

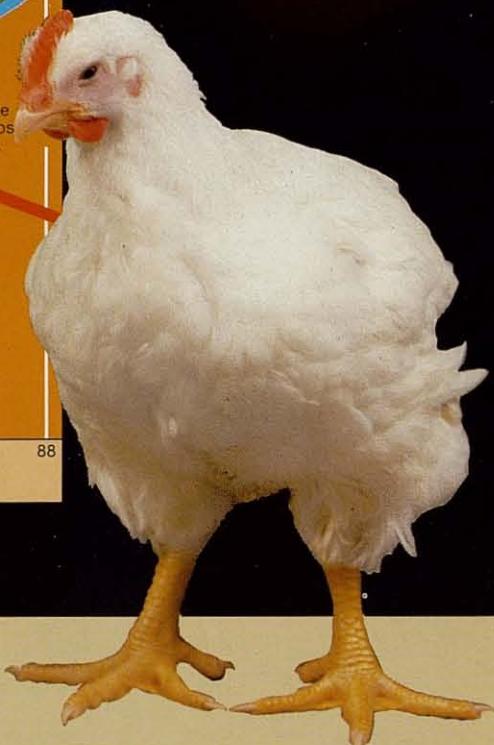
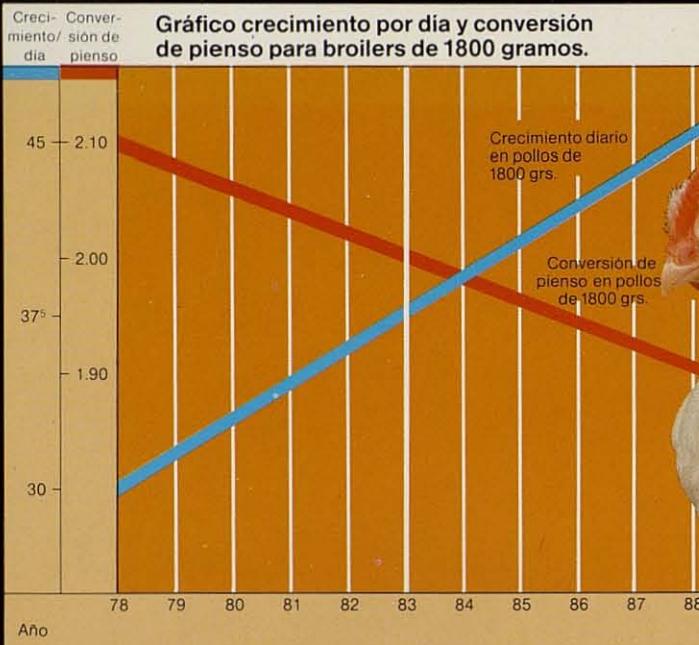
SELECCIONES AVICOLAS



JUNIO 1986

VALOR NUTRITIVO DE LA CARNE DE AVE

**MEDIO AMBIENTE FÍSICO: COMEDEROS
Y BEBEDEROS**



Así es como Euribrid sigue mejorando su broiler Hybro y sus beneficios

En 1978 Hybro era ya considerado el broiler más rentable del mundo. Desde entonces, su índice de crecimiento por día se ha incrementado en un 25%. Al mismo tiempo, la conversión de pienso ha mejorado de 2.10 a 2.00. Este progreso constante e intensivo se ha llevado a cabo para estar al día respecto a las necesidades del mercado. El programa de investigación y desarrollo de Euribrid así lo prueba. El resultado es el indiscutible primer puesto en el mercado mundial del broiler. Cuando Ud. críe broilers Hybro, podrá

estar seguro de que los resultados superarán la media. Y serán mejores al año siguiente. Y como no, en los sucesivos. Los genetistas de Euribrid continúan mejorando los índices de crecimiento, la conversión alimenticia y el rendimiento de la canal. Esto le ayuda a Ud. a mejorar continuamente los resultados de su explotación.

HYBRO IBERICA, S.A.
Roger de Lluria, 149, 1.^o 1.^a
Tel.: (93) 237 61 62
08037 Barcelona
Télex: 98625 ERID-E

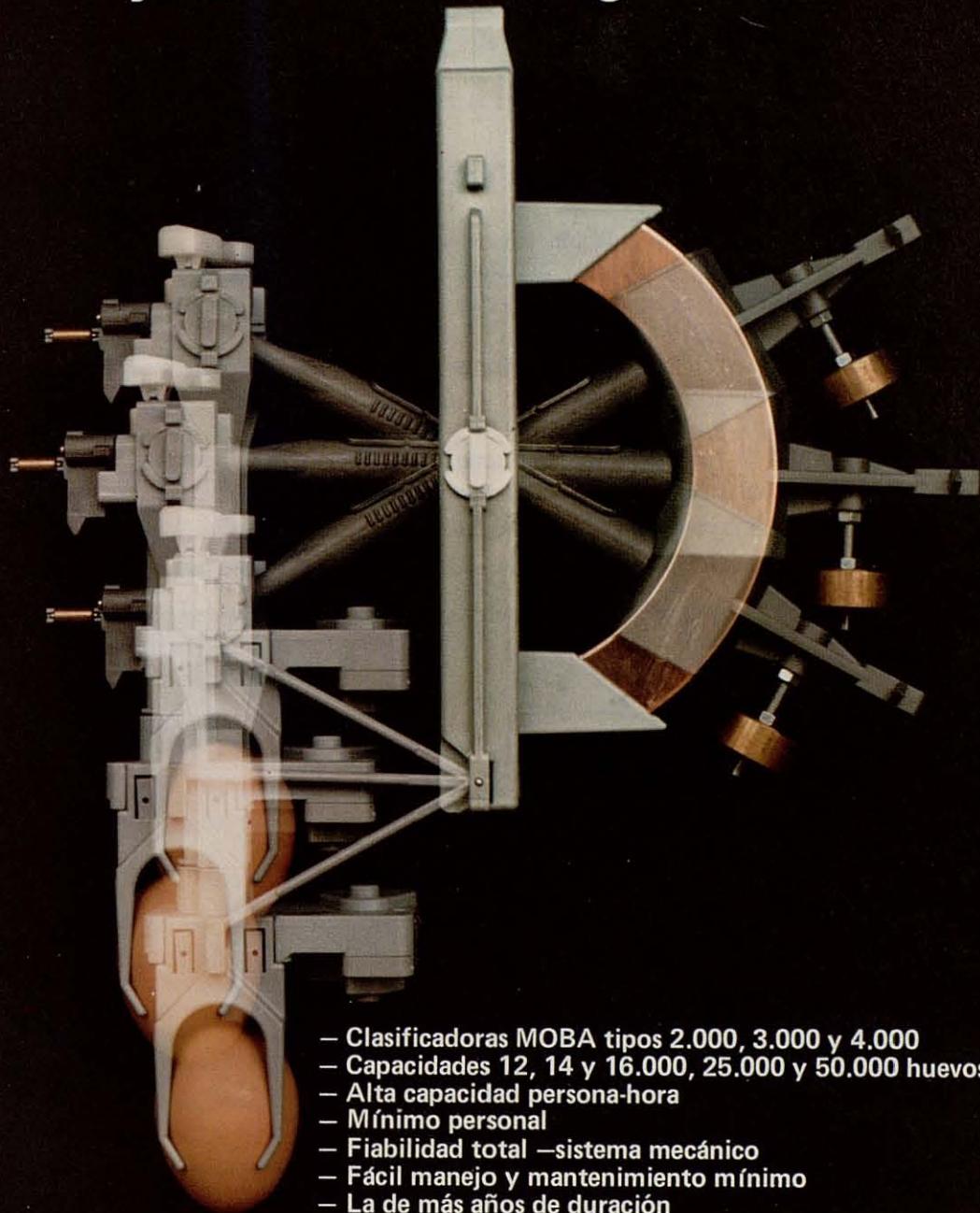


Euribrid

MOBA LIDER MUNDIAL

EN CLASIFICADORAS Y EMBALADORAS DE HUEVOS

Clasificadoras de huevos con un trato individual
y suave del huevo inigualable



- Clasificadoras MOBA tipos 2.000, 3.000 y 4.000
- Capacidades 12, 14 y 16.000, 25.000 y 50.000 huevos/hora
- Alta capacidad persona-hora
- Mínimo personal
- Fiabilidad total —sistema mecánico
- Fácil manejo y mantenimiento mínimo
- La de más años de duración

¡NO COMPRE, INVIERTA EN UNA MOBA!

a.
salazar

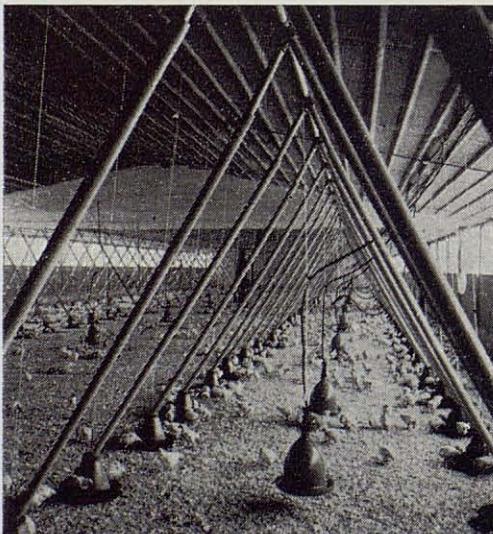
Apartado 239 Tel.: (93) 674 52 99 Télex: 94508 SAYU
SANT CUGAT DEL VALLES (Barcelona)

COMEDERO AUTOMATICO AEREO

"el sin problemas"

- Presentado en dos versiones: de uno o dos circuitos independientes.
- Cada circuito puede:
 - * Actuar con regulación independiente.
 - * Cerrar el suministro de pienso, independientemente del otro.
 - * Suministrar un tipo de pienso distinto en cada circuito con una sencilla adaptación opcional.
- Permite abastecer dos o más naves, incluso en pisos superpuestos, cubriendo grandes longitudes.
- Permite la fácil limpieza de la nave.
- Proporciona la ración adecuada a cada ave sin triaje de alimento.
- Mejora notablemente el índice de conversión.
- Dispone de interruptor automático de parada por causas accidentales.

Disponemos de varios sistemas de automatización de los comederos para cubrir cada necesidad.

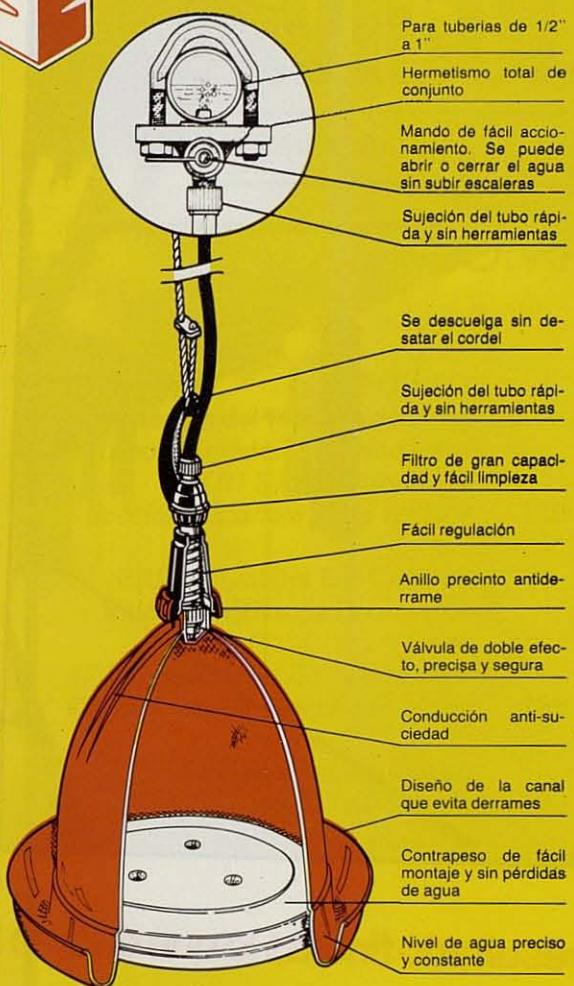


EQUIPOS PARA
AVICULTURA Y
GANADERIA

Santa Magdalena, 19-21
Apartado 195 - Tel. (93) 892 08 78
Dirección telegráfica: JARB
VILAFRANCA DEL PENEDES (Barcelona)



TIGSA®

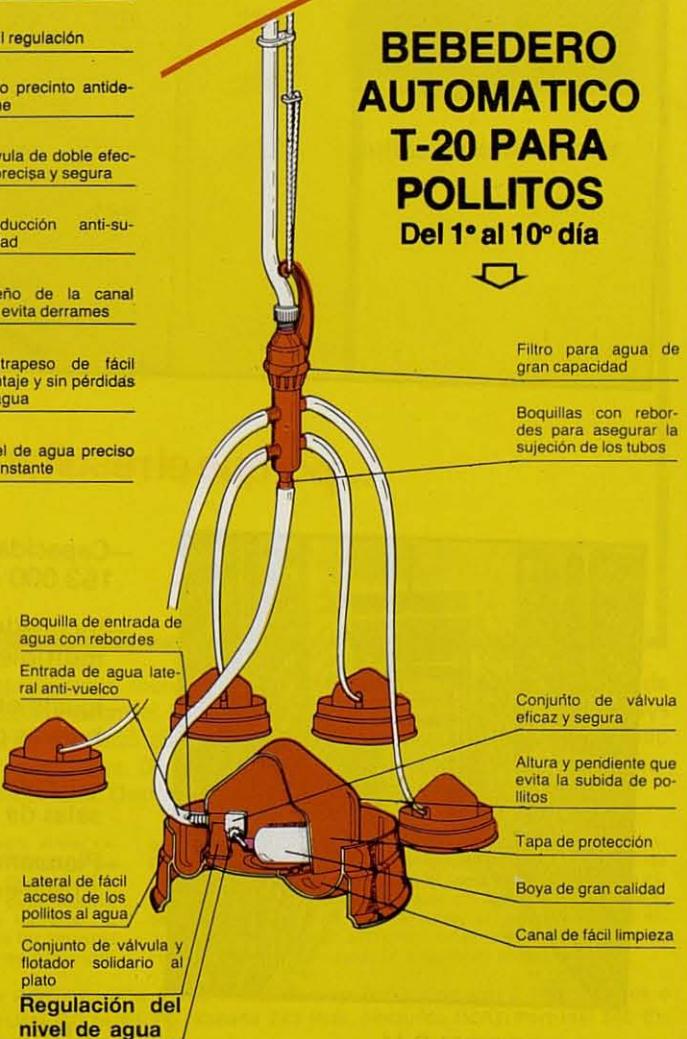


BEBEDERO AUTOMATICO T-40

ADEMÁS FABRICAMOS
UN AMPLIO PROGRAMA
EN INSTALACIONES
GANADERAS
CONSULTENOS

*Razones para su compra...
Póngárelos!*

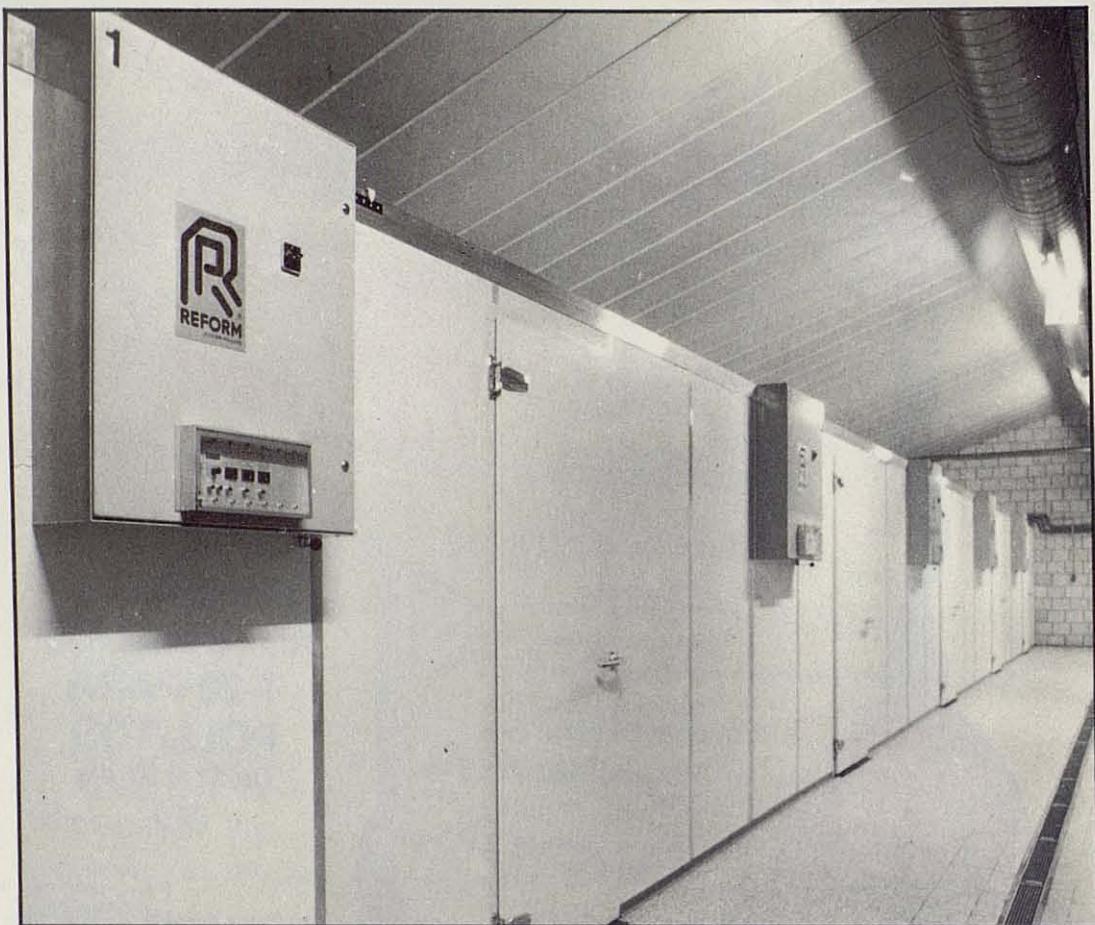
BEBEDERO AUTOMATICO T-20 PARA POLLITOS Del 1º al 10º día



TECNICAS E INNOVACIONES GANADERAS S.A.
C/. FRUTA, 18 TEL.: 93-892 20 69 Apart. Correos, 307
VILAFRANCA DEL PENEDES - BARCELONA - ESPAÑA



PAS REFORM BV **incubadoras profesionales**



...porque el resultado final es lo que cuenta!



- Capacidades : desde 19.200 hasta 153.000 huevos /gallina.
- Incubadoras de carga única o cargas múltiples.
- Igualmente adaptadas a la incubación de huevos de pata, pava y oca.
- Equipos para el automatismo de las salas de incubación.
- Planeamiento y desarrollo de proyectos "llave-en-mano".

PAS REFORM B.V.
P.O.Box 2
7038 ZG Zeddam / Holanda
Tel. : (31) 8345-1441
Télex: 45312 PAS NL

ARAL, S.A.
Apartado 408
Reus/España
Tel. : (977) 31 61 66
Télex: 46857 PAAR E

SELECCIONES AVICOLAS



VOLUMEN XXVIII

NUMERO 6

JUNIO 1986

SUMARIO

EQUIPO			
Aspectos del medio ambiente físico: comederos y bebederos (XXIII Symposium de la Sección Española de la WPSA)	179	198	Noticiario
PRODUCCION DE CARNE		203	Legislación
Valor nutritivo de la carne de ave (7.º Symposium Europeo sobre Calidad de la Carne de Ave)	188	206	Mercados
Las naves tipo túnel en avicultura	195	208	Guía comercial
		212	Índice de anunciantes

SELECCIONES AVICOLAS es una publicación mensual de la Real Escuela Oficial y Superior de Avicultura. Redacción y Administración: Plana del Paraíso, 14. Teléfono (93) 792 11 37. Arenys de Mar (Barcelona). Fundador: Federico Castelló de Plandolit. Editor y Director: José A. Castelló Llobet. Asesor técnico: Francisco Leonart Roca. Dirección artística y publicidad: Enrique García Martín. Impresión: Tecnograf, Barcelona. Depósito legal: B.429-1959. ISSN 0210-0541

Los artículos aparecidos en SELECCIONES AVICOLAS son reproducidos de otras revistas científicas o de divulgación, o de estudios publicados por Centros Experimentales de todo el mundo, para lo cual cuenta con expresa autorización. La clave para conocer la fuente de una traducción es la siguiente: en las revistas que numeran correlativamente sus páginas de principio

a fin de año, indicamos en primer lugar el volumen, luego la o las páginas y en tercer lugar el año; en las que numeran cada número por separado, la segunda cifra se refiere a éste; en las que no indican el volumen, señalamos el año en primer lugar en sustitución de él. También se aceptan artículos originales que reúnan los requisitos que se indicarán a quienes los soliciten.

PRECIOS DE SUSCRIPCION PARA UN AÑO: España 2.120 Ptas.(incluido IVA); Portugal 2.900 Escudos o 16 \$ USA; Resto extranjero 22 \$ USA. NUMERO SUELTO: España 245 Ptas. (incluido IVA); Portugal 340 Escudos o 1,80 \$ USA; Resto extranjero 2,50 \$ USA.

POR TADA: No hay duda de que las carnes magras de ave, especialmente pollo y pavo, resultan nutricionalmente ventajosas frente a las de cerdo y vacuno. Véase al respecto un interesantísimo trabajo que publicamos en este número. (Foto archivo).

Saber vender importa tanto como saber producir

Decíamos hace un año en estas mismas páginas que "en tanto hoy en Estados Unidos sólo un 14 por ciento de los pollos que se consumen lo son en forma troceada, para dentro de 10 años se estima que esta cifra ascenderá, como mínimo, hasta un 33 por ciento."

Aunque hoy todavía, al igual que también decíamos entonces, seguimos sin disponer de ningún estudio español que nos confirme o no esta previsión para nuestro país, lo cierto es que cada día que pasa estamos viendo aquí una mayor cantidad de preparados del pollo. Así, desde las partes sueltas hasta las preparaciones de croquetas o salchichas, por citar sólo unos ejemplos, tenemos ya entre nosotros una amplia gama de productos que brindan al ama de casa un buen abanico de posibilidades para elegir.

Hoy, de lo que no cabe duda es de que con el aumento de la competitividad que estamos experimentando en todos los órdenes —la de dentro del país y la de la CEE que comienza a aparecer entre nosotros— cada vez se hará necesaria una mucho mayor imaginación a la hora de vender nuestros productos. Se ha dicho repetidamente que, en general —no sólo en avicultura—, quien más gane en el futuro sea no quien produce mejor sino quien vende mejor. Aunque es posible que, expresada así, la frase resulte algo exagerada, es indudable que el futuro nos obligue tanto a saber producir como a saber vender.

¿Qué puede significar esto? En pocas palabras, el saber vender nos tiene que conducir a ofrecer al consumidor exactamente el o los artículos o productos que desea en el momento en que los desea y al precio que será capaz de pagar. Valga un ejemplo simple: ¿no es verdad que hoy, en una buena parte del Sur de la península se nos pide un pollo blanco y que el avicultor no ha tardado en producirlo para contentar al consumidor?

El momento actual, con una profunda crisis en el sector y la "indigestión" de nuestra reciente incorporación en la CEE es delicado para hacer pronósticos. Sin embargo, pese al riesgo que ello supone, he aquí algunos hechos que pueden mostrarnos por dónde han de ir los tiros en los próximos años:

—El interés del público —el femenino, principalmente— por no engordar, lo que podría conducirnos al desarrollo de un pollo "magro", de igual forma que Estados Unidos ha lanzado hace poco al mercado por parte de una de las mayores integraciones. (Entre paréntesis, diremos que se trata de un animal genéticamente seleccionado por un menor contenido de grasa y alimentado con dietas de un más elevado nivel proteico).

—La necesidad de trocear una mayor proporción de pollos, que en algunos lugares está aumentando el interés por disponer de animales mayores, con algunos días más pero que no empeoren su eficiencia alimenticia. Y ello, como es lógico, supone un reto para los seleccionadores... por más que ya desde hace años estén dispuestos a asumirlo.

—Los cambiantes gustos del público por la pigmentación, en muchos casos sin explicación lógica: la citada tendencia a la disminución de las exigencias del consumidor en grandes zonas de España en los últimos años, en tanto que en Portugal y en Francia, por ejemplo, países tradicionalmente blancos antaño, ha ocurrido lo contrario. La solución en este caso es fácil... pero cuesta dinero.

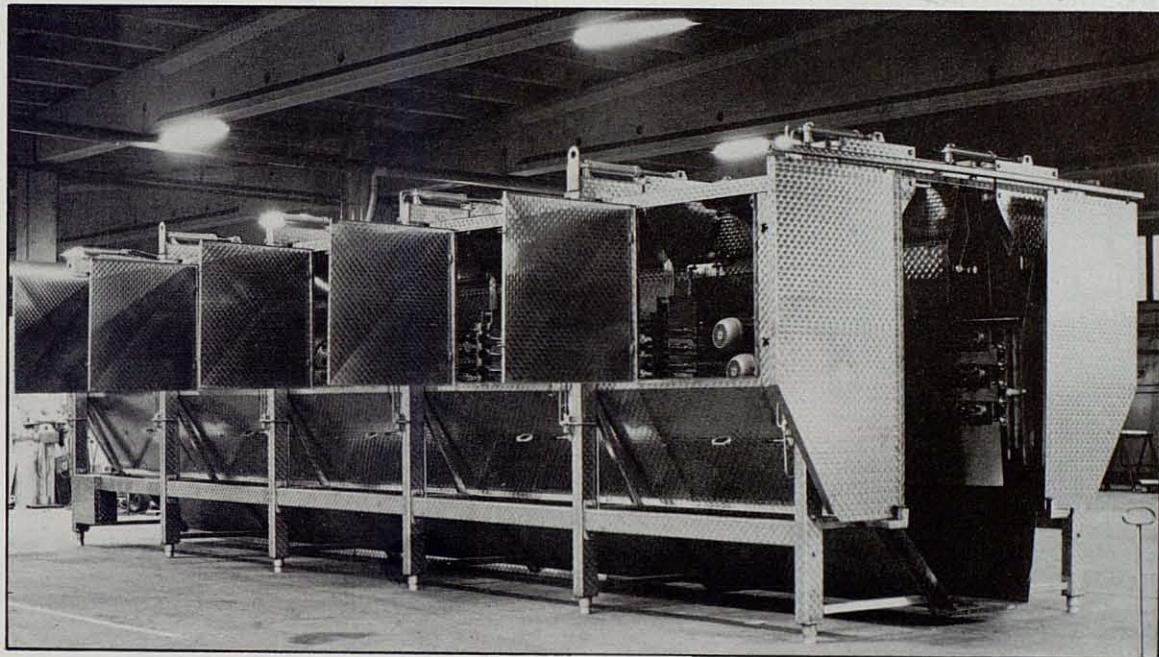
—De confirmarse todo lo anterior, la conveniencia de rectificar nuestros sistemas de formulación para ajustarnos a la cambiante genética del pollo y a su posible mayor edad al sacrificio. Y si a ello unimos los cambios en la formulación a los que nos obligaremos por la adhesión nuestra a la CEE, ya tenemos trabajo por delante para los nutrólogos.

—Y, por último, —pero sólo por falta de espacio pues el tema daría para mucho— ¿no podrá significar todo ello que, al requerirse tal vez reproductores diferentes que los actuales, el sector se vea obligado a utilizar la inseminación artificial mucho más que lo hace ahora?. Recordemos que los criadores de pavos, por citar sólo un ejemplo, se vieron abocados a ello, muy a pesar suyo, al utilizar reproductores cada vez de una pechuga mayor que apenas podían sostenerse sobre sus patas. Si, alojando a los progenitores de nuestros broilers en jaulas y sometiéndolos a la inseminación artificial, podemos utilizar animales de un marcado dimorfismo sexual, ahorrar en el número de machos y ahorrar también una buena cantidad de pienso con la reducción de su ejercicio, ¿no valdrá la pena que consideremos ya seriamente el sistema?.



Maquinaria y equipo
para mataderos
de aves

TREN DE DESPLUMADO LINCO



El Tren de Desplumado LINCO es modular -módulos compactos ajustables- y polivalente, puesto que permite la fácil sustitución de cualquiera de sus hileras, según el tipo de ave que se procese -broilers, pavos, etc. Su naturaleza compacta y cerrada permite mantener la temperatura del ave.

Asimismo, recoge en su interior la pluma y el agua, por lo que no es necesario ningún tipo de canal de recogida, ya que lo lleva incorporado.

Con accionamiento hidráulico y eléctrico, tanto en la maniobra como en la tracción de los discos, permite variar las revoluciones de éstos.

En la versión eléctrica, los motores se instalan de forma que quedan protegidos por una cubierta vertical de protección.

Construido totalmente en acero inoxidable, es de fácil acceso al interior y también de fácil limpieza, pudiendo suministrarse con un sistema automático de lavaje. Asimismo dispone de ventanas laterales de inspección.



SUMER, LTD.

Lauria, 64-66. Tels.: (93) 301 35 20 - 301 37 04
Télex: 51512 AVEX E. Teleg.: Sumerex. 08009 Barcelona

EXAL

ESTIMULANTE DE PRODUCCIONES GANADERAS

EXAL proporciona una mayor absorción intestinal de los nutrientes al disminuir la velocidad de tránsito por el intestino.

EXAL reduce pérdidas en crianza al disminuir la actividad de las toxinas e inhibir la producción bacteriana del amoniaco.

EXAL favorece la absorción de Fe, Mn y Ca manteniendo la de otros metales, vitaminas, proteínas, grasas y fibras.

EXAL es un fluidificante al facilitar procesos de envasado, pesaje, transporte, etc.

EXAL actúa como aglomerante de piensos aumentando su durabilidad y rentabilizando la producción de la granuladora.

EXAL es inerte estable e inocuo.



RENTABILIZA LA ALIMENTACION ANIMAL

TOLSA S.A.

División Agropecuaria
Tel. (91) 274 99 00

Núñez de Balboa, 51 - 4
28001 MADRID