

Artículos originales

La Feria "VIV" holandesa, un ejemplo a imitar

José A. Castello' (*)

Sin duda alguna, una de las exposiciones avícolas más interesantes que hoy tienen lugar en el mundo es la VIV de Utrecht, Holanda, que cada dos años abre sus puertas en el mes de noviembre.

Numerosos detalles avalan esta afirmación, creyendo que bien vale la pena hacer una ligera revisión sobre lo que ha sido su última edición que ha tenido lugar entre los días 15 al 18 de noviembre pasado.

Haciendo un poco de historia, deberíamos recordar que la VIV -o, mejor dicho, la VIV-Europe, para distinguirla de la VIV-Asia, que intenta ser la sombra de ella en Japón- es

hasta cierto punto la continuación de aquella "Ornithophilia" que, como feria de aves vivas y de equipos avícolas conjuntamente, tanto éxito había tenido en los años sesenta. La visión que en aquellos años se tuvo acerca del desarrollo de la avicultura y la ganadería intensivas, junto con la disponibilidad de unas renovadas instalaciones feriales y el espíritu emprendedor de los holandeses hicieron posible el cambio de un tipo de Feria a otra.

Algunas cifras para la historia

Si en 1974, cuando nació, la VIV a secas -la



La entrada en la VIV a través del Irenehall.

(*) Dirección del autor: Escuela de Avicultura. Plana del París, 14. Arenys de Mar (Barcelona).



Representantes de la prensa avícola y ganadera de todo el mundo, invitados a la Feria. En el centro de la bandera, el Presidente de la WPSA, Dr. Yukio Yamada.

edición de "Europe" no ha tenido lugar hasta el año pasado- contó con 204 expositores y unos 13.700 visitantes, en 1980 ya tenía 320 y unos 20.000, mientras que en esta ocasión ha llegado a 830 y 53.000, respectivamente. Estas simples cifras creemos que ya dan una idea del desarrollo tan espectacular que ha tenido esta Feria que con sus 32.000 m² de superficie de stands sería la segunda del mundo detrás de la de Hannover, a estos efectos.

Desde el punto de vista de su proyección internacional, los datos proporcionados el día del cierre por la Feria mostraban que había habido un aumento de un 50% en el número de visitantes extranjeros, pasándose de unos 7.000 en 1986 a casi 11.000 en esta edición. Sin embargo, también reconocían que ello había sido en detrimento de los visitantes del propio país, que habían disminuido en parecida cuantía.

Muy posiblemente, el éxito de esta elevada participación extranjera se deba a la bien

estudiada campaña publicitaria llevada a cabo por la Feria, que ha ampliado su campo de distribución de la información por correo, ha "bombardeado" a los medios de difusión con sus notas de prensa, ha incluido un Congreso Internacional en su programa, etc.

Los Congresos de la VIV

Sin embargo, al lado de lo positivamente que podemos comentar el excelente servicio de acogida a los extranjeros que tenía la Feria, no se puede dejar de reconocer la mediocre calidad del Congreso de referencia. Con dos días reservados al mismo y desglosado en una sección avícola y otra porcina, la mayor parte de las 8 conferencias que se dieron en cada una de ellas tenían un nivel muy bajo, muy de divulgación elemental y ello pese a la buena calificación profesional de la mayoría de los ponentes. El hecho de que casi el 50% de los participantes proviniesen de países del tercer mundo o de la órbita socialista quizás

5 buenas razones para comprar un MINIMAX[®]



1 La espiral de Chore-Time está garantizada durante 10 años. Muchas veces copiada, jamás igualada. Sólo hay una espiral original Chore-Time.

2 Nivel de pienso fácil de regular. Usted puede hacerlo en un santiamén.

3 Una escotilla para la salida del pienso durante los primeros días, con lo que los pollitos encuentran el pienso con mucha más facilidad. Esta característica única permite ahorrar tiempo y dinero.

4 Larga duración y facilidad para la limpieza. El plato, de un material totalmente sintético y muy resistente, garantiza un mantenimiento mínimo y una duración máxima.

5 Otras características exclusivas de Chore-Time: La forma única del plato, el anillo antidesperdicios y el perfil especial garantizan un máximo de resultados con unos gastos mínimos.

MINIMAX[®]

Mientras otros están ocupados copiándonos,

CHORE-TIME se ocupa de crear su futuro

Industrial Avícola, S. A.

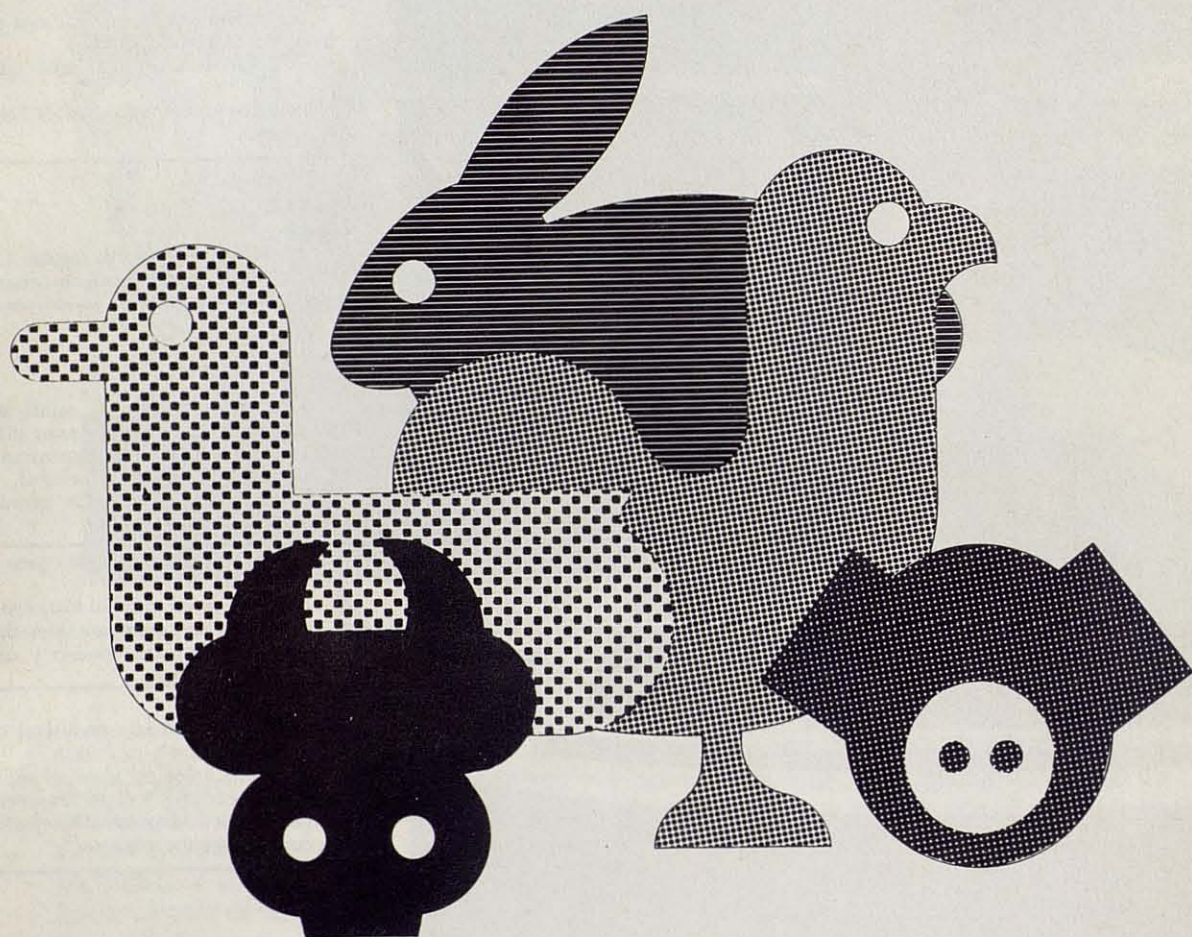
P. St. Joan, 18 - Tel. (93) 245 02 13 - 08010 BARCELONA

Télex 51125 IASA E

Fax (93) 231 47 67

Distribuidores en toda España

**MULTIPLIQUE SU RENDIMIENTO
REDUZCA SU COSTE DE PRODUCCION
MEJORE SU EFICACIA
ACUDA A SIMAVIP 89**



SiMaViP

6.º SALON INTERNACIONAL DE LAS TECNICAS Y EQUIPOS DE CRIANZA INTENSIVA

DEL 6 AL 9 MARZO 89

PARQUE DE EXPOSICIONES DE PARIS-NORD VILLEPINTE

GENECA 

19 bd Henri IV
75004 Paris, France
Tél. 16 (1) 42 71 88 44

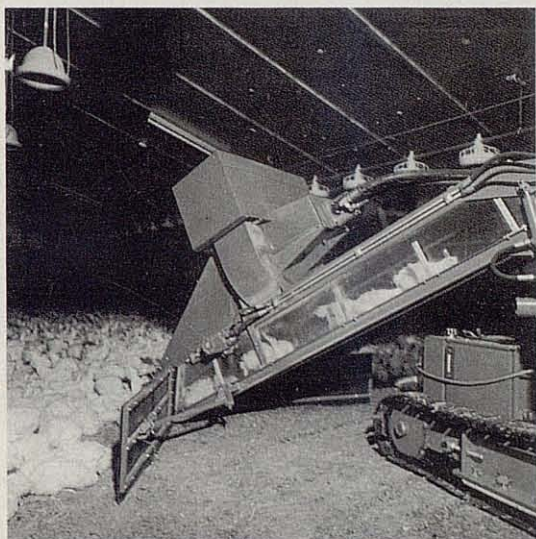
SIMA 

24, rue du Pont
92522 Neuilly / Seine - Cedex, France
Tél. 16 (1) 46 40 31 20

Para más información: **PROMOSALONS** Avda. General Perón, 26. 28020 MADRID. Tels. 455 96 31 / 74

no permitía mucho más pero la verdad es que para los escasos europeos que nos habíamos incorporado al Congreso su interés fué muy escaso.

En cambio, el otro Symposium Internacional que tuvo lugar durante otras dos jornadas de la misma semana, no coincidiendo con el anterior, fué a nuestro juicio mucho mejor. Nos referimos concretamente al Symposium sobre Alimentación Animal, organizado por la



El recogedor mecánico de pollos al que nos referimos en el texto, en acción. Los pollos son recogidos por succión, viéndose en la foto cómo pasan al tractor a través de una canalización y de éste a las jaulas de transporte.

NRA norteamericana y que a lo largo de dos días muy apretados presentó a 15 ponentes procedentes de 7 diferentes países europeos, todos ellos tocando diversos aspectos de la tecnología de la fabricación de piensos compuestos.

La Feria en sí

En cuanto a la Feria, su organización fué excelente, ocupando la totalidad de los Palacios Irene, Bernard y Marijke. Con buenas facilidades de acceso y de aparcamiento, el visitante disponía ya desde el primer momento de un cómodo catálogo en el que todos los expositores estaban ordenados alfabéticamente, por las marcas representadas y por un índice de productos sumamente útil. La exposición de varios carteles en la Feria

en los que se mostraba la situación de cada participante facilitaba además enormemente su localización.

Si a ello se une el hecho de que la Feria se hallaba muy sectorizada, con los expositores puramente avícolas en el Palacio Irene I, los del procesamiento de aves en el Irene II, los de porcino en el Bernard II, los de terneros en el Bernard I y los restantes -fábricas de piensos, laboratorios, etc- en el Marijke, se comprenderá la comodidad de su visita. Y si aún añadimos la calidad de su mantenimiento, la limpieza de sus servicios e incluso la rapidez con que servían las comidas en el restaurante, se comprenderá lo agradable que podía resultar su visita.

Valga otro ejemplo para ilustrar esto. Al cerrarse cada día por la tarde la feria no se forzaba al desalojo de los stands de ninguna forma, quedando en algunos de ellos sus directivos junto con algunos clientes ultimando negocios o simplemente tomando unas copas. En un par de jornadas concretamente dos grandes recepciones en los stands de otras tantas firmas hicieron que sus invitados abandonaran la Feria varias horas después de su cierre, cuando ya sólo quedaban en ella los servicios de seguridad....

Desde el punto de vista de la atención a la prensa profesional también la Feria funcionó perfectamente. Con un atractivo programa para los periodistas invitados, tanto en la información facilitada como en las visitas que se organizaron a varias empresas holandesas, puede decirse que el periodista disponía de todos aquellos elementos que podía requerir para su reportaje.

Novedades profesionales en avicultura

Hablar de las "novedades" vistas en una Feria resulta muy arriesgado ya que en muchas ocasiones resulta que lo que uno toma por tales ha sido presentado en otro lugar unos pocos meses atrás y, en otras se trata de modificaciones sobre algo que ya existía.

De ahí que creamos más acertado, en vez de hablar de tales novedades, el referirnos a las tendencias del mercado que puedan haberse observado en una Feria de las características de la de Utrecht, centrándonos naturalmente sólo en el sector avícola y, como es lógico, apoyándonos también en lo discutido con los profesionales del ramo.

Producción de carne. Por más que parezca que poco sea lo que quede por inventar en este sector, creemos vale la pena mencionar lo siguiente:

- Un tipo de suelo de enrejado de plástico para criar a los broilers sobre él, tanto para poder huir del empleo de la yacija como para facilitar la recogida de los animales al finalizar la crianza.

- Un mayor uso de los comederos automáticos de reparto de pienso mediante tornillo sinfín, con diversos modelos comerciales de tolvas, generalmente de plástico.

- Un creciente uso de diversos tipos de cazoletas y/o tetinas para pollos sobre yacija, montadas en largas hileras, que intentan desplazar a los clásicos bebederos redondos suspendidos.

- Varias marcas, israelitas, británicas y holandesas, de básculas para el pesado automático de los pollos a lo largo de su crianza, con impresión de ordenador, cálculo de la media, etc.

- Un interesante cargador de pollos holandés que, recogiendo los mediante succión directamente del suelo, los introducía luego en las jaulas de transporte, apilando luego a éstas para su retirada "paletizada".

- Unos más sofisticados equipos de procesamiento de las aves en el matadero, con mayor automatización en el eviscerado, mejor aprovechamiento de la carne, etc.

Producción de huevos. También aquí cabe reseñar determinadas tendencias:

- La utilización de baterías de un elevado número de pisos, hasta de 4 a 5, como medio para reducir la inversión por ave a la par que para conseguir una mayor temperatura en el gallinero, por más que para el manejo del o de los pisos superiores no quede otra solución que el empleo de una especie de bicicleta-triciclo por los pasillos.

- La presentación de ya varios tipos de jaulas incorporando un sistema de tuberías a nivel de cada piso para el secado de las deyecciones por aire caldeado, retirando luego éstas una vez por semana con solo el 40-50% de humedad.

- El uso de los intercambiadores de calor con el fin de introducir en la nave un aire precaldeado para el secado de las deyecciones, manteniendo además en ella una temperatura



Como muestra de las tendencias en el equipo de las granjas de puesta véase este triciclo para la atención de los pisos superiores de las baterías.

algo por encima de los 20° C con el fin de optimizar los costes de producción.

- La adaptación prácticamente a todos los modelos de jaulas de bebederos de cazoleta o de tetina, con canaleta en posición inferior en éstas para recoger un posible desperdicio de agua.

- Los más diversos sistemas para el control del pienso a repartir a las ponedoras en batería, desde un simple ajuste de su altura hasta un más sofisticado carrito que entregaba en la canal frente a cada jaula sólo la cantidad necesaria en función del número de gallinas y de la temperatura de la zona.

- Un cada vez mayor tamaño en las empaquetadoras de huevos, hasta para 36.000 unidades/hora, unidas a unas clasificadoras cada vez también mayores, más exactas y provistas de control electrónico.

Reproductores. Algunas de las tendencias observadas fueron:

FABRIQUE SU PROPIO PIENSO

UAB

— Hágalo de la forma más rentable y fiable; con costos de producción que le sorprenderá conocer y ahorro de hasta el 90% en la fabricación.

— **SKIOLD-COPROSA ES: LA SOLUCION A UNA CRISIS CON LA MAS BAJA INVERSION**

— COPROSA le ofrece la forma de abaratar el costo del pienso, mejorar el índice de conversión y rentabilizar su explotación ganadera.

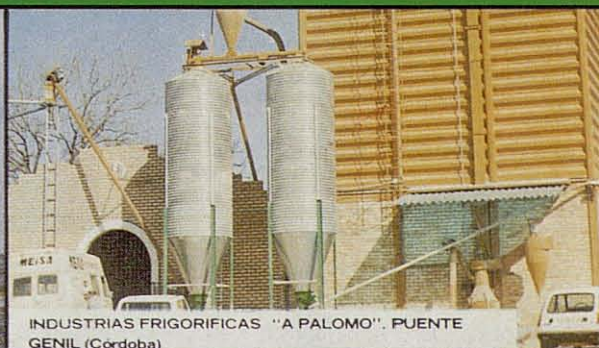
— Sistema avalado por distintas Universidades, empresas de zootecnia y nutrición animal, amparado por patentes.

SKIOLD-COPROSA SIGUE CRECIENDO

RECIENTES INSTALACIONES ENTREGADAS



SCDAD. COOP. TIERRAS DE AREVALO.
AREVALO (Avila)



INDUSTRIAS FRIGORIFICAS "A PALOMO". PUENTE
GENIL (Cordoba)



GRANJAS PORCINAS, S.A. "GRAPORSA".
LAS PALMAS DE GRAN CANARIA.



S.A.T. N.º 768 "SAN MARTIN".
CARDENA (Cordoba)



GRANJA AVICOLA "JOSE CAMACHO".
100.000 PONEDORAS. MARCHENA (Sevilla)



FINCA GUADANEJA DE VINEDOS ESPAÑOL, S.A.
CIUDAD REAL

CONSULTENOS: LE INFORMAREMOS Y
FACILITAREMOS REFERENCIAS



coprosa

PROYECTOS E INSTALACIONES AGROPECUARIAS
CONSTANCIA, 21
41010 SEVILLA (España)

Tls.: (954) 45-17 03 y 45 61 83



¡COPROSA OFRECE MAS!

¡200 INSTALACIONES NOS AVALAN!

SKIOLD-COPROSA

la solución a una crisis

Fabricación de piensos de mejor calidad,
más baratos y con más baja inversión

Hoy más que nunca, el ganadero español se afana por conseguir la rentabilidad adecuada al capital y el trabajo invertido en sus explotaciones ganaderas, ante el creciente aumento de los piensos, sin que se espere para el futuro una mejoría en este aspecto.

Como quiera que la alimentación animal supone entre el 70 y el 80 por ciento del capital, es lógico, que sea este capítulo el que más preocupe actualmente y sobre el cual se investigan nuevas soluciones para reducir este porcentaje.

SKIOLD-COPROSA: UNA SOLUCION

COPROSA, empresa preocupada en todo momento de solucionar este problema, aportó en su día una solución práctica que hoy



PORVILSA, S.A. Asociación Ganadera de Vilches (Jaén). 120 CV. Fábrica de piensos Skiold-Coprosa.



Asociación Ganadera de Villacayo (Burgos). Sistema Skiold-Coprosa.

cobra el máximo interés dadas las actuales circunstancias, al asociarse con la firma danesa **SAEBY SKIOLD**, cuyo prestigio internacional está avalado por las más importantes Universidades europeas de zootecnia y nutrición animal.

El sistema **SKIOLD-COPROSA** de fabricación de piensos en la propia explotación, ha demostrado también en España que en estos momentos es la solución práctica más ventajosa para una alimentación animal, perfectamente equilibrada, lo que representa mejor calidad y de más bajo coste, independientemente de otras condiciones que brevemente reseñamos.

VENTAJAS

MENOR INVERSION. — El conjunto **SKIOLD-COPROSA**, requiere menor espacio para su instalación, lo que ya supone una importante economía en la inversión.

BAJO COSTO. — La sencillez de la instalación permite un precio de venta considerablemente menor al de cualquier instalación convencional.

FACILIDAD DE AMORTIZACIÓN. — Por los dos conceptos antes expuestos y la más larga vida de la instalación, la amortización es más fácil y desde luego en concordancia con la rentabilidad de una explotación ganadera.

MEJOR CALIDAD. — La fabricación de los piensos con este sistema, responde a las formulaciones previamente establecidas por el propio ganadero y por tanto perfectamente equilibrado.

INDICE DE CONVERSION. — Las mejores condiciones nutritivas del pienso permiten un mejor índice de conversión, habiendo llegado en ganado porcino en **HIBRIPORSA** al 2,90 con notable mejora de la canal y por tanto menor costo de producción.

ECONOMÍA DE MANO DE OBRA. — El sistema es superautomático de forma que un operario no cualificado puede fabricar desde 600 hasta 6.000 Kg de pienso por hora y más en instalaciones industriales, puesto que una vez introducidas las fórmulas a fabricar según el tipo de animales a alimentar, su labor se limita a pulsar en el cuadro de mandos un simple interruptor poniendo en marcha la instalación que previamente programada, para por sí sola al final de cada operación.

REDUCCION DE GASTOS. — Los gastos generales se reducen considerablemente al eliminarse transportes y desde la propia instalación se transporta el pienso directamente por vía aérea y sin desmezcla hasta una distancia de 200 metros sin necesidad de mano de obra.

LA INSTALACION. — La instalación consta de todos los elementos necesarios perfectamente conjuntados, para:

- Moler
- Pesar las distintas materias primas componentes de cada fórmula.
- Dosificar a los porcentajes deseados mediante dosificadores electrónicos en los porcentajes deseados.
- Mezclar las materias primas en el propio molino de molienda.

- Aspirar estos componentes al propio molino.
- Transporte del pienso sin desmezcla hasta el comedero.
- Grabar las fórmulas fijas o variables.

De la exactitud de la fabricación, tan importante para todo tipo de ganado, destaca el interés mostrado por los avicultores, teniendo en cuenta que las gallinas requieren una dieta justa.

LO QUE DICEN LOS CLIENTES

Ganaderos españoles que se benefician de las ventajas de este sistema, han dicho:

"Mi instalación me ha costado un cincuenta por ciento menos que otras que hay por aquí fabricadas con sistemas tradicionales". Don José Suria. "Granja Avícola SURIA".

"El pienso es de una calidad excepcional y no existe ningún problema de formulación". Don Alfonso Montesinos. Veterinario. Director Técnico de CASABLANCA, S.A.

"Es una instalación moderna y rentable al cien por cien. Estamos encantados con ella". Don José Luis Muñoz. Gerente de Cebaderos Rincón.

"Desde que instalé el sistema **SKIOLD-COPROSA** es cuando mi explotación está empezando a ser rentable". Don Manuel Martínez Ortiz. Palma del Río (Córdoba).

"He visto cumplidos todos los objetivos marcados en la información comercial de **COPROSA**. Su propaganda sólo dice la verdad". José Joaquín Pavón. Ecija (Sevilla).

"Gracias a la calidad de los piensos he conseguido reducir el índice de conversión al 2,90% y mejorado el costo de producción y la calidad de las canales". Don Arturo Pousa Nadal. **HIBRIPORSA**.

DECIMOS NOSOTROS

El sistema requiere la mayor atención por parte de los ganaderos en general y de forma muy especial por las Sociedades Agrarias de Transformación y sistemas asociativos, por los beneficios importantes que puede reportarles.