

Balance de la EXPOAVIGA 93

José A. Castelló (*)

Por más que el título del artículo pueda parecer ampuloso a causa del mucho más amplio sentido que tiene cualquier "balance" en comparación con el resumen que aquí presentamos, permítasenos el empleo de este término para dar a conocer lo que, a nuestro juicio, ha sido la última edición de la Expoaviga barcelonesa.

En primer lugar conviene advertir que en el momento de preparar esta edición no se dispone más que de unos pocos datos "oficiales" proporcionados por la Feria en sí, aunque, según se ha informado, más adelante ésta ha de hacer públicas sus propias cifras, así como los datos derivados de la encuesta realizada entre los propios expositores.

Sectorización de la Feria

Tal como se había anunciado, la presente edición de la Expoaviga comprendió tres sectores bien delimitados:

- **TECNOGA:** Los medios de producción animal, incluyendo la genética, los equipos, la alimentación, la sanidad y la transformación.

- **GANASEL:** Todo lo relacionado con la exhibición del ganado selecto en vivo.

- **SIZOO:** El Salón Internacional de la Zootecnia, que abarcaba todo lo referente a los animales de compañía.

Cada uno de estos tres sectores abarcaba una exposición independiente de las demás -aunque se visitasen las 3 con la misma entrada-, requiriendo un montón de horas su recorrido a fondo. La más amplia, sin embargo, tanto por su extensión como por el número de expositores, **TECNOGA**, que es la que deseamos comentar y aún sólo en lo que afecta, directa o indirectamente, a la avicultura.

En su conjunto, la EXPOAVIGA 93 ocupó unos 90.000 m² de superficie de exposición, con lo cual y una vez más ha venido a demostrar que, junto con las exposiciones europeas de Utrecht y de Hannover y la norteamericana de Atlanta, ya se halla plenamente configurada como una de las más importantes de todo el mundo en la tecnología ganadera.

¿Quién paga la EXPOAVIGA ?

A efectos de su financiación, vale la pena conocer quién paga la celebración de una Feria como la que comentamos. Como cabe suponer, en principio son las propias empresas expositores, aunque no haya que despreciar el importe de la venta de las entradas en la Feria.

Veamos algunos datos facilitados por la propia Feria en cuanto a esas empresas:

<u>Tipo de expositores</u>	<u>Nacionales</u>	<u>Extranjeros</u>	<u>Totales</u>
Directos	402	118	520
Indirectos	125	322	447
Totales	527	440	967

(*) Dirección del autor: Real Escuela de Avicultura. Plana del Paraíso, 14. 08350 Arenys de Mar (Barcelona)

Examinemos ahora el desglose de estos expositores por sectores:

Sector	Nacionales	Extranjeros	Totales
TECNOGA	288	251	539
GANASEL	138	83	221
SIZOO	101	106	207
Totales	527	440	967

Aclarando que los expositores "directos" eran aquéllos que habían montado un stand, en tanto que los "indirectos" eran los representados por otras empresas, diremos que entre los primeros hubo 15 países, con preponderancia, lógicamente, de los españoles -402, lo que supone un 77 % del total-. A continuación seguían los stands de Francia -41-, los Países Bajos -20-, Italia -16-, Alemania -9-, Estados Unidos y Bélgica -cada uno con 6-, etc. Sin embargo, si se incluyen los expositores indirectos, el número de países representados ascendía a 24, algunos de ellos tan distantes como Australia o Nueva Zelanda.

Desde el punto de vista exclusivamente de TECNOGA y, más concretamente, con los que de una forma u otra pudiesen tener alguna relación con la avicultura -ver el número de octubre de SELECCIONES AVICOLAS-, nuestro recuento nos muestra 219 firmas expositoras. De ellas, las más numerosas fueron las de los materiales y equipos -77-, siguiendo los Laboratorios de especialidades veterinarias y farmacológicos -53-, las fábricas de piensos y proveedores de materias primas para éstos -47-, etc.

Una pregunta que surge inmediatamente a la vista de estas cifras era la de si se vendió todo el espacio disponible en la Feria. La respuesta es negativa pues no en vano una cierta parte del Palacio N° 2 permaneció clausurada y otra, la del final del mismo, "a media luz", con el consiguiente disgusto de algunos de los expositores ubicados en ella. En algo se habían de notar los efectos de la crisis económica por la que atraviesa el país pues lo extraño sería que de una forma u otra no hubiese salpicado a la avicultura ...

¿Y de los visitantes, qué?

Insistiendo en que las cifras que manejamos son provisionales, parece ser que visitaron la EXPOAVIGA 93 unos 40.000 profesionales, cifra significativamente superior a los 34.000 que acudieron a la edición de 1991. De igual forma, en comparación con los 3.700 visitantes extranjeros contabilizados ese año, en la presente convocatoria se registraron unos 4.500, lo cual supone nuevamente un buen espaldarazo a la internacionalización del Salón.

Un aspecto sumamente positivo a mencionar es el de que la práctica totalidad de visitantes del Salón se hallaba constituido por técnicos y ganaderos, lo cual es bien diferente de lo que ocurre en alguna otra Feria, con una abundancia de simples curiosos y gente de la calle que no reportan ningún beneficio. Aunque faltaría por ver qué proporción de visitantes se interesaban sólo por un sector de los tres mencionados y no por los restantes, creemos que podía ser elevada ...

Otro hecho a destacar es el de las misiones comerciales llegadas expresamente a visitar la muestra barcelonesa procedentes de Méjico, Perú, Chile, Guatemala, Brasil, República Dominicana, Ecuador, Venezuela, Colombia, Costa Rica y Argentina. Uniendo a esto el buen número de portugueses, cada año en aumento, así como el de algunos países del Magreb y de un cierto número de visitantes de diversos países europeos, resulta evidente que la proyección internacional de EXPOAVIGA va por buen camino.

Muy posiblemente, esto último se deba en parte a la creciente presencia que está teniendo la muestra barcelonesa en diversas Ferias extranjeras, en las que ha participado eficazmente. O también a la invitación que había hecho a los casi 40 periodistas de diversas revistas técnicas extranjeras que se acreditaron en los Servicios de Prensa del certamen. O también a que éste ya puede decirse que funciona prácticamente al mismo nivel que los que hemos conocido en otros países, de todo lo cual se harán eco, con toda seguridad, los reportajes que pronto veremos en tales publicaciones.

Un hecho que nos intrigó en nuestro deambular por la parte de la EXPOAVIGA dedicada a TECNOGA fue el de la opinión de

los expositores en relación con el número de visitantes. Aunque para poder opinar de forma fiable sobre ello habría que conocer los resultados de la encuesta que habitualmente realiza la propia organización ferial, es curioso que sobre el particular nosotros nosotro recogiésemos toda clase de opiniones, desde la de quienes exponían una visión optimista hasta la de aquellos otros que la tenían al revés.

A nuestro modo de ver, ello guardaba relación con: a) el día de la visita, siendo así los dos centrales de la muestra –el 10 y 11 de noviembre– los que más visitantes recogieron y los dos extremos los más pobres; b) la ubicación del expositor, buena en general –aunque en dependencia de las horas–, en el Palacio N° 1, irregular en el Ferial y más pobre en el N° 2 y c) el subsector considerado, ya que obviamente no es lo mismo el interés suscitado por un equipo de mataderos que por unas baterías de puesta o un nidado automático.

La técnica, al lado de lo comercial

Al igual que en las ediciones anteriores, creemos que una cierta parte del éxito de EXPOAVIGA lo constituye la organización de un completo cuadro de Jornadas Técnicas y Symposiums que, atrayendo a un buen número de especialistas en cada materia, sirven de foco de atracción para muchos profesionales.

No es cuestión de repetir aquí el cuadro de tales actos, que ya fue publicado en el número de octubre de este medio. Sin embargo, en lo que se refiere a la avicultura deseamos hacer hincapié en que el programa que se había elegido, bajo el lema de "Adecuación de la avicultura a las exigencias económicas actuales" no podía resultar más acertado ya que abarcó:

–Todos los factores inherentes a la conservación de la calidad del pollo desde el punto de vista del matadero, tocado magistralmente por el Dr. José Luis Valls, del Grupo AVICU–DAGU, de Guadalajara.

–El síndrome ascítico del pollo de engorde, en particular en relación con la genética de las aves actuales, sobre el que hizo una completa revisión el Dr. Mariano Tovar, de Piensos NANTA.



Aspecto de una sala en una de las reuniones técnicas

–Los múltiples aspectos involucrados en el control ambiental de los gallineros, por parte de Mr. M. Le Menec, de la Estación de Investigaciones Avícolas de Ploufragan, en Francia.

–El papel del huevo en lo que afecta a la relación entre el colesterol y los ácidos grasos en la dieta humana, por Ana C. Barroeta y Rafael Codony, Profesores respectivamente de las Facultades de Veterinaria y de Farmacia de la Universidad de Barcelona.

–La problemática actual que presenta la *Salmonella enteritidis* en avicultura y, en particular su control en las granjas, por el Dr. Ramón Porta, Director del CESAC.

Completando la Jornada y repitiendo en parte lo que ya se había hecho en la anterior edición de 1991, un equipo internacional coordinado por el Dr. R. W. Mulder, del Instituto Spelderholt, de los Países Bajos, expuso las líneas generales de lo que constituye el programa FLAIR/COST, que bajo estas siglas engloba a todo lo relacionado con la prevención y el control de los microorganismos potencialmente patógenos para las aves y sus productos.

A través de sus exposiciones, los participantes en este programa, iniciado en 1990, tocaron los siguientes aspectos:

-La prevención de la infección en las aves con microorganismos tales como *Salmonella*, *Campylobacter*, *Listeria* y *Staphylococcus aureus*.

-La prevención de la contaminación de la carne de ave y sus productos.

-La aplicación de métodos para la protección y descontaminación de los productos finales.



Uno de los modelos de baterías de puesta con mayor número de pisos

-El desarrollo de protocolos para la toma de muestras.

-El desarrollo y aplicación de métodos de detección microbiana.

-La educación del personal involucrado en estos controles.

Otros actos

Uno de los éxitos que cabe apuntarse la presente edición de la EXPOAVIGA fue la convocatoria de un Curso sobre la influencia

del procesado sobre el valor nutritivo de las materias primas y los piensos terminados. Con una participación de unas 240 personas y la exposición de 14 ponencias por parte de un número algo superior de conferenciantes, puede decirse que tanto la Feria, como el promotor del Curso, la Fundación Española para el Desarrollo de la Nutrición Animal -FEDNA- cosecharon un éxito aún mayor que el de las convocatorias precedentes.

Otro aspecto fue la ya habitual sesión del Mercado de Bellpuig, celebrado el martes día 9 en coincidencia con la inauguración del Salón. En esta ocasión, sin embargo, puede decirse que el acto tradicional de inauguración del certamen quedó englobado en esta sesión de Lonja, haciendo uso de la palabra en el mismo D. Ramón Torres, Presidente de ésta, D. Antonio Negre, como Presidente del Comité Ejecutivo de la Feria, D. Ismael Díaz Yubero, como Secretario de Agricultura y D. Francesc Marimón actual Conseller de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Generalitat de Cataluña.

La ausencia, por enfermedad, del actual Presidente del Comité Organizador de EXPOAVIGA y Ex-Presidente de la Sección Española de la WPSA, D. Alberto San Gabriel, es algo que se hizo notar, haciendo votos todos los que nos preciamos de su amistad para su pronto restablecimiento.

En otro orden de cosas, cabe citar también



Una de las muchas novedades en el sector de la comercialización del huevo

la celebración, durante aquellos días, de una Asamblea General Extraordinaria de la Federación Avícola Catalana -FAC-, la cual finalizó con una cena de confraternización reuniendo a la mayoría de adheridos a la misma y a sus esposas. Presidida la Asamblea por D. Miguel Callís, como Presidente de la FAC y teniendo como invitado de honor al antes citado Conseller de la Generalitat, tuvo como objetivos prioritarios los siguientes:

-Exponer la situación actual de los sectores de puesta y de carne en el país, magistralmente diseccionados por los Srs. Roig y Villegas, así como la evolución que de los mismos se prevé para el futuro.

-Mostrar el estado actual de desarrollo del Centro de Sanidad Avícola de Cataluña -CESAC-, lo que hizo su Director, D. Ramón Porta, con una amplia exposición de su proyección futura tras la finalización de las obras de construcción del nuevo edificio en el que se ubicará.

-Presentar al nuevo Director de la FAC, D. José M^a Marsal, quien hizo una amplia exposición de lo que representa la avicultura catalana en el contexto de todo el país, pasando luego a exponer los planes de actuación de la FAC para un futuro inmediato.

-Dar oportunidad para que el letrado de la FAC, D. José L. Raga mostrase la disconformidad del sector puesta por la diferencia actualmente existente entre lo que éste recauda por el IVA a consecuencia de la venta de huevos -el 3 %- y lo que cotiza por el mismo -el 15 %- . Indicando seguidamente que esto da origen a unas liquidaciones a Hacienda realmente muy elevadas, propuso varias soluciones alternativas para solventar el problema, el cual, según dijo, la FAC tiene intención de discutir con la Administración.

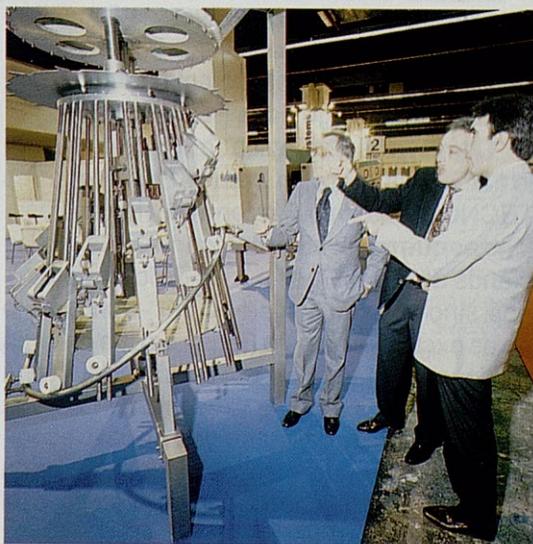
Sin desear hacer esta relación exhaustiva a otros sectores, creemos necesario rendir tributo a la interesante III Jornada Internacional de la Prensa Agraria que, organizada por Agropres, comprendió la exposición de tres ponencias y una Mesa Redonda. Por último,

una Conferencia-coloquio sobre el mercado de futuros y las Lonjas, promovida por la Asociación Española de Lonjas y Mercados de Origen, y las reuniones y conferencias organizadas por diversas empresas privadas, terminaron de completar unas apretadísimas jornadas de trabajo para técnicos y profesionales.

Las "novedades" de la Feria

Una de las cosas más difíciles de evaluar en una Feria como ésta es saber desglosar lo que realmente pueden considerarse como verdaderas novedades expuestas por primera vez en la misma de aquellas otras que, aún presentándose nos como tales, en el fondo no lo son por haber sido lanzadas al mercado en una ocasión anterior -tal vez unos meses e incluso años atrás-. De ahí que cualquier recopilación que podamos hacer de estas "novedades" tropiece con esta dificultad, lo que nos obliga, en pro de la más estricta imparcialidad, a obrar con la máxima prudencia.

Hecha esta advertencia, diremos en pri-



El equipo para los mataderos de aves también estuvo bien representado

mer lugar que, en esta ocasión, cabe felicitar a la Feria barcelonesa por algo que ya habíamos visto en alguna otra manifestación similar del extranjero: la publicación de un extenso



El stand de la Real Escuela de Avicultura también presentó varias novedades.

documento –32 páginas– en el que se recogían, para la prensa especializada, todas las novedades presentadas en el Salón –en TECNOGA y SIZOO– según los datos facilitados por los propios expositores. Con un total de 100 empresas incluídas en tal documento, y cada una de ellas con diversas “novedades”, puede comprenderse que la relación era realmente muy extensa, complementando así al habitual catálogo de la Feria.

Como ya hemos indicado, lo que más suele llamar una sección de una Feria como es TECNOGA es todo lo referente a los equipos. Y no es que no resulte interesante la visita a los stands de las estirpes o a los de los laboratorios, sino que lo que suele ocurrir –aunque ello no es exclusivo de esta Feria– es que en tanto en aquellos stands las novedades saltan a la vista, en estos otros la presentación de una nueva estirpe de gallinas o de un nuevo específico es algo que sólo se evidencia tras la correspondiente charla con el técnico o el comercial de turno.

De ahí pues que, sin despreciar ni mucho menos todo lo que se puede aprender en estos stands en una Feria de las características de la EXPOAVIGA barcelonesa, en lo que sigue a continuación nos referiremos a lo que más nos llamó la atención en el renglón de los equipos. Examinémoslo de forma resumida y agrupada en unos grandes bloques para no perdernos en una excesiva pormenorización:

–**Locales.** Habiendo entrado, creemos, ya de forma muy decidida en el campo de las naves prefabricadas, llamaban la atención alrededor de media docena de gallineros, de estructura diáfana –sin pilares–, generalmente metálica pero pudiendo ser también de hormigón. Un par de características bastante generales en las mismas: 1) su versatilidad para ajustarse a diferentes situaciones –por anchura, altura, etc– y 2) su elevado grado de aislamiento, ajustable en algún caso a las necesidades del cliente pero en todo caso muy superior que lo que se recomendaba hace pocos años.

–**Control de ambiente.** Posiblemente el subsector más “novedoso” –permítasenos la expresión–, tanto por el buen número de firmas que exponían diversos tipos de equipo con este fin, como por la sofisticación a que han llegado algunas firmas con sus programas de ordenador.

No se piense, sin embargo, que todo lo expuesto en este renglón correspondía a naves de ambiente controlado, aunque reconocemos que sí era lo más abundante. Así, desde las ventanas de abertura automática al fallar la electricidad, hasta los variados tipos de calefactores, generalmente de gas, los agitadores de aire, las boquillas nebulizadoras, los paneles de refrigeración y una amplia variedad de ventiladores, la gama de equi-

(Continúa en la página 31)

UN NUEVO CONCEPTO EN LA VACUNACION AVICOLA

VACUNADOR AUTOMATICO

ALBER®

SISTEMA TRADICIONAL

La manipulación manual tradicional de las vacunaciones en las salas de incubación, es un trabajo de rendimiento escaso y por ello costoso en cuanto a mano de obra.

INVESTIGACION Y MEJORA

El vacunador automático **ALBER** ha sido desarrollado para mejorar el rendimiento. Con su aplicación en las salas de incubación, hace el trabajo más seguro y fácil.

EFICIENCIA Y COSTO

El vacunador automático **ALBER** es un nuevo concepto en la vacunación avícola, utiliza componentes neumáticos, gobernados mediante circuito lógico de funciones, y está equipado con contador automático de acción, totalizador y parcial. Su elevado rendimiento nos permite reducir los costos de mano de obra.

MODELO VP. 2000

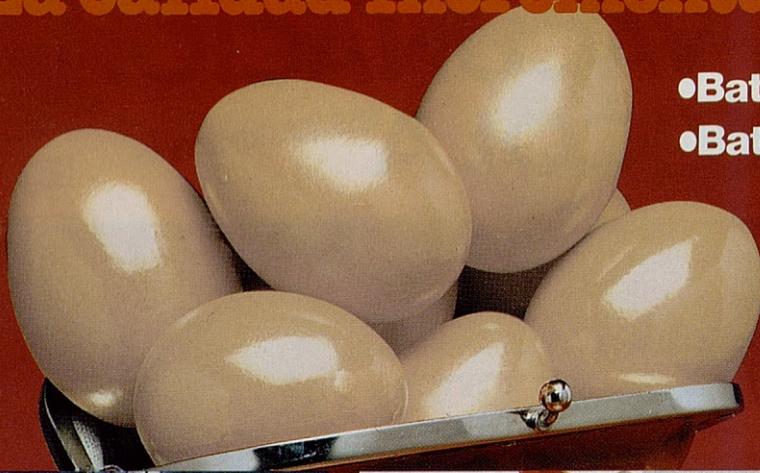
RENDIMIENTO 2.500 DOSIS/H.

maSa material
agropecuario s.a.

Carretera Arbós, Km. 1,600 • (93) 893 08 89 / 893 41 46 • Télex. 53.142 HUBB-E
VILANOVA I LA GELTRÚ (España)



La calidad incrementa beneficios



- Batería para Ponedoras
- Batería para Pollitos



Vista superior de una jaula de recría de pollitos. Altura ajustable para los bebederos automáticos de chupete y para los comederos.



Equipo de accionamiento de una batería para ponedoras con limpieza automática por cinta. Las jaulas FARMER-AUTOMATIC se suministran de 2 a 6 pisos incluyendo sistemas automáticos para la alimentación, bebida, recolección de huevos y limpieza.



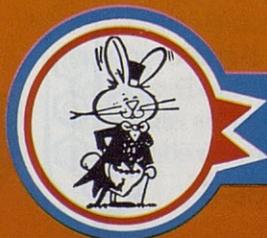
Vista frontal de una batería de ponedoras con puertas horizontales de plástico, bebederos de chupete de acero inoxidable y con tacho para eliminar la humedad producida por goteos, reduciendo la producción de amoniaco.



**Farmer
Automatic**

Producimos también jaulas con
secado automático **TOTAL**
de la gallinaza

AGENTE EXCLUSIVO PARA ESPAÑA



Masalles Comercial, s.a.

Balmes, 25. Tel (93) 580 41 93 - Apartado de Correos, 63
Fax: (93) 580 97 55 - 08291 RIPOLLET (Barcelona)