

EXPOAVIGA: Resumen apresurado

Los cuatro días -del 24 al 27 de noviembre- de duración del VII Salón Internacional de la Técnica Avícola y Ganadera -EXPOAVIGA'87- han servido, entre otras muchas cosas, para poner de relieve la pujante consolidación del certamen avícola y ganadero barcelonés con el que se ha de contar en nuestra Europa comunitaria a la hora de proyectar la promoción de los productos del sector.

Más de un 10% de los expositores directos -algo más de 400- eran extranjeros procedentes de 20 países, lo cual confirma que la avicultura y la ganadería mundial se han percatado ya de la importancia de su presencia en nuestro Salón. Ha sido evidente pues el acoso de la industria exterior en esta manifestación que, justo, al redactar estas líneas de urgencia, acaba de finalizar.

No ha habido tiempo aún de determinar las diferentes cifras en las que se ha movido Expoaviga'87, ya que ahora empieza para la Dirección del certamen el recuento final. Baste decir, sin embargo, que más de 1.200 empresas, entre expositores directos e indirectos o representados, mostraron sus productos y que es muy fácil que se haya superado la cifra de los 40.000 visitantes prevista en un principio ya que, prácticamente, no hubo este año ni un sólo día "flojo", a juzgar por las declaraciones de muchos expositores, entre las que cabe destacar las de algunas empresas extranjeras que, hasta el último momento, se resistieron a participar en la feria.

De las novedades presentadas en el Salón -referentes únicamente a avicultura, que es nuestro caso- ofrecemos una relación en otro lugar de este mismo número, cuyos textos han sido remitidos por los propios expositores.

Las Jornadas Técnicas

Ocho asociaciones nacionales correspondientes a distintas especies ganaderas organizaron symposiums y jornadas técnicas que, en general, presentaron un elevado nivel y

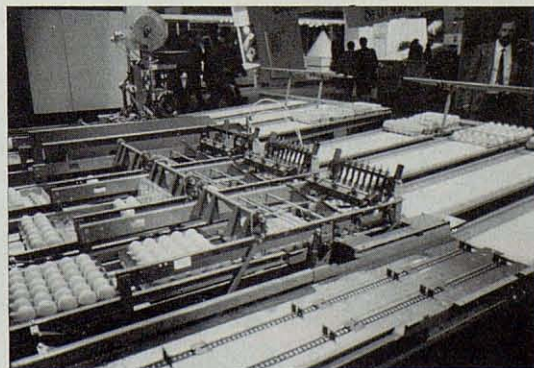
se vieron muy concurridas. La organización de las mismas facilitó previamente a los asistentes la memoria de las distintas ponencias presentadas. También en este número, publicamos un resumen de lo que fue el Symposium de la Sección Española de la Asociación Mundial de Avicultura Científica.

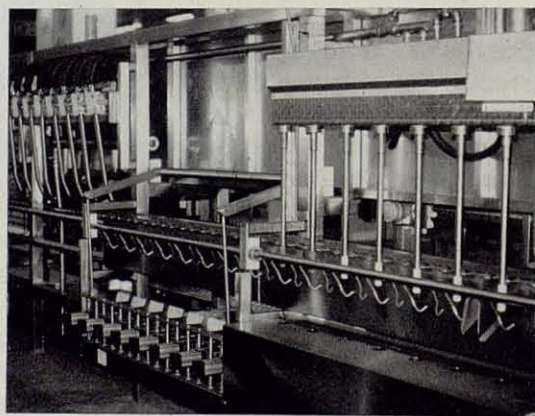
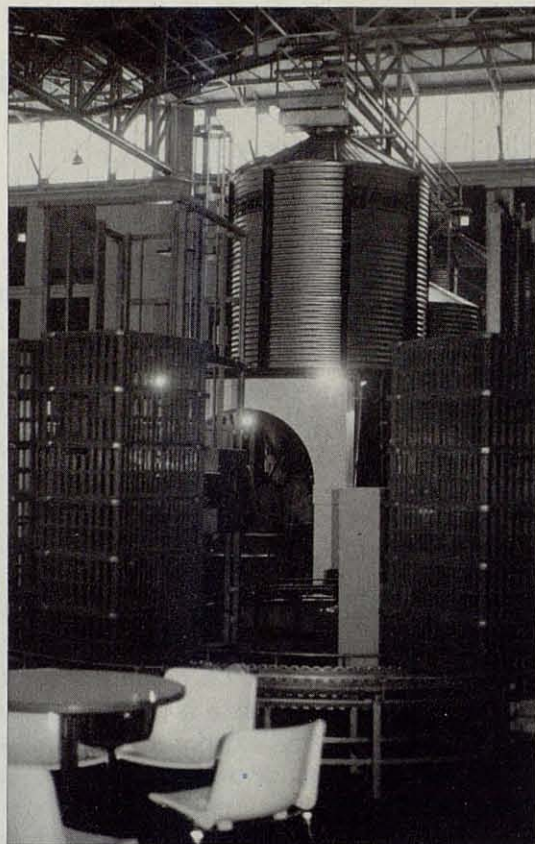
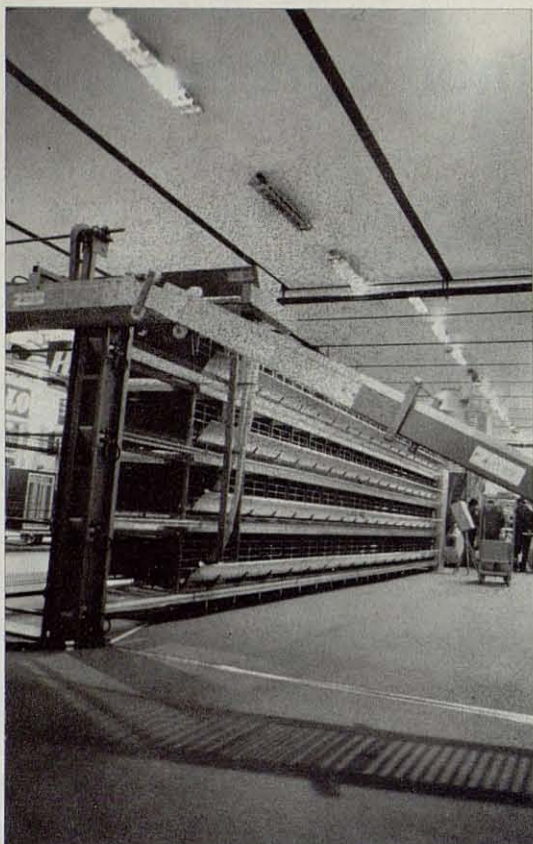
Aparte de ellas, varias firmas comerciales organizaron sesiones técnicas o aprovecharon la Expoaviga para reunir en su seno a sus organizaciones comerciales.

La IV Muestra Internacional de Ganado Selecto

En el Palacio N.º 1 del recinto ferial barcelonés se expusieron más de 1.300 ejemplares de raza selecta de ganado porcino, vacuno, ovino, caprino, cunícola y avícola, ofreciendo un rico y variopinto espectáculo de poderoso atractivo.

Los animales procedían de ocho países, Austria, Bélgica, Italia, Francia, Gran Bretaña, Suiza, Holanda y España, alguno de los cuales organizó actos de promoción en los que no faltaron los buenos vinos, quesos y embutidos.





La muestra avícola, ceñida a aves autóctonas y algunas exóticas, fue protagonizada por el IRTA -Institut de Recerca i Tecnologia Avícola, de la Generalitat de Catalunya- que mostró las gallinas de Raza Ampurdanesa y Vilafranquina, en cuya mejora está trabajando actualmente, y por la Associació Catalana d'Etnologia Avícola, que presentó una amplia muestra de palomas, patos, faisanes, conejos y gallinas exóticas y autóctonas y contó con la colaboración de criadores del sudeste francés.

De todas las especies animales se celebraron concursos de calidad, permitiéndonos destacar aquí, por lo que nos atañe, el Concurso Nacional Avícola y el Campeonato Nacional e Internacional de Selección de Animales de Pura Raza que, con el arbitraje de jueces españoles y franceses, organizó la asociación anteriormente mencionada.

La Lonja Avícola y Ganadera de Bellpuig

La nota pesimista de Expoaviga'87 la constituyó sin duda para muchos avicultores la

sesión del Mercado de Bellpuig, celebrada el martes día 24, en una de las salas del Palacio de Congresos de la Feria de Barcelona.

Nada menos que 19 pesetas por kilo bajó el precio del pollo vivo, situándose en 115 pesetas, con lo cual cundió un significativo desánimo entre los criadores, a los que se les ofrece, por una parte, un amplio abanico de soluciones para mejorar sus instalaciones y, por otro, un negocio poco menos que ruinoso.

De esta sesión se habla en nuestra habitual Sección de Mercados.

FABRIQUE SU PROPIO PIENSO

UAB
Unidad Agropecuaria



— Hágalo de la forma más rentable y fiable; con costos de producción que le sorprenderá conocer y ahorro de hasta el 90% en la fabricación.

— **SKIOLD-COPROSA ES: LA SOLUCION A UNA CRISIS CON LA MAS BAJA INVERSION**

— COPROSA le ofrece la forma de abaratar el costo del pienso, mejorar el índice de conversión y rentabilizar su explotación ganadera.

— Sistema avalado por distintas Universidades, empresas de zootecnia y nutrición animal, amparado por patentes.

SKIOLD-COPROSA SIGUE CRECIENDO

RECIENTES INSTALACIONES ENTREGADAS



SCDAD. COOP. TIERRAS DE AREVALO.
AREVALO (Avila)



INDUSTRIAS FRIGORIFICAS "A PALOMO". PUENTE
GENIL (Córdoba)



GRANJAS PORCINAS, S.A. "GRAPORSA".
LAS PALMAS DE GRAN CANARIA.



S.A.T. N.º 768 "SAN MARTIN".
CARDENA (Córdoba)



GRANJA AVICOLA "JOSE CAMACHO".
100.000 PONEDORAS. MARCHENA (Sevilla)



FINCA GUADAJEJA DE VINEDOS ESPAÑOLAS, S.A.
CIUDAD REAL

CONSULETOS: LE INFORMAREMOS Y
FACILITAREMOS REFERENCIAS



coprosa

PROYECTOS E INSTALACIONES AGROPECUARIAS
CONSTANCIA, 21
41010 SEVILLA (España)

Tls.: (954) 45 17 03 y 45 61 83



¡COPROSA OFRECE MAS!

¡200 INSTALACIONES NOS AVALAN!

SKIOLD-COPROSA

la solución a una crisis

Fabricación de piensos de mejor calidad, más baratos y con más baja inversión

Hoy más que nunca, el ganadero español se afana por conseguir la rentabilidad adecuada al capital y el trabajo invertido en sus explotaciones ganaderas, ante el creciente aumento de los piensos, sin que se espere para el futuro una mejoría en este aspecto.

Como quiera que la alimentación animal supone entre el 70 y el 80 por ciento del capital, es lógico, que sea este capítulo el que más preocupe actualmente y sobre el cual se investigan nuevas soluciones para reducir este porcentaje.

SKIOLD-COPROSA: UNA SOLUCION

COPROSA, empresa preocupada en todo momento de solucionar este problema, aportó en su día una solución práctica que hoy



PORVILSA, S.A. Asociación Ganadera de Vilches (Jaén). 120 CV. Fábrica de piensos Skiold-Coprosa.



Asociación Ganadera de Villarejo (Burgos). Sistema Skiold-Coprosa.

cobra el máximo interés dadas las actuales circunstancias, al asociarse con la firma danesa **SAEBY SKIOLD**, cuyo prestigio internacional está avalado por las más importantes Universidades europeas de zootecnia y nutrición animal.

El sistema **SKIOLD-COPROSA** de fabricación de piensos en la propia explotación, ha demostrado también en España que en estos momentos es la solución práctica más ventajosa para una alimentación animal, perfectamente equilibrada, lo que representa mejor calidad y de más bajo coste, independientemente de otras condiciones que brevemente reseñamos.

VENTAJAS

MEJOR INVERSION. — El conjunto **SKIOLD-COPROSA**, requiere menor espacio para su instalación, lo que ya supone una importante economía en la inversión.

BAJO COSTO. — La sencillez de la instalación permite un precio de venta considerablemente menor al de cualquier instalación convencional.

FACILIDAD DE AMORTIZACION. — Por los dos conceptos antes expuestos y la más larga vida de la instalación, la amortización es más fácil y desde luego en concordancia con la rentabilidad de una explotación ganadera.

MEJOR CALIDAD. — La fabricación de los piensos con este sistema, responde a las formulaciones previamente establecidas por el propio ganadero y por tanto perfectamente equilibrado.

INDICE DE CONVERSION. — Las mejores condiciones nutritivas del pienso permiten un mejor índice de conversión, habiendo llegado en ganado porcino en HIBRIPORSA al 2,90 con notable mejora de la canal y por tanto menor costo de producción.

ECONOMIA DE MANO DE OBRA. — El sistema es superautomático de forma que un operario no cualificado puede fabricar desde 600 hasta 6.000 Kg de pienso por hora y más en instalaciones industriales, puesto que una vez introducidas las fórmulas a fabricar según el tipo de animales a alimentar, su labor se limita a pulsar en el cuadro de mandos un simple interruptor poniendo en marcha la instalación que previamente programada, para por sí sola al final de cada operación.

REDUCCION DE GASTOS. — Los gastos generales se reducen considerablemente al eliminarse transportes y desde la propia instalación se transporta el pienso directamente por vía aérea y sin desmezcla hasta una distancia de 200 metros sin necesidad de mano de obra.

LA INSTALACION. — La instalación consta de todos los elementos necesarios perfectamente conjuntados, para:

- Moler
- Pesar las distintas materias primas componentes de cada fórmula.
- Dosificar a los porcentajes deseados mediante dosificadores electrónicos en los porcentajes deseados.
- Mezclar las materias primas en el propio molino de molienda.

- Aspirar estos componentes al propio molino.
- Transporte del pienso sin desmezcla hasta el comedero.
- Grabar las fórmulas fijas o variables.

De la exactitud de la fabricación, tan importante para todo tipo de ganado, destaca el interés mostrado por los avicultores, teniendo en cuenta que las gallinas requieren una dieta justa.

LO QUE DICEN LOS CLIENTES

Ganaderos españoles que se benefician de las ventajas de este sistema, han dicho:

"Mi instalación me ha costado un cincuenta por ciento menos que otras que hay por aquí fabricadas con sistemas tradicionales". Don José Suria. "Granja Avícola SURIA".

"El pienso es de una calidad excepcional y no existe ningún problema de formulación". Don Alfonso Montesinos. Veterinario. Director Técnico de CASABLANCA, S.A.

"Es una instalación moderna y rentable al cien por cien. Estamos encantados con ella". Don José Luis Muñoz. Gerente de Cebaderos Rincón.

"Desde que instalé el sistema **SKIOLD-COPROSA** es cuando mi explotación está empezando a ser rentable". Don Manuel Martínez Ortiz. Palma del Río (Córdoba).

"He visto cumplidos todos los objetivos marcados en la información comercial de **COPROSA**. Su propaganda sólo dice la verdad". José Joaquín Pavón. Ecija (Sevilla).

"Gracias a la calidad de los piensos he conseguido reducir el índice de conversión al 2,90% y mejorado el costo de producción y la calidad de las canales". Don Arturo Pousa Nadal. HIBRIPORSA.

DECIMOS NOSOTROS

El sistema requiere la mayor atención por parte de los ganaderos en general y de forma muy especial por las Sociedades Agrarias de Transformación y sistemas asociativos, por los beneficios importantes que puede reportarles.