

Publirreportaje



IBERTEC

Ibérica de Tecnología Avícola, S.A.

¿QUE ES IBERTEC?

La escueta noticia aparecida en la edición de julio de esta misma revista sobre la creación de una nueva sociedad avícola radicada en Valladolid, ha despertado el interés del sector por conocer más detalles de la misma.

La importancia del tema y la propia simplicidad de esa nota de prensa han sido origen de muchos comentarios y especulaciones que merecen un tratamiento más amplio para informar de modo satisfactorio al sector avícola.

La operación parece de gran envergadura si tenemos en cuenta el renombre, la tradición y la cualificación de los participantes en la misma: las firmas españolas HIBRAMER y PASCUAL DE ARANDA y la alemana LOHMANN-WESJOHAN. GmbH, con sus filiales Lohmann Tierzucht, Hy-Line Internacional y H&N Internacional.

HIBRIDOS AMERICANOS, S.A. creada por la familia Pardo, fue una de las pioneras de la producción avícola nacional allá por los años 50, a raíz de la aparición de las estirpes híbridas americanas. HIBRAMER, contracción más reciente de Híbridos Americanos, S.A., ha sido uno de los más brillantes ejemplos de las iniciativas del empresariado avícola español, surgido en aquellos años.

Parecida trayectoria e igual prestigio es el que sigue ostentando PASCUAL DE

ARANDA, S.A. cuya diversificación en otros negocios ganaderos, bajo nombres de otras sociedades, no merma el renombre y la importancia de su cuantiosa producción aviar.

Por su parte, el Grupo alemán LOHMANN-WESJOHAN se ha ido consolidando en los últimos años como uno de los indiscutibles líderes mundiales en genética aviar, disponiendo de granjas y de representaciones comerciales en 72 países, en los que ofrece estirpes de aves tan acreditadas como las mencionadas al principio.

Nada mejor, a tal efecto, que hablar personalmente con algún directivo de la Firma IBERTEC, y a nuestro requerimiento, ha sido D. Saturnino del Canto, su Director Gerente, quien nos ha acomodado en su despacho del número 34 de la calle Hernando de Acuña en la capital vallisoletana. Es él quien recoge y da respuesta a nuestras preguntas.

¿Qué es IBERTEC?

IBERTEC -IBERICA DE TECNOLOGIA AVICOLA- se ha constituido como Sociedad Anónima, con un capital social totalmente desembolsado de ochocientos millones de pesetas, de la que son participes, además de Pascual de Aranda e

Hibramer, el grupo internacional Lohmann & Co., radicado en Alemania y sus filiales Lohmann Tierzucht, Hy Line y H&N; es decir, un grupo líder en la avicultura mundial.

¿Con qué medios de producción y funcionamiento contará IBERTEC?

HIBRAMER Y PASCUAL DE ARANDA han cedido su Departamento de producción avícola a la nueva Sociedad lo que supone: granjas de reproductoras, incubadoras, granjas de crianza...en fin, la totalidad de instalaciones que existían en ambas compañías -en ese Departamento- que ahora utilizará IBERTEC, quien contará también con la misma organización de ventas que existía. Todo esto, con el gran potencial del grupo Lohmann que supone una genética propia, significa el mejor aval en una firma que tiene como objetivo la producción de pollitas de un día y recriadas para puesta y su comercialización con el propósito firme de dar calidad a sus productos y servicio personalizado a sus clientes.

Naturalmente Hibramer y Pascual de Aranda siguen con sus otras áreas de negocio de relevante importancia.

¿Qué aves va a ofrecer IBERTEC?

Una de las grandes ventajas con que cuenta IBERTEC es el abanico de posibilidades en ese sentido. Actualmente estamos ofreciendo pollitas Hy Line y Lohmann con lo que cubrimos perfectamente la demanda de nuestra clientela, con dos estirpes que estimamos las mejores en este momento.

¿Qué volumen de ventas tienen previsto?

Es sabido que Hibramer era la máxima productora del mercado nacional con unos

8.000.000 de pollitas. Se decía que en sus incubadoras nacía una de cada cinco pollitas que se producían en España así como que de sus granjas salía una de cada cuatro pollitas de recría que se vendían en el mercado.

Pascual de Aranda producía 4.000.000 de pollitas.

Se puede decir, por tanto, que IBERTEC producirá del orden de los 12.000.000 de pollitas que van a salir al mercado para satisfacer la gran demanda con que nos viene distinguiendo nuestra clientela.

¿Están preparados para afrontar las necesidades que crea esa amplia gama de aves con que puede contar IBERTEC?

El grupo que forma IBERTEC nos garantiza suficientemente una adecuada respuesta a los objetivos de cada momento. Además, nuestra organización cuenta, como es sabido, con un equipo humano de gran experiencia. IBERTEC ha nacido, por suerte, con personas muy conocidas en el ámbito de la avicultura por su indudable competencia.

En otro orden de cosas Sr. del Canto. ¿piensa que hemos de temer las ofensivas comerciales de los productores de los países vecinos?

Hay que ser realistas. El mercado único abre las fronteras de la Comunidad Económica Europea. Los límites para estos movimientos están en algunas barreras sanitarias que el bien hacer de las granjas de reproducción hará innecesarias y en este sentido las autoridades Comunitarias irán restringiendo. Luego el cambio de la moneda, las distancias y el coste de producción dictarán en cada momento los flujos naturales. Si se hacen bien las cosas, para contestar adecuadamente a su pregunta, tenemos muy buenas posibilidades de competencia.

Finalmente, si yo decidiera dedicarme a la producción de huevos ¿qué me recomendaría Ud., aparte de sus aves, naturalmente?

Comenzando por el final, le aconsejaría las pollitas que mejor se adaptaran a sus necesidades y trataría de demostrarle que las de IBERTEC cumplen esa condición si pienso sinceramente que es así.

Pero antes de nada le preguntaría si conoce ya suficientemente la problemática a la que se va a enfrentar. Le aconsejaría que tuviera la formación necesaria para acometer cualquier empeño y sobre todo la suficiente dosis de modestia para

dejarse aconsejar de quien tenga reconocida experiencia. Le haría ver que éste es un negocio difícil que exige un cuidado constante. Que aunque todos ofrezcamos muchas ayudas debe dirigir su negocio conociendo ampliamente sus principios básicos: hay que saber manejar bien las aves para obtener los más altos índices de producción al menor coste, y luego viene la acertada comercialización del huevo, punto fundamental.

Después de todas estas explicaciones tal vez Ud. desista de su propósito. Si es así, mi conciencia estará tranquila aunque no haya conseguido una venta. Si decide, al contrario, ser avicultor, Ud. tendrá muchas posibilidades de éxito.

R

Bebederos de válvula para ponedoras comerciales. (Viene de página 736)

algún período la película de polifosfato que cubre la bola de acero. Después de esto, use un nivel más bajo de polifosfato en el sistema.

Los avicultores se preguntan si la temperatura afectará el número de bebederos que se deben usar en una jaula. Se conoce muy bien que a medida que la temperatura aumenta, el consumo de agua también. Sería difícil para un avicultor adicionar o quitar bebederos de acuerdo con los cambios de temperatura. La mayoría de los datos de investigación se han obtenido a rangos de temperatura que varían de 10 a 30 °C. Cuando existe un número adecuado de bebederos, no se observaron efectos negativos en la producción debido a la falta de agua o a la capacidad de las gallinas para obtener la suficiente cantidad de la misma cuando aumentó la tempe-

ratura ambiente. No deben haber problemas siempre y cuando todas las válvulas estén trabajando adecuadamente.

En algunos casos, cuando existen temperaturas extremas por un tiempo prolongado, el agua de los bebederos cerrados tiende a calentarse. El aumento en la temperatura del agua hace que ésta sea menos apetecible para la gallina, por lo que beben menos y comen menos. Bajo estas condiciones de estrés, la gallina debe beber más agua con objeto de mantener normal la temperatura corporal y la producción de huevos. Una forma de evitar que el agua se caliente mucho es drenando la tubería una o varias veces al día dependiendo de la temperatura. Es preferible que el agua disponible para el ave sea fresca y fría. □