets del Vallès
Barcelona
España
Tel.: (34) 935 710 278

Movaco, S.A.

Passeig Fluvial, 24
08150 Parets del Vallès
Barcelona
España
Tel.: (34) 935 710 278

Grifols Viajes, S.A.

C/ de la Marina, 16-18 planta 26
08005 Barcelona
España
Tel.: (34) 935 710 500

Museo Grifols

Fundació Víctor Grifols Lucas
C/ Jesús y María, 6
08022 Barcelona
España
Tel.: (34) 935 710 429

ESTADOS UNIDOS

Grifols, Inc.

2410 Lillyvale Avenue
Los Angeles
California 90032
USA Tel.: (800) 421-0008

Grifols Biologicals, Inc.

5555 Valley Boulevard
Los Angeles
California 90032
USA
Tel.: (800) 421-0008

Biomat USA, Inc.

2410 Lillyvale Avenue
Los Angeles
California 90032
USA Tel.: (323) 225-2221

Grifols USA, Inc.

2410 Lillyvale Avenue
Los Angeles
California 90032
USA
Tel.: (800) 474-3657

Florida Facilities

8870-80 N.W. 18th Terrace
Miami, Florida 33172
USA
Tel.: (305) 593-8366

PlasmaCare, Inc.

1128 Main Street
Cincinnati, Ohio 45202
USA
Tel.: (513) 621-8728

EUROPA

Grifols Deutschland

Siemensstrasse, 18
D-63225 Langen
Hessen
Tel.: (49) (6103) 75020

Grifols Czech Republic

Zitná, 2 - 12000 Praha 2
República Checa
Tel.: (42) (02) 22231415

Grifols France Parc Technologi-

que Sainte Victoire Bâtiment 10
1er étage
13590 Meyreuil
France
Tel.: (33) 04 42 54 44 00

Grifols Italia

Via Carducci 62 D - Loc. La Fontina
56010 Ghezzano
Pisa
Italia
Tel.: (39) (50) 8755111

Grifols Polska

UL. Nowogrodzka 68, 02-014
Warsaw.
Polonia
Tel.: (48) (22) 5040640

Grifols Portugal

Rua Sao Sebastiao, nº 2
Z. Ind. de Cabra Figa
2635-448 Rio de Mouro
Portugal
Tel: (351) (21) 9255200

Grifols Intl' Slovakia

Trnavská cesta 50/B
821 02 Bratislava 2
República Eslovaca
Tel.: (421) (2) 44 63 82 01

Grifols UK

Byron House
Cambridge Business Park,
Cowley Road Cambridge,
CB4 0WZ.
Reino Unido
Tel.: (44) (0845) 241 3090

LATINOAMÉRICA

Grifols Argentina

Av. Mitre, nº 3790 (CP 1605)
Munro. Partido Vicente López
Buenos Aires
Argentina
Tel.: (54) 11 4762-5100

Grifols Brasil

Rua Umuarama, 263
Vila Perneta. Pinhais.
Condominio Portal da Serra
CEP 83325-000.
Brasil
Tel.: (55) (41) 3668 2444

Grifols Chile

Av. Américo Vespucio, 2242
Comuna de Conchali.
Santiago de Chile.
Chile
Tel.: (56) (2) 355 72 00

Grifols Mexico

Eugenio Cuzín 909
Polígono Industrial Belenes Norte
45150 Zapopan. Jalisco,
México
Tel.: (52) (33) 3636 1922

ASIA

Grifols Asia-Pacific

501 Orchard Road nr 20-01
Wheelock Place
Singapore 238880
Tel.: (65) 6 735-2606

Grifols Intl' Japan

Level 19, Hilton Plaza West Office
Tower
2-2-2 Umeda, Kita-Ku
Osaka 530-0001 Japan
Tel.: (81) 6 6133-5410

Grifols Malaysia

Suite 1202, Menara PJ,
AMCORP Trade Centre No 18,
Jalan Persiaran Barat 46050 Peta-
ling Jaya, Selangor, Malasia Tel.:
(603) 7954 8182

Grifols Thailand

8th Fl., Liberty Square
287 Silom Road, Bangrak
Bangkok 10500, Tailandia
Tel.: (662) 631 2056-58

GRIFOLS