

Virgili Pérez, fundador de Capsumlab



05.06.2012 **Emprenedoria i Spin-offs** - Virgili Pérez és l'emprenedor que està al capdavant de Capsumlab, una empresa orientada al subministrament i recolzament d'animalaris professionals. Anteriorment, ha estat investigador durant més de quinze anys a la Universitat Autònoma de Barcelona i a l'Hospital de Sant Pau i, precisament, aquesta experiència en la recerca és el que l'ha empès a aprofitar els seus coneixements i dirigir-los cap a la creació de la seva pròpia empresa.

Els anys com a investigador de Virgili Pérez van fer un gir quan ara fa un any va decidir engegar el seu projecte propi i crear l'empresa Capsumlab, que dedica els seus esforços a donar suport a l'experimentació animal. "Problemes de finançament em van dur a prendre la decisió de canviar d'aires i aprofitar els meus coneixements de la recerca amb animals de laboratori per constituir una empresa", detalla aquest emprenedor. Fins aleshores, Virgili era el responsable del laboratori de psicofarmacologia de l'Hospital de Sant Pau i havia treballat a l'Institut de Neurociències de la UAB. Durant els anys que va estar realitzant el doctorat al grup de recerca de la Dra. Mercedes Unzeta, de la Unitat de Bioquímica de la UAB, la seva tasca investigadora es va desenvolupar d'una manera molt intensa a l'estabulari de rosegadors. Els coneixements que va guanyar durant aquests anys sobre el recolzament de la recerca amb animals de laboratori, així com del funcionament de l'estabulari, han estat imprescindibles per a la creació de Capsumlab. "Tenir informació de primera mà respecte el volum i la importància de les tasques que duu a terme el personal, les necessitats, el cost derivat tant del manteniment dels animals com de la gestió del funcionament diari, etc. m'ha permès entendre la seva complexitat i poder proposar idees per a optimitzar els recursos econòmics dedicats al funcionament dels estabularis", explica Pérez.

D'aquesta manera, Capsumlab desenvolupa productes enfocats a l'experimentació animal en camp obert i productes que redueixen la tasca de neteja de les caixes dels animals. Tots ells van en la direcció d'oferir un servei de qualitat als estabularis i que repercuteixi en l'estalvi econòmic derivat de les seves necessitats. "La nostra manera de fer s'orienta a resoldre les problemàtiques específiques in situ dels nostres clients mitjançant atenció directa i solucions personalitzades. Aquesta atenció és el tret diferencial i els nostres productes, bona part del valor afegit que aporta Capsumlab".

Amb Capsumlab, Virgili Pérez no abandona la recerca, ja que explica que l'empresa aposta per a la innovació constant dels seus productes: "Estem aportant idees, productes i noves orientacions que incideixen en l'estalvi de recursos amb l'objectiu d'ajudar a l'optimització econòmica dels estabularis i que fan reflexionar als que tenen la responsabilitat de gestionar els diners públics i privats".

Engegar un projecte empresarial propi no és fàcil i el camí per fer-lo realitat és dur. Virgili considera que l'entrebanc primordial amb el qual s'ha trobat és la manca de facilitació de recursos financers: "Majoritàriament, el finançament de la posada en marxa ha estat possible gràcies als estalvis familiars i a un recent crèdit ICO. Els requeriments per al finançament bancari privat fan que els emprenedors no ho tinguem gens fàcil, malgrat se'ns vulgui fer creure el contrari".

Des que va començar fins aquest emprenedor ha fet una inversió superior als 60000 euros, una bona part dels quals està destinada a la salvaguarda de patents. Enguany, té una previsió de facturació de 150000€, contant els serveis que ofereix a estabularis científics, als sistemes productius en granges i el suport a la recerca bàsica.

A dia d'avui, Pérez fa un balanç positiu del seu projecte: "Encara som una empresa petita però que ja competeix amb les del seu entorn gràcies a la innovació i al valor afegit aportat pels nostres productes".